零售业基础培训资料



研究部 郭海燕

2008 - 9 - 3

目录

- 第一章 零售业基本概念
- 第二章 我国零售业基本特点
- 第三章 百货、超市、家电零售子行业介绍
- 第四章 公司分析:模型搭建及基本面评价要点



零售业基本概念

关键词汇释义

大商业	我们将从事消费品采购并将其直接销售给城乡居民和社会集团的商业行为定义为"大商业",主要包括"批发"和"零售"两类业务
批发	向集团购买者销售商品的行为,如军队,机关团体,小工商者,菜市场等
零售	向城乡居民销售商品的行为,强调门店式销售,是狭义的"商业"
社会消费品零售总额	指国民经济各行业直接销售给城乡居民和社会集团的消费品总额。它反映各行业通过多种形式的商品流通向居民和社会集团供应的生活用品总量。 2007年,我国社会消费品零售总额为89,210亿元。
商圈	商圈也称购买圈、商势圈,是指在一定经济区域内,以商场或商业区为中心,向周围扩展形成辐射,对顾客吸引所形成的一定范围或区域
零售企业毛利	销售价格-进货成本,其即销售成本中不包括企业分敛、配送或二次加工商品的成本开支
批发业限额以上企业	年末从业20人及以上,年销售2000万及以上
零售业限额以上企业	年末从业60人及以上,年销售500万
餐饮业限额以上企业	年末从业人数40人及以上,年销售额200万元
业态	业态是零售店向特定的顾客群提供特定的商品和服务的具体形态
传统业态(Traditional Market)	单店经营的百货和杂货铺、菜场等
现代业态	以连锁经营为典型特征的各类零售商
销售规模与销售收入	销售规模涵盖的范围除企业的销售收入(财务报表中数据)外,还包括加盟连锁、参股门店或集团内相关门店的销售额,反应了企业可以用来集合进货、增进总体规模效应的销售能力



零售企业的主要业务形态

- 按照业态分类,零售业可以分为传统业态(单店经营)和现代业态(连锁经营)

主要业态	面积 (m²)	典型代表(国际/中国)	商品结构和业务特征				
百货店	10,000-20,000 m 2以上	J.C Penney、May /王府井、西单	以经营服装、服饰、家庭用品为主, 具时尚导向性				
超级市场	1,000 m ² 左右	Winn-Dixie、Kroger/华联	以购买频率高的食品、日用消费品为主				
大型综合超市	10,000 m ² 左右	沃尔玛、家乐福/北京华联	衣、食、用各类日常商品齐全,提供一次 性购物的场所				
便利店	200-400 m ² 左右	7-Eleven/联华快客	以速食、饮料、小日用品为主				
专营点、专卖店	由主营商品特点而定	服装: Nike/李宁 家居: Homedepot/好美家 家电: -/国美	集中经营有限的几种互补品,提供专业的高水平服务。				
仓储式商场/ 仓储会员店	一般为10,000 m²左右	沃尔玛山姆会员店,Metro/-	以低价格无服务的方式向顾客和小企业提供有限种类的食品和普通商品;仓库和店面不分。				
折扣店	依商品和市场特点而定	DIA/-	出售全国性大众品牌,品种的数量不多位价格比其它超市低10%至15%				
其它							
减价商店	由主营商品特点而定	Marshall、T.J Maxx、	以低价经销具有时尚性的剩余、缺号服装 等商品				
目录陈列室	由主营商品特点而定	Service Merchandise, Best Product	陈列室邻近货仓,降低陈列成本,客户利 用商店中的计算机订购商品				
无店铺零售商	直接销售、自动售货机等	<u> </u>					
传统零售场所	菜场、杂货铺						



零售业态的演变进程

零售业发展方向

充分满足需求(商品组合 低价销售 有效销售 卖方市场 或销售服务之战) (成本战) (价格战) 80年代,国有百货商店是商 90年中后期至今: 新业态 今后5-10年: 新业态的发 5-10年后: 走向成熟,以 业流通的主要渠道。 的兴起。销售职能分工日益 展, 竞争加剧, 物流配送和 清晰的定位满足不同市场 80年代中期,个体工商业者 统采统购带来的规模效益日 需求, 各业态的前三强占 明显;连锁业高速、粗放式 成为流通领域重要的补充。 益受到重视;兼并重组增 据该业态50%以上的市场 成长;传统百货业衰退;结 90年代初期,中型超市开始 多,集中度逐步增强 构性调整加剧 份额。 出现。 连锁经营 种类繁多的商品组合 体现时尚、文化和个性 服装、日用品 现代百货 较高价位 良好的购物环境 传统百货 传 良好的服务 统 中型超市 常规大类商品 百 食品、日用品 低价位 个体工商 大卖场 自选式购买 货 食品、日用品 简朴的购物环境 便利店 普通的服务 中型超市 电器、家居用品等 专业店



不同业态满足不同方面的需求

支 配 的 购 物 时 间

零售业存在及发展的 动力在于: 通过业态 的创新与变革,不断 寻求成本最低(利润 最大)、满意度最高

只要有需求就存在发 展的依据。百货和超 市业有不同的市场切 入点。

的零售方式。

有钱没时间

- 产生大量日常物 品的购买需求
- 产生满足式购买 的需求
- 百货商场
- 便利店、社区超
- e-shop (网上零

没有时间没有钱

- 寻找低价格
- 寻求最为方便 的 购买方式
- 大型超市
- 仓储超市
- 普通超市

有钱有时间

- 喜爱品种丰富, 个 性化的商品
- 冲动购买

- 百货商场
- 购物中心
- 精品店,专卖店

有时间没有钱

- 寻找最低价格
- 自选购物方式
- 大型超市
- 折扣店
- 主题商场

对某类商品的心理钱包

多

高毛利:通过门店对时尚品牌组合、 购物环境设计和良好的服务增加零售 商所能提供的附加价值, 获得较高利 润率以弥补周转较慢的不足

低毛利:大类消费品的销售,商品类 别有限, 强调货品的快速周转和销售 资源的高效利用



不同业态获取盈利的侧重点不同

■ 连锁百货业:

- 连锁经营,拥有明确的市场定位,购物便利性提高
- 侧重于高毛利的时尚 商品零售,其周转速 度相对较低

■ 连锁超市业:

