Vincenzo D'Angelo

Firenze

vincenzodangelo@gmail.com 🏠

vincenzodangelofirenze in

+39 3487331282





SKILLS

- · Project Management
- Budgeting e Team Management
- Asana, Slack e Trello Pro
- Conoscenza avanzata del digital landscape
- Data Analysis
- Bilingual Proficiency
- Networking
- Wine enthusiast

FORMAZIONE

MS in Web Communication: UX/SEO/Multimedia

IED Firenze | 2022

LM in Teorie della Comunicazione

Università degli Studi di Firenze | 2014

LT in Lingue, Letterature e Studi Interculturali - Inglese e Spagnolo

Università degli Studi di Firenze | 2013

LINGUE







INTERESSI











ABOUT ME

ACCOUNT MANAGER

Specialista in strategie di marketing digitale e brand positioning con oltre 10 anni di esperienza nel settore food & wine, lusso e hospitality. Esperto nella gestione di progetti internazionali e nello sviluppo di strategie omnicanale orientate alla crescita del brand e all'aumento dell'engagement.

ESPERIENZE LAVORATIVE

Account Manager

2022-IN CORSO

The Branding Crew

- Gestione di un **portfolio clienti** nei settori wine&food, lusso, hospitality, con focus su clientela anglofona e internazionale.
- Sviluppo e ottimizzazione di strategie di marketing per clienti internazionali, con focus su branding, digital marketing e influencer marketing.
- Supervisione delle campagne ADV multicanale su Meta, Google e DEM, aumentando l'engagement e il ROI.
- Coordinamento di team interni ed esterni, garantendo la qualità e l'allineamento con la strategia generale.
- Ottimizzazione del budget digital marketing
- Redazione report per ROI analysis e monitoraggio

Clienti: Jackson Family Wines, Tenuta Maryamado, Bertinga, Ambrogio e Giovanni Folonari Tenute, Ruffino, Gruppo Italiano Vini.

Project Manager flod

2013-2022

- Gestione strategica e operativa di progetti digitali per clienti internazionali del settore food & wine e luxury.
- Implementazione di **strategie omnicanale** per migliorare visibilità e conversioni attraverso social media, web, email marketing e influencer marketing.
- Supervisione **tempistich**e, **budget** e **risorse** dei progetti per garantire una consegna efficiente e la piena soddisfazione dei clienti;
- Redazione di **report dettagliati di performance** e analisi dei dati per ottimizzare il ritorno sugli investimenti.

Clienti: Ornellaia, Dievole, Il Borro, Museo del Tessuto, Comune di Firenze, Comune di Prato, Fondazione CR Firenze.

2008 - 2012: Altre esperienze lavorative includono ruoli nel campo delle strategie digitali e dei social media in diversi contesti internazionali, come l'Università degli Studi di Firenze, il Comune di Firenze, CEA Capa Education Abroad e Royal Unibrew Italia.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento (UE) 2016/679 (GDPR) per le finalità di selezione e recruitment.