Recette technique de la réalisation d'un Data Warehouse (entrepôt de données) de bout en bout avec SSIS.

La société Orion

Cette société, présente au niveau mondial, est spécialisée dans la commercialisation d'articles de sport et vêtements. Les données disponibles regroupent des informations :

- les employés
- les produits
- les clients
- les commandes
- les fournisseurs

Le siège social aux États-Unis, gère des filiales en Belgique (depuis 1999), Pays Bas, Allemagne, Royaume-Uni, Danemark, France, Italie, Espagne et Australie. Les produits sont vendus en magasin, par catalogue et par internet. Une carte de fidélité : 'Orion Star Club', propose beaucoup d'avantages. L'historique d'information va du 1er janvier 1998 au 31 décembre 2002.

Structure de l'organisation

Le siège social héberge la majeure partie des fonctions administratives, soit un nombre important d'employés, entre 600 et 800. Le siège social centralise aussi la gestion des stocks, la vente par catalogue, la vente par internet et l'import - export. Néanmoins, certains employés gèrent aussi ces fonctions depuis les différentes filiales.

Les employés sont enregistrés dans la base de données selon cinq niveaux :

- Pays
- Compagnie
- Département
- Section
- Groupe

Les informations complémentaires sur les employés sont notamment :

- Date d'entrée et de départ de l'employé
- Date de début et de fin de contrat (pour certain contrat)
- Adresse
- Sexe
- Salaire
- Responsable hiérarchique

L'offre

La société propose environ 5 500 références. Certaines ne sont pas commercialisées dans tous les pays, tandis que d'autres, en raison des volumes écoulés, reflètent des particularités régionales ou des sports typiquement nationaux. L'ensemble des produits est organisé selon quatre niveaux.

- Ligne de produit
- Catégorie de produit
- Groupe de produit

- Produit

Chaque produit a un coût et un prix de vente. Le système informatique gère tous les prix en dollars. En utilisant les dates de début et de fin, ces prix varient en fonction du temps. Cet historique est sauvegardé. Le système gère aussi les remises pour certains produits, à certaines périodes. Les prix sont généralement uniques de dans le monde.

Les clients

Les clients sont repartis à travers le monde, notamment dans les pays où se trouvent des filiales, mais pas uniquement. La base de données enregistre environ 89 000 clients, pas tous actifs. L'adresse des clients comprend tout ou partie des informations suivantes :

- Rue
- Code postal
- Ville
- Région / département / conté
- Etat
- Pays
- Continent

Les clients sont classés dans des groupes en fonction de leur activité d'achat.

Les commandes

Chaque commande pointe vers le commercial qui a enregistré la vente. Environ 951 000 commandes sont enregistrées, commandes qui reflètent notamment les saisonnalités. Chaque commande comprend une ou plusieurs lignes, une ligne par produit.

Les fournisseurs

Chaque produit provient d'un fournisseur qui est basé dans un pays, mais toutes les commandes sont passées par le siège social. Il y a environ 64 fournisseurs, mais un seul fournisseur par produit.

Mise en place d'un système décisionnel

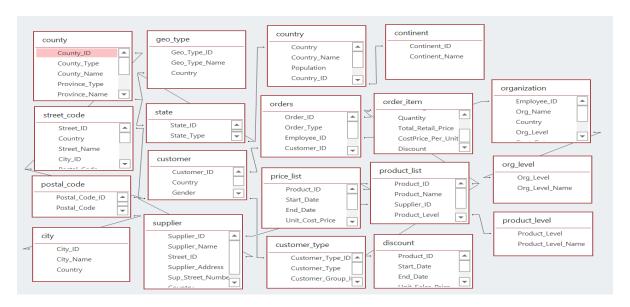
La société Orion souhaite améliorer sa performance à l'aide d'un système décisionnel. Voici quelques questions qui ont été recensées et auxquelles devrait répondre le système mis en place :

