



Emmanuel REGIS

Formateur Professionnel Adultes FPA

85540 le CHAMP st PÈRE

Tel 07 78 40 94 63

 emmanuel.regis1@gmail.com

[LinkedIn](#)

[GitHub](#)

[Résumer PDF](#)

EXPERIENCES & SAVOIRS

CONNAISSANCES & COMPETENCES.

- ✓ 37 Ans Dans le monde de l'automobile.
- ✓ 20 Ans Manager de centre auto.
- ✓ 10 Ans Chef d'entreprise.
- ✓ 2 Ans Création de sites web marchand.
- ✓ 6 Ans Responsable des achats.

GESTION COMMERCIAL SAGE.
COMMERCE, COMPTABILITE.
PASSATION DE POSTES.
TECHNICIEN MAINTENANCE AUTOMOBILE.
E R P MAINTENANCE INDUSTRIEL.
GESTION DES STOCKS.
LOGISTIQUE ET PERMIS SPL.
HTML, CSS, NODE JS, MYSQL...
POWER-POINT.
EXCEL.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES.

EN FORMATION PROFESSIONNELLE.

08/2022 - 07/2023 - Actuellement.

En formation FPA Chez RETRAILLER dans L'OUEST DE LA ROCHE SUR YON.

- En stage du 06 Mars au 24 Mars 2023 Au Lycée Éric-TABARLY des SABLES D'OLONNES.
Auprès de Formateurs Maintenance Automobile, Maintenance Bateau, Chaudronnerie, et Menuiserie.
- En stage du 29 Mai au 09 Juin 2023 au Lycée Éric-TABARLY des SABLES D'OLONNES. Des SABLES D'OLONNES.
Auprès de Formateurs Maintenance Automobile, et Maintenance Bateau.
- Passage du TITRE FPA? LE 11 JUILLET 2023.

Digital Entrepreneur- CEO Créateur d'Entreprises.

2019- 2021

Créateur sites vendeur E-Commerce, blog, vitrines d'entreprise sur le web.

- Affiliation, Dropshipping.
- Hébergeurs, IONOS, HOSTINGER, OVH, HOSTGASTOR.
- Catalogue interactif en ligne.
- Veille Commerciale....
- Terminal de Payments & PayPal intégrations.

Technicien d'Atelier.

2019 - 2020

Entreprise SNOCI Charpente (85) st Vincent sur Graon.

- Maintenance Industriel.
- Production, logistique.
- Préparation de commande, Expédition.

Manager Commerce dans le monde l'automobile.

1998 - 2019 Pendant 20 Ans

Entreprise SOLOGNE PNEUS (45) Bonnée.

- Gestion Commerciale, comptabilité, Accueil Clientèle.
- Création de poste, formation de collaborateurs.
- Commerce et Négoc de véhicules, et pièces automobiles, et poids lourds...
- Maintenance Automobile, Poids lourds...
- Logistique, Expédition, Recyclage, Import-Export....

Chef d'Entreprise.

09/1991 - 06/1998

Entreprise personnelle dans le négoce, Chasseur de marchandise Import-Export.

- Gestion Commerciale, comptabilité, Accueil Clientèle.
- Création de postes, formation de Collaborateurs.
- Commerce, de gros et demi gros, Négoc de véhicules, et pièces détachées automobiles, et poids lourds...
- Maintenance Automobiles, Poids lourds...
- Logistique, Expédition, Recyclage, Import-Export....

RESPONSABLE DES ACHATS.

07/1985 - 03/1991

Entreprise GAUTH-PNEUS / FRANCE-PNEUS SA.

Responsable des achats, de parc et gestionnaire de stocks dans une usine de rechapage de pneus.
Vendeur en centre auto et itinérant.
Technicien centre auto, gestion d'entretien des véhicules de parc.
Magasiner, préparation de commandes 1985-1986.

Mes formations

- 12/2022 - 07/2023 FORMATION A RETRAVAILLER dans L'OUEST
Formation FPA Formateur professionnel Adultes
- • Pré-Orientation Professionnel pour valider mon parcours de formation de formateur après une enquête métiers au près d'un formateur FPA en programmation informatique chez Arinfo de la Roche sur Yon dans les locaux partager de WEFORGE.
- 03/2010 - 09/2012
"Aéro-club du Giennois"
Licence Pilote d'Avion V F R.
- 09/1983 - 06/1985
"Lycée Maréchal Leclerc de st Jean de la Ruelle Loiret (45)"
Études en Lycée Professionnel. Sur années mécanique générale, tournage, fraisage, ajustage, chaudronnerie, dessin industriel, et Technicien Maintenance Automobile et poids lourds jusqu'au C A P.

