Bruno Felipe de Souza Araujo 3º Semestre CDN - Fatec Votorantim

Projeto Cafeteria

Ouestões

- 1. Preço do Café influencia na venda?
 - Sim, o preço do café influencia na venda. O gráfico "Preço vs Vendas de Café" e a análise de regressão linear simples indicam uma relação negativa entre o preço do café e as vendas, ou seja, quando o preço do café aumenta, as vendas tendem a diminuir. O modelo de regressão múltipla também confirma essa relação significativa e negativa.
- 2. Promoção faz diferença?
 - Sim, a promoção faz diferença. O gráfico "Impacto da Promoção nas Vendas" mostra que os pontos de vendas com promoção (em vermelho) tendem a estar em uma faixa de vendas maior em comparação com os pontos sem promoção (em preto). O boxplot "Vendas com Promoção vs Sem Promoção" também sugere que as vendas são maiores em dias com promoção. A análise de regressão múltipla quantifica esse efeito, mostrando que a promoção tem um efeito positivo e estatisticamente
- 3. Quantas vezes as vendas ficaram acima/abaixo da média?
 - A análise mostra que as vendas ficaram 19 vezes abaixo da média e 11 vezes acima da média.
- 4. Como é a relação entre a variavel independente e as vendas é crescente, decrescente ou curva?
 - A relação entre o Preço do Café (uma variável independente) e as Vendas de Café (a variável dependente) é predominanteme decrescente, como indicado pelos gráficos de dispersão e pela linha de regressão com inclinação negativa. Para as variáveis Promocao (categórica) e Preco_Leite (quantitativa), a análise de regressão múltipla mostra que a promoção tem um efeito positivo (crescente) e o preço do leite tem um efeito negativo (decrescente) nas vendas de café
- 5. Há uma faixa de variável independente onde a previsão de vendas é menos confiável?
 - Para avaliar a confiabilidade da previsão em diferentes faixas das variáveis independentes, precisaríamos analisar os intervalos de confiança das previsões ao longo do range dos dados. Os gráficos de efeitos marginais com bandas de confiança mostram a incerteza da estimativa média das vendas para diferentes valores das variáveis independentes. Geralmente, as previsões são menos confiáveis em faixas de variáveis onde há menos dados de treinamento, o que pode ser observado visualmente na dispersão dos pontos nos gráficos.
- 6. Qual a variável tem maior efeito nas vendas?
 - Com base nos coeficientes padronizados do modelo de regressão múltipla, o Preço do Café parece ter o maior efeito nas vendas devido ao seu coeficiente significativo e relativamente alto em magnitude (-16.118), seguido pelo Preço do Leite (-8.711) e pela Promoção (4.147). A significância estatística (valores p) para todas essas variáveis também é muito baixa, confirmando que todas elas têm um efeito significativo nas vendas

```
1 install.packages("repr")
2 install.packages("effects")
3 # install.packages("ggplot2")
```

Installing package into '/usr/local/lib/R/site-library' (as 'lib' is unspecified)

Installing package into '/usr/local/lib/R/site-library' (as 'lib' is unspecified)

also installing the dependencies 'rbibutils', 'Rdpack', 'minqa', 'nloptr', 'reformulas', 'RcppEigen', 'numDeriv', 'mitools', 'RcppArmadillo', 'carData', 'lme4', 'colorspace', 'survey', 'estimability', 'insight'

```
1 library(repr)
2 options(repr.plot.width = 16, repr.plot.height = 8)
 4 # Carregar os dados a partir de um arquivo CSV
5 dados <- read.csv("dados_cafeteria.csv")
 7 # Ver os primeiros registros
8 head(dados)
```

→ Loading required package: carData

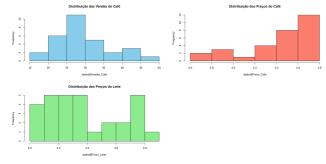
lattice theme set by effectsTheme() See ?effectsTheme for details.