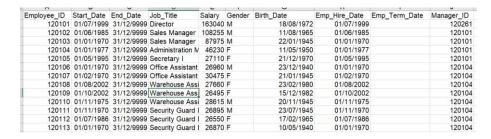
- ✓ Quels sont les 5 produits les plus vendus ?
- ✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par produit ?
- ✓ Quels sont les 5 meilleurs fournisseurs?
- ✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par continent ?
- ✓ Quelle est la marge générée par année et par mois ?
- ✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par année et par mois ?
- ✓ Quel est le coût total par année et par mois ?
- ✓ Quels sont les commerciaux réalisant le plus de ventes ?
- ✓ Quelles sont les caractéristiques des commerciaux (pays, sexe, âge, salaire, chiffre d'affaires)?
- ✓ Y a-t-il une différence significative entre la moyenne du chiffre d'affaires généré par les commerciaux de sexe féminin et ceux de sexe masculin ?
- ✓ Quels sont les 5 meilleurs clients?
- ✓ Déterminer l'âge des clients ainsi que leur tranche d'âge afin de leur proposer une offre adaptée :
 - o Moins de 30 ans :"Tranche "moins de 30 ans"
 - o De 30 à 45 ans : "Tranche "30-45 ans"
 - $\circ~$ De 46 à 60 ans : "Tranche "46-60 ans "
 - o De 61 à 75 ans : "Tranche "61-75 ans"
 - o Plus de 75 ans : "Tranche "plus de 75 ans"
- ✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par groupe de clients (par tranche d'âge)?

Il faut donc construire un entrepôt de données capable de répondre aux besoins de requêtage, de reporting et d'analyses avancées, et le mettre en œuvre efficacement.

Sources de données

Voici le schéma relationnel de la base de données opérationnelle de l'entreprise, à partir de laquelle seront extraites les données de l'entrepôt :





Ces tables sont stockées dans la base de données Microsoft Access nommée orion.mdb, hormis la table Staff stockée dans le fichier Microsoft Excel nommé staff.xls.

Création du datamart

Pour la suite, un datamart sera construit avec uniquement les clients membres du club Orion Gold et ayant acheté des vêtements ou des chaussures (pour accélérer les requêtes).

Planification des Packages

Les données sources évoluent en permanence. Les packages doivent donc être planifiés régulièrement. Le lancement des packages pourra se faire par exemple toutes les nuits pour prendre en compte les données modifiées pendant la journée.

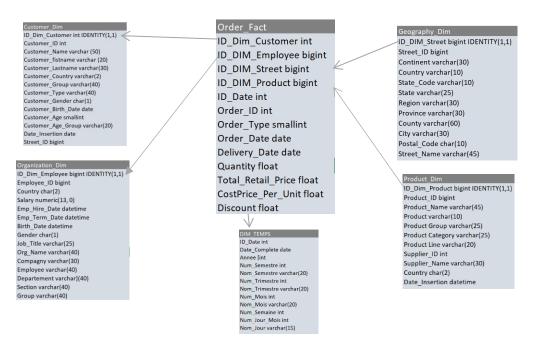
<u>Solutions</u>

Modélisation multidimensionnelle : Il existe trois formes de modèles multidimensionnels :

- ✓ Le modèle en étoile
- ✓ Le modèle en flocon de neige
- ✓ Le modèle en constellation

Schéma de l'entrepôt

Voici le schéma en étoile de l'entrepôt de données :



Une fois le schéma en étoile validé, il convient de créer l'entrepôt de données sous SQL Server.

Création des tables des dimensions:

Table de dimension : CUSTOMER_DIM

```
ICREATE TABLE [dbo].[Customer_Dimension](
   [ID_Dim_Customer] [int] IDENTITY(1,1) NOT NULL,
   [Customer_ID] [int] NULL,
   [Customer_Name] [varchar](50) NULL,
   [Customer_fistname] [varchar](20) NULL,
   [Customer_Lastname] [varchar](30) NULL,
   [Customer_Country] [char](2) NULL,
   [Customer_Group] [char](40) NULL,
   [Customer_Type] [char](40) NULL,
   [Customer_Gender] [char](1) NULL,
   [Customer_Birth_Date] [date] NULL,
   [Customer_Age] [smallint] NULL,
   [Customer_Age_Group] [char](20) NULL,
   [Date_Insertion] [date] NULL,
   [Street_ID] [bigint] NULL,
   Constraint [ID_Dim_Customerkey] primary key ([ID_Dim_Customer])
   );
```

