

**1. Проверяйте исходные данные от ЗАКАЗЧИКА до подписания контракта**

Убедитесь, что проектная документация и спецификации содержат приемлемые и актуальные данные. В ходе тендера задавайте вопросы, чтобы снять неопределённости, это поможет снизить риски дополнительных затрат и задержек.

**2. Оценивайте сроки получения разрешений и согласований**

Даже при активной помощи ЗАКАЗЧИКА, получение разрешительных документов может занять месяцы.

**3. Процедуры Обеспечения Качества могут стать Вашим щитом.**

Обеспечьте прозрачный подход во всех процессах. Согласованные методы, приборы и порядок оценки выполнения работ снизят риски отказов

**4. Ориентируйтесь на высокие требования.** Экономия на материалах и оборудовании может произвести противоположный эффект.

**5. Компетенции могут измениться.** Намерения вещь изменчивая, а потенциал постоянная. В ходе выполнения проекта управленческие подходы могут меняться, а применение контрактных прав сохраняться.