Persona/utilisateur: Etienne

Contexte: Téléphone en panne

Objectif: Faire réparer son tel et savoir le prix

Finalité : Qu'il se rende en boutique

Étapes

Accueil

Recherche

Réparation téléphone

Tarifs réparation

Numéro de téléphone

Cherche une autre option

Doit contacter par tel

Temps

Actions

Points de friction

Émotions

Opportunités

Arrive sur le site

Cherche où il doit cliquer pour réparer son tel

Cherche sur le site à travers tout les menus la marque de son tel Dans réparation tél voit la marque de son tel malgrè le manque de clarté ne voit pas d'indication de prix ou tout autre infos utiles Il y a seulement un n° de tel, le sien est cassé

Ne trouve pas d'autre page

Obliger d'appeler

Savoir où cliquer pour son téléphone

Trouver rapidement

Faire page d'accueil

épuré, clair

Ne trouve pas

Commence à devenir long alors qu'il voulait que ce soit rapide

Déjà trop long, espère que le réparateur est plus rapide Informations manquantes

Ne peux pas appeler, doit demander à un collègue de lui prêter un tel

Ne trouve rien de concret sur le site

Perdu du temps

Site inutile

X



Idem

Faire que toutes les lignes soit de la même taille

et texte plus de contraste

Ne pas faire de page si aucun produits disponible

X

plutôt faire une indication "Toute autre marque : Appelez moi" Ajouter possibilité d'envoyer un mail

X

Adapter le site, convenir à toute les marques

X

ou préciser que répare seulement certaines marques IDEM



Le diagramme des émotions retrace le ressenti des utilisateurs à partir de données quantitatives et qualitatives.

Ce diagramme permet d'améliorer pour obtenir une meilleure expérience générale.