	Vendas_Cafe	Preco_Cafe	Promocao	Preco_Leite
	<int></int>	<dbl></dbl>	<chr></chr>	<db1></db1>
1	18	4.77	Nao	4.74
2	20	4.67	Nao	4.81
3	23	4.75	Nao	4.36
	23	4.74	Nao	4.29

1	18	4.77	Nao	4.74
2	20	4.67	Nao	4.81
3	23	4.75	Nao	4.36
4	23	4.74	Nao	4.29
5	23	4.63	Nao	4.17
6	23	4.56	Nao	4.66

```
1 ### Conhecendo os dados ###
2 # Cono estão distribuídos os preços e as vendas?
3 summary (dados)
4 sd(dados$Vendas_(afe)
5 sd(dados$Preco_Cafe)
6 sd(dados$Preco_Leite)
7
8 # Visualizando a distribuição das variáveis
9 par(efromer(2,2))
10 hist(dadosSymedas_Cafe, col='skyblue', main='Distribuição das Vendas de Café')
11 hist(dadosSPreco_Cafe, col='salmon', main='Distribuição dos Preços do Café')
12 hist (dadosSPreco_Leite, col='lightgreen', main='Distribuição dos Preços do Leite')
13 par(efromer(1,1))
```

∑	Min. 1st Qu Median Mean 3rd Qu	88024478	Min. 1st Qu Median Mean 3rd Qu	o_Cafe :3.730 :4.353 :4.480 :4.426 :4.668 :4.770	Lengti Class	mocao h:30 :character :character	Min. 1st Qu Median Mean 3rd Qu	Leite :4.000 :4.175 :4.325 :4.374 :4.607 :4.810



```
1 ### Preco influencia vendas? ###
2 # Observar visualmente a relação entre preço e quantidade vendida.
3 plot (dadosSPreco_Cafe, dadosSVendas_Cafe,
4 pch = 16,
5 col = 'blue',
6 xlab = 'Preco do Café',
7 ylab = 'Vendas de Café',
8 main = 'Preco vs Vendas de Café')
9 grid()
```

```
1 ### E as promoções, fazem diferenca? ###

2 # Pontos en vermelho quando há promoção
3 cores < : felse (dadosSPromoção = "Sim", "red", "black")
4 plot (dadoSPromoção = "Sim", "red", "black")
5 col = cores,
6 pch = 16,
7 pch = 16,
8 pch = 16,
9 pch = 16,
9 pch = 16,
9 pla = "vendas de Cafe",
8 ylab = "vendas de Cafe",
9 main = "impacto da Promoção nas Vendas")
10 legend("topright", legendac("Com Promoção"),
11 col=c("red", "black"), pch=16)
12 grid()
```

```
| Impacto da Promoção nas Verdas | Com Promoção | Sim Promoção | S
```

