



# EscorialCRM

Plataforma de Gestión Empresarial en el Edge

---

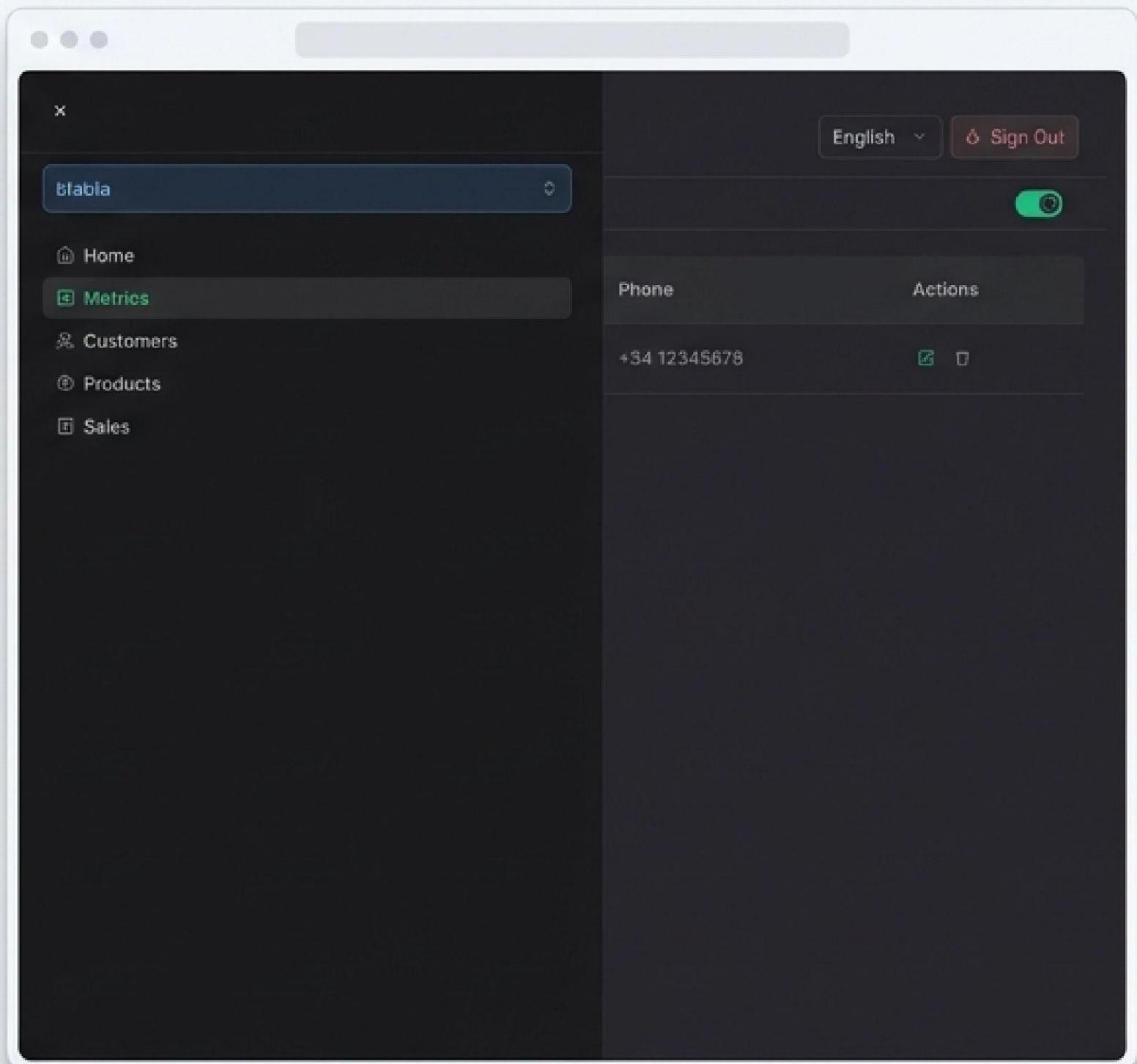
Bogdan Sydorko – Desarrollo de Aplicaciones Web

Una solución moderna, rápida y escalable para la administración de negocios.