Table de dimension : **GEOGRAPHY_DIM**

```
CREATE TABLE [dbo].[Geography_Dimension](

[ID_DIM_Street] [bigint] IDENTITY(1,1) NOT NULL,

[Street_ID] [bigint] NULL,

[Continent] [varchar](30) NULL,

[Country] [varchar](10) NULL,

[State_Code] [varchar](10) NULL,

[State] [varchar](25) NULL,

[Region] [varchar](30) NULL,

[Province] [varchar](30) NULL,

[County] [varchar](60) NULL,

[City] [varchar](30) NULL,

[postal_Code] [char](10) NULL,

[Street_Name] [varchar](45) NULL,

Constraint [ID_DIM_StreetPK] PRIMARY KEY ([ID_DIM_Street])
```

Table de dimension : ORGANIZATION_DIM

Table de dimension : PRODUCT_DIM

Table de dimension : TIME_DIM

```
[ID_Date] [int] NOT NULL,

[Date_Complete] [date] NULL,

[Annee] [int] NULL,

[Num_Semestre] [int] NULL,

[Num_Semestre] [varchar](20) NULL,

[Num_Trimestre] [int] NULL,

[Num_Trimestre] [int] NULL,

[Num_Mois] [int] NULL,

[Num_Mois] [int] NULL,

[Num_Mois] [varchar](20) NULL,

[Num_Semaine] [int] NULL,

[Num_Jour_Mois] [int] NULL,

[Num_Jour_Mois] [int] NULL,

[Nom_Jour] [varchar](15) NULL,

CONSTRAINT [ID_DatePK] PRIMARY KEY ([ID_Date])
```

Table de faits : FACT_ORDER

```
☐CREATE TABLE [dbo].[Fact_Order](

[ID_FAIT] [bigint] IDENTITY(1,1) PRIMARY KEY ,

[ID_Dim_Customer] [int] NULL,

[ID_DIM_Employee] [int] NULL,

[ID_DIM_Street] [bigint] NULL,

[ID_DIM_Date] [int] NULL,

[Order_Date] [int] NULL,

[Order_ID] [int] NULL,

[Order_Type] [smallint] NULL,

[Outer_Type] [smallint] NULL,

[Quantity] [smallint] NULL,

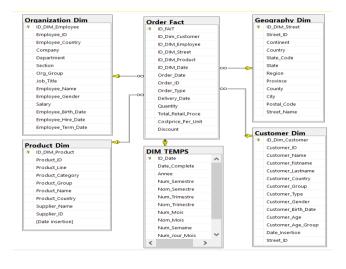
[Total_Retail_Proce] [float] NULL,

[Costprice_Per_Unit] [float] NULL,

[Discount] [float] NULL,
```

Modèle de données (étoile):

Voici le modèle en étoile final de l'entrepôt de données sous SQL Server.



Maintenant que les tables de l'entrepôt sont créées, il faut réaliser les processus qui vont remplir ces tables à partir des données sources.

Mise en place de solution SSIS:

Création de projet :

- ✓ Ouvrir Visual studio.
- ✓ Créer un nouveau projet nommé orion_project

La fenêtre de SSIS est composée des onglets suivants :

- ✓ Barres d'outils et menus (en haut)
- ✓ Onglet Flux de contrôle : Dédié aux contrôles de données
- ✓ Onglet Flux de données : Dédié aux données
- ✓ Onglet paramètres : Les paramètres d'Intégrations Services (SSIS) permettent d'affecter des valeurs aux propriétés des packages au moment de l'exécution du package.
- ✓ Onglet Gestionnaires d'événements : Gere des évènements du composant de package
- ✓ Onglet Explorateur de package : décrit tous les éléments qui composent les packages.
- ✓ Onglet Progression : L'onglet Progression indique la progression de l'exécution du package
- ✓ Boîte à outils SSIS : Tous les composants installés sur l'ordinateur local apparaissent automatiquement dans la **Boîte à outils SSIS**
- ✓ Zone Gestionnaires de connexion : Les packages utilisent des gestionnaires de connexion pour se connecter aux sources de données telles que les fichiers, les bases de données relationnelles et les serveurs.
- ✓ Explorateur de solutions : Qui contient le nom de package

Spécification des données sources:

Placer les différents fichiers Excel et Access dans un répertoire C:/orion.

