云指小程序建议

产品部：庞文科

1. 留人:既然提出了股权制度（合伙人），先推出一员工来分到股权，让员工看到希望。并不是空口。有例子就好办了。
2. 用户量：既然以后的方向是直客用户群，对直客的销售价格直接降低。这样对销售的新人也比较容易入手，产生提成。新人也不会因为工薪的问题而直接离职。
3. 新人培训营：储备干部模式的培养。培养足够新鲜的血液。一期一期来。