

Vitor Manoel Bitencourt Araújo

vitormbaraujo1306@gmail.com | +55 (71) 98278-7182

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/vitor-bitencourt-063260230/>

GitHub: <https://github.com/BitencourtVitor>

CARGO DESEJADO: ANALISTA DE DADOS / CIENTISTA DE DADOS

RESUMO & HABILIDADES

Eu sou um profissional proativo, motivado, de fácil aprendizado e que busca a evolução constante através do estudo sobre novas habilidades e acompanhando as tendências do mercado. Devido aos mais de quatro anos de experiência com vendas, tenho sido capaz de me tornar cada vez mais comunicativo e já trabalhei tanto no modelo B2C (Business-to-Consumer) quanto B2B (Business-to-Business), atendendo desde uma unidade dentro de uma rede de supermercados até o contato comercial industrial, sendo responsável pelo abastecimento do mercado vidreiro em um roteiro de cidades que se estendia até o extremo noroeste da Bahia.

Desde a infância sou apaixonado pela tecnologia e busco alinhar minha capacidade comunicativa a um grau cada vez mais elevado de conhecimento na área de dados para prover as melhores soluções para tomada de decisão, possuindo experiência com ferramentas para as mais diversas etapas do processo de análise de dados.

- Experiência em análise de dados e inteligência de negócios.
- Extração de dados em SQL e Python (Web Scraping).
- Transformação, limpeza e análise de dados com Python, Power Query, Google Colab.
- Desenvolvimento de dashboards e relatórios em Power BI, Excel, Tableau e Looker Studio.
- Posso pensamento crítico e criatividade para pensar em prováveis soluções para os mais diversos problemas de negócio.
- Honestidade, transparência, proatividade, adaptabilidade, perseverança.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

CNA – ESCOLA DE IDIOMAS

Fev 2023 — Atualmente

CONSULTOR COMERCIAL

Fev 2023 — present

Como consultor comercial, sou responsável pela prospecção de alunos durante os períodos de matrículas, incluindo desde o primeiro contato, visita a escola, comunicação sobre detalhes contratuais e o pós-venda. Também sou responsável também pela recepção e atendimento aos alunos em períodos específicos agendados.

TRANSFORME VIDROS

Abr 2021 — Jan 2023

CONSULTOR COMERCIAL

Out 2021 — Jan 2023

Como Consultor Comercial, fui responsável pelo atendimento B2B em um roteiro que incluía dezenas de cidades até os limites do estado. Minhas vendas eram projetos de vidro milimetricamente calculados, cuja produção sob todos os critérios (desde medidas a particularidades de cortes, furos, etc.) também era minha responsabilidade.

Além disso, realizei um estudo de análise de dados sobre as vendas feitas em um determinado período, o que me permitiu identificar pontos de melhoria para o atendimento de cada consultor da equipe e para o negócio como um todo. Com a minha habilidade em negociação, planejamento e gerenciamento de projetos, fui capaz de alcançar metas de vendas e manter um alto nível de satisfação do cliente. Minhas habilidades de comunicação e relacionamento interpessoal também me permitiram desenvolver parcerias duradouras com os clientes.

AUXILIAR DE PROJETOS

Abr 2021 — Set 2021

Como Auxiliar de Projetos, era responsável pelo processamento de pedidos recebidos, inserindo-os no sistema da empresa e preparando-os para a produção. Durante esse processo, tive meu primeiro contato com o Excel. Devido aos altos índices de erros humanos no setor, a fábrica enfrentava perdas financeiras todos os meses. Para resolver esse problema, liderei um projeto com o setor utilizando o Excel para extrair dados e quantificar o desempenho dos digitadores. A análise desses dados permitiu identificar os principais problemas e traçar um plano de ação, que levou a uma redução significativa dos prejuízos gerados pelo setor.

Esse projeto foi uma importante entrada para a área de dados e me permitiu desenvolver minhas habilidades analíticas e de resolução de problemas.

KRAFT HEINZ COMPANY

Mai 2019 — Fev 2021

PROMOTOR DE VENDAS

Mai 2019 — Fev 2021

Como promotor de vendas, além do abastecimento, fui responsável pelo controle e atualização do estoque de produtos no Atacado (unidade da rede de supermercados Carrefour) garantindo que as informações fossem precisas e atualizadas para auxiliar no reabastecimento. Desenvolvi não apenas a comunicabilidade com o cliente, mas também com funcionários de marcas concorrentes que dividiam o mesmo ambiente.

FORMAÇÃO

- Ensino Médio

Santo Antônio de Jesus/BA
Jan 2015 — Dez 2017

IDIOMAS

- Português Nativo
- Inglês Intermediário

CURSOS

- **Awari**
Linguagem Python - Jan/2023
Formação em Data Science - Jan/2023
- **LinkedIn Learning**
Fundamentos de Análise de Dados - Out/2022
- **Dadoteca**
Looker Studio - Ago/2022
- **Programador Tupiniquim**
Tableau para Iniciantes - Ago/2022
- **Microlins**
Excel Avançado/VBA - Mai/2022