




Grupo 2

Objetivo del trabajo

- Relevar...
- Comprender...
- Evaluar...
 - Encontrar fallas en...
 - Proponer mejoras a...

**Los circuitos administrativos
de una empresa de producción
con sus normas y documentos**

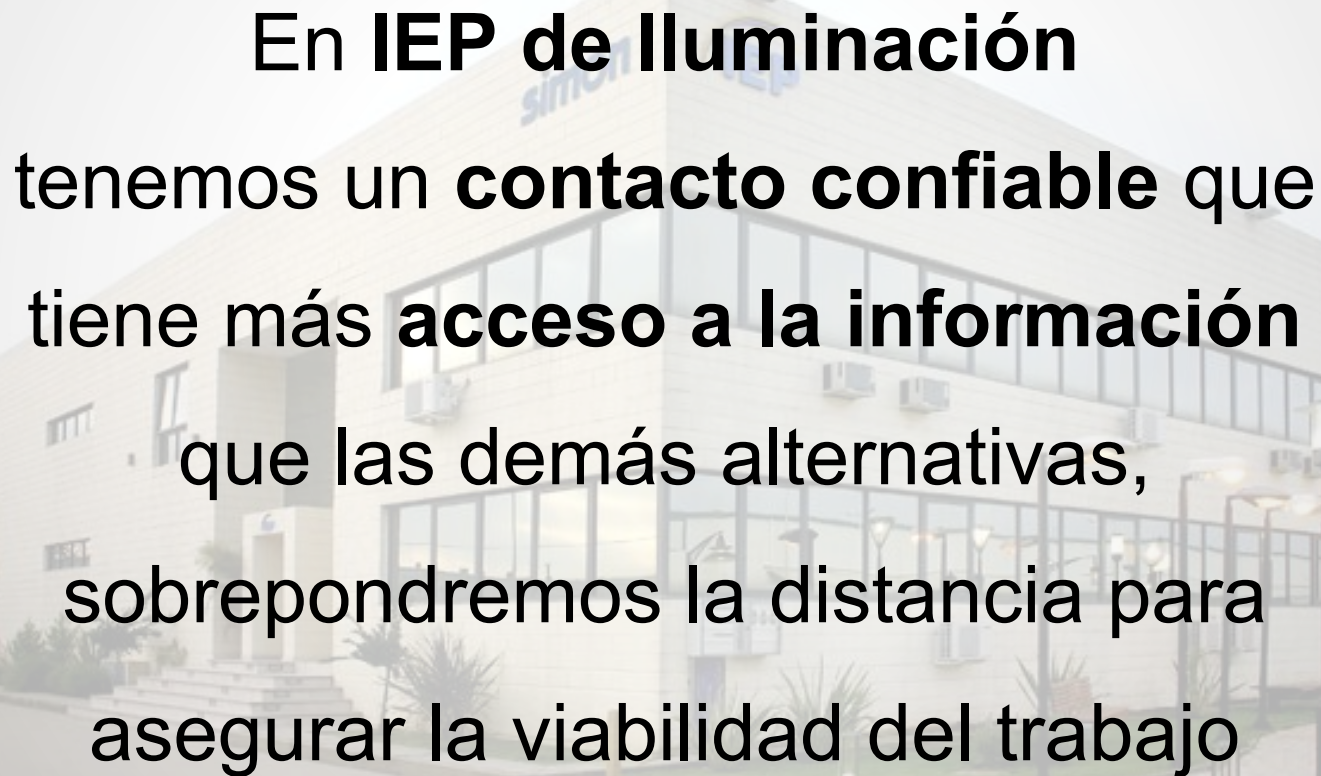
Elección

- 
 - Tamaño acorde
 - Contacto confiable
 - Ubicación poco conveniente
- SAEMSA
 - Tamaño aceptable
 - Ubicación ideal
 - Contacto confiable
 - ...pero no dispone de información importante

Elección

- IEP de Iluminación
 - Tamaño acorde
 - Contacto confiable
 - Con disponibilidad de información
 - Gerente de RR.HH.
 - Ubicación poco conveniente
 - Para algunos integrantes

Veredicto



En **IEP de Iluminación**
tenemos un **contacto confiable** que
tiene más **acceso a la información**
que las demás alternativas,
sobrepondremos la distancia para
asegurar la viabilidad del trabajo

Historia

1922

Industrias Electrotécnicas Puig fabrica
alumbrado público en Barcelona

1966

Se extiende sobre toda España

Es comprada por el Grupo Simon

Se expande hacia los 5 continentes

Historia

1990

Renovación de imagen: IEP de Iluminación

1998

Llega a la Argentina

2000

Principal proveedor del rubro en América Latina

Fabrica en Argentina, Brasil y México

Ubicación

Planta en Centro Industrial Garín - Ruta Panamericana Km 37.5 - Ramal Escobar.



Filiales en provincia de Córdoba y en Santa Fe.