# Visión del Proyecto: Velocidad y Centralización

Un CRM diseñado para gestionar empresas, clientes, productos y ventas, rompiendo con la lentitud de los sistemas tradicionales.

- ✓ **Centralización:** Unificar la información dispersa de los negocios en un único espacio seguro.
- ✓ **Experiencia de Usuario (UX):** Interfaz intuitiva y moderna frente a los CRMs obsoletos.
- ✓ **Rendimiento Extremo:** Despliegue en el 'Edge' para eliminar tiempos de espera y latencia.
- ✓ **Métricas Reales:** Visualización de rendimiento mediante dashboards interactivos.



# Cimientos Tecnológicos: El Stack Moderno

## Frontend Architecture

**Vue.js & Nuxt** - Metaframework para renderizado híbrido y reactividad.

**Tailwind CSS** - Estilizado atómico para una UI consistente.

**TypeScript** - Tipado estático para seguridad en el desarrollo.

**Nuxt UI** - Componentes accesibles y configurables.

## Backend & Tools

**Nitro Server Toolkit** - Servidor ligero y portable.

**Drizzle ORM** - Gestión de BBDD moderna y tipada.

**Better Auth** - Autenticación robusta y modular.

**Zod** - Validación de esquemas de datos.

# Arquitectura Global y Despliegue en el Edge

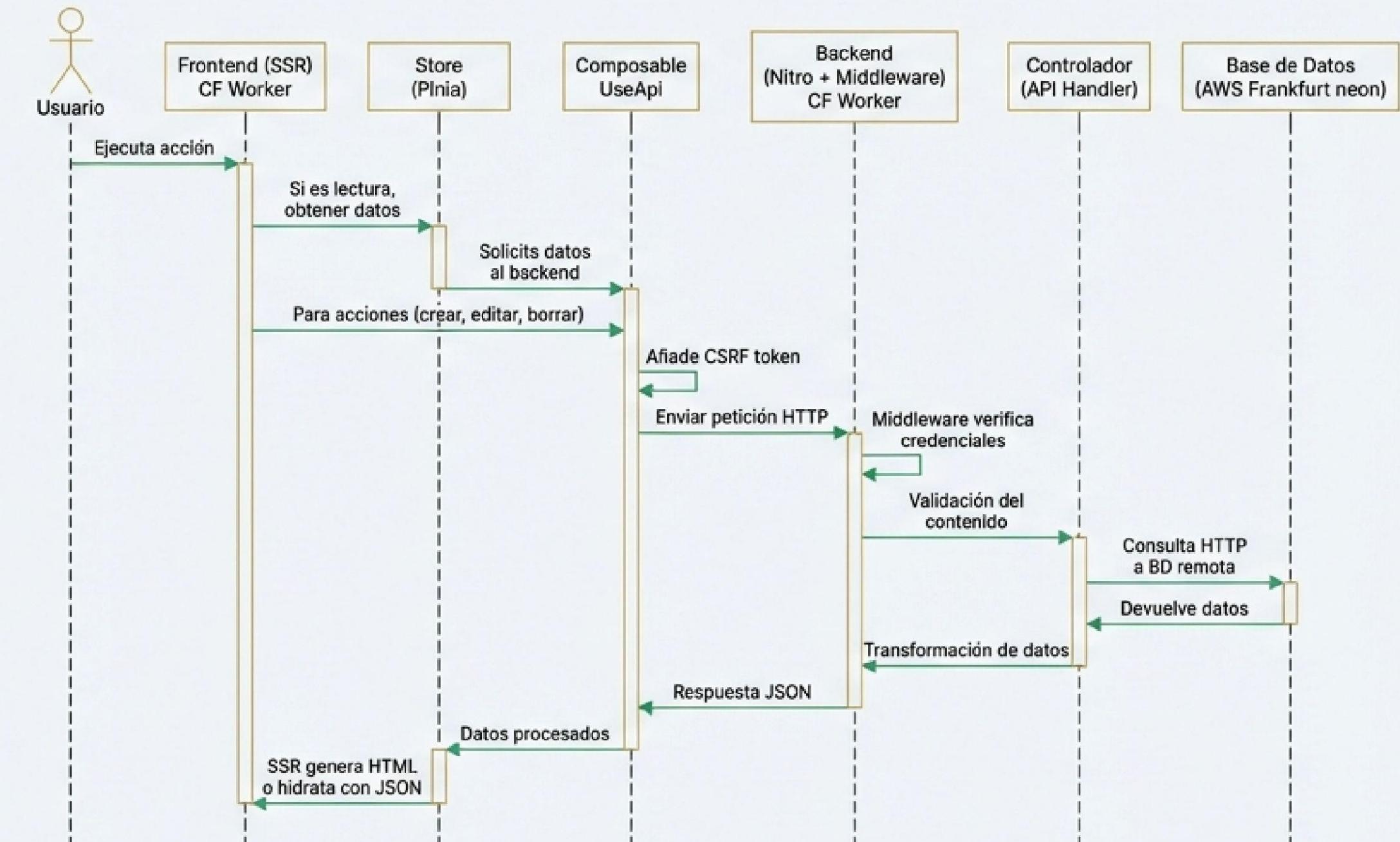
## ✓ Cloudfare Workers:

