

## Kontaktoplysninger

---

Navn: Troels Højbjerg  
Adresse: Tronkjærgårdsvej 186  
Skødstrup 8541  
Telefon: (+45) 61 300 413  
Fødselsdato: 15-01-1982  
E-mail: [t\\_hoejbjerg@hotmail.dk](mailto:t_hoejbjerg@hotmail.dk)



## Inspirerende iværksætter vil gerne undervise

Jeg har altid været vild med iværksætteri og det at løse problemer fra jeg var barn. Nu løser jeg problemer i min egen virksomhed TradeDesk, som dagligt analyserer aktiemarkedet, for at give mine kunder de bedste handelssignaler. Aldrig har jeg lært så meget, som i de to sidste år, hvor jeg har arbejdet på min egen virksomhed. Det har givet mig en kæmpe viden og mange erfaringer, som jeg brænder efter at give videre. Det, at kunne hjælpe andre er vigtigt for mig, da det giver mig enormt meget positiv energi at se andre lykkes og udvikle sig.

## Erhvervserfaring

---

### 2015-2017 Stiftet virksomheden TradeDesk ( 2 år )

For to år siden, stod jeg med en ide til hvordan jeg ville forandre måden private investorer handlede aktier på. Alt for mange af dem, tabte penge på deres investeringer og fik aldrig købt de rigtige aktier. Jeg havde selv haft samme problem og besluttede mig for at gøre noget ved det. Jeg lærte at programmere og udviklede herfra mit eget produkt fra bunden af og markedsførte det digitalt i et meget konkurrencepræget miljø. I dag har jeg kørt med betaling i et år og min virksomhed vokser.

#### Ansvarsområder:

- Hele virksomheden fra ideudvikling, produktudvikling til marketing, kundekontakt, salg og momsregnskab.
- Markedsføring via blog, Facebook, nyhedsbreve, SEM - Google og landingssider.
- Kundekontakt via e-mail og telefon.

#### Resultater

- Har skabt min egen virksomhed fra ingenting – kodet det hele fra bunden.
- 2200+ personer modtager mit nyhedsbrev.
- Gået fra 0 til 15.000 kr. i omsætning det første år med meget begrænsede midler til marketing.

#### Udbytte:

- Erfaring med at stifte og drive virksomhed og få den første omsætning.
- Har lært 5 programmeringssprog - HTML, CSS, PHP, MySQL (database), JavaScript
- Lært meget omkring hjemmesider, konvertering, SEO optimering, Google AdWords, Facebook annoncer + opsætning af betalingsløsning (Stripe)
- Jeg ved hvordan man taler med kunder, vinder deres tillid og sælger på troværdighed.
- Jeg har lært at der ikke er nogen hurtig måde at blive succesfuld på, det kræver arbejde hver dag.

### 2015-2016 Frivillig venturepilot hos Dansk Flygtning hjælp 2016 ( 8 mdr.)

Mind Your Own Business er et udviklingsprogram, der søger at styrke etniske minoritetsdrenge (fra 15-18 år) faglige kompetencer og sociale relationer gennem erhvervsrettet og personlig opkvalificering. Vi vandt æres-prisen med vores virksomhed "Mind your energy", en energidrik med et budskab: Gør op med fordommene. [www.myob.dk](http://www.myob.dk) Det bedste var ikke prisen, men udviklingen hos drengene over de 8 mdr. Jeg er sikker på, at det har gjort en stor forskel for dem og deres fremtid. Arbejde med motivation, mennesker og modgang.

## **2012-2014 Portefølje manager hos Markedskraft, Aarhus ( 2½ år - har anbefaling)**

Elmarkedet er et meget komplekst marked, der løbende ændrer sig. Jeg fik hurtigt sat mig ind i det og fik snart et stort ansvarsområde. Erfaring med at arbejde i en lille virksomhed og få kørt projekter igennem som kræver samarbejde mellem kunder, udviklere og eksterne interessenter med et begrænset budget.

### Ansvarsområder:

- Rådgivning af kunder (decentrale kraftværker) om deres strategi i elmarkedet.
- Udvikling af handelsværktøjer og handelsstrategier til spekulation.
- Træning, motivation og undervisning af vores tradere, så de blev klædt godt på til arbejdet.

### Resultater:

- Udviklede på egen hånd et forretningsområde, der den dag i dag indtjener ca. 2 millioner kr. årligt.
- Automatiserede en stor del af det manuelle planlægningsarbejde, hvilket sparer 1,5 time dagligt, samt reducerede antallet af fejl.
- Udviklede forståelsen for hvordan el-markedene hang sammen DK-NO-SE-DE.

### Udbytte:

- Stor erfaring med rådgivning med kundens behov i fokus.
- Erfaring med at køre selvstændige projekter i mål.
- Ekspert i Excel.

## **2011 Udarbejdelse af prisstrategi for WEBSTECH & Frisørtid.dk ( 2 mdr. - har anbefaling)**

I forbindelse med min specialeafhandling udarbejdede jeg værdibaserede prisstrategier for to virksomheder. Fokus var bestemmelsen af den totale økonomiske værdi som kunderne havde af de respektive produkter. Jeg nåede frem til konkrete forslag, der kunne forbedre både pris og værdikommunikationen.