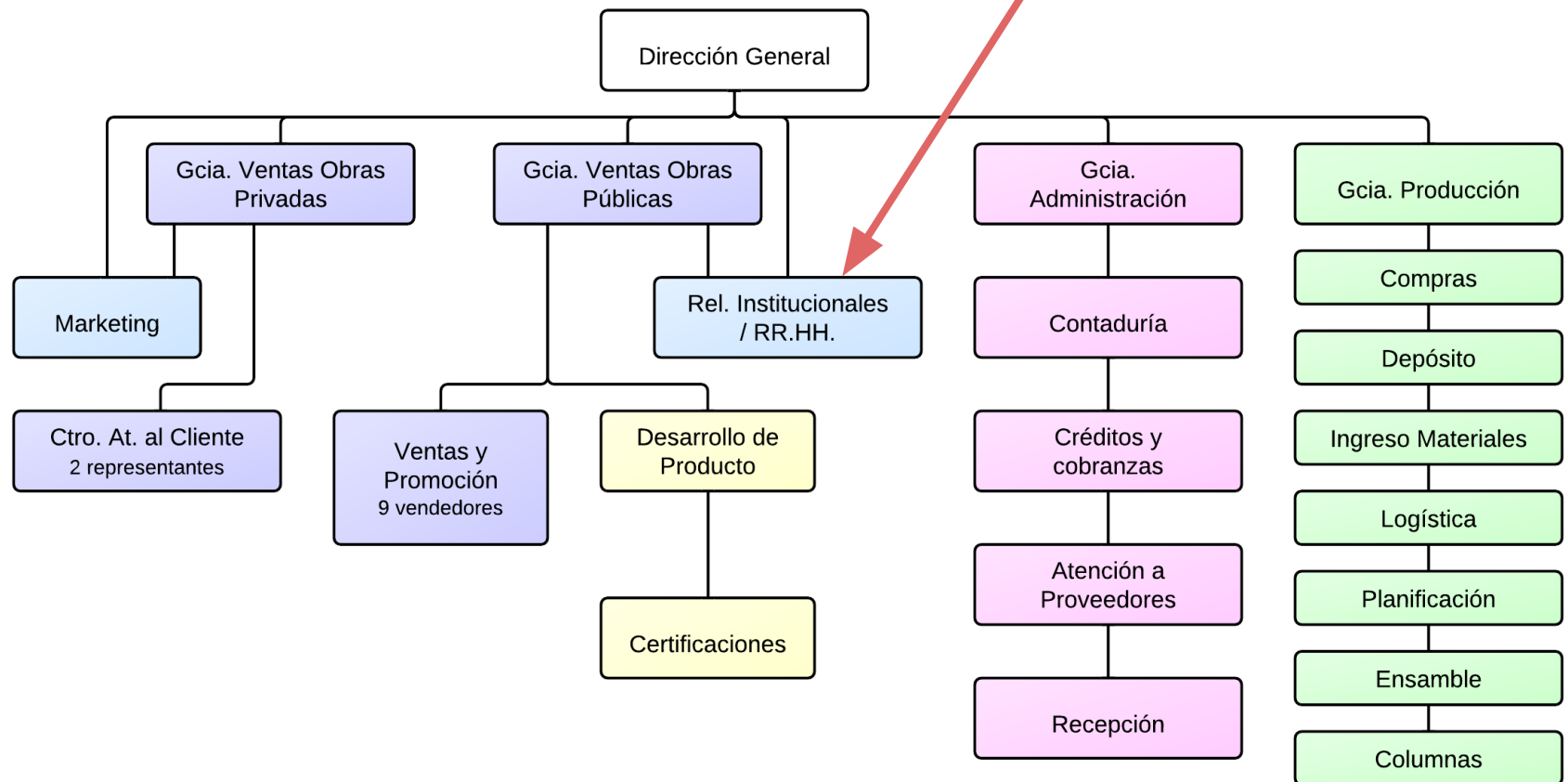
Presencia internacional.

Casa matriz en España, con sus principales centros de producción y filiales en Argentina, Brasil y México y China.



Estructura

Contacto



Productos que ofrece

- Áreas verdes.



- Alumbrado publico



- Led



Productos que ofrece

- Proyector



- Interior



- Sumergibles



Productos que ofrece

- Industrial



- Columnas



- Jardin



Clientes

- Gobiernos municipales y provinciales
- Cooperativas y Direcciones de Vialidad
- Industrias metalúrgicas
- Automotrices
- Industrias alimenticias
- Barrios y Urbanizaciones Privadas

Sistemas de Información

Paquete ERP integral 

Módulos utilizados

- Ventas y cuentas a cobrar
- Compras y cuentas a pagar
- Finanzas
- Producción
- Contabilidad
- Impuestos
- CRM
- Queries (Reportes)

Elección de los circuitos

Disponibilidad de información

- Contacto: Gte. RR.HH.
- Cursogramas fuera de norma
 - Muy fragmentados

Particularidades de Ventas

- Venta a obra privada y pública
- Venta con y sin transporte propio

Muy complejo para derivar en un sólo circuito

Elección de los circuitos

Circuitos prácticos

1. Compra de materiales y entrada de inventario
2. Ventas con transporte propio
3. Cobro de facturas

Criterios

- Buena disponibilidad de información
- Soporte de los circuitos en los documentos
- Dos complejos y uno simple