MICHAEL LEVY PEREIRA DA SILVA

Brasileiro, Casado, 45 anos, 03 filhos, CNH A/B, com Veículo próprio. Rua Campo Grande, 6549, Residencial Monte Carlo, Cs 103, Candeias, Jaboatão dos Guararapes-PE, CEP: 54430-100

Celular: (81) 9 8519-9911

E-mail: michaellevy.silva@hotmail.com



VENDEDOR INTERNO & EXTERNO SUPERVISOR DE VENDAS / SUPERVISOR COMERCIAL PROMOTOR DE VENDAS / REPRESENTANTE COMECIAL

I. Qualificações:

- Ampla Experiência Comercial (Vendas Internas e Externas, Promotor e Representante Comercial).
- Formação Técnica em conclusão em Transações Imobiliárias, com experiência na área, Creci: BCI11355J
- Experiência com Produtos de Indústria, Construção, Alimentação, Eletrodomésticos e Venda de Serviços.
- Experiência com Prospecção e Promoção de Vendas, Gestão de Leads e Prospects.
- Experiência Sênior com Atendimento aos Clientes, Fornecedores e Sondagens de Negócios.
- Trabalho com metas, Gestão de carteira de clientes, Positivações, Visita e abastecimento de PDV's.
- Experiência com vendas para empresas e consumidor final (B2B/ B2C) e Análise de mercado.
- Habilidades com equipamentos eletrônicos, Geração, leitura e interpretação de relatórios e negociações.
- Interesse em oportunidades CLT e/ou PJ/MEI, com atuação interna ou externa.

II. Formação Acadêmica:

- Curso Técnico em Transações Imobiliárias, em conclusão, 08/2022, TELEPORT EDUCACIONAL.
- Ensino Médio Completo, 2004.

III. Cursos e Capacitação:

• Curso de Informática (Conhecimentos do Pacote Office, com habilidades no Excel e Word).

IV. Experiências Profissionais:

Empresa: WRJ TRANSPORTE E LOGISTICA

Cargo: PROMOTOR DE VENDAS
Período: Fev/2020 a Fev/2022

Atribuições: Agenciador de fretes; Negociação (preços, prazos e condições de pagamento) e efetivação de contratação de fretes para o trajeto SP/PE; Gerenciamento de ferramentas de cálculos de formação de cargas, acondicionamento e armazenamento, com uso de Software de Gestão de Transporte; Elaboração de propostas comerciais e direcionamento logístico para o cliente; Gestão de gateway "portal de acesso" viabilizando uma administração estratégica no processo de entrega dos produtos, oferecendo opções de entregas e prazos mais atraentes para os clientes; Prospecção de novos clientes, manutenção, reativação e positivação da base de cadastro; Retorno de leads e contato telefônico, e-mail e WhatsApp; Visitas periódicas e assistência permanente a grandes clientes; Acompanhamento e supervisão do processo de transporte, monitoramento de avarias e contato pós-vendas de avaliação e agendamento de novos carregamentos.

Empresa: PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE MOTORISTA PARTICULAR / TAXI ESPECIAL AEROPORTO Cargo: MOTORISTA ADMINISTRATIVO (PESSOAS E MERCADORIAS)

Período: 01/2016 - 12/2019.

Atribuições: Motorista de carro de passeio, atuando com transporte de pessoas, equipes, gestores e executivos; Transporte de mercadorias, cargas e valores; Realização de diligências administrativas e comerciais; Operação de viagens com prévio agendamento e traslados de curtos deslocamentos.

Empresa: INFOCO REPRESENTAÇÃO

Cargo: REPRESENTATE COMERCIAL AUTÔNOMO / PJ

Período: **Dez/2011 a Dez/2015**

Representadas: SATUNTO TINTAS / ADERE ADESIVOS / CICLONE VENTILADORES / ECO ADUBO E

FERTILIZANTES / SIM FERRAGENS

<u>SATURNO TINTAS:</u> Empresa com mais de 80 anos no mercado, que produz tintas e auxiliares para os ramos de serigrafia (produtos para vários tipos de aplicação e substratos para diversos processos de produção), comunicação visual, impressão digital e tintas especiais para indústrias. Atuação com intermediação de vendas de material de para impressão digital, flexografia e UV; Trabalho com MIX do portfólio dos setores: **Papelaria, Industria e Construção**; Captação de novos clientes, reativação e atendimento a base de ativos; Atendimento técnico, com apresentação de soluções de aplicação de produtos e formas melhor utilização.

ADERE PRODUTOS AUTO ADESIVOS: Empresa com 55 anos no mercado, fabricante de fitas adesivas atuante em diversos segmentos das cadeias de produção automotiva e transportes, supermercadista e papelaria, calçadista e têxtil, arquitetura e comunicação visual, construção e manutenção, flexografia e acabamentos, gráficas, linha branca e refrigeração comercial, empacotamento e reforço. Trabalho com vendas de fitas (fita lisa, fita crepe, antiderrapante, fita antichama, fita isolante e plástico filme) para empresas de construção civil e material de construção, empresas especializadas em materiais de pintura, lojas de material de proteção individual e de ambientes, empresas de armazenamento e transportes de cargas e indústrias, para revestimento de produção e empacotamento.

<u>CICLONE VENTILADORES</u>: Empresa com mais de 53 anos no mercado, fabricante de ventiladores, pioneira em fabricar ventiladores de teto no Nordeste. Trabalho com venda de diversos tipos de **ventiladores (teto, oscilantes e exaustores)**; Visita a clientes e fechamento de pedidos; Captação de novos clientes com ênfase na expansão da marca; Suporte comercial pós-vendas e garantias; Abertura de canal direto da fábrica com lojistas e estabelecendo conexões com o consumidor final.

ECO ADUBO INDÚSTRIA DE FERTILIZANTES: Empresa com 11 anos no mercado, fabricante e importadora de **adubos, fertilizantes e produção de compostagem**. Trabalho desenvolvido com venda para PDV's, Empresas de produção rural e consumidores finais; Venda de adubo granulado, lançamento a época, com grande procura e aceitação no mercado. Cadastro de empresas e produtores; Monitoramento de entregas e gestão de estoques para reabastecimento programado; Apresentação do portfolio em feiras e convenções do setor.

SIM IMPORTADORA DE FERRAGENS: Empresa com 13 anos no mercado, focada na distribuição e comercialização de ferramentas de corte e furo, adesivos e selantes, peças de fixação, ferragens, lubrificantes e EPIs. Atuação nos mercados moveleiro, marmorista, vidraceiro, da construção civil além de indústrias de autopeças e metalurgia através das linhas PowerAbrasives, PowerAuto, PowerBond, PowerClean, PowerFer, PowerFix, PowerLub, PowerPaint, PowerSafety, PowerTape e PowerVed. Destaque para revenda para o setor de **Material de Construção e metalúrgica**, com atendimento do microempreendedor a grandes redes varejistas do setor.

Empresa: ADERE FITAS ADESIVAS

Cargo: **VENDEDOR**

Período: 03/2011 a 09/2011

Atribuições: Trabalho com todo o MIX do portfólio da nos setores: Papelaria, Industria e Construção; Venda interna e televendas; Retorno de leads; Realização de visitas externas, pré-agendadas; Trabalho com metas, cotações, prospecções e negociações; Gerenciamento de mecânicas de vendas, benefícios e regras para novos clientes; Planejamento e a apresentações de vendas, com foco em resultados de médio/longo prazo.