

## ENCUESTA DE SEGUIMIENTO AL PROGRAMA PROBOLIVIA/JIWASA 2017



COMPROMISO FUNDACIÓN ARU	CÓDIGOS DE UBICACIÓN										
COMPROMISO DE CONFIABILIDAD Y NO DISTRIBUCIÓN	DEPARTAMENTO:	1. Chuquisaca 2. La Paz Código de encuestador		Tipo de informante							
Toda la información obtenida mediante las encuestas realizadas será absolutamente confidencial y utilizada para fines estadísticos y de estudio social, por lo tanto ninguna información será revelada, divulgada o publicada de manera individual.  Todos los resultados serán publicados de manera global e innominada.	EMPRESA (folio):	3. Cochabamba 4. Potosí  Código de supervisor		Propietario/Co-propietario     Familiar     Empleado							
Todos los resultados seram pasifeados de manera globar e iniforminada.	ASOCIACIÓN										
SECCIÓN 0: IDENTIFICACIÓN DEL NEGOCIO O TALLER		SECCIÓN 1: CARACTERÍSTICAS GEN	NERALES DEL NEGOCIO O TALLER								
P0.1 Nombre del propietario	P1.1 ¿Su negocio se registró en el SENAPI?	P1.2 ¿Por qué no se registró? (respuesta multiple)	P1.3 ¿Cuenta con registro de PROBOLIVIA?	P1.4 ¿El registro esta vigente?							
	1. Si> Pasar a P1.3	1. No existen beneficios	1. Si	1. Si							
<b>P0.2</b> Razón social	2. No	2. Es muy costoso	2. NO> Pasar a P1.5	2. No							
P0.3 Nombre comercial del negocio		Piden muchos requisitos     3     A. No sabía como     4									
		5. No lo conozco									
P0.4 Teléfono del negocio		6. Otro 6									
P0.5 Zona del negocio	<b>P1.5</b> ¿En qué rubro realiza su negocio?	P1.6 ¿Cuál es la actividad principal que realiza?	P1.7 ¿Por qué decidió iniciar el negocio?	P1.8 ¿Realiza alguna actividad secundaria?							
	1. Alimentos		1. Necesidad	1. Si							
P0.6 Calle y Nro. del negocio	2. Cuero		2. Oportunidad 2	2. No> Pasar a P1.10							
P0.7 ¿Cuenta con un ambiente solo para su negocio?  PARA PREGUNTAS P0.7 Y P0.8  1. Si 2. No	3. Madera 3 4. Metal mecánica 4 5. Textiles 5	Debe ser alguna actividad de interés de la CAEDEC									
SI> Pasar a P1.1  P0.9 Zona, calle y Nro. de su hogar	P1.9 ¿Cuál es la actividad secundaria que realiza?	ACTIVIDAD: 1. Alimentos 2. Cuero 3. Madera 4. Metal mecánica 5. Textiles	P1.10 ¿Cuánto tiempo de experiencia tie PRIMARIA que realiza?  Años Meses	ene en la actividad							
	-	Otro manufactura     Otro no manufactura	VIIIO3								