- 突出价格优势和购物 便利性
- 侧重以高的周转速度 销售食品和日用消费 品,以弥补其较低的 毛利率水平

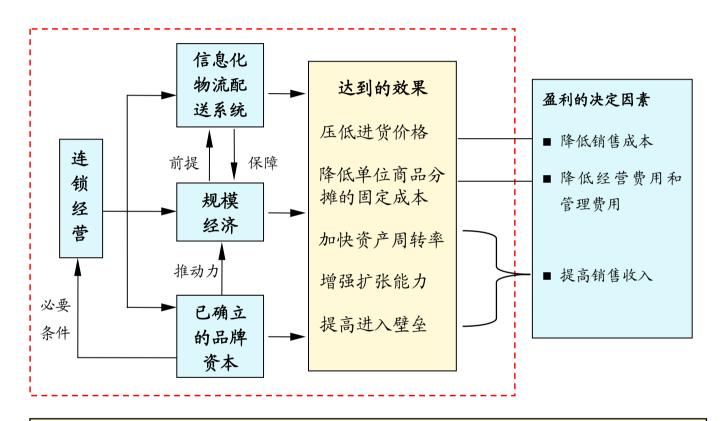
国外百货业和超市业主要公司杜邦分析

	净资产收益率	总资产/净资产	净利润	资产周转率	毛利率	经营费用率
百货公司						
J. C. Penny	1.6%	2.9	0.3%	1.8	28.8%	26.8%
Nordstrom	9.8%	3.1	2.2%	1.5	33.2%	30.6%
Lafayette	7.1%	8.7	1.2%	0.7		_
May	17.5%	3.0	5.0%	1.2	31.1%	20.5%
超市公司						
Wal-mart	20.2%	2.4	3.1%	2.7	20.7%	16.6%
Carrefoure	17.1%	5.3	1.8%	1.6	22.5%	18.9%
Metro	9.7%	5.4	0.8%	2.2	22.4%	23.5%



零售企业核心竞争力四要素

- 零售企业在竞争中的生存 发展能力取决于:
 - 选择顺应行业发展潮 流和经济特点的新型 业态
 - 提高规模经济,加速 有效的外生性扩张; 运用现代化信息物流 系统,加强品牌管理 优势,降低成本,实 现内生性增长

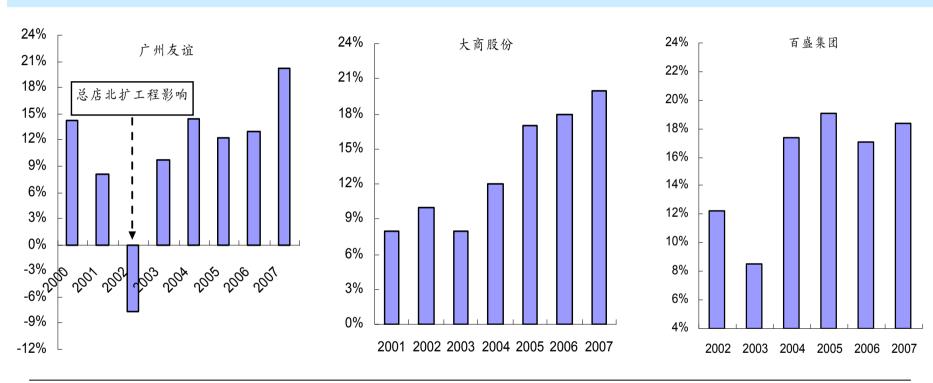


规模经济是核心竞争力的关键,销售规模扩大是企业寻求规模经济的必由之路。连锁经营模式和明确的市场定位、信息化物流配送系统和品牌资本是提高单位销售盈利能力的必要手段,离开这几点的支持,盲目扩张的结果必然是规模不经济。



