

DESARROLLO DESIGUAL DEL PERU CONTEMPORANEO



Roger Izaga Núñez · Sinesio López Jiménez

Serie: Sociología

UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS



**DESARROLLO DESIGUAL DEL  
PERÚ CONTEMPORANEO**

# UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS

Desarrollo Desigual del Perú Contemporáneo

Dr. Wilson Reátegui Chávez

Rector

Roger Iziga Núñez

Sinesio López Jiménez

Dr. Francisco Piscoya Hermoza  
Vice Rector Académico

Ing. Abilio Anaya Pajuelo  
Vice Rector Administrativo

Dr. Roger Iziga Núñez  
Jefe de la Oficina General  
de Editorial, Imprenta,  
Biblioteca Central y Librería

Dr. Héctor Salazar Zapatero  
Asesor Co-responsable del Área Editorial

Serie: Sociología

## UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS

Lima - Perú

1,993

Correspondencia, canje y venta: Oficina General de Editorial, Imprenta,  
Biblioteca Central y Librería. UNMSM. Pje. Simón Rodríguez N° 697.  
Apartado Postal 454, Lima

Teléfono 285210

Lima 1 - Perú

Fax (51-14) 336337

## AL LECTOR

En estos momentos en que el país atraviesa por una profunda crisis, que afecta al sector educativo. La Universidad Nacional Mayor de San Marcos, a través de su Editorial (EUSAM) se propone impulsar la edición de trabajos científicos y humanistas; y así iniciará una nueva etapa en su actividad editorial. Nuestro interés es contribuir a elevar el nivel académico de los estudiantes de todo el país, facilitándoles el acceso a textos y lecturas de gran contenido y rigor científico, que los prepare como profesionales eficientes y responsables con la sociedad. Asimismo, queremos dar a conocer tanto a la comunidad universitaria como a la opinión pública los avances que nuestros cuadros intelectuales han logrado en las distintas disciplinas que cultivan.

## Desarrollo Desigual del Perú Contemporáneo

Primera edición, 1993  
Universidad Nacional Mayor de San Marcos.

©Copyright, Primera edición 1993  
por la Oficina General de Editorial,  
Imprenta, Biblioteca Central y Librería de la  
Universidad Nacional Mayor San Marcos.  
Lima - Perú.

Nuestras ediciones servirán además para estrechar los vínculos con otras instituciones del sistema universitario peruano, promoviendo la producción de nuevos conocimientos así como la creación y recreación de ciencia y tecnología apropiadas a nuestra realidad; y rompiendo la brecha existente entre los llamados países desarrollados y los subdesarrollados. Finalmente es nuestra intención hacer llegar nuestro legado histórico y cultural a los más amplios sectores del país, a fin de fortalecer la conciencia nacional; promover nuestro respeto por los derechos humanos; valorar y enjuiciar críticamente nuestro pasado y presente; y elaborar alternativas positivas para el futuro nacional, cuidando del desarrollo armónico de sus habitantes y del medio ambiente, en relación con los intereses y las justas aspiraciones del pueblo peruano.

## PROLOGO

Los estudiantes y profesores de la Facultad de Ciencias Sociales de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos, que conocen este trabajo cuyo título original fue: "Desarrollo, urbanización, migraciones internas y flujos económicos en el Perú", siempre han sugerido la necesidad de su publicación, a fin de que esté al alcance de un mayor número de estudiosos en el campo de las Ciencias Sociales.

El presente estudio es un trabajo científico, de carácter sociológico. Esta investigación, tal como fue concebida y elaborada -a pesar del tiempo transcurrido (1972)-, no ha tenido continuadores. Tal vez, por desconocimiento; o, por la complejidad del problema científico tratado; requerimiento riguroso de teorías, métodos y técnicas; por el tipo de datos exigidos o por las unidades de análisis pre-establecidas (143 provincias).

El corpus científico de este texto, fue el resultado de una paciente investigación sociológica. En ese sentido, la estructura y lógica de exposición e investigación de este estudio, continúa siendo un trabajo válido, fresco y siempre sugerente.

Nuestra investigación, aporta en varios aspectos: 1° en la singularidad del problema científico; 2° en el esfuerzo por ligar dialécticamente la gran teoría crítica y la sociología empírica; 3° en el diseño de investigación y sus distintas etapas; 4° en la aplicación de conceptos teóricos y operativos; 5° en el uso del análisis estructural; 6° en destacar la necesidad de utilizar, en un segundo momento, el enfoque histórico-estructural para conocer la naturaleza y dinámica de nuestra formación social y sus desarrollos desiguales a nivel provincial.