		SECCIÓN 1: CARAC	TERÍSTICAS GENERALES DEL NE	EGOCIO O TALLER					
P1.11 ¿Cuánto tiempo de experiencia tiene como dueño del negocio?	<b>P1.12</b> ¿Cuál es el tipo de local/ que produce?	/lugar en el P1.13 ¿Usted vende produce?	e en el mismo lugar que		<b>P1.14</b> ¿Cuál es el tipo de local/l el que vende?				
Años		1. Si> pasar a sec 2. No	ción 2 1						
Meses	Propio con instalaciones especiale     Propio sin instalaciones especiale     Alquiler/anticrético/prestado con     Alquiler/anticrético/prestado sin     Otro	s i instalaciones especiales		2. Propio 3. Alquile	o con instalaciones especiales o sin instalaciones especiales er/anticrético/prestado con insta er/anticrético/prestado sin instal				
		SECCIÓN 2: CARACTERÍSTICAS	GENERALES DEL HOGAR DEL IN	NFORMANTE (PRO	OPIETARIO)				
<b>P2.1</b> La vivienda donde vive es:	P2.2 ¿Cuál es el material más u TECHOS de su vivienda?	utilizado en los P2.3 ¿Cuál es el ma PAREDES de su vivi	terial más utilizado en las enda?		<b>P2.4</b> ¿Cuál es el material más u en los <b>PISOS</b> de su vivienda?	tilizado	<b>P2.5</b> ¿La viviend siguientes servio	ienta con los <b>ón múltiple)</b>	
1. Propia	1. Calamina o Plancha	1. Ladrillo/Cemento	o/Hormigón <sub>1</sub>		1. Machimbre/Parquet	1	1. Agua potable	dentro del hogar	1
2. Alquilada	2. Teja (Cemento, arcilla)	2. Adobe/Tapial	2	;	2. Cemento/Ladrillo	2	2. Electricidad		2
3. Anticrético	3. Losa de hormigón armado	3. Tabique/Quinche	3		3. Mosaico/Cerámica	3	3. Alcantarillado	)	3
4. Hipotecada	4. Paja/Caña/Barro	4. Piedra	4	•	4. Tierra	4	4. Gas Natural	4	
5. De algún familiar	5. Otro	5. Madera	5	!	5. Otro	5	5. Teléfono fijo		5
6. Cedida por servicios	6	6. Caña/palma/tron	nco 6				6. Teléfono celu	lar	6
7. Prestada por otros	7	7. Otro	7				7. Internet		7
8. Otro	8								
P2.6 Durante los últimos doce meses, alguingresos por:	ún miembro del hogar recibió	si no recibió algún tipo de ingreso anote 0 y pase al siguiente	1. Diario 2. Semanal 3. Quincenal 4. Mensual 5. Anual		<b>P2.7</b> ¿En promedio cuánto gast en?	a MENSUALMEN	NTE el HOGAR	1. Bs 2. Dólares	
Tipo de In	ngreso	Monto Moneda	Frecuencia		Tipo de Gasto		Monto	Moneda	
1. Jubilación					1. Gasto en alimentación				
2. Transferencia de otros hogares					2. Gasto no alimentario				
3. Bono Juancito Pinto					3. Servicios básicos				
4. Bono Juana Azurduy				[	4. Salud				
5. Renta Dignidad					5. Educación				
6. Otros ingresos no laborales (alquiler, de	epósitos, becas, patentes, etc.)				6. Transporte				

