

## Практическое задание 2. Вычисление и отображение данных с использованием предложения HAVING



Генеральный директор, главный операционный директор и финансовый директор хотели бы получить представление о том, что может стимулировать продажи.

Теперь, когда компания чувствует, что с вашим приходом у них достаточно сильная команда аналитиков. Вам дали задание, и ваш начальник вежливо сообщил вам, что этот проект является самым важным проектом, над которым работала команда аналитиков:

1. Откройте SQL-клиент и подключитесь к БД.
2. Подсчитайте общее количество единиц товара, проданных компанией.
3. Подсчитайте общую сумму продаж в долларах для каждого штата.
4. Определите пять лучших дилерских центров по количеству проданных единиц (не учитывайте интернет-продажи).
5. Рассчитайте среднюю сумму продаж для каждого канала, как показано в таблице **sales**, и посмотрите на среднюю сумму продаж сначала по продажам **channel**, затем по **product\_id**, а затем по обоим вместе.

## Практическое задание 2. Вычисление и отображение данных с использованием предложения HAVING

channel text	product_id bigint	avg_sales_amount double precision
dealership	3	477.253737607644
dealership	4	109822.274881517
dealership	5	664.330132075472
dealership	6	62563.3763837638
dealership	7	573.744146637002
dealership	8	668.850500463391
dealership	9	33402.6845637584
dealership	10	81270.1121794872
dealership	11	91589.7435897436