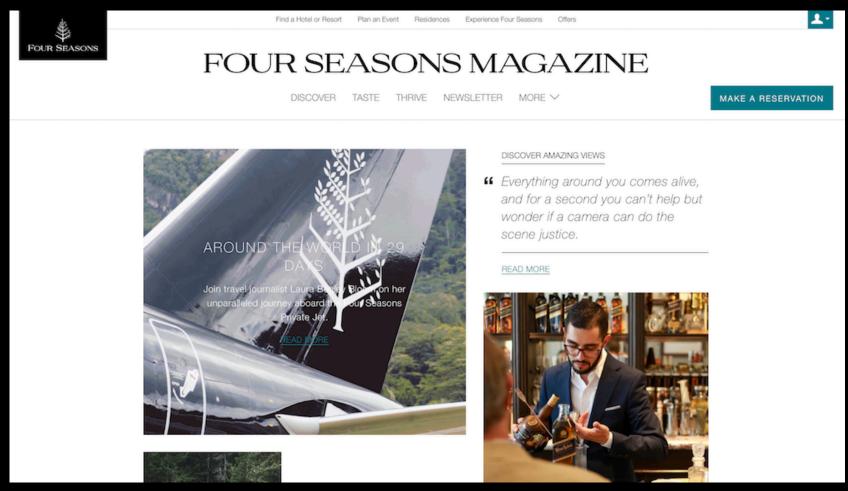
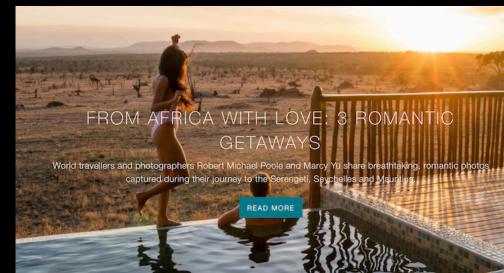
BALLAST I&C

콘텐츠 마케팅 사례

#10 포시즌스호텔

포시즌스매거진







THE INSIDERS GUIDE TO PARIS

READ MOR



MOMENT BY MOMENT: TIPS FOR PLANNING A PICTURE-PERFECT WEDDING

READ MO



SOLAR ECLIPSE 2017: A ONCE-IN-A-LIFETIME EVENT YOU CAN'T MISS

READ MORE

1. 마케팅목표

고객유지와 충성도 제고: 교차판매, 상향판매, 반복구매 고객유치

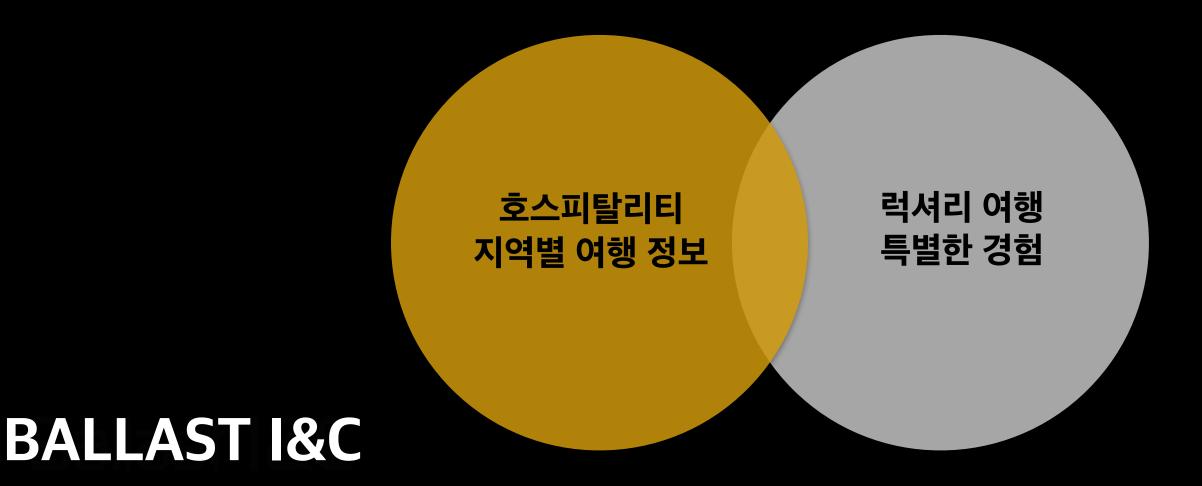
2. 콘텐츠마케팅전략

1) 콘텐츠 미션

구매력이 높은 고객, 럭셔리한 여행을 원하는 고객에게 더 특별한 여행경험을 위한 정보를 제공하자

2. 콘텐츠마케팅전략

2) 스윗 스팟



3. 콘텐츠 크리에이션

발견하기

맛보기

가족

숨은 여행정보



CTAs

예약하기 뉴스레터 구독

BALLAST I&C

4. 콘텐츠 오페레이션



5. 성과

매거진을 통한 예약시 매출액 42% 증기

뉴스레터 개봉률 26%

종이 매거진 구독자 110만명(추정)

세일즈 자료, 객실 자료 등 다방면 활용

BALLAST I&C