La teoría crítica macro-sociológica, es utilizada en este estudio, como un elemento fundamental para poder comprender, describir y explicar el carácter y naturaleza de la sociedad peruana. De otro, acercamiento a la sociología empírica, concebida por nosotros, como una herramienta subsidiaria y complementaria, es aplicada en todo su rigor tecnicista (teoría e hipótesis; diseño

de investigación; unidades de análisis, selección de variables relevantes; definición conceptual y operativa de las variables; tipo e instrumentos de análisis; índices y validación de índices; ponderación de las variables, etc), en el afán de aprehender la realidad social desde un punto de vista teórico y empírico en su complejidad y manifestaciones cuantitativas. Para derivar conclusiones teóricas y ciertas tendencias histórico-estructurales y sociológicas, sería interesante, hoy, volver a hacer un estudio actualizado de la formación social peruana, teniendo en cuenta esas cuatro variables (desarrollo, urbanización, migraciones internas y flujos económicos), en función de los nuevos datos y de los cambios estructurales que han venido operándose en estas tres últimas décadas ('70, '80 y '90) y en el escenario social, de una aguda y persistente crisis histórico-estructural del país.

Este trabajo que hoy alcanzamos para la crítica de los roedores, se inspira y sigue la huella de aquellos estudios clásicos, totalizadores, tales como: El Perú Contemporáneo de Francisco García Calderón; *7 Ensayos de Interpretación de la Realidad Peruana* de José Carlos Mariátegui; *La Realidad Nacional* de Víctor Andrés Belaúnde; y, *El Antimperialismo y el Apra* de Víctor Raúl Haya de la Torre. Nuestra ambición es hacer una investigación social contemporánea, aplicando dialéctica y creadoramente el análisis económico, el análisis sociológico y el análisis ideológico. En otros términos, queremos actualizar y poner al día los mencionados trabajos monumentales, incomparables y trascendentes por su valor científico sociológico. Ciertamente, valorizamos dichos aportes. Empero, creemos que urge, no sólo captar la estructura lógica de esos estudios medulares; sino, ponerlos definitivamente al día. La sociedad no se ha detenido en las tres primeras décadas del presente siglo. Sigue su trayectoria en devenir.

El Perú contemporáneo del siglo XX, está por cerrar una etapa y abrir otra, correspondiente al siglo XXI. El nuevo siglo está lleno de interrogantes y de esperanza para el pueblo; éste sigue en la búsqueda de la Utopía de la Nueva Sociedad, la cual será sin duda una sociedad humana y humanizada. Sociedad donde impere la justicia social y se conquiste el amor, la belleza, la solidaridad; así como, el bienestar material y espiritual (individual, grupal y societal).

Roger Iziga Nuñez

Sinesio López Jiménez.

Lima, 1993.

## ÍNDICE

Prólogo	Pág.
Introducción	9
	15

### PRIMERA PARTE: TEORÍA E HIPÓTESIS

1. EL DESARROLLO	21
A. El Análisis Economicista	
B. El Análisis Interdisciplinario	
C. El Análisis Integrado del Desarrollo	
2. LA URBANIZACIÓN	26
A. Enfoque Ecológico-demográfico	
B. Enfoque Económico	
C. Enfoque Histórico-estructural	
3. LA MIGRACIÓN INTERNA	32
A. Modelo Analítico de S.N. Eisenstadt	
B. Modelo Analítico de Gino Germani	
C. Modelo Analítico de Mario Margulis	
D. Definición adoptada.	
4. LOS FLUJOS ECONÓMICOS	37
5. DESARROLLO, URBANIZACIÓN Y FORMULACIÓN DE ALGUNAS HIPÓTESIS	38
A. Estructura del desarrollo y grado de urbanización	
B. Estructura del desarrollo y estructura de la urbanización	
6. DESARROLLO, MIGRACIONES INTERNAS Y FORMULACIÓN DE ALGUNAS HIPÓTESIS	39
A. Grado de desarrollo y emigración	
B. Grado de desarrollo e inmigración	
C. Grado de desarrollo y coeficiente migratorio	
D. Procedencia y destino de los flujos migratorios según grado de desarrollo	
E. Grado de desarrollo y tendencias migratorias	
F. Grado de desarrollo y la estructura de edad de los inmigrantes	
G. Grado de desarrollo y el índice de masculinidad	
H. Estructura del desarrollo y emigración	