Ejecución global distribuida.

Sin "cold starts", baja latencia.

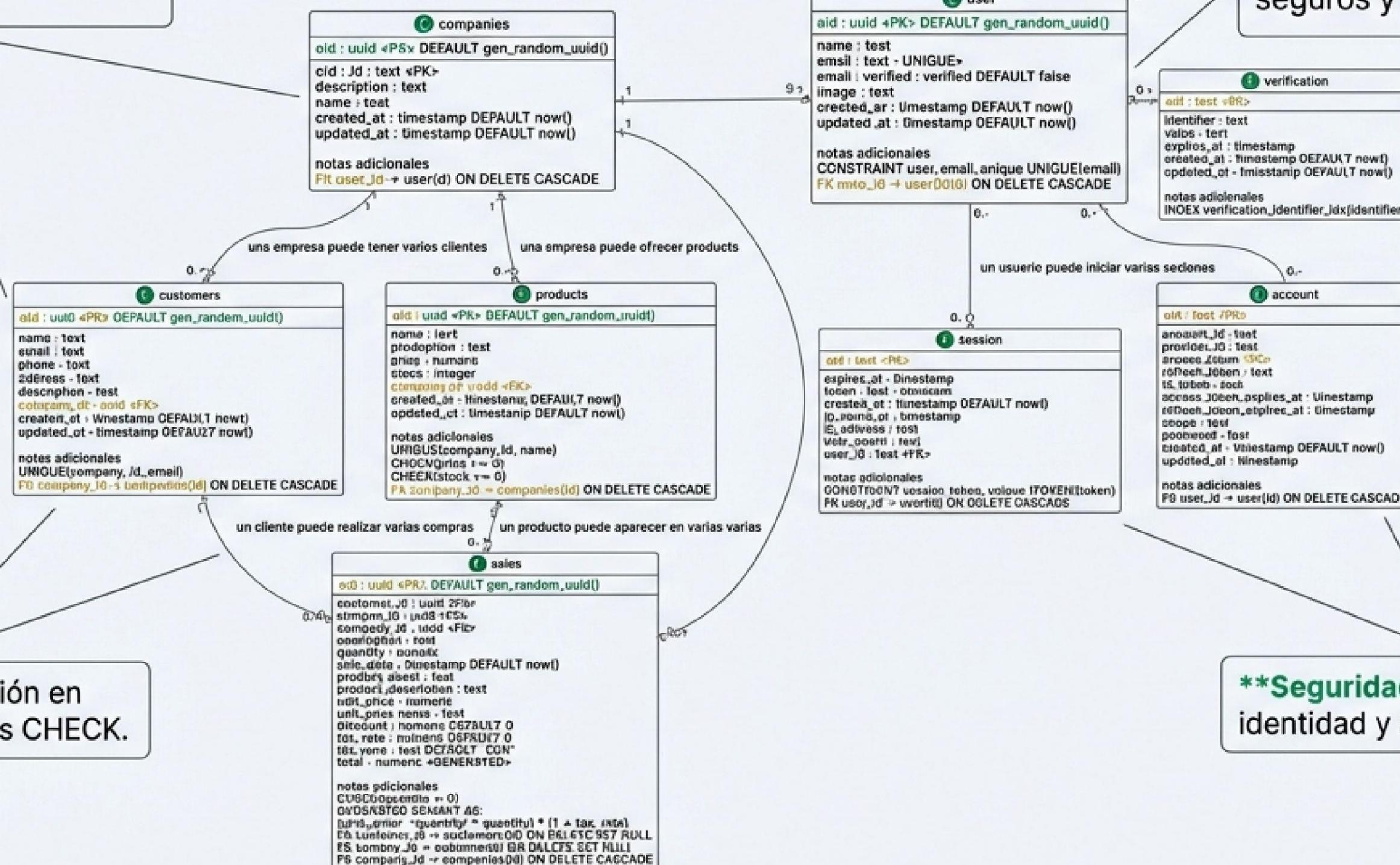
## ✓ PostgreSQL (Neon): Base de datos relacional moderna separada del cómputo.

