

Javier Vivas Ávila

DESARROLLADOR WEB · E-COMMERCE
DIGITAL MERCHANDISER

+34 629 43 02 33

javier.vivas@icloud.com

<https://www.linkedin.com/in/javier-vivas-ávila/>

PERFIL

Me he formado en el bootcamp de Ironhack especializado en desarrollo web full stack, donde he adquirido habilidades en lenguajes de programación como HTML, CSS y JavaScript, así como en el manejo de frameworks como React y herramientas modernas. Centrado en la formación activa para seguir aprendiendo y creciendo en esta área de desarrollo web que me apasiona.

Además, mi experiencia previa en el mundo del E-commerce y marketing me ha brindado una perspectiva única para comprender las necesidades actuales y de los usuarios, lo cual enriquece cada proyecto en el que trabajo.

CONOCIMIENTOS

- Lenguajes de programación: HTML, CSS, JavaScript
- Frameworks: React
- Herramientas de desarrollo: Git, GitHub, Trello, Visual Studio Code
- Diseño web: Responsive Design, UX/UI, Bootstrap, Figma, Tailwind, Sass
- Bases de datos: MongoDB, Oracle, SAP HANA
- Sistemas de gestión de contenido (CMS): Sales Manager
- SEO: Optimización de motores de búsqueda, palabras clave, etiquetas meta, Google Analytics
- Experiencia con APIs y servicios web: REST, JSON, OAuth

PROYECTOS: <https://github.com/Bujio>

SKILLS

Análisis Web · Creatividad · Gestión de Proyectos · Liderazgo · Trabajo en Equipo · Resolución de problemas

AFICIONES

Senderismo · Arte · Tecnología · Deporte · Videojuegos · Viajar

EXPERIENCIA LABORAL

DIGITAL MERCHANDISER

El Corte Inglés

Jun 2021 - Actualmente

- Creación de promociones y revisión de precios.
- Gestión de jerarquías de campaña y de venta.
- Análisis y optimización del uso de facets, buscador y drop.
- Gestión y seguimiento de las propuestas de la portada de HOME ECI.
- Optimización tráfico SEO y gestión de campañas SEM
- Analítica Web de diferentes KPI's de navegación y venta.
- Briefings de contenido visual y comunicación de promociones.

RESPONSABLE DE TIENDA

Outlet El Corte Inglés

Feb 2015 - Jun 2021

- Organización y gestión de personal.
- Supervisión y delegación de tareas en el equipo de trabajo.
- Resolución de incidencias y atención de reclamaciones.
- Orientación y asesoramiento al cliente.
- Gestión de mercancía (pedidos, traspasos, regularizaciones, etc).
- Control de caja (apertura/cierre TPVs, dotaciones/retiradas, cuadro de caja de centro).

EMPREENDEDOR START-UP

Kodomo Toys

Jun 2012 - Feb 2015

- Desarrollo de plan de negocio.
- Logística (control de stock, negociación de tarifas, preparación de pedidos...).
- Desarrollo de producto.
- RRHH (contratación de personal y elaboración de cuadrantes)
- Comercial (venta directa y al por mayor).
- Creación de páginas Web.
- Documentación de productos.
- Análisis SEO.
- Gestión de campañas SEM.

EDUCACIÓN

Bootcamp Desarrollador Web Full Stack

Ironhack, 2023

Certificación Google Analytics

Google, 2022

Curso Consultor SAP Sales and Logistics ERP y S/4HANA (200h)

Cloud Formación, 2020

Curso de dirección de equipos de venta

Instituto de estudios profesionales de El Corte Inglés, Marzo 2019

Curso Experto en Marketing Online (240h)

Universidad Rey Juan Carlos, Marzo 2015

Programa superior en Community Management y Gestión de Social Media (240h)

Universidad Rey Juan Carlos, Marzo 2015

Licenciatura Antropología Social y Cultural

Universidad Complutense de Madrid, Octubre 2014

Diplomatura Magisterio, Especialista en Ed. Física

Universidad de Extremadura, Marzo 2009