I.	Estructura del desarrollo e inmigración	72
J.	Estructura del desarrollo y coeficiente migratorio	89
K.	Estructura del desarrollo y características demográficas de los inmigrantes	94
7.	DESARROLLO, FLUJOS ECONÓMICOS Y FORMULACIÓN DE ALGUNAS HIPÓTESIS	44
8.	URBANIZACIÓN, MIGRACIONES INTERNAS Y FORMULACIÓN DE ALGUNAS HIPÓTESIS	44
A.	Grado de urbanización y emigración	
B.	Grado de urbanización e inmigración	
C.	Grado de urbanización y coeficiente migratorio	
D.	Procedencia y destino de los flujos migratorios según grado de urbanización	
E.	Grado de urbanización y las tendencias migratorias de las provincias	
F.	Grado de urbanización y la estructura de edad de los inmigrantes	
G.	Grado de urbanización y el índice de masculinidad	
H.	Estructura de la urbanización y emigración	
I.	Estructura de la urbanización e inmigración	
J.	Estructura de la urbanización y coeficiente migratorio	
K.	Estructura de la urbanización y características demográficas de los inmigrantes	
9.	DESARROLLO, URBANIZACIÓN, MIGRACIONES INTERNAS Y FORMULACIÓN DE ALGUNAS HIPÓTESIS	47
10.	SEGUNDA PARTE: METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DISEÑO DE INVESTIGACIÓN	49
A.	Las variables relevantes y las unidades de análisis	
B.	Selección de variables relevantes	
C.	Definición conceptual de las variables	
D.	Tipos e instrumentos de análisis. Índices:	
(a)	Indice de Grado de desarrollo	
(b)	Indice de Grado de urbanización	
(c)	Indice de Grado de congruencias estructural	
(d)	Dicotomización de algunas variables	
11.	TERCERA PARTE: ANÁLISIS ESTRUCTURAL(ARTICULACIÓN DE PROCESOS; DESARROLLO, URBANIZACIÓN, MIGRACIONES INTERNAS Y FLUJOS ECONÓMICOS)	65
12.	EL DESARROLLO DE LA SOCIEDAD PERUANA	65
13.	LA URBANIZACIÓN DE LA SOCIEDAD PERUANA	70
14.	LAS MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERÚ	72
15.	EL DESARROLLO Y LAS MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERÚ EN EL PERÚ	89
16.	GRADO DE DESARROLLO Y FLUJOS ECONÓMICOS DE ALGUNOS BIENES EN EL PERÚ	94
17.	LA URBANIZACIÓN Y LAS MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERÚ	111
18.	DESARROLLO, URBANIZACIÓN Y MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERÚ	118
19.	VISIÓN SOCIOLOGICA DEL PERÚ CONTEMPORÁNEO (APROXIMACIÓN AL ANÁLISIS HISTÓRICO-ESTRUCTURAL).	131
20.	CUARTA PARTE: CONCLUSIONES CONCLUSIONES GENERALES	135
21.	QUINTA PARTE: APÉNDICE APÉNDICE I : DEFINICIÓN OPERACIONAL DE LAS VARIABLES	151
22.	APÉNDICE II : VALIDACIÓN DE LOS ÍNDICES	163
23.	APÉNDICE III : PONDERACIÓN DE LAS VARIABLES.	164
		171
	SEXTA PARTE: BIBLIOGRAFÍA	

## INTRODUCCION

Es compartida por la mayoría de los estudiosos de las Ciencias Sociales la explicación según la cual los países subdesarrollados, entre los que se inscribe el Perú, son productos del desarrollo del Sistema Capitalista Mundial dentro del cual dichas naciones ocupan una posición de subordinación y dependencia.

Las diversas subordinaciones del sistema productivo nacional a las diferentes metrópolis a lo largo de la historia y los cambiantes modos de articulación de las diversas formas de producción coexistentes en el país son los ejes básicos de la evolución de la estructura económico-social del Perú. Este puede ser brevemente calificado como un país subdesarrollado, capitalista y dependiente.

La dependencia de la sociedad con respecto a las diferentes metrópolis puede ser sumariante enumerada del modo siguiente:

- a) La dependencia total (Colonial) de la metrópoli hispánica (1532-1821). La conquista española desarticuló la economía incaica fundamentalmente agraria, destruyó su estructura de clases y la organización estatal, estructuró una economía basada en la minería (metales preciosos) de acuerdo a los intereses de la metrópoli hispánica e instauró un complejo aparato institucional colonial. De esta forma el Perú quedó integrado a la fase comercial del capitalismo emergente aún no hegemónico. En este período surge y se consolida el sistema de hacienda agrícola complementaria de la minería que es una combinación de las supervivencias económicas incaicas y de embrionarias formas capitalistas de producción. La forma fundamental de explotación de la fuerza de trabajo se efectuaba a través de la encomienda y de la mita colonial.
- b) La dependencia comercial-financiera (desde fines del siglo XVIII hasta 1914). Con la crisis colonial de la minería y con la ruptura del monopolio comercial ibérico, Inglaterra aparece como un nuevo eje metropolitano del mundo. La dominación inglesa se acentúa con la primera revolución industrial que determinó la división internacional del trabajo entre países de producción manufacturera y países productores de materias primas. Sobre esta base se levantó una burguesía comercial dependiente que en

- c) La dependencia productivo-exportadora (1914-1950). La segunda revolución industrial implicó un intenso desarrollo de las fuerzas productivas y la monopolización del Capitalismo. Esto significó el reordenamiento intermetropolitano mundial, el debilitamiento de Inglaterra y la hegemonía norteamericana. Esta redefinió las relaciones de dependencia con el país cuya base fue las economías de exportación o enclaves. Mediante estos enclaves se introdujo grandes capitales, nuevas tecnologías, se produjo grandes procesos de concentración de tierras, se debilitó la burguesía interna que no pudo adecuarse a las exigencias del desarrollo de las fuerzas productivas y emergió un significativo sector obrero y al mismo tiempo el Estado asumió un nuevo carácter redistribuido. Mecanismos económicos complementarios entre las economías de exportación y los latifundios serranos posibilitaron la alianza entre la oligarquía exportadora y el gamonalismo serrano que mantuvieron oprimida y desmovilizada a la inmensa masa campesina, así como a la población urbana.

- d) Los años 50... después de la Segunda Guerra Mundial surgen los conglomerados económicos, se desarrolla la tecnología hasta los límites mismos de la automatización y baja la tasa de amortización de 10 a 4 años<sup>1</sup>.