Mon Profil Personnel

- Manager d'entreprise avec plus de 20 ans d'expériences. J'ai su me munir de fortes compétences dans le domaine, puis avoir former plusieurs collaborateurs à la passation de différents postes ou créations de postes, e possède à la fois les connaissances pratique et avoir acquérir les compétences pratique qui me permettront d'exécuter mes missions auprès de votre centre de formation de façon efficace. J'ai hâte de rejoindre votre équipe de formateurs afin de m'investir à réaliser vos objectifs.
- Motivé pour développer de nouvelles compétences, transmettre mes savoirs, capable de créer de nouvelles idées

Centres D'intérêt

- Je fais de la moto depuis l'âge de 16 ans, j'ai commencé avec une Honda 500 four, puis une Yamaha 750 xs, Une Kawasaki 750 GPZ, une Yamaha 1300 Venture acheter avec 5000 kms à Pierre Chanteloup suite à son accident Au paris Dakar en 1993, que j'ai revendu en 1998 avec un peu plus de 100000 kms Et une Honda 1500 Goldwing de 1993 que je possède encore.
- J'ai fait partie d'un club d'aviation ou j'ai pratiqué la navigation aérienne et la voltige, ou j'ai passé mon brevet.
- L'hiver je joue du piano.

Mon parcours,

- En reconversion professionnelle suite à des problème de santé depuis 2021
- 08/2022 - 07/2023 - Actuellement
EN FORMATION PROFESSIONNELLE. En formation FPA Chez RETRAILLER dans L'OUEST DE LA ROCHE SUR YON.
- 2019 - 2020 - Technicien d'atelier, Maintenance Industriel, Production, logistique, Préparation de commande, Expédition pendant 1 ans mes mon Handicap m'a rappelé Et j'ai dû me remettre en question et faire une reconversion professionnelle pour Valider mon choix de devenir formateur.
- 2019 - 2021 - Digital Entrepreneur- CEO Créateur d'Entreprises. Créateur sites vendeur E-commerce, blog, vitrines d'entreprise sur le web. Affiliation, drop shipping. Hébergeurs, IONOS, HOSTINGER, OVH, HOSTGASTOR. Catalogue interactif en ligne. Veille Commerciale.... Terminal de Payments & PayPal intégrations.
- 1998 - 2019 - Manager pendant vingt-ans dans un centre auto et poids lourds, ou ont à créer des postes et j'ai Formé des collaborateurs, en bureautique entrée des stocks mise à jour Excel des tarifs fournie par les Fournisseurs.... En maintenance industriel avec ERP, Automobile et Poids-Lourds, au parallélisme au montage et démontages de pneus touristes, poids-lourds, agricoles, et GC À la vulcanisation, la logistique, Expédition, suivie des stocks....
- 09/1991 - 06/1998 - Chef d'entreprise une entreprise que j'ai créée suite à des demandes de marchandise spécifique. Je me suis spécialisé comme chasseur de marchandise, je travailler avec la Suisse et l'Allemagne Dans des centres de recyclage auto, Poids-lourds, et recyclage et broyage de pneumatique ou je négocié avant d'être détruis Pour répondre aux commandes et marchandises que je recherché, car j'expédier par conteneurs ou semi complet dans toutes l'Europe et à l'export, Comme la France, Espagne, Italie, Pays-Bas, Allemagne, le Liban, Cameroun, Brésil etc.... j'avais un dépôt en France pour faire du demi gros et de la vente aux particuliers, Ou j'avais formé une équipe pour faire tourner le dépôt pendant mes absences. Suite à des problèmes de santé une hernie discal j'ai dû fermer mon entreprise Car une perte de chiffre d'affaires en 6 mois ou je ne pouvais plus me déplacer j'ai perdu des contrats et c'est dur de se relever.

- 07/1985 - 03/1991 - J'ai commencé dans cette entreprise 1 ans avant d'être embauché en contrat pendant les vacances scolaires. Après mon CAP, j'ai été embauché comme magasinier trieur de pneus pour une usine de rechapage qui venait d'ouvrir, Nous étions 5 salariés au départ et quand je suis partie nous étions plus de 30. J'ai vite évolué dans le commerce, on m'a formé à vendre des pneus et des pièces détachées sur des parking des grandes Surface qui à l'époque ne posséder pas encore de centre auto, et avec le partenariat et la collaboration de quelques garages pour le montage. Je vendais sur ses parkings une à deux fois par mois le week-end suivant les périodes et au centre auto de l'entreprise et au départ des vacances. En semaine je m'occuper du stock et alimenter l'usine pour la production. Au bout d'un ans on m'a proposé un poste de responsable des achats pour l'usine et entre temps on m'avait demandé de former des collègues à mes différents postes que j'avais exercés. J'acheter de la marchandise suivant les besoins de l'usine, des jours plus de 3000 pneus, des centaines de pièces, et des moteurs ou même des véhicules pour les besoins des commandes en court pour le négoce car il y avait des expéditions dans le monde entier et il fallait répondre à la demande au mieux que l'on pouvait suivant la marchandise que l'on nous proposer où disponible. Au bout de six ans et quelques échanges avec le PDG pour une évolution de poste, je lui avais suggérer de rechercher la marchandise que l'on manquer et j'avais eu des infos sur des centres de recyclage mais il n'en été pas question ils avaient trop besoins de moi sur place, delà je me suis aperçu que je ne pourrais plus évoluer et curieux, autodidacte et déjà commerçant, je suis partie et j'ai créé mon entreprise