



Danio Gonzi

Data di nascita: 05/09/1989 | **Nazionalità:** Italiana | **Numero di telefono:**

(+39) 3389318339 (Cellulare) | **Indirizzo e-mail:** danio.gonzi@gmail.com |

Skype: danio41@hotmail.it |

Indirizzo: Domicilio: Via Francesco De Pinedo 48, 50127, Firenze, Italia
(Abitazione)

● ESPERIENZA LAVORATIVA

01/02/2024 – ATTUALE Firenze, Italia

KEY ACCOUNT MANAGER - P.IVA MATCHPLAT

Come Agente di Commercio mi occupo della vendita della piattaforma Matchplat alle aziende delle provincie di Firenze e Prato.

Matchplat è una piattaforma che unisce I.A. e Dati Ufficiali per la ricerca di aziende in tutto il mondo. Fornisco dati camerali e studi di mercato per le aziende che hanno bisogno di trovare clienti e partner in Italia e all'estero.

07/02/2012 – 14/10/2014 Monteroni d'Arbia, Italia

CONSULENTE ASSICURATIVO E PREVIDENZIALE ALLEANZA TORO ASSICURAZIONI

Consulente assicurativo e previdenziale, specializzato nel "ramo vita" e nella consulenza riguardante gli strumenti finanziari offerti dalla compagnia come fondi pensione, polizze di investimento, piani di accumulo e gestione del risparmio.

Gestione e sviluppo del portafoglio clienti.

01/05/2015 – ATTUALE Firenze, Italia

CONSULENTE MARKETING - P.IVA LIBERO PROFESSIONISTA

Consulente sulla strategia di digitalizzazione, espansione e internazionalizzazione delle imprese. Intermediazione tra imprenditori ed enti di sviluppo economico e strategico internazionali per l'espansione del brand. Sviluppo di strategie di Social Media Marketing, E-Commerce, Business Plan.

Consulente sulla digitalizzazione economica territoriale per gli enti pubblici, promotore e collaboratore gestionale, amministrativo e tecnico della piattaforma di e-commerce comunale di Maranello "shop.maranello.it"

Consulente di social media management per PMI come ristoratori e locali.

Consulente su strategie di Copywriter e Social Media per esponenti politici dei comuni del senese alle elezioni amministrative del 2019.

Da aprile 2019 a settembre 2020 consulente collaboratore per la gestione Social Media dei clienti B2B, traduzione testi, contenuti e-commerce e lead generation per E-Design Studio (<https://www.edesignstudio.it/>)

Traduzione e pubblicazione di articoli e post per blog e pagine social, revisione dei testi e dei contenuti ricevuti dai clienti.

Gestione smart degli account social dei clienti.

31/05/2015 – 29/05/2016 Firenze, Italia

SOCIAL MEDIA MANAGER - WEB MANAGER - RISE - UNIFI UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI FIRENZE, DIPARTIMENTO SCIENZE POLITICHE RELAZIONI INTERNAZIONALI E STUDI

Gestione della piattaforma web del sito "RISE" (Relazioni Internazionali e Studi Europei". Pubblicazioni bandi, aggiornamenti e comunicazione multimediale. Gestione dei social media della piattaforma della Facoltà: Facebook e blog Rise.

Videomaking/editor dei video dei docenti della Facoltà di Scienze Politiche e Relazioni Internazionali per l'anno accademico 2015/16.

22/09/2017 – 09/10/2018 Firenze

CONSULENTE ASSICURATIVO PATRIMONIALE E PREVIDENZIALE GENERALI ITALIA ASSICURAZIONI

Consulenza assicurativa, patrimoniale e previdenziale nei rami Vita, Danni, Investimenti e RCA. Mi sono specializzato principalmente nel "ramo vita" e nella consulenza riguardante gli strumenti finanziari come fondi pensione, polizze di investimento, piani di accumulo e gestione del risparmio. Gestione e sviluppo del portafoglio clienti attraverso campagne marketing e lead generation efficaci e basate sull'analisi dati dei clienti acquisiti e potenziali.

31/10/2020 – 31/01/2023 Firenze , Italia

KEY ACCOUNT MANAGER CERVED MARKETING INTELLIGENCE

Agente di Commercio - Consulente nel settore Digital Marketing, Business Intelligence, Internazionalizzazione e Lead Generation per l'area di Firenze - Prato - Pistoia.