内生增长: 老门店的销售增长

广州友谊、大商股份、百盛集团内生增长变化趋势

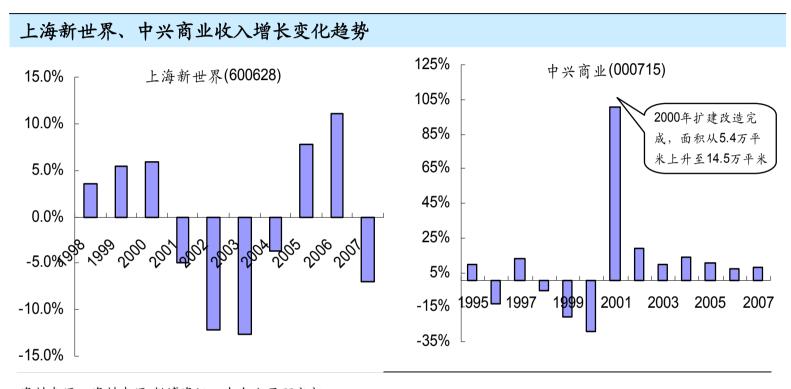


资料来源:资料来源:彭博资讯、中金公司研究部

优势公司的增长率放缓但仍然能够为正数,与社会消费品零售总额的增速基本持平



经济增速放缓时,各公司内生增长率差异扩大

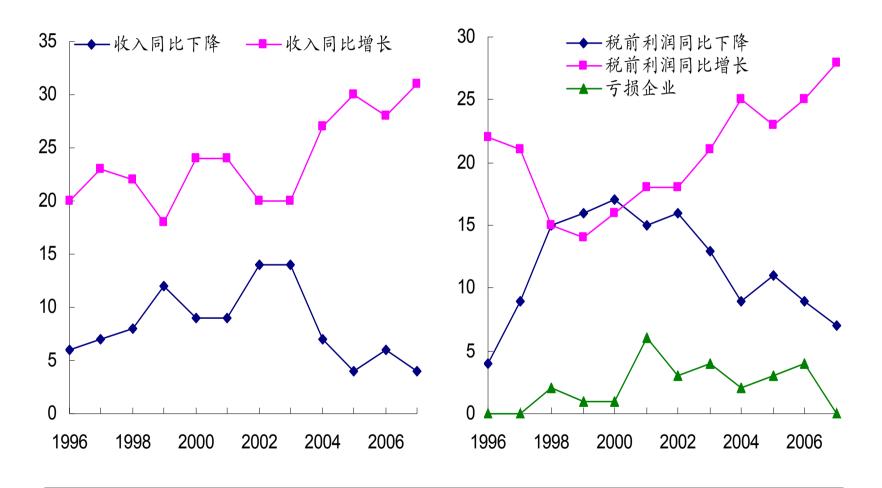


资料来源:资料来源:彭博资讯、中金公司研究部



行业景气度差的年份,业绩同比下降的公司明显增多,内生增长下降是主要因素

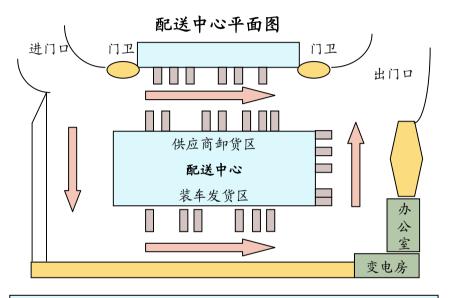
各年份百货业上市公司销售收入和税前利润上升、下降及亏损的公司数量对比





资料来源: 彭博资讯、中金公司研究部 注: 根据财税字(2000)99号《关于纠正地方自行制定税收先征后返政策的通知》,从2002年1月1日起,地方实行的对上市公司企业所得税先按33%的法定税率征收再返还18%(实征15%)优惠政策一律停止执行,因此很多公司由原来15%的所得税税率上升至33%,为了剔除该因素影响,我们在此以税前利润增长作相应统计。

配送中心与物流配送



(例) 生鲜小包装食品作业时间表

上午9:00前,各门店盘点库存,提交第二天的商品订单表;

上午10:00前, 配送中心向供货商下订单;

下午6:00-10:00, 供货商分批供货;

下午6:00-12:00, 配送中心自产小包装;

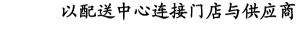
晚上11:00,第一批门店要货装车;

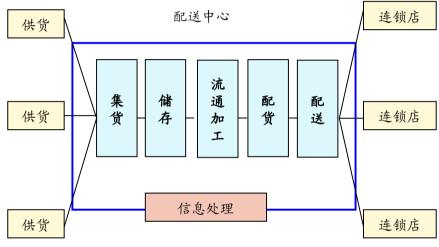
凌晨1:00, 配送第一批门店;

凌晨3:00, 空车返回,第二批门店要货装车;

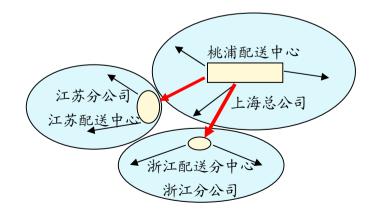
凌晨4:00, 配送第二批门店;

早晨7:00, 空车返回,作业结束.





(例) 华联超市: 配送中心的配送半径和网络连接



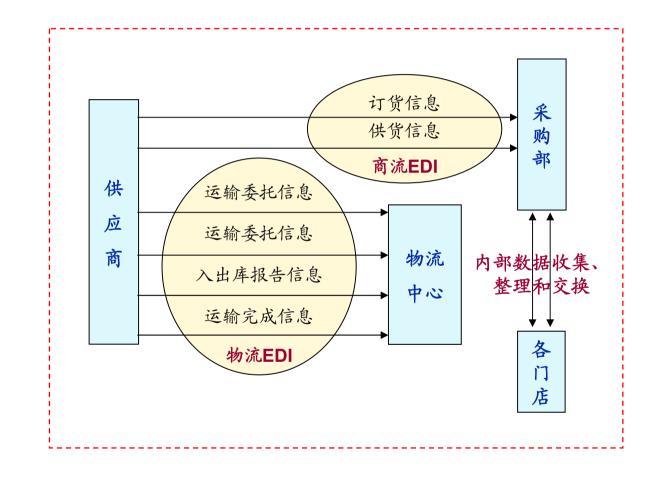


物流EDI与商流EDI

■ 何谓EDI?

- 电子数据交换, Electronic Data Interchange
- 它是一套报文通信工 具,利用计算机的能, 据处理与通信功能, 将交易双方彼此往来 的商业文档(例如)转 的单或订货单等)转 成标准格式,并通过 通信网络传输给对方。

■ EDI的特征:





我国零售业基本特点

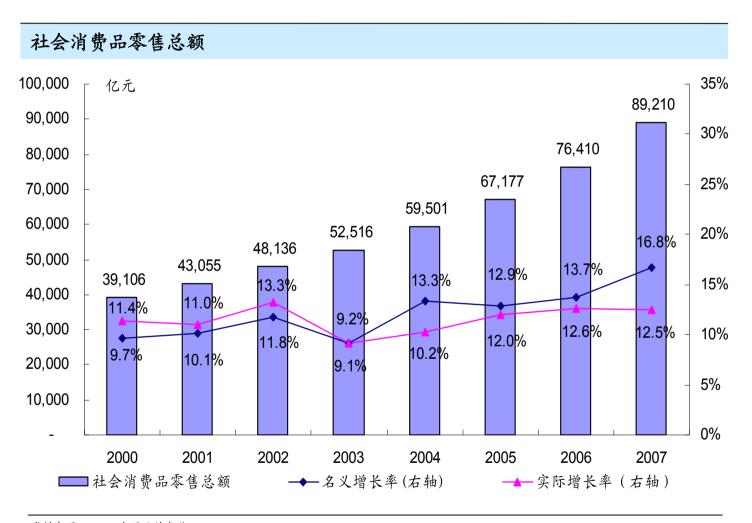
我国零售行业的主要特点

■ 我国商业零售行业具有以下特点:

- 中长期来看,中国消费增长的黄金时代才刚刚开始,消费升级趋势明显。短期来看,社会消费品零售总额的增速会随着GDP增速下滑而放缓,但仍能体现出高于GDP的增长,具备防御性。
- **大市场**: 我国人口众多,市场规模庞大,但目前商品流通渠道仍很落后,零售企业在今后将取得长足发展
- **小企业**: 我国零售行业属于完全竞争型行业,市场集中度低,单个企业规模均较小。在经济较为发达的国家,各零售业态前三位的零售商大约能占据60%以上的市场份额,而我国除家电零售业外,百货和超市业的市场份额均较为分散
- 高增长: 近年来我国零售业增长速度一直高于GDP增长速度以及居民收入增长速度。其中连锁零售业更是在过去五年内保持了平均20%以上的增长速度。
- **竞争激烈:** 一方面是国内企业之间的相互竞争,另一方面是国内企业与外资之间的竞争。不同业态参与竞争的双方也有所不同,超市业主要是内资与外资之间的竞争,家电业则主要是内资之间的竞争
- **行业结构调整**:现代连锁经营模式正在迅速取代传统单店经营模式,先进流通渠道正逐步建立
- 超市、百货、家电类连锁企业异军突起:近年来,超市、家电和百货类企业在资本市场上表现活跃。这主要是由于这些企业已经具备了一定的规模和盈利能力。相对而言,零售行业中的其他类别,如餐饮、药品零售、文化相关产品零售、家居建材零售等企业则发展较为缓慢,尚没有形成规模



