

Gids voor de Ontwikkelaar



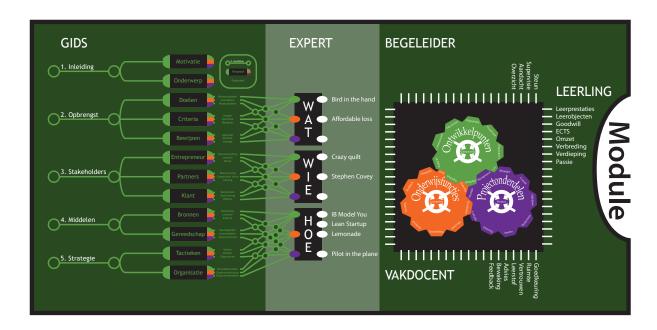
Inleiding

Inleiding	2
Doelen	3
Stakeholders	4
Middelen	5
Strategie	6

DOEL Doel van het entreprenasium is leerlingen te leren ondernemend te leren (zie ook 'LOL'). Als je hier meer over wilt weten bekijk dan de Entreegids Ondernemend Leren. Het programma van het Entreprenasium bestaat uit een aantal fasen. In elke fase worden ter verdieping modules aangeboden.

ONTWIKKELAAR Een ontwikkelaar op het entreprenasium heeft onder ander als taak modules te ontwikkelen. Dat kan zijn een nieuwe module opzetten of een bestaande module verbeteren. Elke ontwikkelaar zal in het kader van zijn professionalisering een keer een eigen

module hebben toegevoegd. Met deze module levert de school mede recht haar cooperatieve bijdrage aan de CVE.



FORMAT Het format voor deze modules wordt visueel inzichtelijk gemaakt op een modulekaart. Deze kaart is leidraad voor de ontwikkeling van de modules.

Modules

MODULE Een van de taken van een ontwikkelaar is een nieuwe module te ontwikkelen die volledig past bij doel en werkwijze van het entreprenasium.

PERSOONSDOEL Met deze handleiding en de toelichting op de modulekaart wordt inzichtelijk gemaakt waar de ontwikkelaar verantwoordelijk voor is.

CRITERIA

- LOL: de modules zorgen ervoor dat het ontwerp van het onderwijs een zo goed mogelijke integratie biedt van persoonlijke ontwikkeling, onderwijs en ondernemerschap.
- Effectuation: de modules zijn mede opgezet vanuit de principes van effectuation. Deze principes zijn ook leidend in de uitvoering van het project. Dit betekent ook dat elke module getoetst wordt aan de klant (de leerling) en in de praktijk. Bovendien wordt de module opgezet door entrepreneurexperts, onderwijsexperts etc.
- **Self-Guided Discovery:** de module wordt dusdanig geschreven dat de leerling (de klant) verleid wordt om de module te volgen.
- **Zelfsturing**: de module beschrijft mogelijke werkwijzen die zijn afgestemd op verschillende leertactieken. Er wordt dus alleen concreet benoemd wat je moet leren en slechts manieren/ middelen aangeboden waarmee de leerling het kan aanpakken.
- **SLIM**: Leerdoelen zijn SLIM (Specifiek, geLimiteerd, Integer en Meetbaar) geformuleerd.
- Modulair leren: de module is flexibel inzetbaar en niet strak gebonden aan andere modules.
- Consistentie: de modules zijn inhoudelijk consistent met de modules Plannen, Offerte, Metalol, Modulair leren, Hoger scoren en Reflectie.

Modules (voorbeeld uitwerking)



Stakeholders

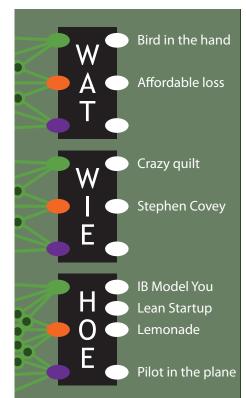
Voordat we verder ingaan op de inhoud en de totstandkoming van de inhoud van deze modules beschrijven we de rollen binnen de ontwikkeling.