Cerved è il più grande player italiano della Data Intelligence, Rating e Marketing Intelligence.

Stringo rapporti con imprese di ogni settore, in particolare aziende con fatturati a partire dai 15 mln in su.

Analizzo le situazioni e offro soluzioni e prodotti altamente competitivi per la crescita aziendale.

Fornisco strategie di digitalizzazione, espansione e internazionalizzazione delle imprese. Cerved supporta le strutture garantendo intermediazione tra imprenditori ed enti di sviluppo economico e strategico internazionali per l'espansione del brand. Lavoro sull' sviluppo di strategie di Social Media Marketing, E-Commerce, Business Plan interagendo tra imprenditori e project manager per garantire al cliente il miglior risultato possibile.

Fornisco consulenze sulle strategie di crescita e internazionalizzazione sia online che offline, Insights, Studi di Settore e strumenti per la crescita e la lead generation basati sui dati micro e macroeconomici oltre che sul database Cerved.

● **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

15/10/2022 – 22/05/2023

MASTER IN SALES & MARKETING MANAGEMENT Radar Academy - Business School of Management

Sito Internet <https://www.radar-academy.com/>

30/09/2008 – 18/12/2012 Siena, Italia

LAUREA IN SCIENZE POLITICHE E RELAZIONI INTERNAZIONALI. Università degli Studi di Siena

25/03/2010 – 05/04/2010 New York, Stati Uniti

NMUN (NATIONAL MODEL UNITED NATIONS) U.N. - Consules

Internship basata sullo studio e la replica in simulazione dei lavori delle Nazioni Unite in qualità di delegato di un Paese all'interno di una Commissione in cui questo è rappresentato. Nel mio caso ho rappresentato il Niger nella commissione ECOSOC (Economic and Social Council).

● **COMPETENZE LINGUISTICHE**

Lingua madre: **ITALIANO**

Altre lingue:

	COMPRENSIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
INGLESE	C1	C1	C1	C1	C1

	COMPRENSIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
FRANCESE	A2	A2	A2	A2	A2

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

● **COMPETENZE DIGITALI**

Business Intelligence | Lead Generation | Digital lead generation | LinkedIn Sales Navigator | Salesforce | Ottima conoscenza dei software per la LEAD MANAGEMENT (CRM e ATOKA) | Finanza e Assicurazioni | Digital | Digital Marketing | Vendite Online | Microsoft Office | Elaborazione delle informazioni | Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) | Risoluzione dei problemi | Outlook | Social Network | Buona padronanza nell'utilizzo del pacchetto Microsoft Office | Skype | Gestione PDF | Android | Word, excel, power point | Ricerca di mercato | Marketing Management | Social Selling | Semrush Seozoom Google Trends ed altri tools | Buon utilizzo di Excel fino alle tabelle pivot

● **PATENTE DI GUIDA**

Patente di guida: A2

Patente di guida: B

● **COMPETENZE ORGANIZZATIVE**

Competenze organizzative

Capacità di analisi, problem solving e intraprendenza nella proposta e realizzazione di progetti di impresa e marketing.

Creazione di presentazioni multimediali strategiche e di analisi reportistica dei dati strategici.

Gestione dei rapporti con i clienti finalizzati all'analisi della necessità e della proposta della miglior soluzione.

Creazione e organizzazione delle road map dedicate allo sviluppo di un brand.

● **COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI**

Competenze comunicative e interpersonali.

Ho sviluppato un mio network trasversale e in diversi settori, che mi permette di essere ascoltato sulle tematiche legate al Marketing e alla Lead Generation.

Ho competenze comunicative digitali: Social Network management su LinkedIn, Twitter, Instagram, Facebook e Pinterest e dei relativi strumenti di ADS e Analytics.

Utilizzo LinkedIn attivamente per fare networking e stringere relazioni con stakeholders e decision maker delle aziende.

● **COMPETENZE PROFESSIONALI**

Competenze professionali

Analisi dei bisogni e degli obiettivi del cliente. Analisi di mercato e gestione della lead generation sia in maniera tradizionale che attraverso i nuovi metodi digitali.

Sviluppo strategie legate al raggiungimento, da parte dell'area commerciale, del miglior target possibile.

Opero in prima persona oltre che nell'area Marketing anche nel Commerciale, intrattenendo rapporti e stringendo accordi con nuovi clienti.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".