社会消费品零售总额高达89210亿元,且具备加速提升趋势



资料来源: CEIC,中国统计年鉴



韩国: 经历80年代初-90年代中期消费增长的黄金年代 我国目前的宏观指标和重大事件与韩国80年代中期相类似

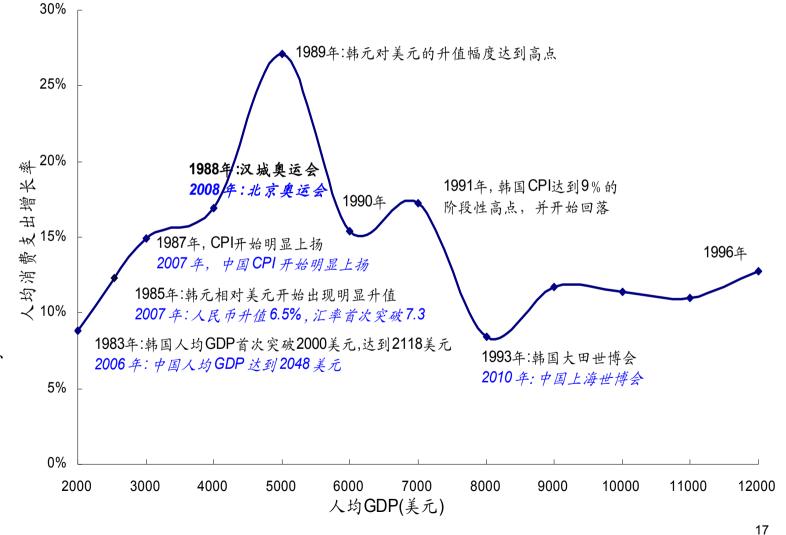
- •韩国从人均GDP突破2000美元的1983年到12000美元的1996年,居民消费持续快速增长。
- •特别是在1986-1991 年间,韩国经历了 1988年奥运会、CPI 上扬和本币的显著升 值,消费增长最为显 著。

•对中国而言:

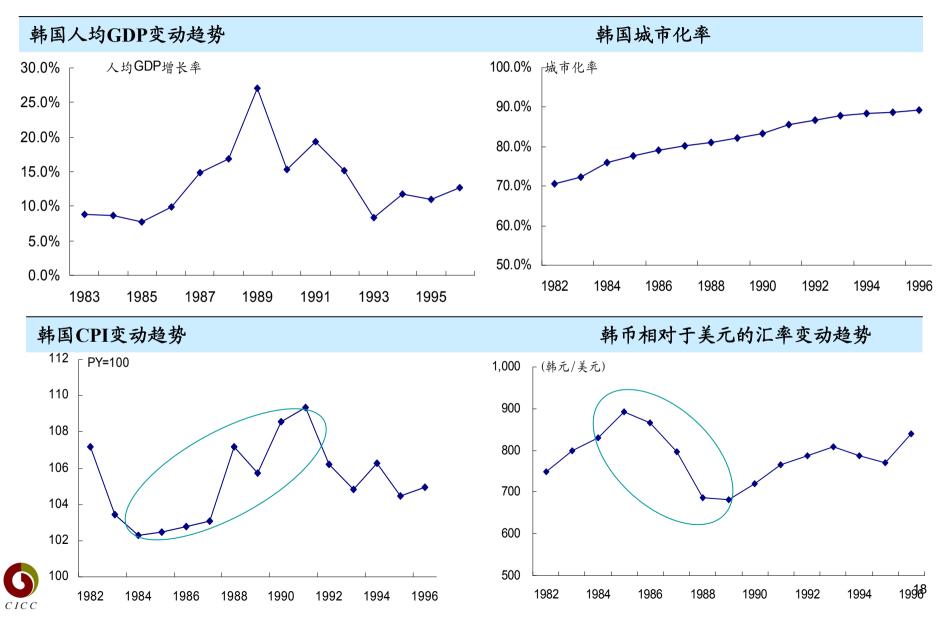
- 1)人均GDP刚刚突破2000美元,是消费增长提速的起点。
- 2)2008奥运会、温 和通胀、人民币升值、 2010年世博会也将促 进经济增长和居民消 费意愿。
- 3)中国比韩国地大 物博,消费增长的可 持续性应该更强。





