exec note ESP 2025102

October 2, 2025

1 Dashboard Ejecutivo de Inteligencia de Negocios

Insights automatizados para decisiones basadas en datos

```
[1]: input_file = 'data/comercializadora/comercializadora_transactions.csv' # Input_
      →CSV file
     config = {
         'project_name': 'comercializadora',
                                                   # Project name
         'out_dir' : 'outputs',
                                               # Output directory
         # Data mapping
         'date_col': 'fecha',
                                              # Required
         'product_col': 'producto', # Required
'description_col': 'glosa', # Optional, set to None if not available
'revenue_col': 'total', # Required
         'quantity_col': 'cantidad', # Required
'transaction_col': 'trans_id', # Required
         'cost_col': 'costo',
                                               # Optional, set to None if not⊔
      \rightarrow available
         'customer_col': 'customer_id', # Optional, set to None if not available
         # Analysis settings
         'analysis_date': '2025-03-01', # Or 'current' for today
         'top_products_threshold': 0.2,  # Top products threshold (e.g., 0.2 for⊔
      →top 20%)
         'dead_stock_days': 30,
                                               # Days of inactivity to consider stock
      ⇔as dead
         'currency_format': 'CLP', # 'USD', 'EUR', 'CLP', etc.
                                               # 'ENG' or 'ESP'
         'language': 'ESP',
         # Logging and performance
         'log_level': 'INFO',
                                               # 'DEBUG', 'INFO', 'WARNING','ERROR',
      → 'CRITICAL'
     save = 0 # True or 1 to save outputs, False or 0 to just print
```

1.1 Configuración y Resumen de Datos

Cargando sus datos de negocio y configurando parámetros de análisis

```
[2]: from modules.business_analytics import BusinessAnalyzer
    from modules.dashboard import ExecutiveDashboard
    from modules.advanced_analytics import AdvancedAnalytics
    from modules.reports import *
    from modules.utils import *

# Initialize logging from config
    from modules.logger import setup_logging
    setup_logging(log_level=config.get('log_level', 'INFO'), config=config)

# Helper function for translated filenames (bound to config language)
    from modules.translations import create_filename_helper
    fn = create_filename_helper(config)

# Initialize modules
    analyzer = BusinessAnalyzer(data_source=input_file, config=config)
    dashboard = ExecutiveDashboard(analyzer)
    advanced = AdvancedAnalytics(analyzer)
```

```
Logging [INFO] to: logs\comercializadora_20251002_173429.log Data date range: 2024-12-01 to 2025-02-28 Recommended analysis_date: 2025-03-01 or later
```

1.2 Resumen Ejecutivo

Su negocio de un vistazo: métricas clave, acciones críticas e insights principales

```
[3]: summary = dashboard.create_quick_summary() print_info(summary, analyzer.out_dir, fn('DASH', 'quick_summary'), save=save)
```

RESUMEN DEL DASHBOARD

MÉTRICAS CLAVE:

- Ingresos Totales: \$ 1.194.033.014
- Tasa de Crecimiento: -16.6%
- Transacciones: 49,372

ACCIONES CRÍTICAS:

- Ingresos decreciendo en 16.6%
 - → Revisión urgente de estrategia de ventas necesaria

INSIGHTS CLAVE:

• Top 20% productos = 65.5% ingresos

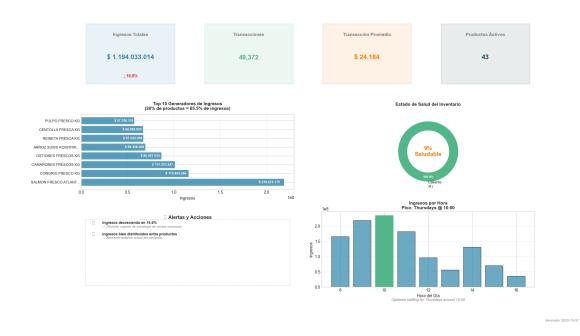
• Salud de Inventario: 9% healthy

• Producto Sin Movimiento: O productos

1.3 Dashboard Visual de Rendimiento

Resumen visual completo de ingresos, tendencias y salud operacional

Dashboard Ejecutivo de Inteligencia de Negocios



1.4 Análisis de Concentración de Ingresos

Identifique sus productos estrella y exposición al riesgo de portafolio

INSIGHT PRINCIPAL: ¡Tus 8 productos principales (20.0% del catálogo) generan 65.5% de los ingresos!

Nivel de Riesgo de Concentración: Medium

Top 5 5 Generadores de Ingresos:

- 1. SALMON FRESCO ATLANTICO KG: \$ 218.674.175
- 2. CONGRIO FRESCO KG: \$ 115.804.246
- 3. CAMARONES FRESCOS KG: \$ 101.053.247
- 4. OSTIONES FRESCOS KG: \$ 86.567.934
- 5. ARROZ SUSHI KOSHIHIKARI 5KG: \$ 69.358.298

Regla 80/20: El Top 20% = 65.5% de ingresos

1.5 Chequeo de Salud de Inventario

Detecte stock muerto y optimice la inversión en inventario

Puntuación de Salud de Inventario: 9%

Alerta de Producto Sin Movimiento: O productos

1.6 Eficiencia Operacional

Optimice personal y recursos basándose en patrones de demanda pico

Ventanas de Máximo Rendimiento:

- Mejor Día: Thursdays
- Hora Pico: 10:00
- Día Más Lento: Saturdays

Optimize staffing for Thursdays around 10:00

1.7 Alertas y Acciones

Problemas críticos que requieren atención inmediata y oportunidades estratégicas

ACCIONES CRÍTICAS REQUERIDAS:

```
Ingresos decreciendo en 16.6%
```

Impacto: Tendencia negativa del negocio

Acción: Revisión urgente de estrategia de ventas necesaria

INDICADORES DE ÉXITO:

```
Ingresos bien distribuidos entre productos
Siguiente Paso: Mantener balance actual del portafolio
```

1.8 Exportar Datos de Resumen

Guarde métricas clave para rastrear tendencias en el tiempo

```
[9]: # Save executive summary as CSV for easy tracking over time
import pandas as pd

summary_dict = analyzer.get_executive_summary_dict()
summary_df = pd.DataFrame([summary_dict])

if save:
    save_path = os.path.join(analyzer.out_dir, fn('BA', 'executive_summary', \( \sigma' \) csv'))
    os.makedirs(os.path.dirname(save_path), exist_ok=True)
    summary_df.to_csv(save_path, index=False)
    print(f" Executive summary exported to {save_path}")
else:
    print(summary_df.to_string(index=False))
```

Date Total Revenue Revenue Growth % Total Transactions Top 20% Revenue Share Dead Stock Count Inventory Health % 2025-03-01 1194033014 -16.586181 49372 65.52633 0 9.302326