

ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ

1. Общие положения

1.1 Настоящее Соглашение заключается между компанией ProfiXone Capital LLC, зарегистрированной в Suite 305, Griffith Corporate Centre, P.O.Box 1510, Beachmont, Kingstown, St. Vincent and the Grenadines, далее именуемой Компания, и стороной, далее именуемой Партнер, физическим или юридическим лицом, имеющим партнерский счет в Компании.

1.2 Компания и Партнер принимают на себя согласованные обязательства, непосредственно связанные с привлечением клиентов для совершения торговых операций с цифровым криптографическим токеном ("ProFiXone Token") в соответствии с Общими условиями продажи и обмена FIX ProFiXone Tokens, изложенными в Соглашении о продаже ProFiXone Tokens.

1.3 Стороны обязуются соблюдать положения настоящего Соглашения, если иное не предусмотрено дополнительными соглашениями.

1.4 Местом заключения Соглашения признается юридический адрес Компании.

1.5 Официальным языком всех документов Компании является английский. Переводы документов на другие языки предоставляются исключительно в информационных целях.

2. Виды партнерских программ

2.1 Партнерские программы Компании основаны на многоуровневой системе партнерских комиссионных.

2.2 Для регистрации в качестве Партнера физическому лицу необходимо заполнить регистрационную форму в Кабинете Участников Компании по адресу office.profixone.com.

2.3 После подтверждения регистрации Партнеру будет присвоен Ref-код.

3. Взаимодействие Сторон

3.1 Клиент считается привлеченным Партнером, если он впервые зарегистрировался в качестве клиента Компании с учетом соблюдения одного из следующих условий:

3.1.1 Клиент при регистрации торгового счета указывает Ref-код Партнера.

3.1.2 Клиент попал на сайт Компании через баннер или указанную реферальную ссылку, размещенную на веб-ресурсе Партнера.

3.2 Компания оставляет за собой право зарегистрировать клиента как привлеченного Партнером при условии, что Партнер сможет предоставить доказательства привлечения клиента и обосновать причину, по которой клиент не был зарегистрирован в соответствии с разделом 3.1 настоящего Соглашения.

3.3 В случае признания клиента привлеченным Партнером, все торговые счета, открытые этим клиентом в будущем, будут автоматически включены в партнерскую группу Партнера, если при открытии нового счета клиент не укажет Ref-код, отличный от Ref-кода Партнера.

3.4 В случае если клиент, входящий в партнерскую группу Партнера, указывает Ref -код, отличный от Ref-кода Партнера, все торговые счета, открытые этим клиентом в дальнейшем без указания Ref -кода Партнера, не будут включены в партнерскую группу Партнера.

3.5 В случае перехода клиента на сайт Компании по ссылке из любой рекламы, размещенной в поисковых системах (Google Adwords, AdChoices, Bing Ads и т.д.), Ref -код, хранящийся в cookiesfile браузера клиента, удаляется.

3.6 Компания имеет право организовывать рекламные кампании для своих клиентов. Счета, открытые клиентом без указания Ref кода после проведения промо-акции, не будут включены в партнерскую группу Партнера.

3.7 Партнер, не может быть клиентом Партнера. В случае совпадения данных Партнера и клиента (таких как паспортные данные, адрес, телефон, e-mail, ip адрес, платежные реквизиты и т.д.), счета клиента исключаются из партнерской группы Партнера вместе с аннулированием начисленного партнерского вознаграждения. Комиссионные, начисленные на такие счета до признания их аффилированными, не могут быть сняты с торговых или партнерских счетов партнера и аннулируются.

4. Права и обязанности Партнера

4.1 Партнер несет полную ответственность за юридическое соответствие своей деятельности, а также обязан:

4.1.1 Соблюдать все статьи настоящего Соглашения.

4.1.2 Информировать новых клиентов о сфере деятельности и услугах Компании, о конкурентных преимуществах Компании, а также всю необходимую информацию, включая адреса и контактные данные Компании.

4.1.3 Знакомить новых клиентов с официальным сайтом Компании <https://profixone.com/> и его структурой, обращаться к документам и информации, размещенной на этом сайте, комментировать и разъяснять ее.

4.1.4 Незамедлительно информировать Компанию о любом внешнем вмешательстве в его деятельность.

4.1.5 Информировать Компанию о любых известных обстоятельствах, которые могут повлиять или помешать ему выполнить свои обязательства по настоящему Соглашению или сопряжены с какими-либо рисками для Компании.

