

הסבר פתרון HW3 חלק ב

נחלק למקרים:

: $N \geq M$

נגדיר גורם "סבלנות", שככל שאני יותר זמן במכירה פומבית, ככה אני יותר רוצה לתת את הערך האמיתי שלי בתור ההצעה שלי, כי אני לחוץ יותר לקבל ביטח. וככל שאני נמצא בשלב מוקדם יותר של המכירה פומבית, אני מציע ערך קטן יותר כי אני מנסה למקסם את ערך שלי. בשביל לוודא שאני לא מציע הצעה נמוכה מדי, אני מוסיף קבוע, שגם בשבילו עשינו אופטימיזציה.

: $N < M$

במקרה הזה, אנחנו מניחים שיש הרבה פחות תחרות על הביטוחים, וגם בשלב מסוים אנחנו נישאר לבד במכירה פומבית. לכן, תמיד נציע ביד 0 בשביל למקסם את הערך שלנו, אלא אם ההצעה פחותה מהביטוח הדיפולטי.