- ✓ Établir une connexion orion BD à la base Access orion.mdb :
- ✓ Établir une connexion fichier Excel(staff.xls)

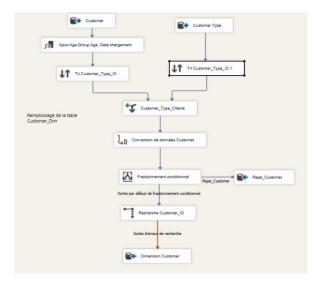
Spécification des données cibles:

Établir une connexion orion_DW à l'entrepôt de données :

Les connexions sources et destination sont maintenant disponibles dans le zone Gestionnaires de connexion. Il faut alors construire les différents flux pour remplir les tables de l'entrepôt.

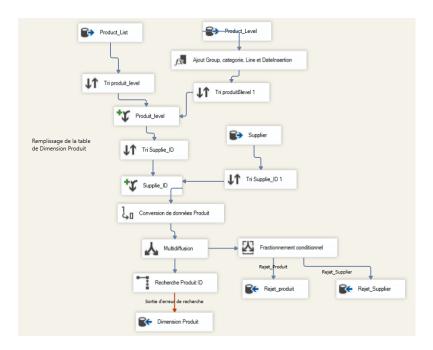
Remplissage de la table **Customer_Dim**:

- ✓ Pour chaque colonne de la table Dimension Customer, on spécifie de quelle(s) donnée(s) source elle dépend.
- ✓ On crée la tâche Dimension Customer et l'ajoute tous les composants nécessaires.
- ✓ On lance la tâche et vérifie le résultat sous SQL Server.



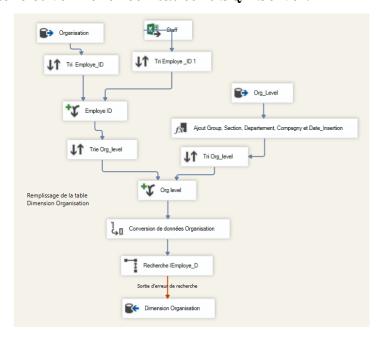
Remplissage de la table Dim_Product:

- Pour chaque colonne de la table Dim_Product, on spécifie de quelle(s) donnée(s) source elle dépend.
- On crée la tâche Dimension Product et ajoute tous les composants nécessaires.
- On lance la tâche et vérifie le résultat sous SQL Server.



Remplissage de la table Dim_Organization:

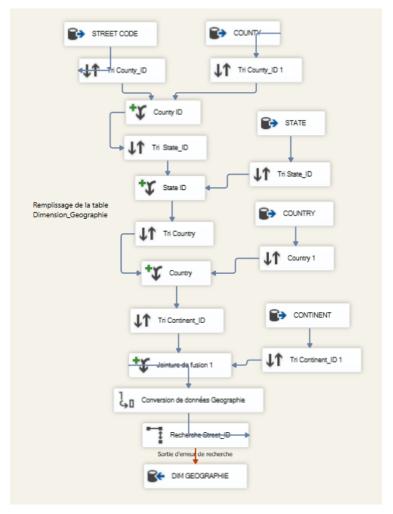
- Pour chaque colonne de la table Dim_Organization, on spécifie de quelle(s) donnée(s) source elle dépend.
- On crée la tâche Dimension Organization et l'on ajoute tous les composants nécessaires.
- On lance la tâche et vérifie le résultat sous SQL Server.



Remplissage de la table Dim_Geography:

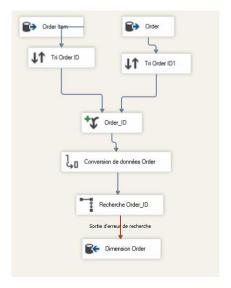
 Pour chaque colonne de la table Dim_Geography, on spécifie de quelle(s) donnée(s) source elle dépend.

