

Instituto Tecnológico de Costa Rica

Bases De Datos I

Profesor:

Allan Rodriguez Davila

Estudiantes:

Brasly Villarebia Morales

Elder Leon Perez

Proyecto #3

Grupo 60

II Semestre, 2024

16 de noviembre 2024

Manual de usuario.

Conexión SQL Server y ejecución del programa

1. Conectar SQL Server.



2. Ejecución de script.

Ejecutar los archivos para la activación de la base de datos, el orden de ejecución es Base_Datos_ERP, procesos almacenados y funciones y por ultimo Script inserts

3. Establecer la conexión en la aplicación.

Ir a la carpeta de programa y abrir el appsettings.json y en DefaultConnection cambiarlo con la información del servidor, la sintax es de la siguiente forma "Server=nombre del servidor

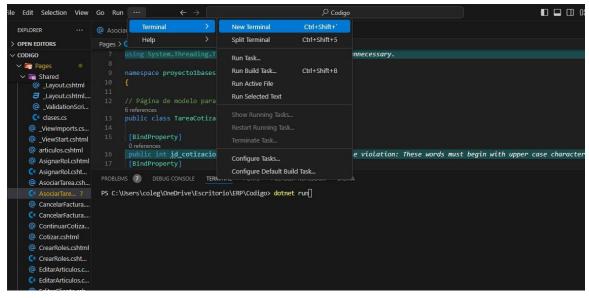
;Database=Planificador recorsos empresariales;User

Id=usuario

;Password=contraseña;TrustServerCertificate=True;"

4. ejecutar el Programa.

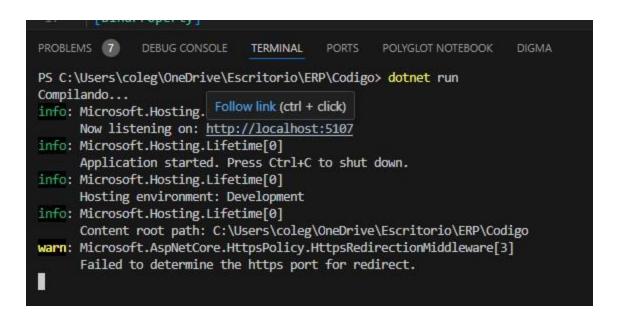
Debe ir a la carpeta del producto y ejecutar la terminal de visual studio.



Indicar el comando dotnet run.

Luego debe seleccionar ctrl + click sobre : Microsoft.Hosting.Lifetime[14]

Now listening on: http://localhost:5107



Nota: Los pasos siguientes se enfocan en el uso de las secciones funcionales del prototipo exceptuando las partes no funcionales del mismo.

Funcionamiento de la aplicación

- Inicio de sección
 - Al ingresar al sistema deberá iniciar sección;
 debido a que no está iniciado dejo el usuario:987654321 y la contraseña; entrar para que pueda acceder



- Menú de reportes:
 - O Después del inicio de sesión debemos seleccionar la opción "Reporteria"



 Después de presionar el botón de reportaría se desplegará un menú donde estarán todo los reportes existentes del sistema.



Reporte de monto pagado por planilla.

- 1. Seleccionar el botón "Monto pagado por planilla (Mes/Año)"
- 2. Se mostrará un grafico de barra que mostrará el monto de pago de planilla por mes-año.
- 3. Se puede aplicar un filtro donde se ingresara el año y mes de inicio y el año y mes de fin y presionar el botón "Filtrar"



Reporte de planilla por departamento.

- 1. Seleccionar el botón "Planilla por departamento (Mes)"
- 2. Se desplegará un gráfico donde cada color muestra el monto, el departamento
- 3. Filtro de búsqueda por nombre del departamento donde mostrara todas las planillas que coincidan con ese nombre
- 4. Filtro por mes, se filtrarán todas las plantillas del mes seleccionado
- 5. Filtro por nombre de departamento y mes, donde es más especifico y copila la información aplicando los 2 filtros anteriores



Reporte de top de bodegas con más artículos transados.

- 1. Seleccionar el botón "Top bodegas con más artículos transados".
- 2. Se mostrará una tabla con el top 10 de bodegas más transado, si desea aplicar rango de fecha debe seleccionar la fecha de inicio y la fecha de fin y presionar le botón de filtrar.
- 3. La información que se muestra es el código de la bodega , nombre de la bodega, total entradas, total salidas y total.

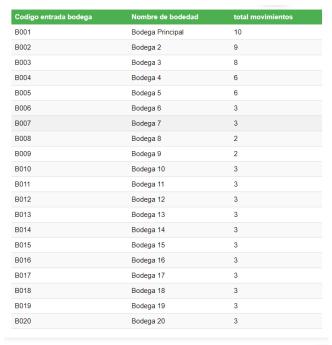


Reporte de cantidad de movimientos por bodega.

