

MODELO CANVAS

PARA MODELO DE NEGOCIOS



SOCIOS CLAVE

identifica las colaboraciones estratégicas y las relaciones con otros socios o proveedores clave. Estos socios desempeñan un papel fundamental en el funcionamiento y éxito del modelo de negocio.



ACTIVIDADES CLAVE

Describe las actividades principales que la empresa realiza para ofrecer su propuesta de valor y generar ingresos



PROPUESTA DE VALOR

Describe los productos o servicios ofrecidos que brindan valor a los clientes y los diferencian de la competencia



RELACIÓN CON CLIENTES

Define el tipo de relaciones que la empresa establece y mantiene con los clientes



RECURSOS CLAVE

Enumera los activos y recursos necesarios para operar y ofrecer la propuesta de valor



CANALES

Muestra los canales utilizados para llegar a los clientes y entregarles la propuesta de valor



SEGMENTO DE CLIENTES

Identifica los clientes a los que la empresa desea alcanzar



COSTES

Detalla los costos asociados a la operación del modelo de negocio, incluyendo costos fijos y variables



INGRESOS

Detalla las diferentes formas en las que la empresa genera ingresos a través de la venta de productos, servicios u otras fuentes