## ✓ Rendimiento: SSR (Server Side Rendering) híbrido para carga inmediata.



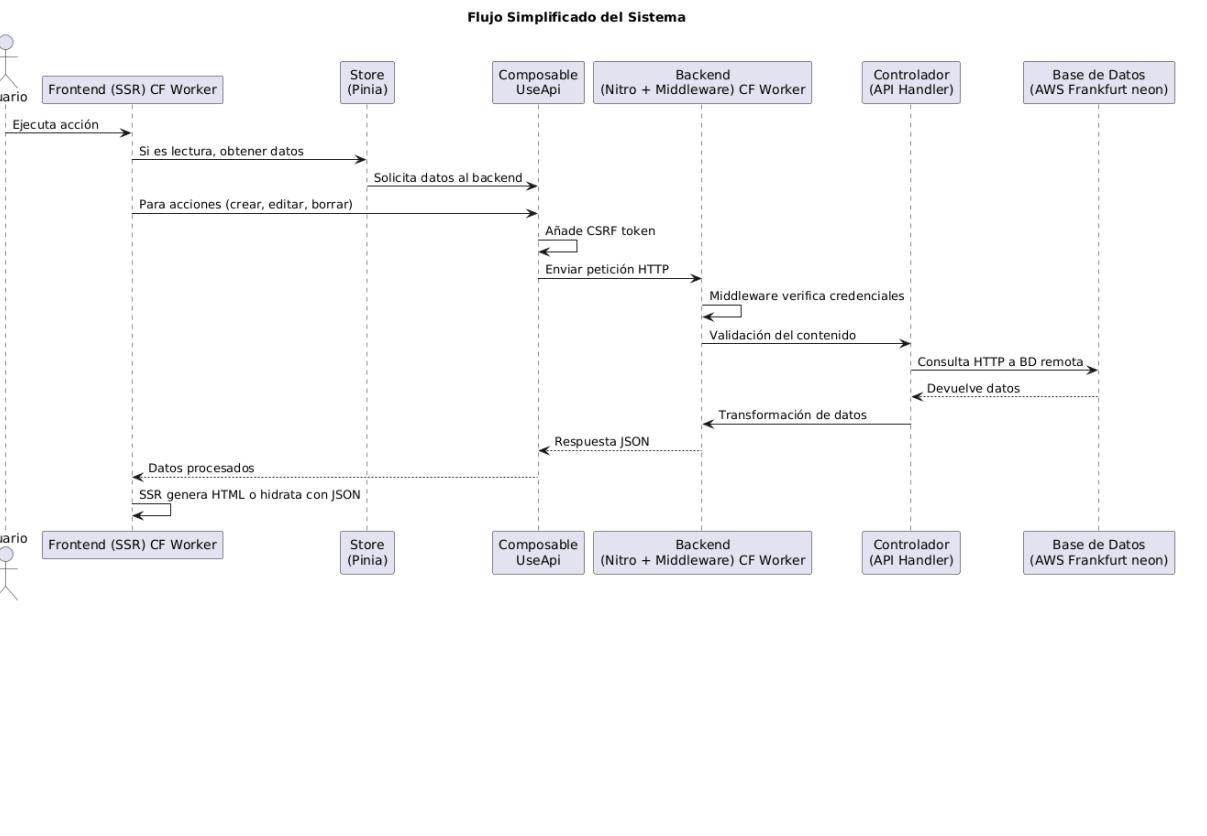