4.1.6 В своей деятельности подчиняться законам страны проживания или страны, в которой проводятся рекламные кампании по привлечению клиентов.

4.1.7 В ответ на запрос Компании предоставлять подробный отчет о выполнении своих обязательств по настоящему Договору, о ходе и результатах оказания услуг Партнером.

4.1.8 Партнер обязан поддерживать актуальность информации о Компании и ее услугах, размещенной на партнерском сайте. В случае размещения на сайте Партнера недостоверной или неактуальной информации, Компания вправе потребовать от Партнера удаления или обновления

информации сайта, а Партнер обязан выполнить требование в течение семи дней с момента получения требования Компании.

4.2 Партнеру запрещается:

4.2.1 Без согласования с Компанией использовать дизайн сайта Компании и любые его элементы, кроме логотипа Компании, включая полное или частичное копирование.

4.2.2 Вступать в денежные отношения с клиентами (включая, но не ограничиваясь денежными средствами, получением денежных карт и банковских карт и т.д.).

4.2.3 Использовать товарные знаки, знаки обслуживания, иные продукты интеллектуальной деятельности, исключительные права на которые принадлежат Компании, без предварительного письменного согласия Компании.

4.2.4 Привлекать Клиентов с помощью недопустимых средств и методов, таких как: мошенничество, обман, предоставление недостаточной информации о рисках, связанных с инвестициями в финансовые инструменты, и другие незаконные действия.

4.2.5 Использовать любые виды ненадлежащей рекламы для продвижения своей деятельности, в частности, запрещается использовать:

а) рекламу аморальных (в том числе порнографических) сайтов;

б) рекламу с намеренным искажением описания предлагаемых услуг, а также намеренное сокрытие от Клиентов рисков и информации о предлагаемых услугах;

в) все другие виды ненадлежащей рекламы.

4.2.6 При регистрации компании или домена, создании собственных продуктов или предоставлении собственных услуг, Партнеры не имеют права использовать любые имена или названия, которые похожи (по написанию или произношению) на название Компании, ее сайта, а также ее продуктов и услуг.

4.2.7 Партнер имеет право самостоятельно планировать и организовывать маркетинговые и рекламные кампании после согласования с Компанией.

4.3 Для привлечения клиентов Партнер имеет право использовать баннеры с логотипом Компании, реферальные ссылки, доступные в Кабинете Партнера.

5. Права и обязанности Компании

5.1 Права Компании:

5.1.1 Компания имеет право контролировать деятельность Партнера по выполнению функций и обязанностей Партнера по настоящему Соглашению.

5.1.2 Компания имеет право требовать подробный отчет о выполнении Партнером своих обязательств по настоящему Соглашению, о ходе и результатах оказания услуг, предлагаемых Партнером.

5.1.3 Компания имеет право изменить вид и размер Партнерской программы и комиссионных в случае невыполнения Партнером условий настоящего Соглашения.

5.1.4 Компания оставляет за собой право расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем внесудебном порядке.

5.1.5 Компания имеет право вносить изменения в настоящее Соглашение, а также изменять размер партнерского вознаграждения, уведомление об этом направляется Партнеру внутренними сообщениями терминала, электронной почтой, почтой или объявлением, размещенным на сайте Компании по адресу <https://profixone.com/>, за 3 рабочих дня до вступления изменений в силу.

5.1.6 В случае совершения действий, которые противоречат интересам Компании, или могут негативно повлиять на репутацию деятельности Компании, или могут быть основанием для сомнений в трудовой этике Партнера, Компания имеет право расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке.

5.1.7 Компания может потребовать от Партнера идентифицировать себя (пройти полную процедуру проверки) путем предоставления документов, удостоверяющих личность Партнера, а также подтверждающих его фактическое место жительства.

5.1.8 Компания имеет право предоставлять партнерам особые условия, отличные от описанных в настоящем Соглашении, только после получения письменного согласия партнера, отправленного через Live Support в его Кабинете участника.

5.2 Ответственность Компании:

5.2.1 Компания берет на себя ответственность за открытие инвестиционных счетов для Клиентов, привлеченных Партнером в Компанию на общих основаниях по Клиентскому договору, с особыми условиями, изложенными в настоящем Договоре.

5.2.2 Компания берет на себя ответственность информировать Партнера обо всех изменениях в Партнерском соглашении посредством веб-сайта Компании по адресу: <https://profixone.com/>.