- On crée la tâche Dimension Geography et l'on ajoute tous les composants nécessaires.
- On lance la tâche et vérifie le résultat sous SQL Server.



Remplissage de la table Dim_Order:

- Pour chaque colonne de la table Dim_Order, on spécifie de quelle(s) donnée(s) source elle dépend.
- On crée la tâche Dimension Order et l'on ajoute tous les composants nécessaires.
- On lance la tâche et vérifie le résultat sous SQL Server.



Regroupement des dimensions dans un conteneur de séquence :

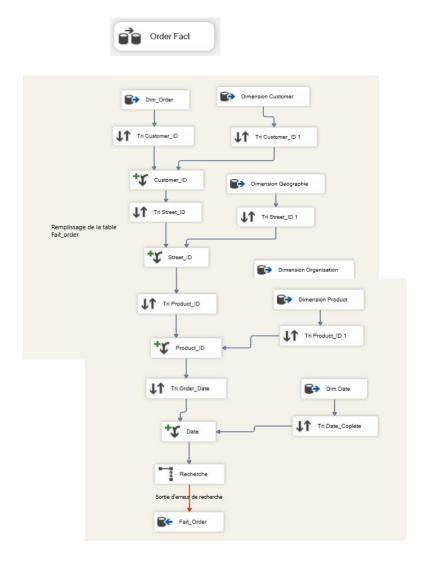


Chargement de la table de faits:

Un package nommer Chargement de la table de faits.dtsx qui fera le chargement de la table de faits en rassemblant les mesures existantes et en ajoutant les dimensions une à une pour avoir les clés des substitutions ou clés primaires des tables des dimensions.

Ce package contiendra un flux de données comme ci-dessous :

- Pour chaque colonne de la table Order_fact, on spécifie de quelle(s) donnée(s) source elle dépend.
- On crée la tâche « Order Fact » et l'on ajoute tous les composants nécessaires.
- On lance la tâche et vérifie le résultat sous SQL Server.



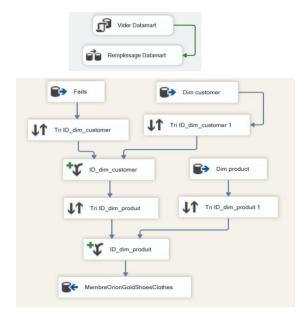
Création du datamart:

Pour la suite, un datamart sera construit avec uniquement les clients membres du club Orion Gold et ayant acheté des vêtements ou des chaussures (pour accélérer les requêtes).

Travail à réaliser:

Base de données indépendante + Package de remplissage

- ✓ On crée la BD puis le package permettant de remplir le datamart en même temps le script de création de la table.
- ✓ Conditions à specifier:
 - ✓ WHERE Customer Group = 'Orion Club Gold members';
 - ✓ WHERE Product_Name LIKE '%Clothes%' OR Product_Name LIKE '%Clothes%';
 - ✓ On sélectionne l'option Inner join dans les jointures.
- ✓ Vérifier que tout a bien fonctionné.



Ordonnancement des packages:

Un dernier package est nécessaire pour appeler l'ensemble des packages créés précédemment. Il sera nommé Chargement Initial.dtsx en conséquence. Lors de son exécution, ce package devra créer et charger les dimensions, la table de faits ainsi que le Datamart. Ci-dessous, un aperçu de l'ordonnancement des packages



Les tâches ont été exécuté avec succès sous SSIS

Planification du package Chargement Initial:

Travail à réaliser:

Il existe deux solutions pour planifier l'exécution des packages : soit utiliser le Planificateur de tâches de Windows, soit utiliser SQL Server Agent."

Planificateur de tâches de Windows:

✓ Ouvrir le planificateur de tâches de Windows

- ✓ Accessoires / Outils système / Planificateur de tâches
- ✓ On clique sur Créer une tâche... et l'on donne un nom : orion jobsETL
- ✓ On crée un déclencheur (dans 15 min par exemple)
- ✓ On crée une action :
 - ✓ Action: Démarrer un programme
- ✓ Programme:
 - C:\BI\Orion DW\Orion DW\Chargement Initial.dtsx Run_Package.bat
- ✓ On vérifie que tout a bien foncionné.