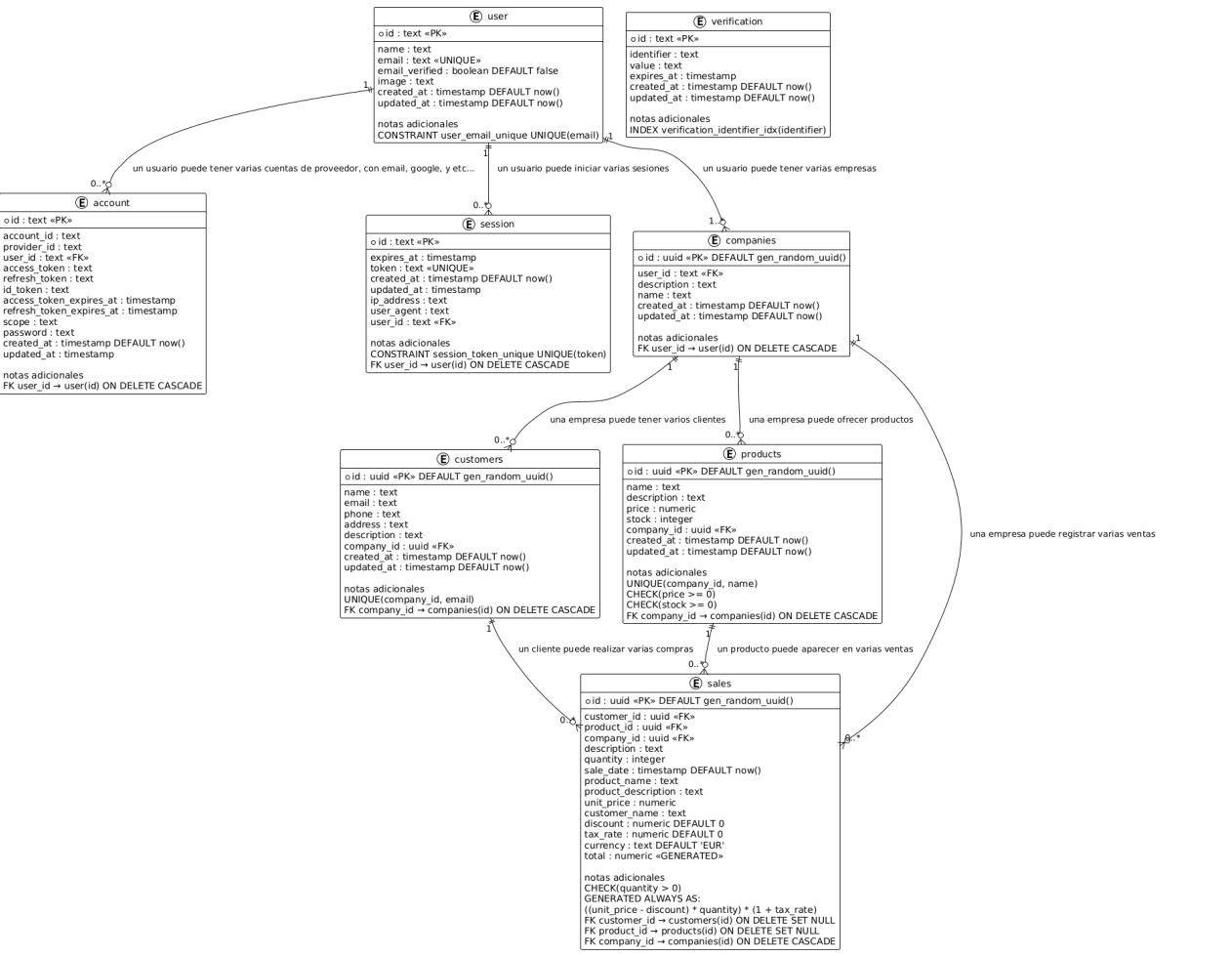
# Ingeniería de Datos y Diseño de Base de Datos