CVE De opdrachtgever is de Coöperatieve Vereniging Entreprenasium U.A. (CVE). Zij biedt:

- Een handleiding ten behoeve van de ontwikkeling van entreprenasiummodules en andere ondersteunde handleidingen.
- Het aanleveren van leerdoelen per module, tot stand gekomen in samenwerking met betrokkenen uit het veld en uit het vervolgonderwijs.
- Het eventueel aanbieden van stagiaires om in de ontwikkeling te ondersteunen
- Het verzorgen van de 'startpakketmodules oftewel de oranje modules in de LOL-fase.
- Adviezen van door de CVE aangewezen adviseurs.

ROL De ontwikkelaar ontwikkelt en test de module op een entreprenasium als begeleider. Leerlingen zijn niet verplicht om modules te doen maar worden daartoe verleid. Experts, zoals ondernemers uit de omgeving, worden ingevlogen om een bijdrage te leveren vanuit hun specifieke expertise als ondernemer. Die inhoudelijke deskundigheid

wordt dus niet van de ontwikkelaar verwacht, maar wel dat deze deskundigen benadert en erbij betrekt.



Middelen

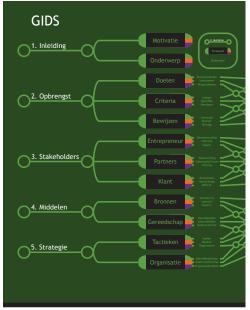
MODULES Op het entreprenasium worden de leerdoelen uit het programma gegroepeerd in modules. Zo'n module kent een bepaalde studiebelasting. Deze wordt net als in het hoger onderwijs uitgedrukt in ECTS.

LEERDOELEN Bij een module liggen de leerdoelen vast. De leerlingen bepalen zelf de manier waarop zij deze leerdoelen

bereiken, mits ze daardoor een beter leerresultaat behalen dan wanneer ze het voorgeschreven pad volgen (zoals beschreven wordt in de module Hoger Scoren). De leerlingen zullen aan de leerdoelen persoonsdoelen en project/bedrijfsdoelen koppelen.

MOTOR De leerling kan bij het ontwerpen en uitvoeren van zijn leerroute in ieder geval steun verwachten van experts, begeleiders en vakdocenten.





Deze steun vormt de smeerolie van het leerproces. De grootste uitdaging van de hulptroepen is echter om de passie, als voornaamste brandstof, op een hoog niveau te houden. De ontwikkelaar aan het entreprenasium organiseert de hier genoemde steun. Hij start daarmee door er in de gids op te wijzen. In deze handleiding focussen we op het maken van zo'n gids (het linker donkergroene vlak uit de modulekaart).

Strategie

START Leerlingen komen in aanraking met een module doordat ze herkennen tijdens een bepaald project aan een specifiek onderwerp te werken. Met de aan dat onderwerp gewijde module kunnen ze hun projectinspanning optimaliseren door het onderwerp in het project uit te diepen en te verbreden, zodat het project nog meer kwaliteit krijgt.

Een andere mogelijkheid is dat een leerling zich bewust wordt dat zijn bedrijf gebaat is bij een ontwikkeling op een bepaald gebied. Verder kan het zijn dat een leerling de wijze waarop in het regulier onderwijs met een bepaald onderwerp wordt omgegaan dusdanig slecht bij hem of haar vindt passen dat hij op zoek gaat naar een project dat wél zijn bedrijf en passie weerspiegelt. De minst intrinsiek gemotiveerde start is als een leerling merkt dat hij niet aan de verplichte studietempo van het entreprenasium voldoet en dan maar een module kiest.

GIDSEN De taak van de ontwikkelaar is dus alle zaken aan bod te laten komen die van belang zijn voor een leerling die zelf zijn onderwijs inricht aan bod te laten komen, en wel op een niet-instructieve maar verwijzende en verleidende manier. De leerling zal voor een wegwijzer openstaan indien hij daar behoefte aan heeft. Meestal zal dat pas zijn nadat hij de neus heeft gestoten na een zelf gekozen avontuur (discovery). De leerling zal zich dan bij de begeleider melden en die kan dan doorverwijzen naar een gids waarin de leerling eerst zelf kan ontdekken wat er volgens hem of haar aan de hand is en wat beter kan (self-guided discovery). Men noemt deze aanpak wel eens backward design omdat men in het onderwijs vaak vanuit een instructie werkt in plaats van ernaar toe. Vanuit design thinking is echter de entreprenasiumaanpak een veel betere.

