
Estudio de Mercado

Hemos llegado a una era en la que lo digital se utiliza cada vez más y va en aumento, por lo tanto, en nuestro equipo, nos hemos dado cuenta de la buena oportunidad que tenemos para sacar partido de este aumento en los centros educativos y, este es un programa que controle los imprevisibles cambios de situación del profesorado de manera ágil y sencilla directores, profesores y personal administrativo.

Por ello, hemos desarrollado un programa que ayuda al centro a poder organizar las posibles guardias que pueda haber.

Para lograr nuestro objetivo debemos tener distintos factores en cuenta:

- Situación Genérica o de Macroentorno:

Debido a esta digitalización anteriormente mencionada, los centros educativos son considerados como un entorno favorable para el desarrollo de programas que ayuden al centro como el nuestro. Además, es importante recalcar la gran necesidad de reducir la carga de trabajo administrativa, impulsando la búsqueda de soluciones.

Nuestro programa será accesible a todo tipo de centros, ya que existirá tanto una aplicación móvil como un programa de escritorio con lo que facilitar la tarea.

Finalmente, podríamos obtener el apoyo de la institución educativa que se encuentre en necesidad de usarlo para obtener beneficios.

- Análisis del Entorno Específico

Ofrecemos un programa que, aunque tiene cabida en la actualidad, existen varios en la competencia que realizan tareas similares, estas se pueden dividir en las siguientes:

1. Apps para la gestión de la actividad docente
 - a. Additio App
 - b. ClassLink
 - c. Clickedu
 - d. SM Educamos
 - e. Classroom
2. Apps para la gestión de un centro educativo:
 - a. aGora
 - b. ApliAula
 - c. Aula1
 - d. Classlife (esta es la que más se acerca)
 - e. DocDF

-
- Ofrecemos un servicio que cumple necesidades específicas de la gestión de horas de guardia
 - Competidores directos limitados
 - Existe un mercado creciente con respecto a la digitalización en los centros educativos

Nuestro producto podría verse sustituido por los métodos tradicionales, como lo son las hojas de cálculo. Sin embargo, nuestro programa ofrece una mayor eficiencia, automatización y seguimiento en la gestión de guardias, convirtiéndose en una opción más atractiva para los institutos.

Contamos con proveedores de servicios en la nube y de ciberseguridad para almacenar y proteger los datos de los centros educativos.

- **Análisis del cliente**

Nuestro proyecto tiene como principal objetivo satisfacer las necesidades de los centros educativos, por ello, queremos conocer las distintas necesidades de directores, profesores y demás personal y motivar su compra.

Características de los clientes:

- ¿Qué compran?
 - Principalmente, la licencia de uso del programa en todos los medios disponibles.
- ¿Por qué compran?
 - Por la necesidad de una herramienta eficiente y sencilla para gestionar las guardias de los centros.
- ¿Qué influye en la compra?
 - La facilidad de uso del programa, la seguridad de los datos, el precio, entre otros.
 - Las recomendaciones de otros centros, profesores o demás para utilizar el programa.
- ¿Dónde prefieren comprar?
 - Mediante contacto directo con nosotros o mediante las plataformas de Apps.

- **Análisis de la competencia**

Actualmente, existen varios competidores que ofrecen servicios similares a nuestro programa.

Para resguardarnos de los posibles competidores, llevaremos a cabo las siguientes medidas:

- Ofrecer el servicio a precio competitivo y adaptado a las necesidades de cada centro.
- Investigar en nuevas funcionalidades y mejoras para diferenciarnos de la competencia.
- Aliarnos con las administraciones educativas y con los centros.

Análisis DAFO y Viabilidad

- DAFO

Fortalezas <ul style="list-style-type: none">- Solución específica a una necesidad muy vista.- Mejoría en la eficiencia y organización de los centros educativos.- Posibilidad de unión con otros sistemas escolares.	Debilidades <ul style="list-style-type: none">- Producto nuevo en el mercado, es decir, necesidad de marketing.- Posible resistencia al cambio en algunos centros.- Dependencia de conectividad a internet.- Posibilidad de errores al inicio del programa.
Oportunidades <ul style="list-style-type: none">- Demanda de herramientas digitales en el sector educativo.- Digitalización y automatización de procesos.- Posibilidad de nuevas funciones en un futuro	Amenazas <ul style="list-style-type: none">- Competencia de otros programas similares.- Posibles cambios en las leyes que afecten a las guardias.- Riesgos de protección de datos y ciberseguridad- Competidores con un mejor producto similar al nuestro.

- Viabilidad

Finalmente, nuestro proyecto es viable debido a numerosos factores, entre ellos los mencionados anteriormente y, teniendo una gran oportunidad en el mercado actual, con la creciente demanda de estas herramientas digitales con las que facilitar y agilizar el trabajo, con una interfaz intuitiva y la posible integración con otras herramientas digitales educativas. Por otro lado, tendrá un modelo de negocio basado en licencias de uso y servicios de soporte con los que generar beneficios y, gracias a la optimización de las gestiones de las guardias permitirá a los centros reducir costes y mejorar la eficiencia, justificando la inversión de nuestro programa.