Esto determinó una nueva división internacional del trabajo, según la cual los países dependientes se comenzaron a industrializar relativamente con industrias livianas y los metropolitanos con industrias pesadas. Este proceso se realizó en el caso peruano cuando existieron determinadas condiciones internas: crecimiento del mercado nacional debido al proceso de urbanización, a la expansión del Estado, a la ampliación de los sectores medios y a la protección de dicho mercado.

Este hecho posibilitó un proceso de industrialización dependiente en capitales, tecnología e insumos y, dada la coyuntura de la época y la situación del mercado interior, asumió el carácter sustitutivo de importaciones. El proceso de industrialización produjo una burguesía intermediaria y una burguesía interna relativamente importantes que debilitaron la alianza de la oligarquía exportadora con el gamonalismo serrano. Ello se debió a que la oligarquía exportadora en asociación con el imperialismo penetró en la industria, ya que el gamonalismo se constituyó en obstáculo para su expansión y consolidación, siendo abandonado a su suerte y compartiendo con la burguesía urbano industrial el poder, no sin algunos conflictos. A pesar de la alta intensidad de capital y alta tecnología, el sector obrero industrial ha crecido significativamente. La industria y la burguesía industrial establece

relaciones conflictivas con el campo pre-capitalista y con el gamonalismo serrano, se acorta la distancia ciudad-campo, determinando ambos fenómenos grandes procesos de movilización social, política y geográfica en el campo (y en la ciudad).

La breve exposición histórica anterior permite entender las actuales contradicciones y desigualdades regionales en el país.

Los diferentes patrones de dependencia han determinado diversas formas de articulación de los modos de producción coexistentes en el país. Estos mecanismos de articulación -la estructura, la posición y la función de cada modo de producción- han ido variando y readaptándose según los diferentes procesos de dependencia. Esto significa que la dependencia y el desarrollo desigual son dos fenómenos interdependientes cuyas modalidades de vinculación tienen que ser estudiadas en cada etapa histórica.

Myrdal ha anotado que el libre juego de las fuerzas de mercado tiende a aumentar más bien que a disminuir las desigualdades regionales: "Es fácil observar como la expansión de una localidad conduce al estacionamiento de otras. En forma específica, los movimientos de mano de obra, capital y el comercio son los medios a través de los cuales evoluciona el proceso acumulativo en forma ascendente en las regiones con suerte y en forma descendente en las desafortunadas. Por lo general si tienen resultados positivos para las primeras, sus efectos son negativos para las últimas"<sup>2</sup>.

Sí bien el país, como totalidad es subdesarrollado, capitalista y dependiente, presenta en su interior desarrollos desiguales que es necesario estudiar. El presente trabajo pretende explicar los desarrollos desiguales a nivel provincial.

El análisis del desarrollo desigual implicaría una investigación cuyos objetivos serían los siguientes:

- Señalar correctamente el estatuto teórico del concepto de modo de producción.
- Identificar los diversos modos de producción coexistentes en la sociedad peruana y definir sus principales características.
- Determinar y explicar los diferentes mecanismos de vinculación en los distintos niveles estructurales de dichos modos de producción.
- Determinar la complementariedad y/o las contradicciones existentes entre los modos de producción que existen en el país.
- Precisar el "peso específico"<sup>3</sup> de cada modo de producción.

<sup>1</sup> Mandel, Ernest.: "Tratado de Economía Marxista", México, Ediciones, Era, 1970.

<sup>2</sup> Myrdal, Gunnar.: "Teoría Económica y Regiones Sub-desarrolladas" México, F.C.E., 1964, pág. Nº 39.

<sup>3</sup> Marx, Karl: "Introducción General a la Crítica de la Economía Política", Córdoba, Pasado y Presente, 1969.

Esta investigación -pensamos- no es totalmente viable en el presente, dado el actual desarrollo de las Ciencias Sociales en el Perú y debido a la falta de evidencias empíricas que la posibiliten. Es posible, sin embargo, estudiar el grado de penetración del capitalismo en la sociedad peruana tomando un conjunto de indicadores asociados a dicha inserción en las diversas regiones del país. Desde esta perspectiva limitada, en el presente trabajo se toman diversos procesos de expansión e intensificación del modo de producción capitalista. Luego se tratará de vincular los diversos grados de Desarrollo y de Urbanización, analizando las formas y las características de dicha conexión. Por esta razón se estudian las migraciones internas y los flujos económicos como principales mecanismos de articulación entre los diversos grados de Desarrollo y de Urbanización. Las unidades de análisis son todas las provincias del Perú.

Una vez estudiados los grados de Desarrollo y de Urbanización, se puede intentar identificar y caracterizar a los modos precapitalistas de producción en las provincias de menor grado de Desarrollo y Urbanización. Se puede luego correlacionar las vinculaciones entre ellos; también, con el modo de producción capitalista con sus vertientes (economías de exportación e industrialización) y sus fases (monopólica y competitiva) en los diversos niveles y subniveles. Si se estudia dicha conexión a nivel económico, por ejemplo, es necesario investigarla en el sub-nivel de las relaciones de producción (combinaciones) y en el sub-nivel de las relaciones de mercado (flujos económicos).