5.2.3 Компания берет на себя ответственность выплачивать Партнеру партнерское вознаграждение в установленном порядке.

5.3 Компания ни в коем случае не несет ответственности за:

5.3.1 Любые действия Партнера, выходящие за рамки полномочий, предоставленных Компанией.

5.3.2 Любой ущерб, причиненный Партнером третьим лицам.

6. Порядок расчетов партнерского вознаграждения «Personal Invite»

6.1.1 Партнерское вознаграждение «Personal Invite» составляет 3% от суммы покупки лично приглашённого Партнером, клиента 1-й линии, цифровых криптографических токенов (ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold)) в соответствии с Общими условиями продажи и обмена ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold), изложенными в Соглашении о продаже ProFiXone Tokens.

6.1.2. Партнерское вознаграждение «Personal Invite» рассчитывается сразу после поступления денежных средств от клиента на счета Компании и зачисляется Партнеру на его партнерский счет.

6.1.3. Партнерское вознаграждение «Personal Invite» выплачивается Партнеру в полном объеме при условии того, что клиент за которого Партнер получил вознаграждение по программе «Personal Invite» не продает токены Компании (ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold)), за которые было начислено вознаграждение в течение 90 календарных дней со дня их покупки.

6.1.4. В случае, если клиент Партнера продает токены Компании (ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold)), за которые было начислено вознаграждение ранее 90 календарных дней с момента их покупки, на Партнера накладывается штраф, который может быть списан с его партнерского или инвестиционного счета в размере:

А) 100% от зачисленного вознаграждения, за проданные клиентом токены Компании (ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold)) в течение 30-ти календарных дней после покупки.

В) 60% от зачисленного вознаграждения, за проданные клиентом токены Компании ("ProFiXone Token») в период от 30-ти до 60-ти календарных дней после покупки.

С) 30% от зачисленного вознаграждения, за проданные клиентом токены Компании ("ProFiXone Token») в период от 60-ти до 90 календарных дней после покупки.

6.2. Партнерское вознаграждение «Personal Invite» не выплачивается ранее 90 календарных дней с момента её начисления в том случае, если общая сумма денежных средств, эквивалентных USDT на инвестиционном и партнерском счете Партнера составляет менее 3% от общих инвестиционных средств его клиентов, которые купили токены Компании ("ProFiXone Token») менее 90 календарных дней на момент заявки Партнера на вывод средств.

6.3. Партнерское вознаграждение «Personal Invite» не выплачивается, если партнерская программа деактивирована. Партнерское вознаграждение, не выплаченное в период, когда партнерская программа была неактивна, не будет выплачено после ее активации.

6.3 Компания имеет право в одностороннем порядке изменять условия начисления и выплаты партнерского вознаграждения.

6.4 В случае возникновения спорной ситуации, за которую было выплачено вознаграждение, Компания оставляет за собой право аннулировать договоренности по этой ситуации.

6.5 Стороны самостоятельно и по собственной инициативе исполняют свои налоговые и иные обязанности в отношении третьих лиц.

7. Порядок расчетов партнерского вознаграждения «Weekly payments from the income of referrals»

7.1 Партнерское вознаграждение по многоуровневой партнерской программе рассчитывается как процент от еженедельного дохода привлеченных клиентов и рассчитывается в 5-ти линейных уровнях:

7.1.1. От прямых клиентов 1-го уровня 10% от дохода клиента, полученного за прошедшие 7 календарных дней.

7.1.2. От клиентов 2-го уровня 5% от дохода клиентов, полученного за прошедшие 7 календарных дней.

7.1.3. От клиентов 3-го уровня 3% от дохода клиентов, полученного за прошедшие 7 календарных дней.

7.1.4. От клиентов 4-го уровня 2% от дохода клиентов, полученного за прошедшие 7 календарных дней.

7.1.5. От клиентов 5-го уровня 1% от дохода клиентов, полученного за прошедшие 7 календарных дней.

Уровень 1 - это клиенты, находящиеся непосредственно в аффилированной группе Партнера.

Уровень 2 - 5 - это клиенты, находящиеся в субпартнерских группах.

7.2. Партнерское вознаграждение по многоуровневой партнерской программе зачисляется на партнерский счет Партнера еженедельно, каждое воскресенье при соблюдении следующих условий.