Conclusion:

Ce mini-projet a permis de réaliser un projet SSIS de bout en bout. Le Data Warehouse construit, contenant les dimensions et la table de faits, peut être utilisé pour le reporting, l'analyse de données et la création de tableaux de bord.

Mise en œuvre d'un système BI: réponses aux questions stratégiques d'Orion:

✓ Quels sont les 5 produits les plus vendus?

```
SELECT TOP 5
    P. Product Name,
     SUM(F.Quantity) AS Total_Quantity_Sold
FROM
    Order_Fact F
JOIN
    Product_Dim P ON F.ID_DIM_Product = P.ID_DIM_Product
GROUP BY
    P.Product_Name
ORDER BY
    Total_Quantity_Sold DESC;
                               Total_Quantity_Sold
    Petanque Balls Chromium 8-pack
                               8436
                               6638
    Hurricane 4
    Lucky Tech Intergal Wp/B Rain Pants
                               6514
                               6273
    Comfort Shelter
```

5951

✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par produit ?

Family Holiday 4

```
SELECT
    P.Product_Name,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
    Order_Fact F
JOIN
    Product_Dim P ON F.ID_DIM_Product = P.ID_DIM_Product
GROUP BY
    P.Product_Name
ORDER BY
    Chiffre Affaires DESC;
```

	Product_Name	Chiffre_Affaires
1	Family Holiday 4	6746166,5
2	Hurricane 4	3996665,9
3	Family Holiday 6	3771664,8
4	Expedition Dome 3	3165120
5	Comfort Shelter	2956140
6	Lucky Tech Intergal Wp/B Rain Pants	1800708
7	Big Guy Men's Air Tuned Sirocco Shoes	1777301,4
8	Basic 10, Left , Yellow/Black	1437275,4
9	Weston F4 Men's Hockey Skates	1409516
10	JI Legacy Curig I.A.Jacket	1193008
11	Perfect Fit Men's Stunt Skates	1180874,66
10	CAM Dono	1170705 0

✓ Quels sont les 5 meilleurs fournisseurs?

```
SELECT TOP 5
    P.Supplier_Name,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
    Order_Fact F

JOIN
    Product_Dim P ON F.ID_DIM_Product = P.ID_DIM_Product
GROUP BY
    P.Supplier_Name
ORDER BY
    Chiffre_Affaires DESC;
```

	Supplier_Name	Chiffre_Affaires
1	Eclipse Inc	39841740,22
2	Magnifico Sports	20418297,02
3	3Top Sports	18767523,65
4	Twain Inc	17844094,085
5	Petterson AB	17137695,7

✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par continent

```
SELECT
    G.Continent,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
    Order_Fact F
JOIN
    Geography_Dim G ON F.ID_DIM_Street = G.ID_DIM_Street
GROUP BY
    G.Continent
ORDER BY
    Chiffre_Affaires DESC;
```

	Continent	Chiffre_Affaires
1	Europe	199612466,015
2	North America	74495401,9650001
3	Australia/Pacific	16494810,595
4	Asia	520843,48
5	Africa	329841,09

✓ Quelle est la marge générée par année et mois ?

Remarque : Comme je n'ai pas la colonne Num_Annee dans mon modèle, je l'ai remplacée par la colonne Annee.

```
SELECT
    T.Annee,
    T.Num_Mois,
    SUM((F.Total_Retail_Price - F.CostPrice_Per_Unit) * F.Quantity) AS Marge_Totale
FROM
    Order_Fact F

JOIN
    DIM_TEMPS T ON F.ID_Date = T.ID_Date
GROUP BY
    T.Annee,
    T.Num_Mois
ORDER BY
    T.Annee,
    T.Num_Mois;
```

	Annee	Num_Mois	Marge_Totale
1	1998	1	2434766,875
2	1998	2	2125332,625
3	1998	3	1027835,825
4	1998	4	2693043,63
5	1998	5	3411832,55
6	1998	6	5423078,935
7	1998	7	5427793,92
8	1998	8	5066598,59
9	1998	9	1136562,895
	4000		00070100

✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par année et par mois ?

```
SELECT
     T.Annee,
     T.Num Mois,
     SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
     Order_Fact F
JOIN
     DIM_TEMPS T ON F.ID_Date = T.ID_Date
GROUP BY
     T.Annee,
     T.Num_Mois
ORDER BY
     T. Annee,
     T.Num_Mois;
                    1998 1
1998 2
                                3167822,565
                                2713256.375
                     1998
                                3503420.95
                     1998
1998
                                4359079,29
6627249,225
                     1998
                                6646459 76
                                1639499,455
```

✓ Quel est le coût total par année et par mois ?

```
SELECT
     T.Annee,
     T.Num_Mois,
     SUM(F.Quantity * F.CostPrice_Per_Unit) AS Cout_Total
FROM
     Order_Fact F
JOIN
    DIM_TEMPS T ON F.ID_Date = T.ID_Date
GROUP BY
    T.Annee,
    T.Num_Mois
ORDER BY
     T. Annee,
     T.Num_Mois;
                        Annee Num_Mois
                                    Cout_Total
                       1998 1
                                     733055.69
                                     587923 75
                    2
                        1998
                        1998
                                     534113.99
                                     810377,32
                        1998
                                     947246,74
                        1998
                                     1204170,29
                        1998
                                     1218665,84
```

✓ Quels sont les commerciaux réalisant le plus de ventes ?

1998

1998

```
SELECT
    E.Org_Name AS Commercial,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires

FROM
    Order_Fact F

JOIN
    Organization_Dim E ON F.ID_DIM_Employee = E.ID_DIM_Employee

GROUP BY
    E.Org_Name

ORDER BY
    Chiffre_Affaires DESC;
```

1204825,26 502936.56

	Commercial	Chiffre_Affaires
1	Agnes de Fourtou	1584135,48
2	Christelle Bourrier	1566861,545
3	Jaime Wetherington	1543943,605
4	Joseph Robbin-Coker	1510638,175
5	Donald Washington	1505163,335
6	Sigrid Kagarise	1478357,67
7	Jan-Reijer Rutten	1474864,92
8	Ray Abbott	1473737,725
9	Brienne Darrohn	1462788,5

✓ Quelles sont les caractéristiques des commerciaux (pays, sexe, âge, salaire, chiffre d'affaires)?

```
SELECT
   E.Org_Name AS Commercial,
   G.Country AS Pays,
   E.Gender AS Sexe,
   DATEDIFF(YEAR, E.Birth_Date, GETDATE()) AS Age,
   E.Salary AS Salaire,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
   Organization_Dim E
JOIN
   Geography_Dim G ON E.ID_Geography = G.ID_Geography
LEFT JOIN
   Order_Fact F ON E.ID_DIM_Employee = F.ID_DIM_Employee
GROUP BY
   E.Org_Name, G.Country, E.Gender, E.Birth_Date, E.Salary
   Chiffre_Affaires DESC;
```

✓ Y a-t-il une différence significative entre la moyenne du chiffre d'affaires généré par les commerciaux de sexe féminin et ceux de sexe masculin ?

```
WITH CA_Par_Commercial AS (
    SELECT
        E.ID_DIM_Employee,
        E.Gender,
        SUM(F.Quantity * F.Total Retail Price) AS Chiffre Affaires
        Order Fact F
    JOIN
        Organization Dim E ON F.ID DIM Employee = E.ID DIM Employee
    GROUP BY
        E.ID DIM Employee, E.Gender
)
SELECT
    COUNT(*) AS Nombre_Commerciaux,
    AVG(Chiffre_Affaires) AS Moyenne_CA_Par_Commercial
FROM
    CA_Par_Commercial
GROUP BY
        Gender;
            Gender
                   Nombre_Commerciaux | Moyenne_CA_Par_Commercial
            F
                   291
                                   333779,587113402
            Μ
                   356
                                   316176,542064607
```