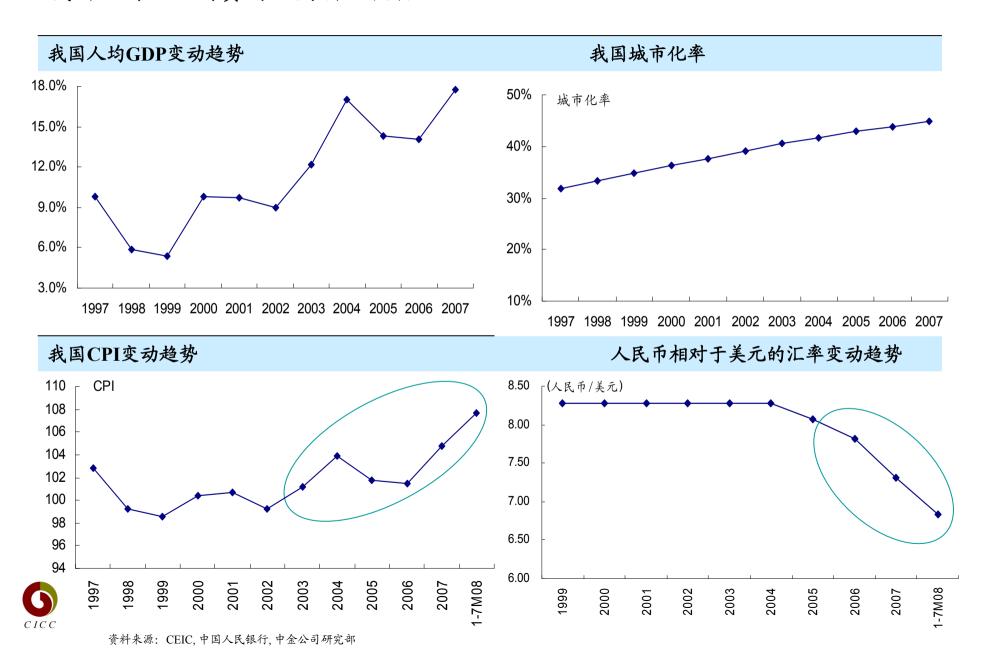


韩国: 80年代初-90年代中促进消费的主要宏观指标



资料来源:CEIC,Korea National Statistical Office,世界银行,中金公司研究部

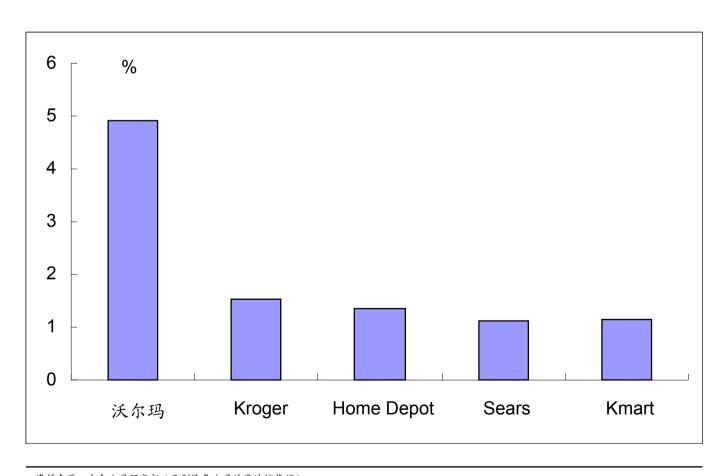
我国目前促进消费的主要宏观指标



零售业"业态大企业、行业小企业"的结构特点

■ 零售行业内,规模较大的 企业能够在特定业态占据 较大的市场份额,但不可 能垄断整个行业

美国前5大零售商在本土的市场份额

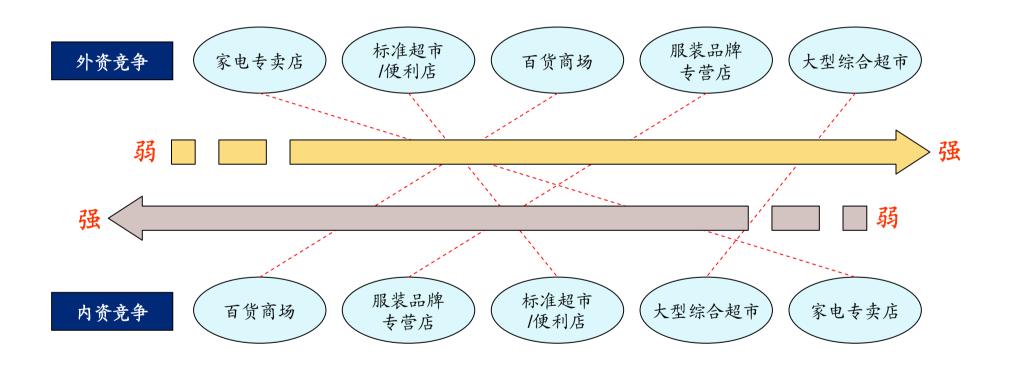




资料来源:中金公司研究部(已剔除各公司的海外销售额)

各业态面临的竞争程度不同

各业态竞争程度比较

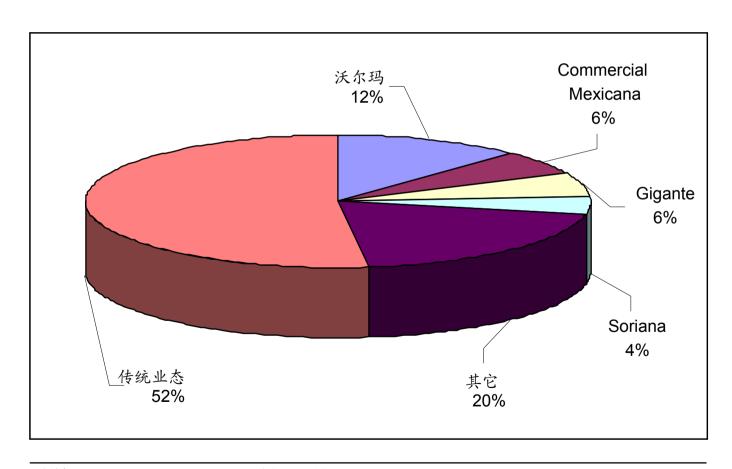




零售业的特性给本土企业较大的生存空间

- "业态大企业、行业小企 业"现象的成因:
 - 业态多元化趋势
 - 商圈资源的有限性
 - 本土特征浓厚
- 由于这一行业特点,世界 上很少有哪个国家的零售 业是被外资企业大比例占 领的
- 例如,在墨西哥,沃尔玛的市场份额为12%。虽然 占比已较大,但仍给其国 内企业留下了充足的生存 空间

