



L'IA qui révolutionne la gestion des commerces alimentaires

PARTIE 1 : PRÉSENTATION

- 1.1 Qu'est-ce que PONIA ?
- 1.2 Les problèmes que PONIA résout
- 1.3 Notre mission
- 1.4 Pourquoi l'IA change tout

PARTIE 2 : FONCTIONNALITÉS

- 2.1 PONIA Chat - L'IA conversationnelle
- 2.2 Alertes prédictives intelligentes
- 2.3 Génération automatique des commandes
- 2.4 Connexion aux caisses enregistreuses
- 2.5 Tableau de bord et analytics
- 2.6 Multi-établissements
- 2.7 Interface mobile-first

PARTIE 3 : TARIFS

- 3.1 Nos offres
- 3.2 Essai gratuit
- 3.3 Retour sur investissement



PARTIE 1

PRÉSENTATION



1.1 Qu'est-ce que PONIA ?

PONIA est un assistant intelligent propulsé par l'intelligence artificielle, conçu spécifiquement pour les commerces alimentaires français : boulangeries, restaurants, bars, caves à vin, fromageries et épiceries fines.

Contrairement aux logiciels de gestion de stock traditionnels qui se contentent d'enregistrer les entrées et sorties, PONIA anticipe, prédit et agit. C'est comme avoir un collaborateur expert disponible 24h/24 qui connaît parfaitement votre activité, vos produits et vos clients.

Au cœur de l'expérience : PONIA Chat, une intelligence artificielle conversationnelle. Vous posez vos questions en français, comme vous le feriez à un collègue, et PONIA répond instantanément avec des recommandations concrètes.



1.2 Les problèmes que PONIA résout

'L Le gaspillage alimentaire

La réalité :

En France, un restaurant jette en moyenne 14% de ses achats alimentaires. Pour une boulangerie, c'est entre 5% et 10% de la production quotidienne.

Les causes :

- Commandes basées sur l'intuition plutôt que sur les données
- Pas de visibilité sur les dates de péremption
- Difficulté à anticiper les variations de fréquentation
- Surstock par peur de manquer

' La solution PONIA :

L'IA analyse votre historique de ventes, croise avec la météo et les événements locaux, et vous dit exactement quoi commander. Résultat : 20 à 30% de gaspillage en moins.



1.2 Les problèmes que PONIA résout (suite)

'L Les ruptures de stock

La réalité :

Une rupture de stock, c'est une vente perdue. Un client qui ne trouve pas ce qu'il cherche, c'est un client qui part — et souvent qui ne revient pas.

Les causes :

- Pas d'alerte avant qu'il soit trop tard
- Mauvaise estimation des besoins
- Oublis lors des commandes fournisseurs
- Manque de temps pour surveiller chaque produit

' La solution PONIA :

PONIA surveille chaque produit en temps réel et vous alerte AVANT la rupture. Vous avez le temps de réagir et de commander. Résultat : zéro vente perdue.



1.2 Les problèmes que PONIA résout (suite)

'L Le temps perdu en gestion

La réalité :

Un commerçant passe en moyenne 7 à 10 heures par semaine sur des tâches administratives : compter les stocks, préparer les commandes, vérifier les dates, appeler les fournisseurs.

Les causes :

- Processus manuels (papier, Excel)
- Multiples allers-retours avec les fournisseurs
- Vérifications répétitives
- Pas d'outil adapté aux métiers alimentaires

' La solution PONIA :

PONIA automatise tout ce qui peut l'être. Une commande fournisseur ? 30 secondes au lieu de 30 minutes.
Résultat : 7 heures par semaine libérées.



1.3 Notre mission

Démocratiser l'IA pour les petits commerces.

Les grandes enseignes ont des équipes entières dédiées à l'optimisation des stocks. Les TPE n'ont ni le temps, ni le budget, ni les compétences pour ça.

PONIA donne aux boulangeries de quartier, aux restaurants familiaux et aux bars indépendants les mêmes armes que les grands groupes — à un prix accessible et avec une simplicité d'utilisation totale.



1.4 Pourquoi l'IA change tout

Ce que l'IA apporte :

- Analyse en temps réel de milliers de données (ventes, météo, saisons)
- Prédictions fiables basées sur votre historique réel
- Conversation naturelle : pas besoin de formation
- Apprentissage continu : plus vous utilisez PONIA, plus il devient précis



PARTIE 2

FONCTIONNALITÉS



2.1 PONIA Chat — L'IA conversationnelle

PONIA Chat est une interface de conversation où vous posez vos questions en langage naturel. Pas de menus compliqués, pas de formations, pas de mode d'emploi. Vous écrivez comme vous parleriez à un collègue.

Exemples de questions :

Gestion des commandes

! "Qu'est-ce que je dois commander pour ce week-end ?"

! "Prépare ma commande boulanger pour jeudi matin"

Analyse et prédictions

! "Quels produits risquent la rupture cette semaine ?"

