



2009.1 丫丫网

# 2009年度推广概述



### 好奇品牌,在用户中已拥有较高知名度与认可度。

### ※ 09年度推广重点为:



- 在孕妇群体中大力推广好奇品牌。
- 拉近品牌与消费者的距离,建立并维系忠诚度。
- 建立消费者购买前、中、后的讨论交流平台,更好的传播口碑、扩大影响。吸引新用户选择。
- 配合好奇新品推出宣传,及官方推广。
- 以丫丫网为平台深入传播好奇品牌的理念及产品优势。

## 年度推广时间





■推广方式——话题营销、系统优化、 植入渗透等手段配合硬广与圈圈。

#### 1、年度展示——好奇品牌圈圈

- 全年深入推广展示,建立好奇品牌和消费者 沟通的平台,传播用户口碑;
- 并通过软性活动推广,表达好奇关爱宝宝的 形象, 拉近与消费者的距离,
- 维护品牌忠诚度,吸引新用户。

#### 2、阶段造势——灵活策划主题活动

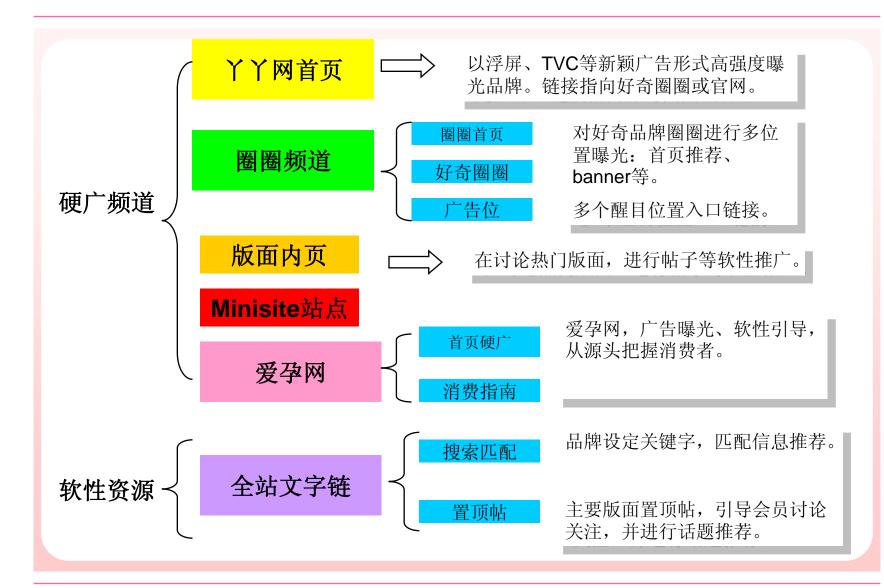
- 不定期策划主题活动,增加品牌与用户间的互动。
- 如: 轻松娱乐、知识宣传、品牌选秀等形式;
- 通过活动打造圈圈的关注度,增加好奇品牌的曝光。

#### 3、轰动推广——策划大型线上活动

- 好奇品牌冠名、设计好奇VI专版Minisite,活动主页、模板等元素全部体现好奇形象。
- ■对活动进行全论坛的推广和炒作。

## 年度推广资源





### 目录



- **I** 好奇品牌圈圈
- II 线上主题活动
- Ⅲ宝宝主页植入推广
- IV 系统优化服务
- Ⅴ 硬广资源示例

## **I** 好奇品牌圈圈



#### 品牌圈圈的价值

- 品牌与消费者深入互动的平台:
  - 温馨小提示、知识介绍
  - 产品使用分享、讨论、口碑传播
  - 口碑达人积分换购、推荐新用户等
- 好奇**官方动态**的平台: 相关品牌资讯、会员召集、活动信息、促销信息等的发布区。
- 好奇**产品介绍**的平台: 通过知识介绍,让用户了解到好奇产品的优势设计:宽腰围、环保式、护肤表层等。促成购买。
- 好奇主题活动的招募平台、活动反馈、后续传播的官方平台。

## 圈圈示例







强生健康圈圈

### 品牌圈圈的运作



#### ※ 筹备上线

■ 页面设计:展现好奇VI元素,结合官网资源小版块 主题圈描述文字。

■ 圈圈上线: 丫丫网管理员建立新圈圈,并进行初始的内容充实,引进会员等。

■ 整个主题圈从准备到上线需3-5个工作日。

#### ❖ 好奇圈圈的推广

- 圏圏频道首页精彩推荐。(圏圏频道,同类产品圏圏限制一个。)
- 在丫丫论坛板块中嵌入主题圈的推荐和链接。
- 用户搜索自动匹配推荐。
- 分期在丫丫论坛进行热点话题炒作,指向好奇圈圈。
- EDM、指南等手段推广,保证好奇圈圈的多渠道曝光。

## 品牌圈圈的运作



- 维护圈圈热度、打造全站知名度。
  - 策划主题讨论 毎月推出不同讨论主题。号召会员分享经验,结合知识介绍、软性引导,答 疑。每期主题将在圈圈首页做精彩话题推荐,吸引用户参与;同期活动总动 员做以活动推广。