✓ Quels sont les 5 meilleurs clients?

```
SELECT TOP 5
    C.[Customer_Name] AS Client,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
    Order_Fact F

JOIN
    Customer_Dim C ON F.ID_DIM_Customer = C.ID_DIM_Customer
GROUP BY
    C.[Customer_Name]
ORDER BY
    Chiffre_Affaires DESC;
```

	Client	Chiffre_Affaires
1	Carlos Martínez Sanmamed	65652,2
2	Kala Leitch	63458,7
3	Joaquín Torrico	48199,6
4	Ralf Bondy	47848,1
5	Francesca Romana Sartori	44223,24

```
✓ Déterminer l'âge des clients ainsi que leur tranche d'âge afin de leur proposer une offre adaptée
            Moins de 30 ans :"Tranche "moins de 30 ans"
            De 30 à 45 ans : "Tranche "30-45 ans"
            De 46 à 60 ans : "Tranche "46-60 ans"
           De 61 à 75 ans : "Tranche "61-75 ans"
            Plus de 75 ans : "Tranche "plus de 75 ans"
SELECT
    C.Customer_Name AS Client,
    DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) AS Age,
    CASE
         WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) < 30 THEN 'Tranche moins de 30 ans'
         WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 30 AND 45 THEN 'Tranche 30-45 ans'
         WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 46 AND 60 THEN 'Tranche 46-60 ans'
         WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 61 AND 75 THEN 'Tranche 61-75 ans'
         ELSE 'Tranche plus de 75 ans'
    END AS Tranche_Age
FROM
    Customer_Dim C;
                                                      Tranche Age
                                 Tapani Pukkinen
                                                       Tranche 61-75 ans
                                  Pierson Delaquila
                                                  65
                                                      Tranche 61-75 ans
                              2
                                  Veronique Van de Meent
                                                  95
                                                      Tranche plus de 75 ans
                                  Margreet Bastiampillia
                                                      Tranche 46-60 ans
                                  Philip Rierson
                                                  75
                                                      Tranche 61-75 ans
                                                   41
                                                      Tranche 30-45 ans
                                  Mercedes Iñesta Micó
                                  T.I. Heuvelman
                                                   70
                                                      Tranche 61-75 ans
                                                      Tranche 61-75 ans
                                  Doretha Haakinson
                                                  65
                                  Ditte Strandgård Jensen
                                                  50
                                                      Tranche 46-60 ans
                                                      Tranche 30-45 ans
                              10
                                  Phong Rehr
                                                  41
                              11
                                  Laurent Darchy
                                                   43
                                                      Tranche 30-45 ans
                                  Anupam Umbarger
                                                   95
                                                       Tranche plus de 75 ans
```

✓ Quel est le chiffre d'affaires généré par groupe de clients (par tranche d'âge) ?

```
SELECT
   CASE
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) < 30 THEN 'Tranche moins de 30 ans'
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 30 AND 45 THEN 'Tranche 30-45 ans'
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 46 AND 60 THEN 'Tranche 46-60 ans'
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 61 AND 75 THEN 'Tranche 61-75 ans'
        ELSE 'Tranche plus de 75 ans
    END AS Tranche_Age,
    SUM(F.Quantity * F.Total_Retail_Price) AS Chiffre_Affaires
FROM
          Order_Fact F
JOTN
          Customer_Dim C ON F.ID_DIM_Customer = C.ID_DIM_Customer
GROUP BY
   CASE
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) < 30 THEN 'Tranche moins de 30 ans'
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 30 AND 45 THEN 'Tranche 30-45 ans'
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 46 AND 60 THEN 'Tranche 46-60 ans'
        WHEN DATEDIFF(YEAR, C.Customer_Birth_Date, GETDATE()) BETWEEN 61 AND 75 THEN 'Tranche 61-75 ans'
        ELSE 'Tranche plus de 75 ans'
   END
ORDER BY
   Chiffre_Affaires DESC;
```

	Tranche_Age	Chiffre_Affaires
1	Tranche 46-60 ans	77571113,5699999
2	Tranche 30-45 ans	73945811,09
3	Tranche 61-75 ans	72452672,67
4	Tranche plus de 75 ans	67483765,815