Si bien en la sección teórica de este trabajo se insiste en un enfoque histórico-estructural de los fenómenos estudiados, el tratamiento de los mismos es fundamentalmente estructural. Aparentemente esto es una limitación. Sin embargo, metodológicamente es el planteamiento correcto, siempre y cuando el análisis de la estructura se presente como la primera etapa de investigación cuya fase final sea el estudio de la génesis y el desarrollo de dicha estructura. "El conocimiento de una estructura dice Godelier siguiendo a Marx, precede y funda el conocimiento de su génesis. La historia económica sigue a la teoría económica, no la precede"<sup>14</sup>.

La presente investigación es, pues, la primera etapa de un trabajo más amplio cuyo complemento histórico y sociológico tiene que ser desarrollado posteriormente.

Esta es una urgente tarea sociológica por realizar y continuar (con imaginación, racionalidad y creatividad sociológica), siguiendo los *modelos*

teóricos y analíticos, correspondientes a la estructura y lógica de las investigaciones y exposiciones subyacentes en los trabajos de Francisco García Calderón, José Carlos Mariátegui, Víctor Andrés Belaunde y Víctor Raúl Haya de la Torre. El análisis teórico y empírico de la formación social del Perú Contemporáneo, comprenderá la dialéctica de la totalidad social y sus distintas dimensiones (económica, social, política, ideológica y cultural; y, socio-espacial). Es decir, para este estudio sociológico se tendrá que aplicar la dialéctica del Todo y de las Partes envenir. No habrá omisión de lo económico, de la estructura social ni de lo ideológico y superestructural. Como, tampoco, de lo socio-espacial (análisis de la ciudad y el campo), vistos como estructura y como proceso.

<sup>14</sup> Godelier, Maurice: "Las Sociedades Primitivas y el Nacimiento de las Sociedades de Clases según Marx y Engels", Colombia, Editorial Oveja Negra, Colombia, 1969.

## TEORÍA E HIPÓTESIS

En esta sección se presentan las principales teorías sobre el desarrollo, la urbanización, las migraciones internas y los flujos económicos. Aunque no es una presentación exhaustiva de las diversas teorías, pretende ser una exposición sistemática de las fundamentales. A partir de este exposición se asume una definición del Desarrollo, Urbanización, Migraciones internas y Flujos económicos las que serán utilizadas operacionalmente, en el presente trabajo.

La asunción de dichas definiciones permite estudiar las interdependencias de los procesos mencionados y presentar algunas hipótesis operativas.

### 1. EL DESARROLLO

El concepto de Desarrollo ha generado amplios debates entre los científicos sociales, sean estos economistas, sociólogos o políticólogos.<sup>1</sup>

Corriendo los riesgos de una excesiva simplificación se pueden sintetizar las diversas teorías sobre el desarrollo en tres tipos de análisis: el análisis economicista, el análisis interdisciplinario y el análisis integrado.

#### A. EL ANÁLISIS ECONOMICISTA

Generalmente los economistas han tendido a identificar Desarrollo con *desarrollo económico* al que se le define como el "crecimiento de la producción por habitante"<sup>2</sup>.

Este crecimiento, según A. Lewis, depende de los recursos naturales disponibles y de la conducta humana. Esta interviene con respecto al crecimiento económico, a nivel de causas inmediatas y a nivel de causas generadas por éstas. Tres serían las principales causas inmediatas:

- 1) El esfuerzo por economizar cuyas principales manifestaciones son la experimentación (la innovación), la movilidad ocupacional y geográfica, y especialización.

<sup>1</sup> Para su análisis minucioso de los diversos enfoques del Desarrollo véase: Dos Santos, Theotonio: "La crisis de las Teorías del Desarrollo y de la Dependencia en América Latina", Santiago de Chile, 1969. Cuadernos del CESO; Cardoso, F.H. y Faletto, E.: "Dependencia y Desarrollo en América Latina", México, Ed. siglo XXI, 1969; Medina Echevarría, José: "Consideraciones Sociológicas sobre el Desarrollo Económico", Buenos Aires, SolarHachette, 1964; Perroux, Francois: "Economía del Siglo XX", Madrid, Editorial Ariel, 1966.

<sup>2</sup> Lewis, A.: "Teoría del Desarrollo Económico", México, F.C.E. 1971, pág. 9.

- 2) El aumento de conocimientos y su aplicación.  
 3) El incremento del volumen de capital y de otros recursos por habitante.

Los factores de estas causas inmediatas tienen que ver con los tipos de creencias e instituciones compatibles con el Desarrollo Económico; y permiten captar la emergencia y la actuación eficaz de las tres causas inmediatas señaladas.

Rostow<sup>3</sup> al estudiar las cinco etapas del crecimiento (la sociedad tradicional, las condiciones previas, el impulso social, la marcha hacia la madurez y la vía del gran consumo de masas), utiliza una teoría flexible y desintegrada de la producción. Ella sostiene que dentro de las fuerzas que determinan el nivel total de producción, en el lado de la demanda, las posiciones sectoriales óptimas son obtenidas por los niveles de ingreso y población y por la naturaleza de los gustos; en el lado de la oferta, por el estado de la tecnología y la calidad del espíritu de empresa, tal como ésta determina la proporción de las innovaciones disponibles por la técnica y lucrativas en potencia, que se encuentran realmente incorporadas a los bienes de capital<sup>4</sup>.

