
Cristina Ekqvist

Övre Fallbyn 1, 77793 Söderbärke - cristina.ekqvist@outlook.com - +46721883147



Personinformation

Kort om mig	Jag är 35 år gammal och flyttade till Sverige för ungefär 15 år sedan. Född och uppväxt är jag i Tyskland, men har en spansk bakgrund. Jag har alltid varit språkintresserad och har lätt för att lära mig nya språk. I min fritid gillar jag att umgås med min familj, spela TV-spel, läsa och träna på gymmet.
Språk	Svenska - Flytande Engelska - Flytande Tyska - Modersmål Spanska - Modersmål
Körkort	B

Arbetslivserfarenhet

2019	Mammaledig Jag har fått två barn och är nu redo för nya utmaningar
2018 - 2019	Hyresförvaltare <i>Norra Västmanlands Kommunalteknikförbund</i> Som hyresförvaltare har jag haft hand om över 300 lägenheter i Norberg. Mina främsta uppdrag var att se till att alla lägenheter var uthyrda, att kommunikationen till hyresgäster och nya sökande höll hög standard och att all information bokfördes korrekt i vårt hyressystem. Utöver ansvarade jag för att avstämma hyrorna mellan hyres- och ekonomisystemet i mitten av varje månad och hanteringen av fakturor; både godkänna och skapa. Under min tid skapade jag nya digitala rutiner för lägenhetsansökan, då denna fortfarande sköttes i pappersform innan jag började. Samtidigt hjälpte jag till att implementera ett nytt hyressystem, där jag hade kontakt med utvecklarna för att specifikera vilka processer som måste vara på plats så att det nya systemet kunde fungera ihop med vårt ekonomisystem. God kommunikation och relation till andra avdelningar som var involverade i detta projekt var därför av största vikt.
2017 - 2018	E-handelsansvarig <i>Leksaker Sverige AB</i> Leksaker Sverige AB är ett nystartat företag som har funnits sedan sommar 2016. På Leksaker Sverige AB hade jag ansvar för att utveckla och driva e-handeln, samt resten av verksamheten. Som enda anställd såg jag till att vi kunde ha en fullt fungerande verksamhet genom att: <ul style="list-style-type: none">• underhålla hemsidan och leda ett team utländska utvecklare,• lägga in produkter, samt skriva SEO-vänliga texter till dessa för att förbättra rankingen

- i Google,
- analysera data och använda denna för att öka försäljningen,
- driva kampanjer,
- köpa in varor och hålla kontakt med utländska och svenska grossister,
- sköta all form av kundsupport,

Detta jobb har varit väldigt varierande och jag lärde mig något nytt nästan varje dag. Tempot var mycket högt och det krävdes att kunna prioritera bland alla arbetsuppgifter och en hög grad av självständighet.

2015 - 2016

Marketing Coordinator

Agerus Systems AB

Under min tid som Marketing Coordinator var jag länken mellan våra säljare och resten av verksamheten. Mitt ansvar var att underhålla vårt CRM system med uppdaterad information, sammanställa försäljningssiffror och statistik, samt uppdatera våra leads. Utöver det ansvarade jag för att driva kampanjer och skapa nyhetsbrev samt hålla kontakten till en marknadsbyrå som vi anlidade för att se över kampanjer och texter. Mina arbetsuppgifter var dock ganska varierande i och med att företaget var ganska litet i storlek, vilket betydde att jag ryckte in där jag behövdes som mest. Detta gjorde att jag också jobbade ett tag som säljare för att stötta teamet och öka försäljningssiffrorna. När jag hade ansvar för mötesbokningen slog vi rekord nästan varje månad.

2014 - 2015

Agerus Systems AB

Mötesbokare

Som mötesbokare var jag första kontaktpersonen för potentiella kunder. Jag lärde mig mycket om marknadsföring, kundservice och försäljning och introducerades till vårt CRM-system för första gången. Mina goda resultat, mitt engagemang och min förmåga att lära mig snabbt ledde till att jag fick mer ansvar och ett erbjudande att arbeta som Marketing Coordinator.

Utbildning

2016 - 2016

Magisterprogram i Företagsekonomi

Mälardalens Högskola

För att bredda mina kunskaper valde jag att studera Magisterprogrammet i Företagsekonomi med inriktning Organisation och Ledarskap.

2014 - 2015

Fristående extrakurser inom marknadsföring på magisternivå

Mälardalens Högskola

Marknadsföring har alltid varit mit största intresseområde och så valde jag att fördjupa mig ytterligare inom ämnet. Kurserna var av internationell karaktär med utländska studenter och hölls på engelska.

2011 - 2014

Bachelor of Science in Business Administration

Mälardalens Högskola

Ekonomprogrammet med företagsekonomi som huvudämne och ekonomistyrning samt marknadsföring som inriktning.

Kunskaper

Microsoft Office paketet (Word, Excel, Power Point)

Vitec

Magento - Webbapplikation för e-handel

Jira - Issue and Project Tracking Software

CRM-systemet Salesforce

Photoshop

Sociala Medier (Facebook, Instagram, LinkedIn)

MailChimp - Nyhetsbrevsprogram

Referenser

Lämnas gärna på begäran

Agerus

Lämnas gärna på begäran

Norra Västmanlands
Kommunalteknikförbund