沃尔玛在墨西哥的市场份额



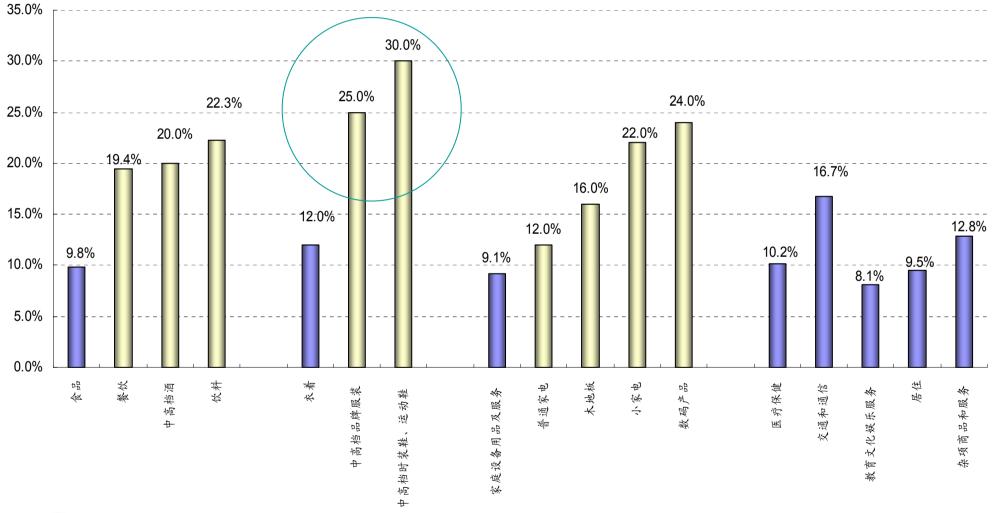


资料来源: Foreign Agriculture Service/USDA, 中金公司研究部

百货、超市、家电零售子行业介绍

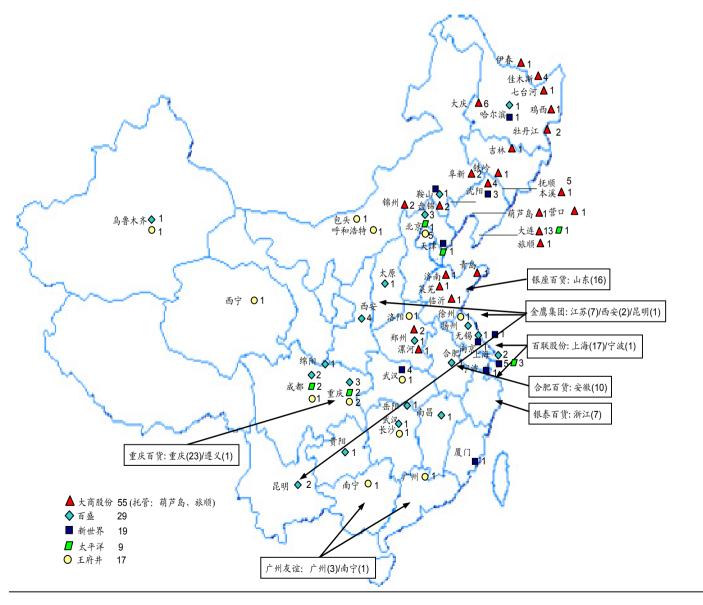
百货业:消费升级的典型受益者

各消费类别的复合增长率(2002-2007)——消费升级趋势明显





百货业:本土零售商占据区域市场和商圈优势



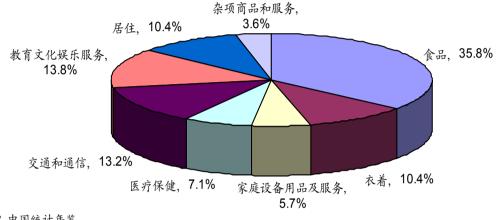


25

超市业:占据最大的消费市场、食品价格明显上升

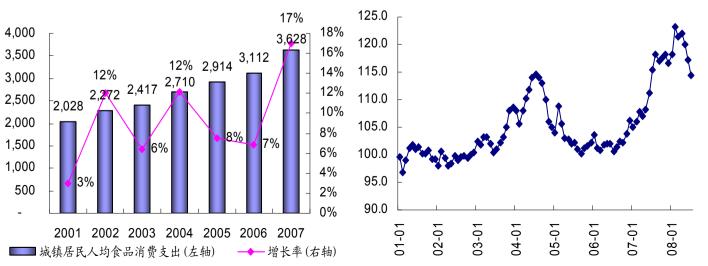
我国城镇居民人均消费支出构成(2007)

•价格的提升可以帮助超市零售商提高销售收入,毛利率也有望获得一定程度的提升。



资料来源: CEIC, 中国统计年鉴

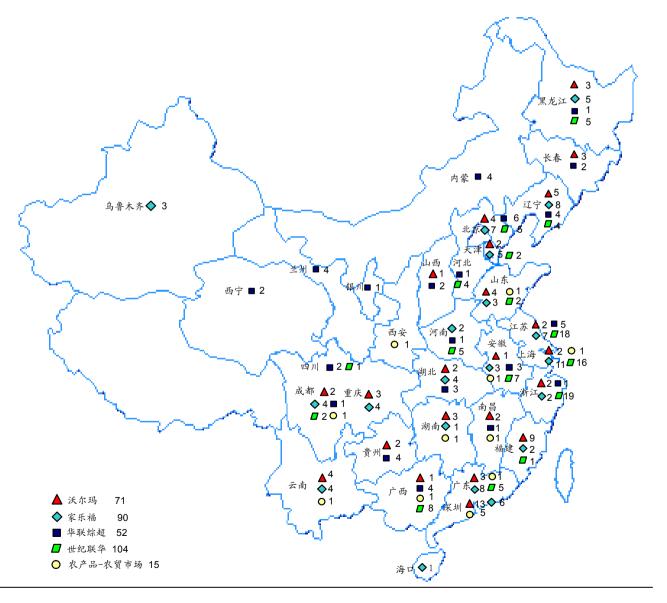
我国城镇居民食品消费增长变动趋势 我国城镇食品价格变动趋势(基期为100)





资料来源: CEIC, 中国统计年鉴

超市业:外资竞争激烈

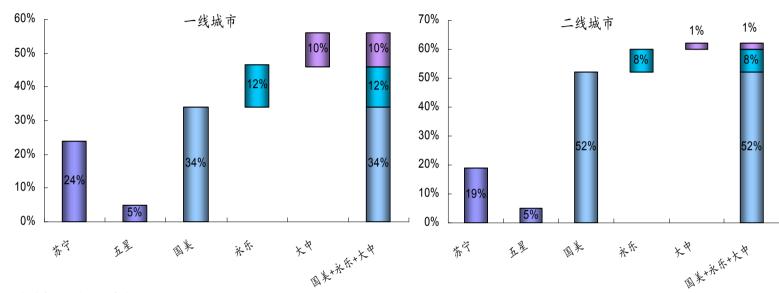




27

综合性家电卖场: 进入市场整合能力的比拼阶段

国美: 在一、二线城市的市场份额显著领先, 收购永乐、大中后优势更为巩固



资料来源:中国信息中心,公司数据

按区域的市场份额

区域	国美	苏宁	五星
	(包括永乐、大中和国美母公司门店)		
东部 1	61.1%	19.8%	5.2%
东北	57.7%	21.5%	0.0%
华南	52.1%	24.8%	0.0%
西部	56.1%	24.8%	7.2%
华中	48.6%	22.7%	6.5%
东部 2	36.2%	31.1%	22.8%
华北	69.1%	20.9%	0.1%