			SECCIÓN 3	3: CARACTERISTICAS G	ENERALES DEL INF	ORMANTE (PROPIETARIO	) Y MIEMBROS	E SU HOGAR												
	Encuestador: Antes de continuar la entre	vista tiene que propi	_		SOLO PARA M	AYORES DE 7 AÑO	S	$\triangle$												
				P3.4 ¿Qué relación o parentesco tiene con el propietario?		P3.6 ¿Cuál fue el Nivel y más alto de instrucción aprobó?  NIVELES 1.Ninguno 2. Curso de Alfabetización 3. Educación pre-escolar Sistema antiguo		a que ore reso o o	P3.9 ¿A qué sector dedica su actividad principal?	P3.10 ¿A qué sector dedica su actividad secundaria?	P3.11 ¿Normalmente cuántos días a la semana trabaja?	cuántas horas al								
	<b>P3.1</b> ¿Cuál es el nombre de cada una de las personas que viven habitualmente en su hogar?	P3.2 Sexo  1. Hombre 2. Mujer	P 3.3 Edad en años	Parentesco  1 Jefe de Hogar  2 Conyugue  3 Hijo(a)  4 Padres o abuelos  5 Hermano(a) o primo(a)  6 Ahijado(a)  7 Otro pariente  8 Otro no pariente  9 No especifica	P3.5 ¿Actualmente asiste a algún establecimiento educativo?  1. Si 2. No 2. No 4. Básico(1 a 5 años) 5. Intermedio(1 a 3 años) 5. Intermedio(1 a 3 años) 6. Medio(1 a 4 años) 8. Secundaria(1 a 8 años) 8. Secundaria(1 a 8 años) 10. Secundaria(1 a 6 años) 10. Secundaria(1 a 6 años) 10. Secundaria(1 a 6 años) 11. Técnico universitari 12. Licenciatura 13. Maestría 14. Doctorado No universitario 15. Normal superior		P3.5 ¿Actualmente asiste a algún establecimiento educativo?  1. Si 2. No 2. No 3. Intermedio(1 a 3 años) 6. Medio(1 a 4 años) 5. Sistema anterior 7. Primaria(1 a 8 años) 8. Secundaria(1 a 4 años) 5. Sistema actual 9. Primaria(1 a 6 años) 10. Secundaria(1 a 6 años) Universitario 11. Técnico universitario 12. Licenciatura 13. Maestría 14. Doctorado No universitario 15. Normal superior 16. Militar o policial		P3.5 ¿Actualmente asiste a algún establecimiento educativo?  1. Si 2. No  6.Medio(1 a 4 años) Sistema anterior 7. Primaria(1 a 8 años) 8. Secundaria(1 a 4 años) Sistema actual 9. Primaria(1 a 6 años) Universitario 11. Técnico universitario 12. Licenciatura 13. Maestría 14. Doctorado No universitario 15. Normal superior 16. Militar o policial		6.Medio(1 a 4 años) Sistema anterior 7.Primaria(1 a 8 años) 8.Secundaria(1 a 4 años) Sistema actual 9.Primaria(1 a 6 años) 10.Secundaria(1 a 6 años) Universitario 11. Técnico universitario 12. Licenciatura 13. Maestría 14. Doctorado No universitario 15. Normal superior  16. Medio(1 a 4 años) 1 . Si 2. No NO —> NO —> PASAR Al		6.Medio(1 a 4 años) Sistema anterior 7.Primaria(1 a 8 años) 8.Secundaria(1 a 4 años) Sistema actual 9.Primaria(1 a 6 años) 10.Secundaria(1 a 6 años) Universitario 11. Técnico universitario 12. Licenciatura 13. Maestría 14. Doctorado No universitario 15. Normal superior 16. Militar o policial		2. No realiza? (Bs.)  NO> PASAR AL SIGUIENTE		1. Alimentos 2. Textiles 3. Cuero 4. Madera 5. Metal Mecánica 6. Otro manufactura	1. Alimentos 2. Textiles 3. Cuero 4. Madera 5. Metal Mecánica 6. Otro Manufactura 7. No manufactura 8. No tiene	(Debe estar entre 1 y 7) FUERA DEL TAL	
	(Inicie con el propietario)	(Inicie con el propietario)				17. Técnico de estudio 18. Otro  Curso (año) Nive	21													
1	Propietario:		<u> </u>				L			<u> </u>	<u>                                     </u>	<u> </u>								
2																				
3																				
4																				
5																				
6																				
7																				
8																				
9																				
10																				