Sin embargo, siempre se han destacado los factores exclusivamente económicos al analizar "los grandes determinantes" del desarrollo económico y se han señalado "cuatro grandes epígrafes: recursos naturales, progreso técnico, acumulación de capital y aumento de la oferta de trabajo"<sup>5</sup>.

A aquellos aspectos que, dada la existencia de los determinantes económicos del desarrollo, que impiden o estimulan el desarrollo, se les llama "factores no económicos". Y se les cataloga como obstáculos al desarrollo o incentivos del mismo, especificándolos según la naturaleza de dichos obstáculos o estímulos (sociales, políticos, etc.). Este enfoque piensa que los fenómenos sociales y políticos tienen "un carácter residual y apendicular".

### B. ANÁLISIS INTERDISCIPLINARIO

Este enfoque sostiene que el desarrollo es un proceso social global en el que interactúan el desarrollo económico, el desarrollo social y el desarrollo político.

Si el desarrollo económico implica la utilización de recursos naturales, progreso técnico, acumulación de capital y oferta de trabajo; el desarrollo social implica el "espíritu de logro" ("need achievement" de McClelland), actitudes innovadoras, desarrollo cultural, diversificación en la estructura de clases y un intenso proceso de movilidad social.

El desarrollo político implica la existencia de instituciones político-administrativas capaces de estimular y promover el desarrollo.

La teoría de la modernización<sup>5</sup> es la que mejor expresa el análisis interdisciplinario del desarrollo.

La modernización se caracteriza por los siguientes cambios típicos: un desarrollo tecnológico, un proceso de industrialización, mercantilización de la economía agraria y un proceso de urbanización. Estos procesos generan en la estructura económico-social de las sociedades que se modernizan los siguientes fenómenos:

- 1) Un proceso de diferenciación institucional mediante la cual, los diversos papeles sociales que en las sociedades tradicionales son desempeñados por una misma institución, (como la familia que educa, produce, etc.) ahora son desempeñados por instituciones específicas, como la escuela, la empresa, etc. Este proceso se efectúa en las diversas esferas institucionales de la sociedad (familiares, religiosas, económicas, políticas, demográficas).
  - 2) Un proceso de integración que a través de modernos mecanismos articula a las diversas estructuras diferenciadas reemplazando a los mecanismos tradicionales de integración.
  - 3) Perturbaciones sociales (huelgas, motines, subversiones) como efectos del desajuste entre los procesos de diferenciación e integración.
- Debido a que, los diversos factores que intervienen en el proceso de desarrollo no tienen la misma dinámica, se presentan en dichos procesos *desniveles* y *desarrollo desiguales* cuya descripción es realizada mediante el concepto de asincronía<sup>6</sup>.
- Esta se define según la naturaleza de los fenómenos que interactúan en el proceso y se habla de asincronía geográfica (desarrollo desigual de las regiones de un mismo país), de asincronía institucional (diferente velocidad en el desarrollo de las instituciones), de asincronía en los diferentes grupos sociales (modificación diferencial de los estratos y clases sociales tanto objetiva como subjetivamente), de asincronía motivacional (coexistencia en la psique del individuo de creencias, actitudes, ideas, correspondientes a diversas etapas del mismo proceso).

### C. EL ANÁLISIS INTEGRADO DEL DESARROLLO

Esta perspectiva tienen en cuenta el siguiente conjunto de elementos:

- 1) Las condiciones históricas particulares, económicas, sociales y políticas subyacentes al procesos de desarrollo, tanto a nivel nacional como a nivel internacional.

<sup>5</sup> Véase: Moore, W.: "Cambio Social", México, Ed. Uteha, 1967. Lerner, Daniel: "The Passing of Traditional Society", The Free Press, N.Y., 1958. Smelser Neil J./"Hacia una teoría de la Modernización", en Ezio, A.: "Los cambios Sociales, Fuentes, Tipos y Consecuencias", México, F.C.F., 1968.

<sup>3</sup> Rostow W.W.: "Las etapas del crecimiento económico", México, F.C.E., 1967, pág. 26.  
<sup>4</sup> Deane, Phillips.: "La primera Revolución Industrial" Barcelona, Ediciones Península, 1968, pág. 155.

<sup>6</sup> Germani, Gino.: "Política y Sociedad en una Época de Transición, de la sociedad tradicional a la sociedad de masas", Buenos Aires, Ed. Paidós, 1965.

2) Las situaciones estructurales dadas, los objetivos, los intereses, los valores y las ideologías que orientan y alimentan el conflicto entre los grupos, las clases y los movimientos sociales, y que determinan el carácter del proceso de desarrollo de la sociedad.

3) Las relaciones y determinaciones recíprocas entre los dos conjuntos de elementos anteriores.

