# 为什么要在游戏中推荐好友?

游戏朋友之间的互动可以提高用户**活跃和付费**表现。在海量用户中,为用户推荐什么样的人才能增加好友互动呢?潜在的好友可能是下面几类人,

- 1. 可能认识的人 真实世界的线下熟人或其他游戏的线上熟人,有互动的基础。
- 2. 志同道合的人 相同的玩法偏好,相似的付费能力,共同语言,有互动的动机。

所以,游戏好友推荐就是为每个用户找到上面两类人(**预测空间**),然后科学的对潜在好友排序,使得用户添加好友的可能性最大化。

# 推荐方案

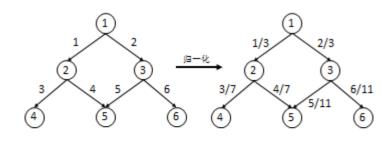
## 方案1: 基于相似性的好友推荐方案

目前该方案在**smoba**好友推荐中实现,主要是根据用户人脉相似性(利用社交拓扑结构)和兴趣相似性(利用用户玩法偏好)推荐。

### 王者荣耀好友推荐

### 方法:

- 1) 以好友关系做边,好友亲密度做边的权值,构建图网络
- 2) 推荐距自己距离为2,3的用户
- 3) 推荐人数不够用相似好友填充



- 1) 高优先级推荐高亲密度好友的好友
- 2) 高优先级推荐共同好友个数多的用户

## 方案2: 基于机器学习的好友推荐方案

相比于基于相似性的方案方案,预测空间类似,都是二度好友和相似用户,但是排序时使用了机器学习而不是直接用相似性排序,这样可以利用用户其他关联数据作为特征,增加了整个系统的可扩展性和潜能。具体步骤如下:

- 1. 预测空间:对每个用户,计算**可能认识的人**(二度好友)与**志同道合的人**(LSH),过滤掉已成对的好友,得到潜在好友集合F。
- 2. 标签:在t时刻,得到F;观察t+1时刻时,F中成为好友设置为1,否则设置为0.
- 3. 训练:得到用户基础信息和基于网络拓扑结构抽取特征,进行训练与交叉验证,调整线下模型。
- 4. 预测: 与预测空间的逻辑一致,得到预测数据,并预测后续可能成对情况。

5. 效果验证:通过MAP,召回等手段线上验证,并进行A\B test。

## 方案总结

上面两方案的预测空间类似,方案1成本相对较低;方案2由于引入机器学习过程,成本较高,但可塑性可能强于方案1。应用上,如果时间压力较大,可以先低成本快速上线方案1,优化时尝试使用方案2,并进行A\B test。

# 推荐效果评估

## 好友推荐模型评估

- 精度 P.AP.MAP
  - 。 P(k)是截止前 $\mathbf{k}$ 个的准确率 $P(k)=\left\{egin{array}{ll} 0,& \mathbf{第}k$ 个位置没有命中 $rac{h}{k},& \mathbf{\$}k$ 个位置命中,h是前k个位置的命中数
  - $AP = \sum_{i=1}^{n} P(k) / \min(m, n)$ , m增加的好友数(可能为负数,好友可以删除),n是预测的好友数(一般可以理解为"展示位")。如果分母小于等于0,AP设置为0。
  - 。  $MAP = \sum_{i=1}^{N} AP_i/N$ ,AP是每个用户的指标,MAP是AP的均值。
- Top n准确率 预测到正确的好友/提供的用户数
- 召回: 预测到正确的好友/真实添加的好友数
- 覆盖度: Coverage =  $\frac{|U_{u\in U}R(u)|}{|I|}$ , U是用户,R(u)是每个用于u的推荐列表,I所有需要被推荐的物品。如果Coverage很小,说明只关注了热销,这样的推荐不太友好。
- 二元分类器评估指标
  - · 召回率/准确率
  - o f值
  - AUC/ROC
  - Mean Squared Error:  $\frac{1}{n}\sum (l-p)^2$

## 好友推荐对社交关系结构评估

- 网络拓扑结构
  - o 图直径
  - 。 图的组成: 孤立点,小社群和巨片参数(参考雅虎论文(2006)Structure and Evolution of Online Social Networks)
    - 孤立点数量
    - 小社群数量,平局成员数,星形结构数量
    - 巨片点数
  - 。 度分布: 均值, 方差等
  - 。 网络弹性,计算方法参考fanky之前总结的资料。
  - 小世界结构

- 平均距离: 是否有缩短
- 平均聚集系数是否增加,任意点i的聚集系数可表示为 $C(i)=rac{2|\{e_{jk}:e_{jk}\in E,v_j,v_k\in N(v_i)\}|}{k_i(k_i-1)}$
- 游戏表现
  - 活跃时长
  - 付费金额
  - 好友互动次数和频率