					SECCIÓ	N 4: EMPI	LEADOS						
P4.1 ¿Usted tiene empleados en su neg		Tiene emp ع	oleados	P4.3 Nro. de Emple	eados		P4.4 Nro. de Empleados						
	peri	manentes?		permanentes			temporales (Si no tiene anote 0)	<u></u>				amiliares que trabajen	$\triangle$
1. Si	1 1. S		1			]		]		en al negoc INLCUIR AL			
2. No> <b>Pasar a 4.20</b>	2 2. N	o> <b>Pasar a</b>	4.4 2			]							
P4.5 Nombre y Cargo (Ordenar del cargo más alto al más bajo)	P4.6 Parentesco con el propietario del negocio	<b>P4.7</b> Sexo	<b>P4.8</b> Situación en el Empleo	<b>P4.9</b> Área de trabajo	<b>P4.10</b> Tier antigüeda nego	id en el	P4.11 Tipo de Contrato	P4.12 ¿Cuántos días a la semana trabaja	P4.13 ¿Cuántas horas al día trabaja regularmente?	especie		<b>P4.15</b> ¿Cuánto es el pag que recibe?	o en efectivo
Cargo: 1. Patrón/socio o empleador 2. Maestro 3. Técnico 4. Operario/Obrero	1 Conyugue 2 Hijo(a) o Ahijado(a) 3 Padres o abuelos 4 Hermano(a) o primo(a) 5 Otro pariente	1 Hombre 2 Mujer	1 Socio 2 Trabajador asalariado (incluye a destajo, comisión y porcentaje) 3 Familiar con pago	Administrativa     Producción     Comercialización     Distribución		Frecuencia: 1. Día 2. Semana 3. Mes 4. Año	1 Verbal por tiempo indeterminado     2 Escrito por tiempo indeterminado     3 Verbal por tiempo u obra determinada     4 Escrito por tiempo u obra	normalmente?					2. Semanal 3. Quincenal 4. Mensual 5. Anual 6. Bianual
5. Ayudante/aprendiz 6. Otro	6 Otro no pariente		4 Familiar sin pago 5 No familiar sin pago		Tiempo	Frec	determinada	(Debe estar entre 1 y 7)	(Debe estar entre 1 y 24)	Si	No	Monto (Bs.)	Frecuencia
•					Петтро	1100				31	140	e.ite (26.)	
1.													
2.													
2													
5.													
4.										1	1		
5.													
6													
0.													
7.													
8.													
9.													
10.													
P4.16 ¿Realizó gastos para sus empleados en?	(Respuesta múltiple)		trabajadores participaron relacionada con su Ne			P <b>4.18</b> ¿P emplead	or qué no se capacitó a los os?	(Respuesta múltiple)		s cursos de n sus emple		n que (Respue n vinculados a: múltipl	
1. Aporte patronal a AFP`s	1	1. Si> pas	ar a P4.19	1		1. Es un o	costo	1	1. Proces	o de produ	cción		1
2. Afiliación a seguro de salud	2	2. No		2		2. Yo les	enseño a los empleados	2	2. Admini				2
3. Aguinaldo	3					3. Yo le e	enseño al capacitador	3	3. Comer	cialización y	ı/o Marketi	ng	3
4. Bonos	Bonos 4					4. No exi	ste un curso especializado					4	
5. Seguro contra accidentes 5							ngo información de algún curso	5	5. Equida	d de genero	)		5
6. Subsidio de lactancia	6					6. No me	e interesa	6	6. Otro				6
7. Otros	7. Otros					7. Otro		7					
8. Ninguno	8					(De	espués de responder pasar a P4.20)						