- 1. Seleccionar el botón "Movimientos de entrada/salida (Bodega)"
- 2. Se mostrara un formulario, donde solicita el tipo de filtrado "Entrada" o "Salida", y también tiene un sistema de filtro por fecha, pero si no desea aplicarlo solo seleccione el tipo de movimiento.

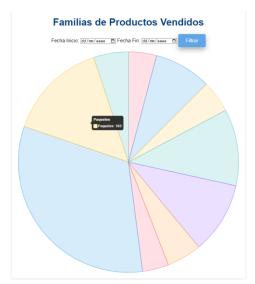


3. Al presionar "Filtrar" se desplegará una tabla con el código de la bodega, nombre de la bodega y total movimiento.



Reporte de familias de productos vendidos.

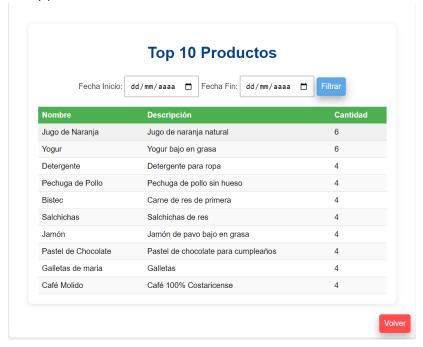
- 1. Seleccionar el botón "Familias de productos vendidos"
- 2. Se desplegara una grafica circular que si seleccionas un color se mostrara la familia y el total.



3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar"

Reporte de top 10 preguntas más cotizados.

- 1. Seleccionar el botón "Top 10 productos más cotizados"
- 2. Se desplegará una tabla con el top10 de productos más cotizados, la tabla contiene el nombre, la descripción del producto y la cantidad.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar"



Reportes de Ventas por sector.

- 1. Seleccionar el botón "Ventas por sector"
- 2. Se mostrará una gráfica circular con las ventas por sector, si selecciona un color mostrará el nombre del sector y el total de ventas.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar"



Reportes de ventas por sector.

- 1. Seleccionar el botón "Ventas por zona"
- 2. Se mostrará una gráfica circular con las ventas por sector, si selecciona un color mostrará el nombre de la zona y el total de ventas.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar"



Reporte de Cotizaciones y Ventas por departamento.

- 1. Seleccionar el botón "Cotizaciones y ventas por departamento"
- 2. Se mostrar una gráfica de barras donde por cada departamento se mostrará la cantidad de ventas y cotizaciones.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar"



Reporte de ventas por departamento.

- 1. Seleccionar el botón "Ventas por departamento"
- 2. Se mostrará una gráfica circular con las ventas por departamentos, si selecciona un color mostrará el nombre del departamento y el total de ventas.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar".



Reporte de ventas y cotizaciones.

- 1. Seleccionar el botón "Ventas y cotizaciones por mes/año"
- 2. Se muestra una gráfica de barras donde por pes compara las cotizaciones y las ventas.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar".



Reporte de top 10 de clientes con mayores ventas.

- 1. Seleccionar el botón "Top 10 clientes con mayores ventas"
- 2. Se mostrar una tabla con el top 10 clientes con mayores ventas, en la tabla se muestra el nombre del cliente y el monto total.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar".



Reporte de cantidad de clientes por zona y monto de venta por zona.

- 1. Seleccionar el botón "Cantidad de clientes por zona"
- 2. Se mostrará una tabla con los clientes por zona, la tabla mostrará la zona, la cantidad de clientes y el monto total.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar".



Reporte de cantidad de casos por cotización y facturas.

- 1. Seleccionar el botón "Cantidad de casos por cotización/factura"
- 2. Se mostrará una gráfica de barras que compara la cantidad de casos por cotización y factura.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar".



Reporte de Top 15 de tareas sin cerrar más antiguas.

- 1. Seleccionar el botón "Top 15 tareas sin cerrar más antiguas"
- 2. Se muestra una tabla con el top 15 tareas sin cerra mas antiguas, la tabla contine el id de la tarea, id de la cotización, descripción, fecha de inicio, fecha límite y estado.
- 3. Si desea aplicar el filtro por rango de fechas solo debe de seleccionar la fecha de inicio y fecha final y presionar el botón de "Filtrar".