! "Quel est mon produit le plus rentable ce mois-ci ?"

Opérationnel

! "Quels produits arrivent à péremption dans les 3 jours ?"

! "Combien j'ai vendu de croissants le mois dernier ?"

Disponibilité : 24h/24, 7j/7 • Sur mobile et ordinateur • En français



2.2 Alertes prédictives intelligentes

Trois types d'alertes :

Alerte Rupture

PONIA détecte qu'un produit va tomber en rupture avant que ça n'arrive. Vous recevez une notification avec le temps restant estimé.

Alerte Péréemption

Les produits qui approchent de leur date limite sont signalés automatiquement. Vous pouvez agir : promotion, utilisation prioritaire, don.

Alerte Surstock

Trop de stock = argent immobilisé + risque de perte. PONIA vous alerte quand un produit stagne et vous suggère des actions.

Comment sont calculées les alertes :

- 📊 Votre historique de ventes (patterns quotidiens, hebdomadaires, mensuels)
- 📊 La météo locale (un jour de pluie = moins de passage)
- 📊 La saisonnalité (vacances, fêtes, événements locaux)
- 📊 Vos seuils personnalisés par produit



2.3 Génération automatique des commandes

Le problème classique :

Préparer une commande fournisseur prend du temps : regarder ce qu'il reste, estimer les besoins, écrire la liste, l'envoyer... Temps moyen : 30 à 45 minutes par commande.

La solution PONIA :

Vous dites : "Prépare ma commande boulanger pour lundi"

PONIA :

1. Analyse vos ventes prévues pour la semaine
2. Vérifie votre stock actuel
3. Calcule les quantités optimales
4. Génère un PDF professionnel prêt à envoyer

Temps avec PONIA : 30 secondes

Le PDF inclut :

- Nom du fournisseur
- Liste des produits avec quantités
- Date de livraison souhaitée
- Vos coordonnées



2.4 Connexion aux caisses enregistreuses

Intégrations disponibles :

Caisse	Statut	Synchronisation
Lightspeed Restaurant	' Disponible	Temps réel
Square	' Disponible	Temps réel
Zettle (PayPal)	' Disponible	Temps réel
SumUp / Tiller	' Disponible	Temps réel
Hiboutik	' Disponible	Temps réel

Avantages de la connexion :

- ' Les ventes remontent automatiquement
- ' Stock mis à jour en temps réel
- ' Prédictions plus précises
- ' Zéro saisie manuelle



2.5 Tableau de bord et analytics

Vue d'ensemble instantanée :

Dès l'ouverture de PONIA, vous voyez : la santé du stock (score global), les alertes actives, le temps économisé cette semaine, et les économies réalisées en euros.

Graphiques et tendances :

- 📊 Évolution des ventes par produit
- 📊 Comparaison semaine/mois précédent
- 📊 Produits les plus vendus
- 📊 Produits à surveiller
- 📊 Export PDF pour votre comptable



2.6 Multi-établissements (Plan Pro)

Pour les commerçants avec plusieurs points de vente :

- Vue consolidée de tous vos établissements
- Alertes par établissement
- Comparaison des performances
- Transferts de stock suggérés entre sites
- Un seul compte, une seule interface, tous vos commerces



2.7 Interface mobile-first

PONIA a été pensé pour être utilisé pendant le service, entre deux clients, dans la réserve. Pas besoin d'être assis devant un ordinateur.

Caractéristiques :

- ⚡ Boutons larges, faciles à toucher
- ⚡ Chargement ultra-rapide
- ⚡ Fonctionne en 4G/5G
- ⚡ Optimisé pour tous les smartphones

Temps d'utilisation quotidien : 2 minutes maximum



PARTIE 3

TARIFS



3.1 Nos offres

	BASIQUE	STANDARD	PRO
	Gratuit ou Gratuit (annuel)	49€/mois ou 39€/mois (annuel)	69€/mois ou 55€/mois (annuel)
Établissements	1	1	Illimité
Produits	50 max	Illimité	Illimité
PONIA Chat	'	'	'
Alertes prédictives	Basiques	7 jours	30 jours
Commandes auto	—	'	'
Connexion caisse	—	'	'
Support	FAQ	Email 48h	Prioritaire 24h



3.2 Essai gratuit

14 jours d'essai gratuit

sur les plans Standard et Pro

- ' Aucune carte bancaire requise
- ' Accès complet à toutes les fonctionnalités
- ' Données conservées si vous passez payant
- ' Annulation en un clic



3.3 Retour sur investissement

Le plan Standard à 49€/mois est rentabilisé si vous évitez :

- %i 1 produit gaspillé par semaine (~12€)
- %i OU 1 rupture de stock par semaine (~15€ de vente perdue)
- %i OU 1 heure de gestion économisée (~15€ de temps)

En moyenne, nos clients récupèrent 3 à 5 fois leur abonnement



www.myponia.fr

L'IA qui révolutionne la gestion des commerces alimentaires

Essai gratuit 14 jours