P4.20 ¿Usted participó de capacitaciones relacionadas cor Negocio?	apacitaciones relacionadas con su temas? Si no acudió anot						-	P4.22 &	Por qué usted no se c	(Respuesta múltiple)		P4.23 ¿Cuál de importante par		eas considera que es más tarse?	<del>,</del>	
1. Si	1	1. Proceso	de producción	า		1		1. Es ur	n costo		1		1. Proceso de p	roducció	ón 1	
2. No> Pasar a P <b>4.22</b>	2	2. Administ	ración			2	(Después	2. Ya co	onozco el oficio		2		2. Administraci	ón	2	
		3. Comercia	alización y/o f	Marketing		3	de responder	3. No e	existe un curso especia	lizado	3		3. Comercializa	ción y/o	Marketing 3	
		4. Segurida	d industrial			4	pasar a P4.23)	4. No t	engo información de a	lgún curso	0 4		4. Seguridad inc	dustrial	4	
		5. Equidad	de genero			5		5. No n	ne interesa		5		5. Equidad de g	genero	5	
		6. Otro				6	5	6. Otro			6		6. Otro		6	
					Si	No	P5.2 ¿Por qué no			ánto tiem	po cuenta con?					
	<b>P5.1</b> Su Negocio	n·			Pasar a P5.3	Pasar a P5.2	(Respuesta múlti		-				Frecuencia:	1. No	ONES P5.2: existe beneficio	
	1 512 Su Negocio						Pasar a P5.5		P5.3 Tiempo	)	P5.4 Frecue	encia	1. Días 2. Semanas	3. No	muy costoso tengo registros contables	
1 ¿Esta inscrito en FUNDAEMP	Esta inscrito en FUNDAEMPRESA?												4. Años 5.		len muchos requisitos sabía como que gano sólo cubre mis	
2 ¿Tiene licencia de funcionami	iene licencia de funcionamiento de la alcaldía?													7. Ot	sidades básicas ro	
3 ¿Cuenta con Número de Ident	tificación Tributa	ria NIT?														
							(POR SI EN PS	.5) P5.6	Qué beneficios recond (S	oce usted elección i		na asociacio	ón, sindicato o g	gremio?		
		Si	No				2. Mayor capacidad de									
P5.5 Su Negocio/Taller participa	a en:		Pasar al siguiente		1. Mayor ac financiami		negociación en el preci de venta	l l			4. Mejores mecanismos de organización de los involucrados en el rubro		res oportunidad itación y asisten nica especializad	ıcia	6. Compartir conocimientos y saberes	7. Ninguno
1. Asociación gremial																
2. Cámara																
3. Sindicato	indicato															
4. Cooperativa	ooperativa															
5. Grupo de personas del mismo	upo de personas del mismo rubro															
6. Otros																

					:	SECCIÓ	ÓN 5: CARACTERÍSTIC	CAS DEL NEGOCIO O T	ALLE	ER						
<b>P5.7</b> Aproximadamente, ¿Cuál es el nivel de capital que estima que tiene el Negocio?		los activos	con los que o valorizado		oroximadamen ales en Bs. del		uál es el valor de ven o?	tas								
1. Menos de 12.000 Bs. 1				1. Men	or igual a 4,000	D Bs.		1								
2. Entre 12.000 y 37.000 Bs. 2				2. Entr	e 4,001 Bs. a 8,	333 Bs	s.	2								
3. Más de 37.000 Bs. 3				3. Entr	e 8,334 Bs. has	ta los 2	20,000 Bs.	3								
4. No sabe / No responde 4				4. Entr	e 20,001 a 58,3	33		4								
					lack		Periodo de Referenc	cia: Últimos 12 meses		$\triangle$						
				Producción								Ventas				
P5.9 ¿Cuáles son los productos que más of importantes)	rece? (Mo	encione lo	os más P!	<b>5.10</b> Cantidad producida	P5.11 Unida medida  1. Unidad 2. Docena		P5.12 Cantidad en la unidad de medida	P5.13 Frecuencia of Producción	de	P5.14 Nro. de (P5.11) vendidas en un mes en época	P5.15 Nro. de (P5.11) vendidas en un mes en época	P5.16 Nro. de (P5.11) vendidas en un mes en época	<b>P5.17</b> Pred unida (De P5.	d	P5.18 M	loneda
					3. Kg 4. Metro 5. Bolsa 6. Caja			2. Semanal 3. Quincenal 4. Mensual 5. Anual 6. Bianual		BUENA	REGULAR	MALA			Bs.	\$us
1																
2																
3																
4																
5																
6																
P5.19 ¿En qué tipo de mercado vende sus productos?	Si NO> Pa siguiente	asar al	<b>P5.20</b> Su ve	nta en esos lugar Por mayor	es es: Por menor		1 % Aproximado de v ión del volumen tota			METODOLOGÍA PREGU Entregue las 10 semilla			<u>:                                    </u>	ORCENTA.		
1. En su mismo local o negocio										Cuántas semillas repres	·		9	semillas = semillas =	90%	
2. Ferias o mercados locales									2	<ol> <li>Su mismo local (asign</li> <li>Ferias o mercados loca</li> </ol>	a un número de semil lles (asigna un número	las) o de semillas)	6	semillas = semillas = semillas =	60%	
3. En otro departamento									4	3. Otro departamento (a: 1. Frontera (asigna un nú 5. Otro país (asigna un nu	mero de semillas)	emilias)	4	semillas = semillas =	40%	
4. Frontera										5. Otro (asigna el resto d			1	semillas = semillas =	: 10%	
5. Mercado Externo (fuera del país)	uera del país)									Observe el número de representan en la casill			0	semillas =	: U%	
6. Otros																

