

Fiche de Poste: Business Developer Senior - Permanent

Lieu : Paris / Remote

Date de prise de poste : Dès que possible

Type de contrat : CDI

Direction : Direction Commerciale & Development (DCB)

Service : Digital Marketing

Recruteur Principal: Lauren Snow

Mission

Accompagner les co-fondateurs dans le recrutement de l'équipe & le développement de la marque et du portefeuille client de Acme, Inc.

Outcomes

- **Lead Generation :** Développement du portefeuille client d'Acme, Inc
 - Participation à la rédaction d'appels d'offres et autres documents destinés à la présentation de l'offre Acme, Inc à des clients potentiels (pitches, plaquettes, etc.)
 - Contact de clients potentiels via Networking/Conference/LinkedIn/Mail pour promouvoir l'activité de Acme, Inc
 - Identification de 20 nouveaux prospects qualifiés et 20 prospects potentiels par mois : recherches sur internet (social media notamment) pour identifier de potentiels nouveaux clients ou nouveaux marchés
- **Recrutement de nouveaux talents pour le pôle "digital consulting"**
 - Sélectionner des CVs dans une liste et trouver 70-80% de A players
 - Sourcer/Chasser des profils d'experts et trouver 70-80% de A players
 - Tenir à jour les offres de stages/alternances/emplois et les matériaux RH
 - Organiser et faire passer des interviews & sélectionner 100% de A players
- **Élaboration et optimisation des contenus marketing**

- Gestion des comptes de Acme, Inc sur les réseaux sociaux
 - Rédaction de contenus (articles, newsletters, etc.) et gestion pour promouvoir l'expertise de Acme, Inc
 - Amélioration des nombres de visites/nombres de followers pour le site et les comptes sur les réseaux sociaux de Acme, Inc (augmentation de 20% des visites et 15% des followers)
 - Force de proposition pour améliorer la stratégie marketing et social media de Acme, Inc
- **Être informé & autonome sur les thématiques Acme, Inc**
 - GenAI et Automatisation des Processus : rédiger un article par mois à partir de contenu proposé
 - Agentique IA : Révolutionner les Modèles SaaS : rédiger un article par mois à partir de contenu proposé
 - Business Models Innovants : Économie Circulaire et Durabilité : rédiger un article par mois à partir de contenu proposé

Competencies specific to the mission

- Organisation et planification
- Persuasion
- Proactivité
- Capacité à recruter des A players
- Compétences en communication
- Flexibilité/adaptabilité
- Autodidacte

Competencies specific to Acme, Inc

- Honnêteté/Intégrité/Éthique
- Persévérance
- Créativité/innovation
- Enthousiasme
- Éthique de travail
- Esprit d'entreprise
- Travail d'équipe