如何防止红PP 科学换尿裤 夏季干爽宝宝

尿湿自动显示 运动宝宝 哭闹的讯号

- 积分换购、有奖活动 "口碑达人"、"经验分享"、等活动促进用户的参与热情。并对忠诚、积 极的用户进行优惠换购,作为奖励。
- 宝宝评选在圈内开发醒目位置评选封面宝宝,用户非常热衷于曝光宝宝的活动。

# 圈圈推广位置示例









圈圈首页



### II 线上主题活动——Minisite推广



### **※** "好奇—宝宝表情大作战"

- 好奇品牌主题活动,会员上传宝宝照片参加,
  营造品牌与用户群的活跃互动,以活动的形式推广品牌及产品。
- 活动规则:
  - 好奇提供宝宝表情、动作的模板,会员宝宝模仿参加,评选优胜者.
  - 或者用户上传宝宝换尿布时的搞怪表情,参赛。
  - 要求参赛宝宝年龄0-2岁。



创意模仿秀《宝宝脸PK动物脸》







800x600 1024x76



9000400 10240769



800x600 1024

## 线上主题活动——minisite推广



### ■ 活动推广:

- Minisite专属页面展示,设产品介绍版块、小调查、小游戏、好奇宝宝相框下载等。
- 首页硬广、论坛话题配合推广。
- 会员拥有独立的参赛作品页面,可进行投票、留言、日志维护,背景模板为好奇VI 元素。

#### 往期示例

一一 jvc小天使比赛、雅培孕美人召集







## Ⅲ宝宝主页植入推广





#### 片片秀栏目:

用户关注很高的宝宝展示栏目,可选定期数,以好奇为模板展示照片。 (下图示例)



示例图, 仅供参考



#### 宝宝主页品牌模板

订制品牌元素的主页模板,推荐 用户使用;模板可增加品牌公告 窗,发布信息;

#### 传播效果:

增加品牌曝光及对用户人际圈的二次宣传。

### IV 系统优化服务——搜索匹配、EDM、发育指南



#### 1、关键字智能匹配

- 通过搜索引擎进入丫丫网的用户,若其关键字与纸尿布话题相关,将在弹出的 信息匹配框里,显示好奇品牌相关内容链接。
- 站内搜索相关"关键词"的用户,以弹出POP框的形式第一时间匹配品牌内容。(每天18万人次搜索,相关关键词匹配3000次左右)









### 2、EDM推广,每周发送孕期和新生儿精准人群,可嵌入品牌信息。



每周EDM

### 3、发育指南、每周孕事嵌入推广。

——每周孕事、宝宝发育指南两项服务中, 好奇以温馨提示方式参与。用户关注度极高, 目定位精准;

——覆盖人群:每周孕事,覆盖25万孕妇; 发育指南,覆盖80万用户 (宝宝年龄0-3岁)

#### 第 20 周孕事 胎儿发育



點儿的成长历程已经走完一半粒一一恭喜你! 數儿現在大概重285克,从头到看部的长度 约为16.5厘米,从头到脚的长度均为25.4厘米。一种油瓶的白色物质置整着14的全身。这种 纳质叫做熟儿皮脂。它能够保护勤儿长期漫谈在羊水中的皮肤,还可以在生产时减少勤儿经 讨产油的阻力。

胜儿告昭昌更频繁了,这对他的消化系统很有所处。这一时期,胜川的思觉器官开始按 区域迅速发挥,接延元规器令不同问题官。 蚌克、嗅觉、听觉、视觉的单定器从现在开 角、在大副星的专门区域里发育,神经元数量的增长开始减援,但是神经元之间的相互联通 开始倾多。

从孕20周起。胎儿的视网震就形成了,开始对光线有感应。这时你可以用手电照射镀部进行胎數。他(她)对强 光的反应全很大。

#### 第 20 周孕事 妈妈的变化

你的子宫顶镜现在已经达到了封脐的位置。你的体重可能已经增长了45千克,从现在起。预计每周你会平均增加 0.45千克左右。(如果你怀孕之前体重编轻,可能需要多增加一些,如果孕前你的体重编样,可能需要少增加一 些)。

#### 第 20 周孕事 孕期保健

随着你孕期的进展,睡整宿觉似乎更难了。由于你体内发生各种变化,你可能会惊异地发现;

#### 多美滋专家温馨提醒

益生元组合、它是真正数钢模机组织中天然存在效益生元的独特配方必必项国际权威医学和临环研究通常能天然器器型,的 抵抗力延续导到的保护。

## Ⅴ 硬广资源示例——ΥΥ网首页









首页轮播广告

富媒体浮层广告

拉链广告

TANK SEICH VYRMYRN, YVSE STATIONE





TVC 视窗

首页品牌直达

### 硬广资源示例——爱孕网





爱孕工具箱、爱孕推荐、 首页轮播、热帖榜



爱孕消费频道推荐

# 预算表



	预算 (人民币)	执行项目
A	60万	①好奇品牌圈圈【年度】 ②圈圈策划主题炒作【6次】 ③1:1 配送丫丫网、爱孕网硬广 ④ EDM10万封。
В	100万	含A方案全部项目,并增加: ⑤好奇线上主题活动及全站推广【为期3月、设计专版Minisite站点】 ⑥关键字智能匹配推广【全年】 ⑦宝宝主页植入推广 ⑧发育指南推广20万封、EDM20万封。

# 合作产生价值

The End