**\*\*Multi-tenant\*\*: Aislamiento de datos por empresa.**



**\*\*Integridad:** Eliminación en cascada y restricciones CHECK.

**Seguridad:** Separación de identidad y autenticación.



# Funcionalidades Clave del Producto

## Gestión Integral (CRUD):

Administración completa de Empresas, Clientes, Productos y Ventas.

## Seguridad:

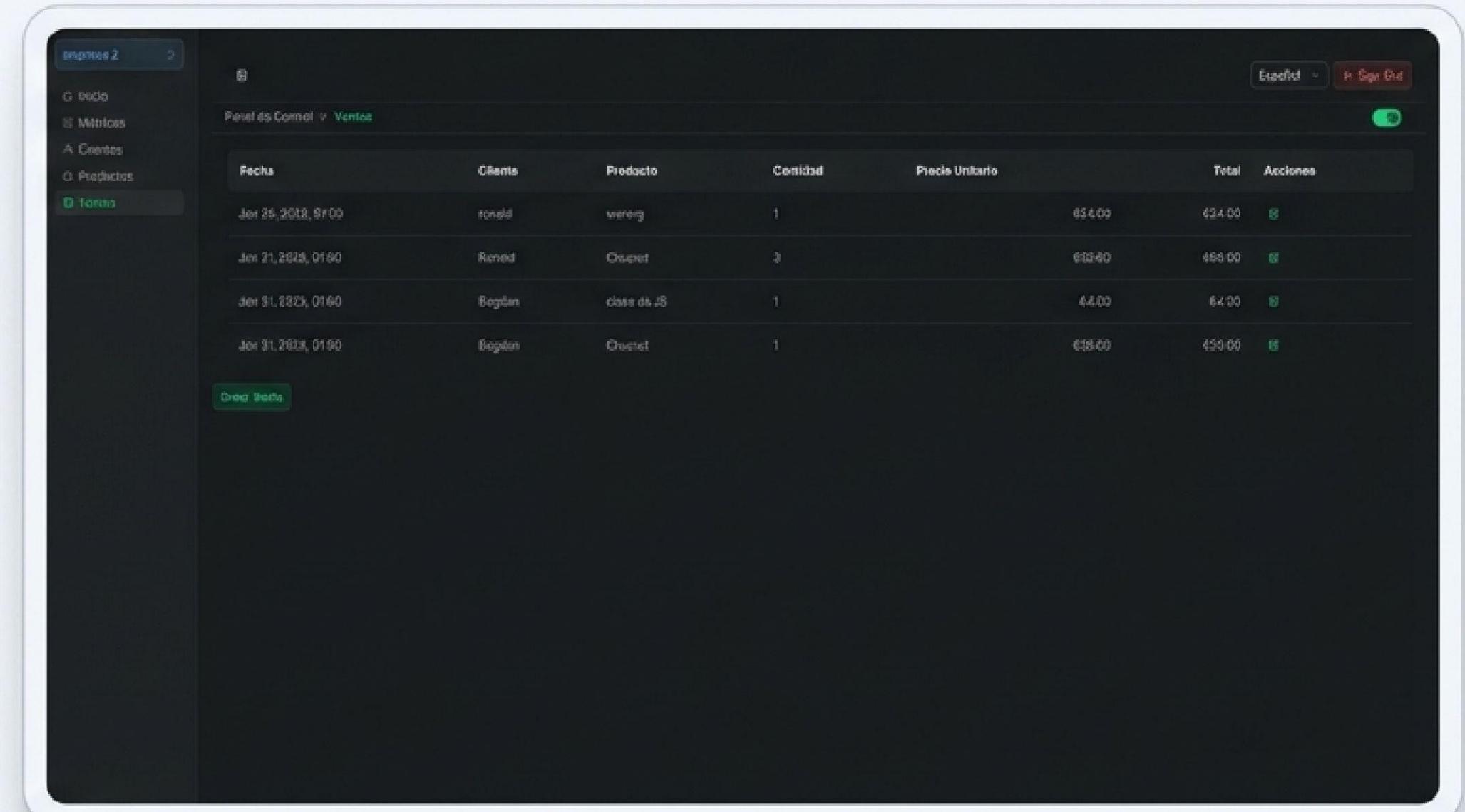
Validación de datos en tres capas (Front/Back/DB).