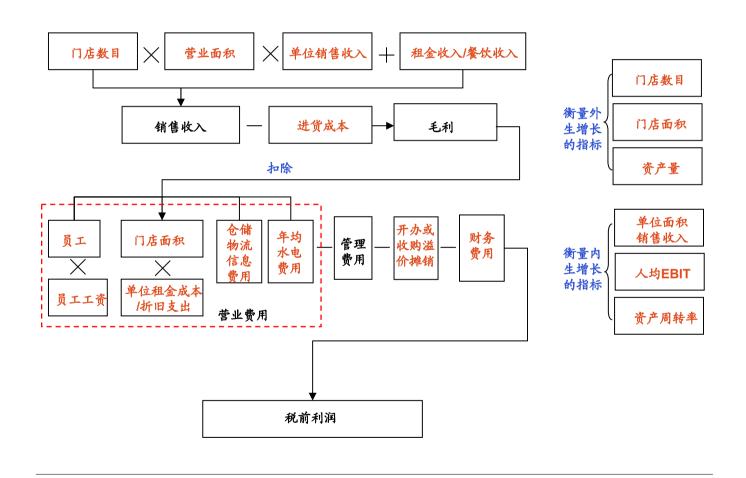
资料来源:中国信息中心,公司数据

公司分析: 模型搭建及基本面评价要点

零售企业财务核算流程

- 对新型连锁型零售商来 说,通过扩张门店数门店数门店数门店面积时度的上型增大规模,通过扩大规模,降低工成本,通过扩大规模。成本,单位员工成本。息费用成本。以提高单位面积利用效率、降低成本,达到内生性增长
- 对于零售企业来说,由于 门店增长产生的开办费摊 销,和由于较高的资产负 债率带来的借款利息,是 影响损益的其他重要因素

零售企业的主要财务核算流程





"熊市"中的"牛股"是怎样炼成的

"熊市"中"牛股"的特征

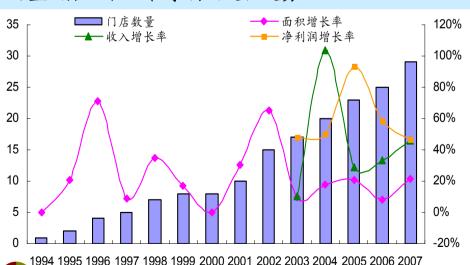
大商股份门店数量、营业面积和收入利润增长率变动趋势

资本市场的不景气时期,一些消费类个股脱颖而出, 其共性是:处于防御性较强的消费品行业,盈利增长 具备可持续性并显著好干市场平均。

这些零售公司的共同特征:

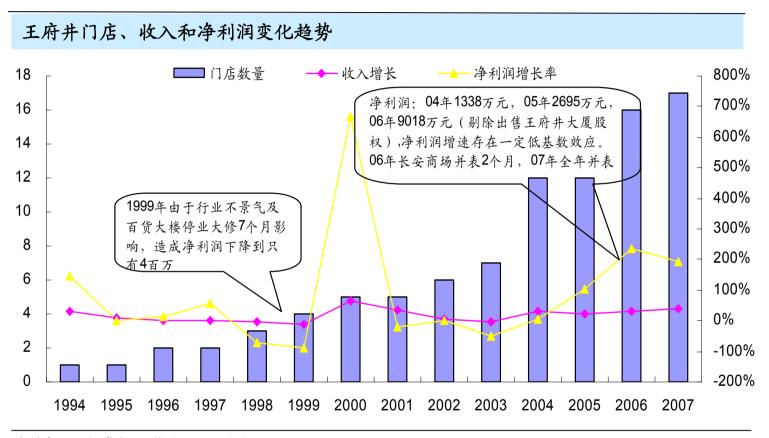
- 现有门店质量较好,管理水平高,能够保住胜利果 实,依然能够维持一定的内生增长;
- 外延扩张成为业绩成长新的拉动力量, 连锁经营和扩 张能力强。

百盛门店、收入和净利润变化趋势



400% | 门店数量 60 面积增长率 350% 50 300% 40 250% 200% 30 150% 20 100% 10 50% 1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 90% → 收入增长率 80% 税前利润增长率 70% 60% 50% 40% 30% 20% 10% 0% -1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 -10% -20%

另一个例子: 王府井——"牛市中的牛股"



