

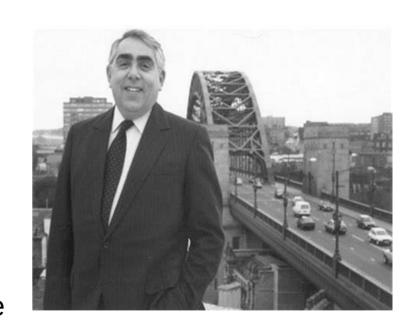
Creado por Borja Pazo

Índice

- Historia
- Productos
- Situacion de mercado
- Características técnicas

Historia: Inicios

Su fundador, David Goldman, después de desarrollar un software en colaboración de unos estudiantes universitarios de Newcastle para la contabilidad básica para su propia empresa pensó que este podía ser útil para otras empresas, crando este la SAGE en 1981 para vender dicho software



Historia: Evolución

Desde que se fundó ha ido creciendo y reforzandose a medida que los ordenadores evolucionaban.Salieron a bolsa en 1989 y entraron en el índice FTSE100 en 1999



FT<mark>SE100: Li</mark>sta dond<mark>e</mark> estan l<mark>a</mark>s empre<mark>sas de m</mark>ayor cap<mark>italizació</mark>n de mer<mark>cado</mark>

Historia: Actualidad

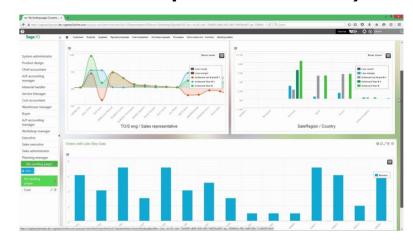
Actualmente tienen millones de clientes en Reino Unido,Irlanda etc..., además esta continúa siendo lider del mercado mundial en el segmento del que tuvo origen



Productos: ERP(planificación de recursos empresariales)

 Sage X3: orientada a medianas y grandes compañías que buscan gestionar sus finanzas, operaciones, cadena de suministro, manufactura, entre otros, además se caracteriza por ofrecer capacidades "multi-" (multisitio, multicompany, multimoneda, multilocalización)

 Sage 200: modular orientado a empresas de tamaño mediano que integra finanzas, comercio, cadena de suministro, inventario, informes y otros procesos, se usa como solución para negocios que han superado software básico de contabilidad y necesitan mayor visibilidad, control y escalabilidad.





Productos: CRM (Gestión de las Relaciones con los Clientes)

Sage Sales Management: orientado principalmente a los equipos de ventas que trabajan fuera de la oficina, posee las siguientes funcionalidades:

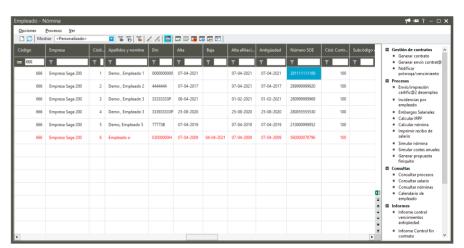
- Acceso móvil y offline
- Planificación de rutas
- Registro automático de actividad comercial
- Integración con ERP
- IA
- Dashboards y análisis en tiempo real

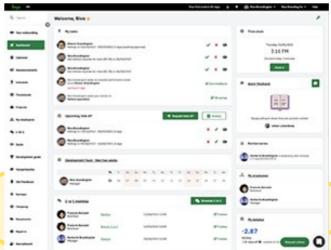


Productos: Recursos Humanos y Nóminas

 Sage 200 Laboral: diseñada para cubrir todo el ciclo de vida laboral del empleado: nóminas, contratos, altas/bajas, gestión de ausencias, convenios colectivos, y conexión con el resto del sistema de gestión empresarial,enfocada para empresas de entre 20 y 2000 empleados

 Sage Hr (servicio en la nube): tiene las mismos funcionalidades que <u>Sage</u> 200 laboral pero en la nube

