

劉育愷 About Me:

關注於商業與科技相關資訊，也喜歡與人分享新知，互相交流。雖然主修是外語系，但我不排斥任何能夠學習的機會，並勇於接受挑戰，因此修習許多外系課程，像是資工系「計算機概論」，「程式設計(python爬蟲)」，行銷系「網路行銷」，資管系「軟體專案管理」等等課程。最常被問的一個問題是：「你讀文學和語言在工作上有什麼幫助?」。對我來說，不管是自然語言或是程式語言兩者都是能幫助我的工具。英文、中文等等可以讓我與不同地區的人們交流來了解社會需求，再透過程式與網頁解決這些需求。而文學亦是同樣道理，有點像是從古至今的「消費者行為」，每個人都是不同的個體，都會隨著時間變化，文學典故能告訴我，人會為了什麼而改變，而我能怎樣改變才能更容易與人溝通，並且利用文學陶冶自身性情，不讓挫折與失敗削減野心和企圖心。我秉持者生意本於人，和科技始終來自人性的中心思想，相信可以藉由自己斜槓之所學將社會需求，商業模式與科技解方串接在一起!



新北市新莊區，台灣

s1064007@g.ncyu.edu.tw

(+886) 0975273847

LINE ID: carl321123



學歷

- 實踐大學建築設計系，(2016~2017)
- 國立嘉義大學應用外語系，(2017~至今)

經歷與學習經驗

新莊高中 | 學生會副會長 | 2015

☑危機處理x溝通整合:

我在這個位置工作時，不只需要管理學生會的幹部團隊，還要將學生方(可以視為客戶)的意見向校方(可以視為供應廠商)轉達，也就是要跨部門整合並合作，並爭取合理的回饋。另外，常常也需要處理預料外的危機，像是活動成本超支時，需要選擇哪個項目需要刪減。還有內部成員有爭執時，也需要介入去調解紛爭。

實踐大學建築設計系 | 大一 | 2016

☑詢問議價x創意與預算平衡:

我在這裡上學時，是我學會與商家議價的開始。在建築設計系中，常常需要做很多作品，需要到各個材料行購買材料，身為學生的我，每個專案的預算都並不多，所以除了我天馬行空的想法與設計，還要考量真正的可行性與價值性，也因此都要貨比三家，去不同的商家詢問報價，找到品質與價格相符的商品。

台北市立動物園 | 志工 | 2017

☑隨機應變x觀察需求:

我在動物園當志工時，我擔任的是遊園列車上的工作人員，要負責管控遊客動線，當遊客有任何困難時，都要提供立即的協助，但有些遊客會不好意思向工作人員提出需要幫忙的請求。因此，我都會觀察遊客們的行為，並在適時主動幫助。

國立嘉義大學 | 大二→大三 | 2018~2020

☑科技新知x商業敏銳度x企圖心:

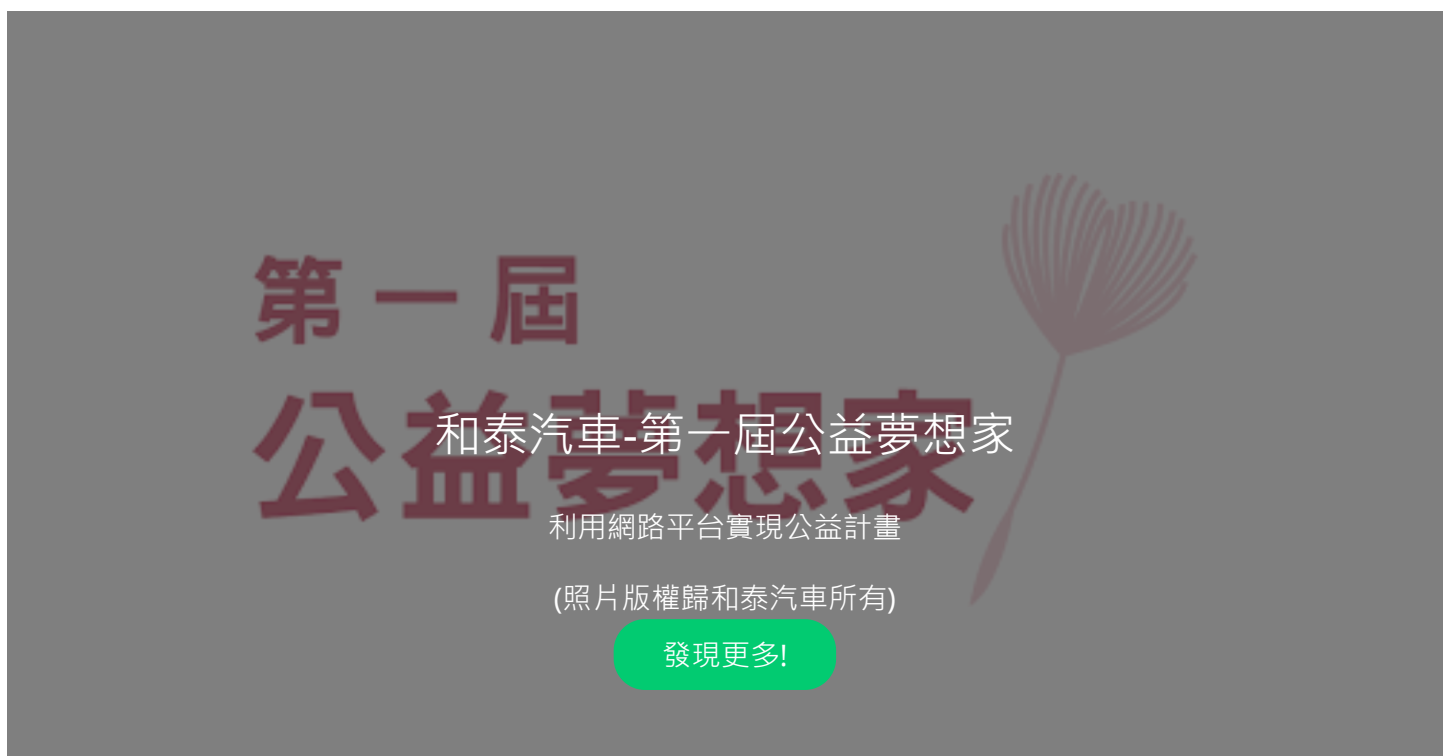
在嘉義讀書的時候，管理學院、理工學院及人文學院的距離大概都有15公里，我只要一下課就要趕去另外一個校區上課，我認為這能證明我想獲得新知的企圖心，在管理學院，我修了網路行銷、消費者行為及軟體專案管理等課程，這些課程讓我開始了解科技新創公司的商業模式，而在理工學院，我修了計算機概論、程式設計及線性代數等課程，這些課程讓我對網站前後端技術有了一點初步的認識。我很感謝自己願意不畏困難去跨領域的學習，這讓我漸漸打開對這個世界的自學之門，來補足我與本科系學生之間的知識落差，使我發現，學校並不是唯一能獲取知識的地方，也讓我養成有問題就發問的習慣。

資策會產業分析研究所 | 產業分析營 | 2020

☑口語表達能力x產業分析技能:

這場辦在台大的研究營，我真的覺得收穫很多，讓我知道各種產業分析模型的使用方法，像是SWOT分析、五力分析、Mece分析等等的使用時機，還有知道目前現在各個產業的概況，該怎麼在這些產業開發自己的商品，並佔有一席之地。除此之外，小組討論及上台報告，都讓我在口語表達上學到不少，像是如何讓組員及聽眾完整地表達出自己的想法，和傾聽組員及指導老師的建議，並給予相同的反饋。

提案經驗



一起飆升商業提案力
聯手組隊角逐萬元優勝獎金

2020Business
Simulation Game

嘉義市飯店業商業提案初賽

商業實戰提案賽

透過行銷分析手段，來擬定行銷計畫

(照片版權歸嘉義市工商發展投資策進會所有)

初賽徵件截止日期 109.04.10

發現更多!

指導單位 / 嘉義市政府、經濟部中小企業處

主辦單位 / 嘉義市工商發展投資策進會

協辦單位 / 國立嘉義大學、南華大學、國立中正大學、吳鳳科技大學、嘉義市旅館商業同業公會、嘉義市青年創業協會、嘉義市工業會、嘉義市商業會、嘉義市商團文化促進協會、嘉義市地方特色產業協會

共同主辦 / 嘉易創 創育中心

廣告

Powered by CakeResume

https://www.cakeresume.com/s1064007

3/3