资料来源: 彭博资讯,中金公司研究部



零售类公司估值比较

乙仁小八米	<u> </u>	ΛĦ	加从	总市值			净利润(百万元)			+	每股收益			市盈率		07年底-09年底	PEG
子行业分类	代码	公司	股价	(百万元)	2007A	YoY	2008E	YoY	2009E	YoY	2007A	2008E	2009E	2007A	2008E	2009E	净利润CAGR	PEG
百货类公司																		
跨区域发展	3368.HK	百盛集团	10.86	30,229	676	46.7%	941	39.2%	1,263	34.2%	0.26	0.39	0.54	42.2	27.8	20.2	36.7%	0.76
	600694.CH	大商股份	26.92	7,907	303	0.7%	495	63.1%	651	31.6%	1.03	1.68	2.22	26.1	16.0	12.1	46.5%	0.34
	600859.CH	王府井	28.90	11,357	266	37.1%	428	60.8%	572	33.6%	0.68	1.09	1.46	42.7	26.5	19.9	46.6%	0.57
高档定位	000987.CH	广州友谊	14.40	5,169	191	35.2%	266	39.2%	344	29.4%	0.53	0.74	0.96	27.1	19.4	15.0	34.2%	0.57
	825 .HK	新世界	5.33	8,987	303	106.0%	405	33.6%	584	44.3%	0.18	0.24	0.35	29.7	22.2	15.4	38.9%	0.57
	1833.HK	银泰百货	3.69	6,642	379	88.4%	465	22.8%	600	29.0%	0.23	0.26	0.33	16.0	14.3	11.1	25.9%	0.55
	3308.HK	金鹰集团	6.37	11,580	386	66.3%	483	25.2%	600	24.2%	0.22	0.32	0.41	29.0	20.1	15.4	24.7%	0.81
古 比 利	000417.CH	合肥百货	8.72	3,218	87	133.2%	140	60.8%	182	30.3%	0.24	0.38	0.49	37.1	23.1	17.7	44.8%	0.52
区域型	600631.CH	百联股份	11.81	13,003	355	28.9%	429	20.9%	551	28.4%	0.32	0.39	0.50	36.6	30.3	23.6	24.6%	1.23
	600858.CH	银座股份	21.27	5,000	117	94.6%	163	39.3%	204	25.2%	0.50	0.69	0.87	42.7	30.7	24.5	32.0%	0.96
	000501.CH	鄂武商A	7.36	3,733	99	246.2%	203	104.1%	284	39.9%	0.20	0.40	0.56	37.5	18.4	13.1	69.0%	0.27
	600697.CH	欧亚集团	18.20	2,895	78	44.1%	115	47.7%	153	33.0%	0.49	0.72	0.96	37.2	25.2	18.9	40.2%	0.63
购物中心开发经营	000882.CH	华联股份	5.02	1,251	26	9.0%	70	173.6%	105	50.3%	0.10	0.28	0.42	48.9	17.9	11.9	102.8%	0.17
超市及农贸市场类公司																		
大型综合超市	600361.CH	华联综超	11.94	5,789	202	21.8%	245	21.5%	346	41.1%	0.42	0.51	0.71	28.6	23.6	16.7	30.9%	0.76
	000759.CH	武汉中百	9.99	5,599	126	53.3%	187	48.6%	260	39.0%	0.22	0.33	0.46	44.5	29.9	21.5	43.8%	0.68
	002251.CH	步步高	51.60	6,975	124	41.4%	183	48.3%	251	36.8%	0.91	1.36	1.86	56.4	38.0	27.8	42.5%	0.90
l. — h. 1 ±11 kn →	002264.CH	新华都	17.69	1,891	46	18.5%	66	44.9%	102	54.5%	0.43	0.62	0.95	41.5	28.6	18.5	49.7%	0.58
大、中、小型超市	814.HK	京客隆	4.10	1,690	112	24.0%	163	45.4%	208	27.8%	0.27	0.46	0.60	15.1	8.9	6.8	36.3%	0.25
	980.HK	<u> 联华超市</u>	11.86	7,377	268	11.1%	342	27.5%	416	21.6%	0.43	0.55	0.67	27.5	21.6	17.7	24.5%	0.88
	8277.HK	物美集团	8.00	9,763	300	41.3%	378	26.1%	500	32.3%	0.25	0.31	0.41	32.5	25.8	19.5	29.1%	0.89
农贸市场	000061.CH	农产品	18.08	8,173	161	182.2%	135	-16.3%	203	50.6%	0.36	0.30	0.45	50.8	60.7	40.3	12.2%	4.95
家电及电子消费品																		
他人 从它占而在	493.HK	国美电器	3.27	41,721	1883	155.8%	2584	37.2%	3,401	31.6%	0.15	0.22	0.30	22.4	14.9	11.1	34.4%	0.43
综合性家电零售	002024.CH	苏宁电器	42.31	63,275	1465	93.4%	2575	75.7%	3724	44.6%	0.98	1.72	2.49	43.2	24.6	17.0	59.4%	0,41



资料来源: 彭博资讯、中金公司研究部 (加深的是我们给予推荐和审慎推荐评级的公司,其余公司预测引用了市场水平)

附录:主要A股零售商财务指标比较

证券代码	证券简称	毛利率	营业利润率	净利润率	净资产收益率	资产负债率□	营业收入□	营业利润□	净利润□	现金
		(%)	(%)	(%)	(%)	(%)	(百万元)	(百万元)	(百万元)	(百万元)
A股公司										
600694.SH	大商股份	20.4	3.4	2.0	10.5	67.2	14,969	510	303	1,260
000417.SZ	合肥百货	14.7	4.7	2.2	11.4	59.5	3,967	186	87	838
000987.SZ	广州友谊	24.2	12.4	8.3	19.5	42.9	2,291	284	191	1,208
600859.SH	王府井	18.6	5.9	3.0	8.7	51.7	8,936	524	266	1,607
600628.SH	新世界	35.9	11.0	8.0	9.8	60.3	1,923	212	153	251
600858.SH	银座股份	18.2	6.6	4.1	10.9	46.0	3,075	202	117	938
600631.SH	百联股份	26.4	7.3	4.2	7.7	55.9	8,429	617	355	765
600280.SH	南京中商	18.6	2.7	1.1	6.4	78.0	3,605	96	43	366
600682.SH	S宁新百	23.6	6.8	3.9	6.7	54.5	1,588	107	61	214
600693.SH	东百集团	23.2	7.2	5.3	13.0	58.6	1,119	81	59	113
600697.SH	欧亚集团	16.9	4.9	3.0	11.5	63.1	2,631	129	78	125
600723.SH	西单商场	23.0	2.0	1.0	1.6	36.4	2,107	43	17	261
600729.SH	重庆百货	15.4	2.2	1.9	14.3	66.5	5,488	118	101	247
600785.SH	新华百货	18.9	4.9	3.3	11.6	48.7	2,519	123	77	458
600821.SH	津劝业	12.0	-0.3	0.6	0.7	42.9	825	-3	5	434
600861.SH	北京城乡	22.9	10.6	5.1	4.2	21.0	1,564	166	79	661
600865.SH	S百大	16.6	8.3	4.9	9.8	30.6	1,532	127	75	590
000501.SZ	鄂武商A	20.8	6.3	4.0	9.7	69.8	5,297	334	99	1,295
000679.SZ	大连友谊	27.4	4.5	1.9	4.7	82.4	1,607	73	31	1,449
000715.SZ	中兴商业	19.0	5.3	3.4	9.2	38.3	2,258	120	77	316
600361.SH	华联综超	20.5	3.9	2.7	12.7	57.0	7,401	288	202	1,270
000759.SZ	武汉中百	1.8	2.3	1.8	12.7	69.1	6,959	163	126	463



谢谢!