Esta perspectiva de análisis le permite a Fernando H. Cardoso definir el desarrollo "como resultado de la interacción de grupos y clases sociales que tienen un modo de relación que les es propio y por tanto intereses y valores distintos, cuya oposición, conciliación o superación da vida al sistema socioeconómico".

"La estructura social y política se va modificando en la medida en que distintos grupos y clases sociales logran imponer sus intereses, su fuerza y su dominación al conjunto de la sociedad"<sup>7</sup>.

El análisis integrado del desarrollo en los países subdesarrollados, incluye en una matriz teórica única, tres teorías centrales: *la teoría de la dependencia, la teoría del desarrollo desigual y la teoría de las clases sociales*. De éstas, la teoría de las clases es privilegiada ya que, si bien las clases en una sociedad subdesarrollada son producto de la dependencia y del desarrollo desigual, ellas reproducen, modifican o transforman en su estructura, en sus relaciones, en su ideología, en sus luchas y en la política las condiciones que las generan.

En el análisis de Cardoso sobre el desarrollo aparecen claramente vinculadas las teorías de la dependencia y de las clases sociales, pero está ausente la teoría del desarrollo desigual, lo cual limita la explicación de la génesis y de las relaciones de clase.

Debido a que el objetivo del presente trabajo pretende ser una aproximación al estudio del desarrollo desigual, se relegan las teorías de la dependencia y de las clases, para incorporarlas en otro momento.

El desarrollo desigual<sup>8</sup> implica la coexistencia en un mismo contexto socio-temporal, diversos modos de producción, entendidos éstos ya sea como totalidades sociales, ya sea como formas de organización de la producción

(modo de producción a nivel económico).

En la sociedad peruana coexisten diversos modos de producción: El modo de producción capitalista y diversos modos de producción pre-capitalistas que es necesario identificar y definir<sup>9</sup>.

El modo de producción capitalista subdesarrollado tiene dos vertientes principales: Las economías de exportación y el proceso de industrialización. En ambas vertientes capitalistas coexisten y se combinan la fase monopólica y la fase competitiva.

El modo de producción capitalista en sus dos vertientes y en sus dos fases se vincula con los modos pre-capitalistas de producción en los distintos niveles estructurales a través de diversos mecanismos.

A nivel económico, el modo de producción capitalista se vincula en dos dimensiones básicas: en la esfera de las relaciones de producción y en la esfera de las relaciones de mercado. La vinculación en la esfera de las relaciones de producción y la trama en la esfera de las relaciones de mercado produce los flujos económicos entre los diversos modos de producción y sus combinaciones. Estos son principalmente flujos de bienes y servicios, flujos monetarios y flujos de fuerza de trabajo y constituyen la fase comercial del modo de producción capitalista. La fase comercial vincula al modo de producción capitalista con los modos pre-capitalistas de producción. A través de estas articulaciones el modo de producción capitalista en su fase monopólica subordina a la fase competitiva del capitalismo y a los modos pre-capitalistas de producción y/o sus combinaciones y determina el funcionamiento de éstos de acuerdo a los intereses de aquél. En esta vinculación juega un papel importante el carácter exportador o industrial del modo de producción capitalista. En el segundo caso, al contrario de lo que sucede con el primero, se generan relaciones conflictivas entre los modos de producción capitalista y los modos pre-capitalistas de producción, ya que éstos son un límite externo para la expansión del primero.

9 A nivel económico, el modo de producción es definido como la articulación compleja y dialéctica de los siguientes elementos: 1º un determinado tipo de relaciones sociales de producción, 2º un determinado nivel de desarrollo de las fuerzas productivas, 3º una forma particular de apropiación del excedente económico, y 4º una específica división de trabajo. De este conjunto de elementos articulados dialógicamente el primero, porque genera situaciones definidas de clase y porque determina una forma particular de apropiación del excedente que a su vez incide en el desarrollo de las fuerzas productivas y de la división del trabajo. La consideración del tercer elemento permite distinguir fases de desarrollo de un modo de producción. Así, por ejemplo, la apropiación diversificada de la plusvalía y la apropiación concentrada y centralizada de la misma determinan la fase competitiva y monopólica del capitalismo respectivamente.

7 Cardoso, F.H., Faletto, Enzo: *Dependencia y Desarrollo en América Latina*, México Ed. Siglo XXI, 1969 p. 18.

8 La Teoría del Desarrollo desigual fue enunciada por Marx en varias de sus obras ("El dieciocho Brumario de Luis Bonaparte", "Introducción General a la Crítica de la Economía Política", "El Capital"), desarrollada por Lenin (especialmente en "El Desarrollo del Capitalismo en la Agricultura") y por Kautsky ("La Cuestión Agraria") y ampliada por Trotsky ("Historia de la Revolución Rusa"). Es necesario sistematizar esta teoría y aplicarla a la singularidad histórica de cada país.

