

COIPRI 2012 CONCLUSIONES





Desafíos y Oportunidades de la Industria Inmobiliaria en el Perú

Beto, un abrazo!!!







- >Entorno Global
 - Favorable, pero riesgoso
 - Crecimiento de Asia, respalda la demanda de exportaciones Latam.
 - Perspectivas favorables para la región



Fuente: Nicolás Eyzaguirre, FMI para Latam



>Entorno Global



- Favorable, pero riesgoso
- Crecimiento de Asia, respalda la demanda de exportaciones Latam.
- Perspectivas favorables para la región



Fuente: Nicolás Eyzaguirre, FMI para Latam



> Macro Entorno PRODUCTO BRUTO INTERNO

(Variación porcentual real)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Agropecuario	5,4	8,4	3,2	7,2	2,3	4,3	3,1	4,8	4,4	4,3
Pesca	3,2	2,4	6,9	6,3	-7,9	-16,6	25,2	1,0	2,0	1,2
Minería e hidrocarburos	8,4	1,4	2,7	7,6	0,6	-0,8	2,1	5,8	8,4	9,4
Minería metálica	7,3	1,1	1,7	7,3	-1,4	-4,9	-1,1	4,0	8,1	10,1
Hidrocarburos	23,4	5,7	6,5	10,3	16,1	29,5	19,7	13,8	9,5	6,4
Manufactura	7,5	7,5	11,1	9,1	-7,2	13,6	7,7	5,8	6,0	5,9
Procesadora de recursos primarios	3,9	4,1	-2,7	7,6	0,0	-2,3	13,3	4,5	5,5	5,5
Industria no primaria	8,5	8,5	14,0	8,9	-8,5	16,9	6,6	6,2	6,0	6,0
Electricidad y Agua	5,6	6,9	8,4	7,8	1,2	7,7	6,7	5,8	5,7	5,8
Construcción	8,4	14,8	16,6	16,5	6,1	17,4	4,8	9,8	8,0	8,2
Comercio	6,2	11,7	9,7	13,0	-0,4	9,7	7,5	5,9	5,8	5,8
Servicios	6,4	7,0	9,6	8,6	4,2	7,5	7,3	5,8	5,8	5,7
VALOR AGREGADO BRUTO	6,7	7,9	9,1	9,6	1,1	8,5	6,5	6,1	6,0	6,1

Fuente: Marco Macro Económico Multianual 2012



> Macro Entorno PRODUCTO BRUTO INTERNO

(Variación porcentual real)

	(Variación porcentual real)										
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	
Agropecuario	5,4	8,4	3,2	7,2	2,3	4,3	3,1	4,8	4,4	4,3	
Pesca	3,2	2,4	6,9	6,3	-7,9	-16,6	25,2	1,0	2,0	1,2	
Minería e hidrocarburos	8,4	1,4	2,7	7,6	0,6	-0,8	2,1	5,8	8,4	9,4	
Minería metálica	7,3	1,1	1,7	7,3	-1,4	-4,9	-1,1	4,0	8,1	10,1	
Hidrocarburos	23,4	5,7	6,5	10,3	16,1	29,5	19,7	13,8	9,5	6,4	
Manufactura	7,5	7,5	11,1	9,1	-7,2	13,6	7,7	5,8	6,0	5,9	
Procesadora de recursos primarios	3,9	4,1	-2,7	7,6	0,0	-2,3	13,3	4,5	5,5	5,5	
Industria no primaria	8,5	8,5	14,0	8,9	-8,5	16,9	6,6	6,2	6,0	6,0	
Electricidad y Agua	5,6	6,9	8,4	7,8	1,2	7,7	6,7	5,8	5,7	5,8	
Construcción	8,4	14,8	16,6	16,5	6,1	17,4	4,8	9,8	8,0	8,2	
Comercio	6,2	11,7	9,7	13,0	-0,4	9,7	7,5	5,9	5,8	5,8	
Servicios	6,4	7,0	9,6	8,6	4,2	7,5	7,3	5,8	5,8	5,7	
VALOR AGREGADO BRUTO	6,7	7,9	9,1	9,6	1,1	8,5	6,5	6,1	6,0	6,1	
	•	•	•	•		•	•	•	,		

Fuente: Marco Macro Económico Multianual 2012



- >Micro Ambiente
 - 88% dispuesto a consultar agente inmobiliario
 - Incremento ventas 2011



Fuente: Arellano Marketing 2012



- >Micro Ambiente
 - 88% dispuesto a consultar agente inmobiliario





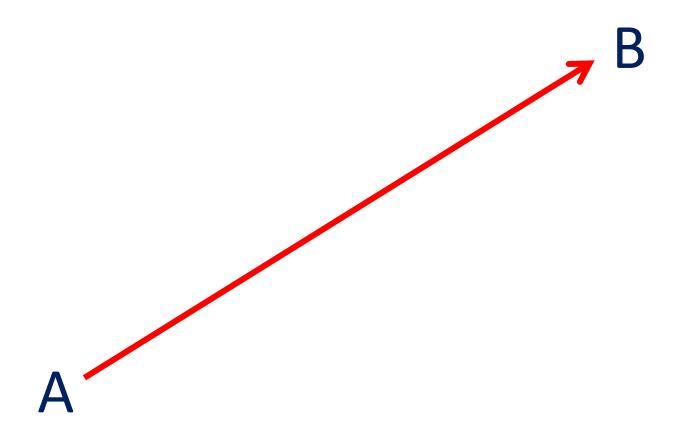
Fuente: Arellano Marketing 2012



¿Qué me llevo del Congreso?

Del punto A al punto B







I. Estrategia:

Penetración de Mercado

Aplicación:

Incremento en ventas

Driver:

Inversión





II. Estrategia:

Desarrollo de Nuevos Mercados

Aplicación:

Búsqueda de nuevos segmentos

Driver:

Calidad en la atención





III. Estrategia:

Canales Alternativos

Aplicación:

Medios Virtuales

Driver:

Consulta rápida





IV. Estrategia:

Desarrollo de Productos/Servicios

Aplicación:

Foco – mercado actual

Driver:

Confianza





V. Estrategia:

Diversificación

Aplicación:

Nuevo Mercado - Nuevo Producto

Driver:

Crecimiento otros sectores





VI. Estrategia:

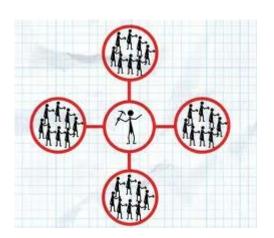
Integración - Horizontal

Aplicación:

Compra empresa competidoras

Driver:

Mayor cobertura





VII. Estrategia:

Integración – Hacia atrás

Aplicación:

Construye el producto

Driver:

Mayores márgenes





VIII. Estrategia:

Integración – Hacia adelante

Aplicación:

Acércate al mercado

Driver:

Mayores márgenes





Cerrando:



Tiempo de Invertir ✓







Tiempo de Invertir ✓ Tiempo de Consolidar ✓







Tiempo de Invertir ✓ Tiempo de Consolidar ✓ Tiempo de Avanzar ✓





Contacto:



gomezgarcia br@up.edu.pe bettina.gomezgarcia@gmail.com 99850 0131