7.2.1. Вознаграждение за прямых клиентов 1-го уровня согласно пункту 7.1.1. данного соглашения выплачивается в полном объеме если личный инвестиционный счет Партнера эквивалентен не менее 1000 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)) или совокупный счет всех прямых клиентов партнера, его субпартнеров и их клиентов в 5-ти линиях составляет не менее 10 000 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)).

7.2.2. Вознаграждение за клиентов 2-го уровня согласно пункту 7.1.2. данного соглашения выплачивается в полном объеме если личный инвестиционный счет Партнера эквивалентен не менее 2500 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)) или совокупный счет всех прямых клиентов партнера, его субпартнеров и их клиентов в 5-ти линиях составляет не менее 20 000 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)).

7.2.3. Вознаграждение за клиентов 3-го уровня согласно пункту 7.1.3. данного соглашения выплачивается в полном объеме если личный инвестиционный счет Партнера эквивалентен не менее 5 000 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)) или совокупный счет всех прямых клиентов партнера, его субпартнеров и их клиентов в 5-ти линиях составляет не менее 30 000 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)).

7.2.4. Вознаграждение за клиентов 4-го уровня согласно пункту 7.1.4. данного соглашения выплачивается в полном объеме если личный инвестиционный счет Партнера эквивалентен не менее 7 500 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)) или совокупный счет всех прямых клиентов партнера, его субпартнеров и их клиентов в 5-ти линиях составляет не менее 40 000 USDT в токенах Компании (ProFIXone Token (FIX) или ProFIXone Gold Token (FIXGold)).

7.2.5. Вознаграждение за клиентов 5-го уровня согласно пункту 7.1.3. данного соглашения выплачивается в полном объеме если личный инвестиционный счет Партнера эквивалентен не менее 10 000 USDT в токенах Компании (ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold)) или совокупный счет всех прямых клиентов партнера, его субпартнеров и их клиентов в 5-ти линиях составляет не менее 50 000 USDT в токенах Компании (ProFiXone Token (FIX) или ProFiXone Gold Token (FIXGold)).

7.3. В случае, если условия, описанные в пунктах 7.2.1. – 7.2.5. не выполнены, вознаграждение Партнеру не выплачивается, и данная партнерская программа считается неактивной.

7.4. Партнерское вознаграждение «Personal Invite» не выплачивается, если партнерская программа деактивирована. Партнерское вознаграждение, не выплаченное в период, когда партнерская программа была неактивна, не будет выплачено после ее активации.

7.5. Компания имеет право в одностороннем порядке изменять условия начисления и выплаты партнерского вознаграждения.

7.6. В случае возникновения спорной ситуации, за которую было выплачено вознаграждение, Компания оставляет за собой право аннулировать договоренности по этой ситуации.

7.7. Стороны самостоятельно и по собственной инициативе исполняют свои налоговые и иные обязанности в отношении третьих лиц.

8. Порядок расчетов партнерского вознаграждения "GLOBAL POOL FOR TOP INVESTORS"

8.1. Все взаимоотношения Компании и Партнера по программе "GLOBAL POOL FOR TOP INVESTORS" регулируются отдельным индивидуальным договором INDIVIDUAL AGREEMENT ON MEMBERSHIP IN THE PROGRAM "GLOBAL POOL FOR TOP INVESTORS".

9. Порядок обработки заявок на вывод

9.1. При обработке запроса на вывод средств с партнерского счета Компания использует свои внутренние курсы валют на момент обработки запроса.

9.2. Вывод и перевод средств с партнерского счета доступен только после полной верификации Партнера.

9.3. Партнер, прошедший полную верификацию, имеет право выводить средства в любой платежной системе, доступной в разделе "Вывод средств" его Личного кабинета.

9.4. При выводе средств с партнерского счета с Партнера взимаются все расходы по переводу средств.

9.5. Партнер несет полную ответственность за адекватность всей информации, изложенной в его заявке на вывод средств.

9.6. Вывод средств с партнерского счета осуществляется в течение 2 рабочих дней с момента подтверждения соответствующей заявки на вывод средств в Личном кабинете.

9.7. В случае если платежная система прекращает работу на некоторое время, Компания имеет право перенести дату вывода средств до возобновления работы платежной системы.

9.8. Компания обязуется предпринимать все целесообразные действия для исключения любых незаконных финансовых операций и отмывания денег с использованием ресурсов Компании.