- *"i opgaven har Troels lavet en indgående teoretisk analyse af vores praktiske prisfastsættelse, og hans resultater og konklusioner har været så korrekte og troværdige, at vi nu anvender disse til fremadrettet prisfastsættelse af vores produkter"*  
- Margrethe Høstgaard Cand. agro., WEBSTECH
- *"Troels har gjort et godt stykke arbejde i at hjælpe min virksomhed med at tilpasse vores kommunikation til at fokusere mere på værdiskabelse... og det kan tydeligt ses i konverteringen af vores salgsbreve."*  
- Christian Lindhardt, direktør for Frisørtid.dk

## **2008 Praktikophold hos DynamicWeb Software ( 5 mdr. - har anbefaling)**

Erfaring med forretningsudvikling i praksis og udarbejdelse af marketingplan for produkt som senere blev lanceret.

- *"Troels besidder gode analytiske evner og formår desuden via vedholdende stædighed og spørgelyst at danne sig et overblik over komplekse sammenhænge for at komme ind til kernen i problemet... I perioden vi har arbejdet sammen med Troels har han konstant været fuld af frisk drengerøvsagtigt gå-på-mod og et godt humør som har gjort samarbejdet til en fornøjelse"*  
- Jørgen Bach, Director of Business Development, Dynamic Websoftware

## **Uddannelser**

---

### **2011-2009 Cand. merc. i innovation management Aarhus Universitet**

Arbejde med iværksætteri, produktudvikling og masser af teoretisk viden omkring innovation.

Her fik jeg tilegnet mig en analytisk tankegang og et kommercielt mind-set. Specialeafhandling omkring værdibaseret prisfastsættelse hos opstartsvirksomheder i teori og praksis, som jeg fik 10 for.

- 5 måneders studier i Melbourne, Australien. International erfaring med andre kulturer og bedre engelsk
- Arbejde i praksis med prisfastsættelse hos to opstartsvirksomheder.
- Iværksætteri til et 12 tal for min ide til en ny madservice i Århus.

- Spørgeskemaundersøgelse og praktisk erfaring med udarbejdelse af statistik for Handelshøjskolens karrierecenter til et 12 tal.

## 2009-2010 Bachelor HA (engelsk)

## Aarhus Universitet

Turbopakke med 1,5 års pensum på kun et år, som supplerer til markedsføringsøkonomuddannelsen for at kunne fortsætte på kandidaten. Al undervisning på engelsk.

- Fik 12 i interkulturel kommunikation.
- Afsluttende opgave omkring realkredit og boligfinansiering

## 2008-2006 Markedsføringsøkonom

## Aarhus Købmandsskole

Praktisk-orienteret uddannelse indenfor international markedsføring, salg, regnskab, mikro- makroøkonomi. Afsluttende opgave var en marketingplan for et nyt SaaS produkt, som jeg fik 10 for.

- Medarrangør af **BELØBET 2007**, et idrætsløb til fordel for Kræftens Bekæmpelse, som vi vandt skolens fighterpris for. Det var en fantastisk oplevelse at stå i spidsen for en event der havde 20 frivillige og 149 deltagere. Min rolle var som kontakt til sponsorer og min indsats skaffede præmier for over 10.000 kr. og alle de eksterne tilladelser vi skulle bruge (kommunen, universitet, park og miljø)
- Valgfag: statistik og driftsøkonomi, hvor jeg fik 12.
- Tutor for de nye elever (turde være i fokus, tage ansvar og bevare overblikket i pressede situationer)

## Bonus information

---

Som person	Andre kvalifikationer
<ul style="list-style-type: none"><li>• Selvstændig, energisk, udadvendt.</li><li>• Målrettet, passioneret og løsningsorienteret.</li><li>• Jeg er god til at tale med folk og møde nye mennesker.</li><li>• Jeg drikker alt for meget kaffe</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Venturepilot for dansk flygtningehjælp i 8 mdr.</li><li>• Frivillig i STARTIT siden 2015</li><li>• Open water Padi-diver certificate 2015</li><li>• Prince2 projektstyring og kan derfor varetage projekter på en struktureret måde 2011.</li><li>• Eventarrangør for idrætsløbet "Beløbet" 2008</li></ul>
Netværk	Sprog
<ul style="list-style-type: none"><li>• Kender mange iværksættere i Aarhus (Incuba, studentervækst huset, Start-it og iværksætterkontorer) som jeg kan trække på.</li><li>• Er god til at tage kontakt til folk.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Dansk (modersmål)</li><li>• Engelsk (forhandlingsniveau)</li><li>• Spansk begynder</li><li>• Tysk begynder</li></ul>
I min fritid	IT Kundskaber
<ul style="list-style-type: none"><li>• Elsker at rejse har været i Cambodia, Cuba, Costa Rica, Kina, Grønland, Mexico, USA, Australien.</li><li>• Elsker Iværksætteri og forretningsudvikling</li><li>• Brætspilsnørd (Dominion og Twilight Struggle)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Programmeringssprog: HTML, CSS, Javascript, PHP, MYSQL, VBA – Har egen hjemmeside og bygget mit eget teknisk analyse system til aktier.</li><li>• Adwords, Google Analytics, Google PageSpeed, SEO, Stripe.</li><li>MS Excel, Word, Powerpoint, Outlook.</li></ul>