Top 15 Tareas sin cerrar

Fecha Inicio: dd/mm/aaaa 🗖 Fecha Fin: dd/mm/aaaa 🗂 Buscar

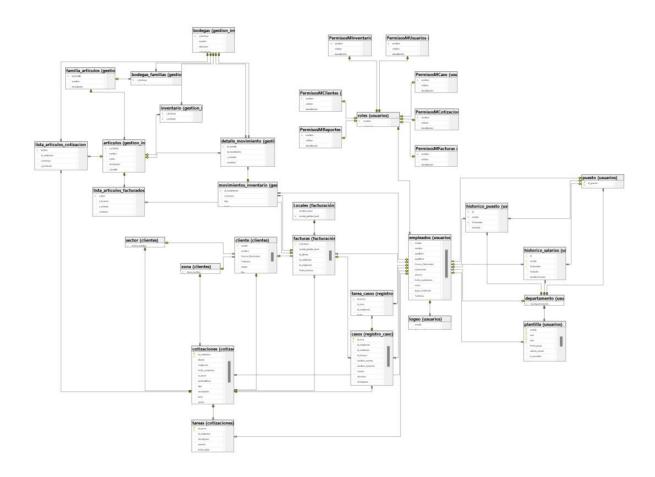
ID Tarea	ID Cotización	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Límite	Estado
2	2	Presupuesto mantenimiento	2022-07-15 00:00:00	2024-11-25 00:00:00	en progreso
4	4	Propuesta catering evento	2023-04-10 00:00:00	2024-11-28 00:00:00	en progreso
6	6	Investigar productos oficina	2023-06-18 00:00:00	2024-11-30 00:00:00	en progreso
8	8	Proveedores hogar	2023-08-10 00:00:00	2024-12-03 00:00:00	en progreso
10	10	Gestionar transporte	2023-10-08 00:00:00	2024-11-25 00:00:00	en progreso
12	12	Revisar cotización seguridad	2023-12-15 00:00:00	2024-12-02 00:00:00	en progreso
14	14	Asesoría empresarial	2024-02-10 00:00:00	2024-11-30 00:00:00	en progreso
16	16	Coordinar mantenimiento	2024-04-15 00:00:00	2024-11-29 00:00:00	en progreso
18	18	Propuesta reparación electrodomésticos	2024-06-01 00:00:00	2024-11-28 00:00:00	en progreso
20	20	Generar cotización alquiler	2024-08-25 00:00:00	2024-11-30 00:00:00	en progreso

Descripción del problema.

Se requiere desarrollar un sistema en SQL Server para un ERP que facilite de manera eficiente el manejo de usuarios e inventarios de una empresa. Este proyecto se abordará en tres grandes etapas, comenzando por la definición de las tablas necesarias para la base de datos, asegurando que cada una esté respaldada por un diccionario que detalle su estructura, relaciones y restricciones. Esta etapa inicial es crucial para establecer una base sólida que permita la integridad y consistencia de los datos.

El sistema deberá ofrecer una serie de reportes detallados para apoyar la toma de decisiones, tales como análisis del monto pagado por planilla, distribución de planillas por departamento, seguimiento de transacciones en bodegas, métricas de ventas y cotizaciones por diversos criterios, así como comparativas y rankings. Estos reportes serán visualizados mediante gráficos circulares, de barras y tablas, proporcionando una forma clara y visualmente accesible de interpretar la información relevante para la gestión empresarial.

Diseño del programa



Librerías Usadas

• Conexión a base de datos.

Análisis de resultados.

Objetivo	Estado	Motico
Monto pagado por planilla por mes y	Logrado	
año. Año-mes y monto. Gráfico de barras.		
Planilla por departamento, por mes.	Logrado	
Departamento y monto. Gráfico		
circular.	_	
Top de bodegas con más artículos	Logrado	
transados.	1 1 -	
Cantidad de movimientos de entrada y	Logrado	
salida por bodega (Agregar filtro tipo movimiento). Gráfico circular		
(porcentual).		
Familias de productos vendidos.	Logrado	
Familia y monto. Gráfico circular		
(montos).		
Top 10 de productos más cotizados.	Logrado	
Descripción y cantidad.		
Gestionar acceso autorizado a los	Logrado	
usuarios según el rol		
Ventas por sector. Descripción y	Logrado	
monto. Gráfico circular.		
Ventas por zona. Descripción y monto.	Logrado	
Gráfico circular.	Laguada	
Inserts de Familias, artículos, bodegas y familias por bodegas	Logrado	
Cotizaciones y Ventas por	Logrado	
departamento. Comparativo. Gráfico	Logiado	
de barras.		
Ventas por departamento. Gráfico	Logrado	
circular (porcentual).		
Ventas y cotizaciones por mes, por	Logrado	
año. Gráfico de barras. Sin filtro		
Top 10 de clientes con mayores ventas.	Logrado	
Nombre y monto.		
Cantidad de clientes por zona y monto	Logrado	
ventas por zona.	1 1 -	
Cantidad de casos por cotización y	Logrado	
facturas. Comparativo. Año-mes y cantidad. Gráfico de barras.		
cantidad. Granco de Darras.		

Top 15 de tareas sin cerrar más	Logrado	
antiguas.		

Enlace a reposito GIT

https://github.com/Braslyvm/ERP