## Dashboard:

Métricas visuales e intuitivas.

## i18n:

Soporte multi-idioma (Español/Inglés).



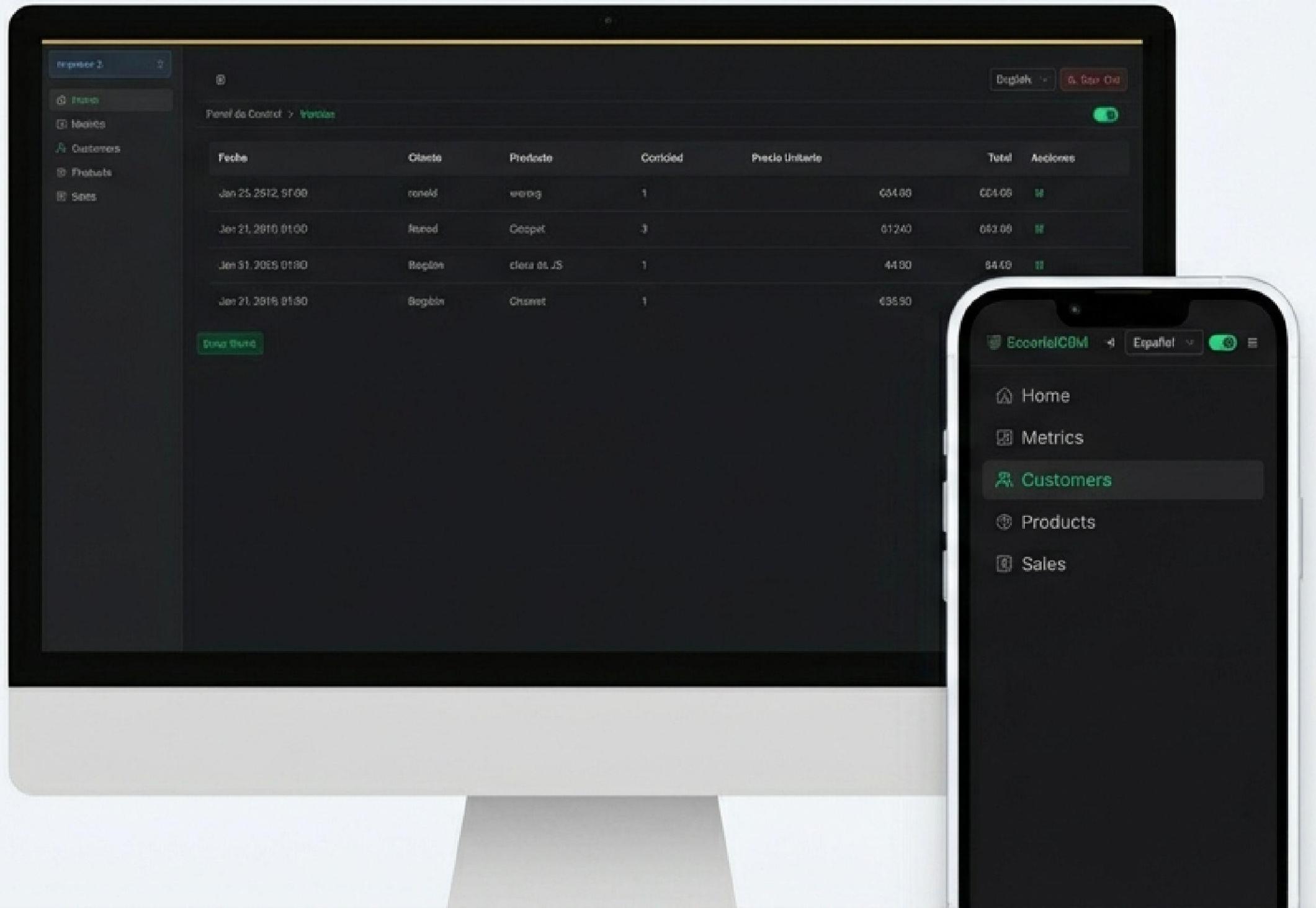
The screenshot shows a dark-themed software interface with a navigation sidebar on the left containing links for 'G. Pedido', 'M. Métricas', 'A. Clientes', 'O. Productos', and 'D. Ventas' (with 'D. Ventas' highlighted). The main area displays a table titled 'Reporte de Control > Ventas'. The table has columns for 'Fecha', 'Cliente', 'Producto', 'Cantidad', 'Precio Unitario', 'Total', and 'Acciones'. It lists four rows of sales data:

Fecha	Cliente	Producto	Cantidad	Precio Unitario	Total	Acciones
Jue 26, 2023, 01:00	Ronal	Verde	1	654.00	654.00	
Jue 26, 2023, 01:00	Ronal	Oscur	3	603.60	1810.80	
Jue 26, 2023, 01:00	Bogot	Casa de J8	1	64.00	64.00	
Jue 26, 2023, 01:00	Bogot	Chocot	1	638.00	638.00	

[Crear Nueva](#)

# Experiencia de Usuario (UX) y Diseño UI

Adaptabilidad Total y Accesibilidad



- 100% Responsivo:**  
Móvil, Tablet y Escritorio.
- Accesible:**  
Navegación por teclado y alto contraste.
- Estética:**  
Modo Oscuro/Claro y componentes Nuxt UI.

# Conclusiones y Próximos Pasos

## Logros Técnicos

- ✓ Dominio de arquitectura **Full Stack** y **Serverless**.
- ✓ Implementación exitosa de CI/CD y calidad industrial.
- ✓ Optimización avanzada de rendimiento en el Edge.

## Futuro (Roadmap)

- Integración de **Stripe** (Pagos).
- Chatbot IA con **RAG** (Datos empresariales).
- Almacenamiento S3/R2.

**EscorialCRM: Una base sólida, segura y escalable para la gestión empresarial moderna.**