Preço vs Vendas de Café

₹

```
1 ### Acima ou abaixo da média? ###

2 # Quantas vezes as vendas ficaram acima ou abaixo da média histórica?
3 media <- mean (dadosSVendas_Cafe)
4 variavel <- fatenc(variavel)
5 variavel <- fatenc(variavel)
6 plot(variavel, colec('gray', 'orange'), main='Vendas em relação à média')
7 table (variavel)

3 variavel
Abaixo da média Acima da média
10
```

```
Acra da meda

1 ### Diferença entre dias com e sem promoção ###

2 boxplot(dados$Vendas_Cafe ~ dados$Promocao,

3 col = 'gray',
4 pch = 16,
5 xlab = 'Promoção',
6 ylab = 'Vendas',
7 main = 'Vendas com Promoção vs Sem Promoção')
```

```
1 ### Regressão linear simples ###
2 # Vamos modelar a relação entre preço do café e vendas.
3 modelo C- im (Vendas_Cafe - Preco_Cafe, data = dados)
4 summary (modelo)
5 # Gráfico com linha de regressão
7 plot(dadosPreco_Cafe, dados$Vendas_Cafe,
8 col = cores,
9 pch = 16,
10 xlab = "Preco do Cafe",
11 ylab = "Preco do Cafe",
12 main = "Linha de Regressão: Preço vs Vendas")
13 abline (modelo, col = "blue", lad = 2)
14 legend("topright",
15 legend = c("Premoção", "Sem Promoção", "Linha de Regressão"),
16 col = c("red", "black", "blue"),
17 pch = c([d. 16, 16, NA),
18 lty = c(NA, NA, 1),
19 lud = c(NA, NA, 2))
20 grid()
```

```
Min 1Q Median 3Q Max
-6.0507 -2.8257 -0.0543 2.4297 9.5278
        Coefficients:

Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)

(Intercept) 115.366 10.041 11.489 4.13e-12 ***

Preco_Cafe -19.286 2.263 -8.523 2.89e-99 ***
         ---
Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
         Residual standard error: 3.924 on 28 degrees of freedom
Multiple R-squared: 0.7218, Adjusted R-squared: 0.7119
F-statistic: 72.64 on 1 and 28 DF, p-value: 2.891e-09
                                                                                                 Linha de Regressão: Preço vs Vendas
                                     •
    1 # Convertendo a variável 'Promocao' para fator (variável categórica)
2 dados$Promocao <- factor (dados$Promocao)
     3
4# Ajuste da regressão múltipla com 3 variáveis explicativas:
5# Preco_Lafe (quantitativa), Promocao (categórica), Preco_Leite (quantitativa)
6 modelo_multiplo <- Im(Vendas_Cafe ~ Preco_Cafe + Promocoa + Preco_Leite, data = dados)
      8 # Resumo da regressão múltipla
9 summary (modelo_multiplo)
Call:
Im(formula = Vendas_Cafe ~ Preco_Cafe + Promocao + Preco_Leite,
data = dados)
        Residuals:

Min 1Q Median 3Q Max

-4.2077 -1.9598 0.1901 1.7157 4.9172
        Coefficients: Estimate Std. Error t value Pr(\cdot|t|) (Intercept) 137.370 19.834 12.689 1.22-12 ***
Preco_Cafe -16.118 1.646 -9.795 3.26e-19 ***
Preco_Leite -8.711 1.901 -4.581 0.000181 ***
         Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
        Residual standard error: 2.611 on 26 degrees of freedom
Multiple R-squared: 0.8857, Adjusted R-squared: 0.8725
F-statistic: 67.14 on 3 and 26 DF, p-value: 2.255e-12
     1 # Gera os efeitos marginais estimados do modelo múltiplo
2 efeitos <- allEffects (modelo_multiplo)
     3 4 # Ajusta layout: 2 linhas por 2 colunas, com espaço para título externo (parte superior) 5 par(mfrow = c(2, 2), oma = c(0, 0, 3, 0)) # oma margem externa: top 3 linhas
 6
7 # Plota os efeitos com ggplot2 para melhor visualização
8 plot(efeitos,
9 ci.style= "bands", # bandas de confiança
10 multiline = TRUE,
11 main = "Variáveis x Vendas Café")
 ∓*
                                                Variáveis x Vendas Café
                                                            4.2
Preco_Cafe
    1 #. Visualizar Interações
2 # Se houver uma interação no modelo (ex: Preco_Cafe * Promocao),
3 # você pode visualizar como o efeito do preço varia com a promoção ativa ou não:
      4
5 # Corrigir a variável Promocao pois effects não aceita var.categóricas, só factor
6 dados$Promocao <- factor(dados$Promocao, levels = c("Nao", "Sim"))
     / 8 # Ajustar modelo novamente
9 modelo <- lm(Vendas_Cafe ~ Preco_Cafe * Promocao + Preco_Leite, data = dados)</pre>
   10
11 # calcular o efeito da interação
12 efeito_interacao <- Effect(c("Preco_Cafe", "Promocao"), modelo)
  13
14 # Plotar
15 plot(efeito_interacao, multiline = TRUE, ci.style = "bands")
16
17 # a inclinação da linha para "Sim" vs "Não" mostra como a efetividade do preço # muda com a promoção.
                                                                                                 Preco_Cafe*Promocao effect plot
```

Call:
lm(formula = Vendas_Cafe ~ Preco_Cafe, data = dados)

1 #Analisando somente o efeito de uma variável 2 modelo <- lm (Vendas_Cafe ~ Preco_Cafe * Promocao + Preco_Leite, data = dados) 3 efeito_preco <- Effect("Preco_Cafe", modelo) 4 plot(efeito_preco, multiline = TRUE, ci.style = "bands")

5 6 # Para diferentes valores de Preco_Cafe, qual é a estimativa de Vendas_Cafe, 7 # considerando que Promocao está em um nível fixo (ex: 'Nao') e 8 # Preco_Leite está em seu valor médio?'