			SEC	CCIÓN 6: INSUMO	S Y PROVEEDORE	S					
			Period	do de Referenci	<b>a:</b> Últimos 12 me	eses <u> </u>					
<b>P6.1</b> En su negocio/taller ¿Qué insumos utiliza para la elaboración o fabricación de sus productos? (Descripción del insumo)	(Si tiene vario	n del insumo s, considerar el nayor cantidad)	<b>P6.3</b> Cantidad comprada	<b>P6.4</b> Unidad de Medida	P6.5 Cantidad en la unidad de medida	P6.6 Frecuencia de compra	<b>P6.7</b> Compras del pasad		P6.8 Utilización del insumo el mes pasado  Cantidad  (De la Unidad de Medida)		
(En el orden de importancia por el valor de su producción)	1. Nacio 2. Impor			1. Unidad 2. Docena 3. Kg 4. Metro 5. Bolsa 6. Caja		1. Diario 2. Semanal 3. Quincenal 4. Mensual 5. Anual	Cantidad (De la Unidad de Medida)	Valor (Bs.) (De la Unidad de Medida)			
2											
3											
4											
5 6											
7											
8											
				SECCIÓN 7	: GASTOS						
Monto  P7.1 ¿Cuánto gastó en?  Si no realizó el gasto anote 0 y pase al siguiente	Moneda  1. Bs 2. \$us	Frecuencia	Frecuencia: 1. Diario		<b>P7.2</b> ¿Cuál era el	l monto con el qu	e contaba de:?	Si no cuenta con el i	agosto de 2017 monto anote 0 y pase guiente	Moneda  1. Bs 2. \$us	
1. Agua			<ol> <li>Semanal</li> <li>Quincenal</li> <li>Mensual</li> </ol>		1. Activos						
2. Luz y/o Electricidad			5. Anual 6. Bianual		2. Disponibilidad	l de efectivo inme	diato del Negocio				
3 Combustibles (Maquinaria y automóviles)			o. Diamadi		3. Monto que le	adeudan					
4 Gas Natural					4. Producción no	vendida y/o mat	erial no utilizado				
5 Teléfono fijo y/o celular					5. Ahorros de los	s ingresos por pro	ducción				
6. Pago de Alquileres											
7. Licencias											
8. Impuestos											
9. Publicidad											
10. Otros gastos del negocio											

## SECCIÓN 8: MAQUINARIA



**Encuestador:** Es importante recalcar que toda la información de activos se refiere a aquellos que se usan para la actividad económica.





**Encuestador**: Para muebles, computadoras, edificios o terrenos se debe precisar que son utilizados en alguna medida para el negocio