9.9. Компания вправе отложить зачисление партнерского вознаграждения на счет Партнера в случае отсутствия идентификации его привлеченных клиентов. В этом случае привлеченные клиенты должны идентифицировать себя (пройти полную процедуру верификации) путем предоставления документов, удостоверяющих личность, а также подтвердить свое фактическое место проживания и платежные реквизиты (при необходимости). Партнерская комиссия, которая не была выплачена за таких привлеченных клиентов в этот период, будет выплачена после их успешной идентификации.

10. Урегулирование претензий и споров

10.1 В случае возникновения споров, вытекающих из настоящего Договора или в связи с его исполнением, Стороны приложат все усилия для урегулирования таких ситуаций путем переговоров.

10.2 В любом случае, до предъявления иска в суд, Стороны обязуются соблюдать обязательный претензионный порядок. Претензия должна быть предъявлена Стороной-истцом в течение пяти дней с момента, когда эта Сторона узнала или должна была узнать о том, что ее права были нарушены.

10.3 Претензии в отношении упущенной выгоды не рассматриваются.

10.4 Претензия Партнера рассматривается в срок не более десяти рабочих дней.

10.5 Если спорный случай не будет описан таким образом, Компания вынесет решение по своему усмотрению в соответствии с судебной практикой.

11. Форс-мажор

11.1 Ни одна из Сторон не несет ответственности за полное или частичное неисполнение обязательств, если такое неисполнение явилось следствием нижеуказанных непредвиденных обстоятельств (наводнение, пожар, землетрясение и другие стихии, а также войны и военные действия любого рода, блокада, постановления государственных органов и другие чрезвычайные и непредотвратимые обстоятельства, находящиеся вне контроля Сторон).

11.2 Сторона, для которой стало невозможным выполнение своих обязательств, должна письменно сообщить другой стороне о вышеуказанных обстоятельствах (наступлении, предполагаемой продолжительности и прекращении) без промедления, но не позднее 5 банковских дней с момента их наступления и прекращения.

11.3 Если Стороны не могут полностью или частично выполнить свои обязательства в течение более 3 месяцев, настоящий Договор автоматически расторгается.

12. Заключительные положения

12.1 Для связи с Партнером Компания использует следующие средства связи: - электронная почта; - телефон; - почтовая связь; - другие электронные средства связи, предоставляемые Компанией (Skype).

12.2 Партнер соглашается, что контактные данные Партнера, например, адрес, e-mail и т.д., предоставленные Партнером для регистрации, будут использоваться Компанией при отправке писем и/или другой информации Партнеру.

12.3 Партнерское соглашение считается принятым, если физическое лицо зарегистрировалось в качестве Партнера и получило уникальный Ref-код.

ТЕРМИНЫ СОГЛАШЕНИЯ

Активный клиент - клиент из партнерской группы Партнера, совершивший за последние 30 дней хотя бы 1 транзакцию, соответствующую требованиям выплат партнерской комиссии.

Баннер - графический рекламный блок с гиперссылкой на сайт Компании, размещаемый Партнером на различных веб-ресурсах с целью привлечения новых клиентов.

Компания - ProfiXone Capital LLC.

Личный кабинет - персональная страница Партнера на сайте Компании.

Многоуровневая система партнерской комиссии - система, согласно которой партнеру выплачивается комиссия за сделки клиентов, привлеченных его субпартнерами.

Субпартнеры - партнеры, зарегистрированные в Компании и входящие в партнерскую группу другого старшего партнера.

Партнер - физическое или юридическое лицо, привлекающее новых клиентов в Компанию и действующее в соответствии с настоящим Соглашением от имени Компании.

Партнерская группа - группа клиентов и субпартнеров, привлеченных Партнером.

Рекламная кампания - деятельность Компании по формированию или поддержанию интереса клиентов к Компании.

Перенаправление - автоматическое перенаправление пользователя с веб-страницы, на которой он находится, на другую веб-страницу или веб-сайт.

Реферальная ссылка - ссылка на сайт Компании, содержащая Ref-код Партнера и размещенная Партнером с целью привлечения клиентов. Статическая ссылка должна находиться в HTML-коде сайта и иметь атрибут class="Ref code". Ссылки, которые генерируются на веб-странице динамически с помощью JavaScript, Flash или аналогичных технологий, не соответствуют определению статической ссылки.

Сайт компании - официальные сайты компании <https://profixone.com/>.

Реф-код - уникальный идентификационный код Партнера, предоставляемый Компанией для регистрации клиентов, привлеченных Партнером.