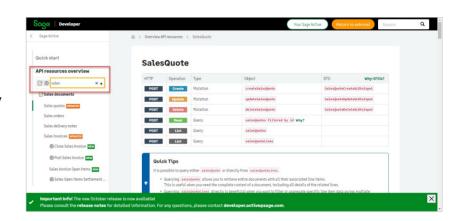




Productos: Contabilidad, gestión y producción

 Sage Active (servicio en la nube): desarrollada para pequeñas y medianas empresas, ofrece soluciones integradas de contabilidad, facturación y gestión financiera

 Sage 50: diseñada para pequeñas y medianas empresas, esta ofrece herramientas de contabilidad, facturación, control de stock y tesorería, disponibles tanto en versión de escritorio como en la nube





Productos: Tesorería

Sage XRT: Está pensado para organizaciones con bastante complejedad financiera, esta permite a las empresas controlar, automatizar y optimizar sus flujos de caja, pagos, cobros, conciliaciones bancarias, riesgos financieros y conectividad bancaria.



Situacion de mercado: Clientes

- Carpenter Industries (EE.UU.): Sage X3.
- Green Resources (África del Este): Sage X3.
- Drive DeVilbiss Healthcare / Drive Medical (internacional): Sage 200.
- Saville Audio Visual (Reino Unido): Sage X3.
- NG Plastics (España): usa Sage 200













Situacion de mercado: Cuotas

- Mercado global de ERP: cuota estimada de 2,3 % en ingresos
- En empresas SaaS de crecimiento medio-grande : 17 % para "core accounting"
- En Addressable Market : Se estima 40.000 £ para 2025
- Resultados financieros de 2024 : subieron un 9% respecto al año anterior, ahora estan a £2.332 millones.

SaaS: Software como Servicio

Características técnicas: Arquitectura

Caracteristicas ERP:

- Arquitectura multicapa (n-tier): varias capas capa de presentación, lógica de negocio y base de datos
- Modelo modular: se dividen en módulos
- Orientación a servicios (SOA / REST APIs): Integración a través de servicios web y APIs REST/JSON
- Soporte multiempresa y multilingüe
- Despliegue híbrido o cloud:instalación local, en nube privada o como SaaS
- Base de datos relacional
- Seguridad y trazabilidad

Caracteristicas CRM:

- Capa de presentación o front end: lo que los usuarion miran y donde interactuan
- Capa de lógica de negocio: la parte donde se toman las decisiones
- Capa de datos: donde se guarda la información

Características técnicas: lenguajes de programación

- Sage CRM: ASP clásico / JavaScript / VBScript
- Sage X3: 4GL, lenguaje de cuarta generación similar ABAP
- Sage 200: c#







ABAP: Programación Avanzada de Aplicaciones de Negocio

ASP Clásico: Active Server Pages, tecnología de Microsoft para crear páginas web dinámicas antes de .Net

Características técnicas: Bases de datos

- Sage CRM: utiliza Microsoft SQL Server
- Sage X3: puede utilizar Microsoft SQL Server o Oracle Database
- Sage 200: utiliza Microsoft SQL Server
- Sage 50: utiliza Microsoft SQL Server Express

Características técnicas:lenguajes de front

- Sage CRM: usa HTML + CSS + JavaScript + ASP clásico
- Sage X3: usa Interfaz web HTML5 + JavaScript + AngularJS(versión moderna)
- Sage 200: usa .NET WinForms / WPF
- Sage 50: usa .NET WinForms









Características técnicas:principales modulos

ERP:

- Finanzas: Contabilidad general, Cuentas a cobrar / pagar, Tesorería / Bancos
- Inventario y almacenes: Gestión de stock, Compras y aprovisionamiento
- Ventas y comercial: Pedidos y facturación
- Producción / Fabricación: MRP y órdenes de fabricación
- Recursos humanos: Nóminas y personal
- Análisis y reporting: Business Intelligence (BI)

CRM

- Gestión de clientes y contactos
- Ventas (oportunidades, pipeline, cotizaciones)
- Marketing (campañas, envíos, segmentación)
- Atención al cliente (soporte, incidencias)
- Agenda y calendario
- Integración con ERP

Fin