		1	1															
P8.1 Hasta AGOSTO del 2017 ¿Contaba con	}	Si	No	P8.	<b>2</b> Cantidad	P8.3 Origen:		Cuánto cree	-	<b>P8.5</b> M	1oneda		ué frecuencia los		<b>P8.7</b> ¿Cor	mpró alguno los último	s 12 meses	;
Para la maquinaria anote las 4 más		NO> pa	asar al			Nuevo Nacional     Nuevo Importado     S. Usado	соі	ta el último q mpró, ahora?	-			1. Diario 2. Semanal	mpra?	NO> pasa	ar al siguiente			
importantes		siguiente				S. OSAUO	(Referente	e al último que c	compró)	Bs.	\$us	3. Quincenal 4. Mensual	6. Bianua 7. Una sola vezl	Si	No	Monto	Bs.	\$us
1. Herramientas y/o utensilios de trabajo																		
2. Muebles y Enseres																		
3. Computadoras																		
4. Vehículos																		
5. Inmuebles/Infraestructuras/Edificios																		
6. Terrenos																		
7. Nombre de Maquinaria:																		
8. Nombre de Maquinaria:																		
9. Nombre de Maquinaria:																		
10. Nombre de Maquinaria:																		
						SECCIÓN	9: PASIVO	S Y PATRIMO	NIO									
crédito o préstamo que paga con los ingresos que genera en su negocio?	ENTIDAD: 1. Banco múltiple (E Económico, Mercar Crédito 2. Entidad Financier	ntil,	<b>P9.2</b> E	Entidad	<b>P9.3</b> Año de desembolso	<b>P9.4</b> Monto del crédito	P9.5 Moneda  1. Bs 2. \$us 3. UFV	Frec: 1. Mensua 2. Anual	d	del prést	ogar	lestino	<b>P9.8</b> ¿Cuá Inicial par negocio?			<b>P9.9</b> A la fech vender su neg vendería?		
1. Si	Comunal (Solidar Nacional, Fortaleza, Ganadero, Fassil, Pr	, FIE, rodem)	Co	digo			3. 014	%	frec.	2. Neg 3. Cor	gocio nsumo perso	nal	Monto			Monto		
2. NO> pasar a la P9.8	<ol> <li>Personas particul</li> <li>Banco PYME (Los Eco Futuro, Comuni</li> <li>Familiares</li> </ol>	Andes,																<u> </u>
	6. Cooperativa de A Crédito 7. Otros	horro y											Moneda		1. Bs 2. \$us	Moneda		1. Bs 2. \$us
	8. Institución Finano Desarrollo	ciera de											Ns/Nr			Ns/Nr		

					SI	ECCIÓN 10: PERCE	PCIÓN DEL PR	OPIETARIO SOBRE EI	. PROGRAMA DE	PROBOLIVIA					
P10.1 ¿Su negocio participó de?								De	el 1 al 5: ¿En cuán	to cree que este s	ervicio le ayudó a	?			
			Si	No	P10.2 Producir más con menos cantidad de insumos	P10.3 Producir la misma cantidad en menor tiempo	P10.4 Diversific sus productos		P10.6 Contratar mayor cantidad de trabajadores	P10.7 Aumentar el pago a los trabajadores	P10.8 Mejorar la prestación social a los trabajadores	P10.9 Aumentar el ingreso del negocio	<b>P10.10</b> Acceder a servicios financieros	<b>P10.11</b> Acceder a programas de formación en temas	P10.12 Acceder a mejor tecnología para el negocio
			NO> pasar a	l siguiente										relacionados al negocio	
1. Capital semilla (Transferencia no re	eembolsable	2)													
2. Apoyo técnico básico y capacitació	n														
3. Asistencia técnica especializada															
4. Personería jurídica/fortalecimiento	de asociati	vidad													
								METODOLOGÍA PARA	PREGUNTA P10:	<u>^</u>					
								1 = Nada		<u> </u>	<b>\</b>				
								2 = Poco 3 = Algo							
								4 = Bastante							
								5 = Mucho 9 = No sé							
						SE	CCIÓN 11: OBS	SERVACIONES DEL EN	ICUESTADOR						
Observaciones:															
	FECHA	<u> </u>	НО	RΔ	7										
VISITA	Día	Mes	Inicio	Fin		INC	CIDENCIA DE CA	AMPO							
1. PRIMERA						Completa									
2. SEGUNDA						Incompleta									
						Rechazo									