LEGENDA Om niet in de routebeschrijving te verdwalen, is elke gids op dezelfde wijze ingedeeld. Deze indeling suggereert overigens niet een stapsgewijze aanpak. Het is een naslagwerk waar door de ordening makkelijk in kan worden gezocht, maar waarin tegelijkertijd ook op een doorlopende wijze gelezen kan worden door die leerlingen die een stijl van leren hebben die daarbij past. De gids is ingedeeld in vaste hoofdstukken en paragrafen. Elke paragraaf wordt belicht vanuit een persoonlijk/maatschappelijk, een onderwijskundige en ondernemend gezichtspunt. Dit leidt tot een lijst met onderdelen die in elke gids terugkomen.



Voldoet aan Entreprenasium principes:

LOL De modules zorgen ervoor dat het ontwerp van het onderwijs een zo goed mogelijke integratie biedt van persoonlijke ontwikkeling, onderwijs en ondernemerschap.

Self Guided Discovery De module wordt dusdanig geschreven dat de leerling (de klant) verleid wordt om de module te volgen.

De module beschrijft mogelijke werkwijzen die zijn afgestemd op verschillende leertactieken. Er wordt dus alleen concreet benoemd wat je moet leren en slechts manieren/ middelen aangeboden waarmee de leerling het kan aanpakken.

Modulair De module is flexibel inzetbaar en niet strak gebonden aan andere modules.

Consistentie De modules zijn inhoudelijk consistent met de modules Plannen, Offerte, Metalol, Modulair leren, Hoger scoren en Reflectie.

Ondernemend De modules stimuleren ondernemend gedrag vanuit kennis en theorie van succesvollle entrepreneurs en gaan uit van een productieve leerstijl

Hoofd hart en handen De module beschrijft niet alleen de harde benodigde kennis maar verbindt dit aan het hart en de handen, ook wel overeenkomsting met de 21st century skills.

 $\textbf{\textit{Maatschappelijk}} \qquad \qquad \text{De module stimuleert maatschappelijk bewustzijn. Dit komt terug in de leerdoelen.}$

Aanpak volgens Entreprenasium werkwijze:

Ondernemend Bij het ontwikkelen van de modules worden altijd de stakeholders getoest en betrokken. De leerling, een expert over het onderwerp en een onderwijsexpert.

Bij het ontwikkelen van de modules wordt eerst een prototype gemaakt en getest bij de leerling voodat de final versie online komt te staan.

Gelijke processen Wat je schrijft heb je ook zelf uitgeprobeerd. Reflecteer ook zelf tijdens het schrijven op de processen en neem deze leerervaringen tijdens de ontwikkeling

Taal Niets moet, alles kan en mag.

Concepten in plaats van begrippen. Omdat we innovaties willen stimuleren en geen kopiegedrag zoals dat men dat van een begrip verwacht. Een concept is een eigen visie op het geleerde en een eigen (successolle) toepassing

Hoofdstukken en paragrafen

Strategie

Inleiding voorkennis nodig uit andere modules?

beschrijft de motivatie? (verleiden tot leren; waarom deze module) Beschrijving van het onderwerp?

Opbrengst doelen zijn SLIM geformuleerd?

doelen bevatten zowel cognitieve als affectieve componenten?

doelen zijn maatschappelijk en duurzaam? opsomming van concepten in subdoelen?

bewijzen wie is de rechter (beoordelaar)?

specifieke eisen bewiisvoering?

Stakeholders welke partners kunnen ingeschakeld worden?

wat weten we over de klant (docent) zoals voorkeuren, interesses etc.

Entrepreneur: stimuleert het zelfanalyse?

Middelen kosteloos inzetbaar? Zo niet, duidelijk aangegeven?
Inzetbaar voor andere modules?

tips voor passende tactieken?

tips voor leerplan? tips voor leeractiteiten?

COLOFON

Publicatie van de Stichting Entreprenasium

Inhoud en vormgeving

Rob Slagter Iris Hermens

met medewerking van

Arjan Kraak

Uitgave

Februari 2013

Alle rechten voorbehouden. Niets uit deze uitgave mag worden verveelvuldigd, opgeslagen in een geautomatiseerd gegevensbestand, of openbaar gemaakt, in enige vorm of op enige wijze, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, opnamen, of op enige manier, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever.

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system, or transmitted, in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, or otherwise, without the prior written permission of the publisher.

Entreprenasium ®

© Copyright Stichting Entreprenasium, 2013