Los elementos teóricos del desarrollo desigual de la sociedad peruana serían los siguientes:

- 1) La coexistencia del modo de producción capitalistas en sus dos vertientes (economías de exportación e industrialización) y en sus fases (monopólica y competitiva comercial) con los modos pre-capitalistas de producción.
  - 2) La articulación de dichos modos de producción en sus diversos niveles estructurales mediante diferentes mecanismos.
  - 3) La subordinación de la fase competitiva del modo de producción capitalista y de los modos pre-capitalistas de producción a la fase monopólica del capitalismo.
  - 4) La complementaneidad o la contradicción entre los diversos modos de producción en sus diferentes niveles.
  - 5) La estructura y el funcionamiento de la fase competitiva del capitalismo y de los modos pre-capitalistas de producción depende de la estructura y el funcionamiento de la fase monopólica del capitalismo.
- La verificación de estos elementos teóricos exige un abundante acopio de datos de los que no se disponen en el Perú. La presente investigación pretende cuantificar el grado de penetración del Capitalismo en los diversos niveles de la totalidad social tomando algunos indicadores pertinentes para ello. En este sentido, el trabajo constituye una primera aproximación al estudio del desarrollo desigual en el Perú.
- Reconociendo la utilidad teórica y metodológica del *Análisis integrado del Desarrollo*, en nuestra investigación sólo se han tomado algunos indicadores del grado de penetración del Capitalismo en el Perú.
- En resumen, en la formulación teórico-metodológica de las diversas *teorías del desarrollo* se ha partido de un análisis aislado, luego, se ha pasado a un análisis interdisciplinario y, finalmente se ha llegado a un *análisis integrado*. Estos diferentes enfoques teórico-metodológico han determinado distintas definiciones del *concepto de desarrollo*.
- Uno de los objetivos del estudio es cuantificar el grado de desarrollo a través de un conjunto de características que lo definen.
- El grado de desarrollo es definido por el valor diferencial que asumen un conjunto de características pertenecientes a los diversos niveles de la estructura económico-social. Dichas características están indicadas en la parte pertinente de la metodología.
- ## 2 LA URBANIZACION
- El término *urbanización* es tomado generalmente para indicar los dos aspectos de un mismo fenómeno: su aspecto dinámico y su aspecto estático. Pero el término mismo sugiere las ideas de proceso y de dinámica. Por esta razón, algunos sociólogos norteamericanos, para referirse al aspecto estático

o a las características típicas de una situación urbana, utilizan el término "Urbanismo". Pero en América Latina, el término Urbanismo es utilizado para referirse al planteamiento físico de las ciudades. Esto exige una definición del concepto de urbanización. Pero previamente es necesario señalar, en forma breve, las diversas definiciones que se ha dado del concepto relativo a lo urbano.

Generalmente se distinguen dos tipos de análisis en el estudio de la realidad urbana: el análisis teórico y el análisis histórico. El primero se refiere a algunos aspectos de las teorías económicas, ecológicas y sociológicas que han elaborado categorías teóricas generales en los que están comprendidos los fenómenos urbanos. El segundo se refiere a los estudios de los diversos procesos de urbanización a lo largo de la historia.

A nivel del análisis teórico son dos las categorías utilizadas para estudiar los fenómenos urbanos: "la categoría de concentración espacial y la división de trabajo, particularmente la de especialización"<sup>10</sup>

Para la teoría económica, la urbanización es un caso particular de concentración especial que reduce "la fricción del espacio" y permite la ubicación de un considerable número de actividades económicas.

La concentración especial no sólo reduce la fricción espacial, sino también la fricción económica ya que presenta una mano de obra móvil y heterogéneamente calificada, así como una infraestructura "cuyo precio unitario de utilización disminuye con el crecimiento de los usuarios"<sup>11</sup>.

Dentro de este contexto, las diversas unidades económicas ubicadas en el complejo económico urbano pueden ser consideradas como una gran unidad de producción dentro de la cual se realiza una considerable transacción financiera, tecnológica, de mano de obra, de insumos, etc.

Desde este punto de vista, las llamadas "economías externas" con respecto a las empresas individuales, serían internas con respecto al complejo empresarial urbano.

El sustento explicativo de la reducción de las fricciones espacial y económica y de las economías externas es el principio de la especialización de la división del trabajo.

La teoría ecológica, para explicar los fenómenos urbanos, utiliza los conceptos de concentración espacial y de división de trabajo, pero agrega el concepto de competencia para explicar la génesis de la especialización. La concentración espacial implica una ruptura del equilibrio población-recursos

<sup>10</sup> Pizzorno, Alessandro: "Development Economique et Urbanization" Separata del *Transactions of the Fifth World Congress of Sociology*, Washington 2-8 septiembre 1962, pág. 4.

<sup>11</sup> Pizzorno, Alessandro: op. Cit. pág. 5.

y una agudización de la competencia cuya evitación se efectúa a través del mecanismo de la especialización que diversifica los roles ocupacionales y aumenta el producto social.

La teoría sociológica clásica (Durkheim, Simmel) ha utilizado las mismas categorías en la explicación de los fenómenos urbanos.

Según Durkheim<sup>12</sup>, la división de trabajo y la especialización cumplen con la función de establecer un nuevo tipo de solidaridad social basada en la diferenciación y en la complementariedad. La urbanización es el contexto en que se desarrolla este nuevo tipo de solidaridad.

Según Simmel, los individuos concentrados en ciudades multiplican los contactos, "breves y fugaces", funcionales y específicos.

Estos contactos urbanos no se realizan según la historia individual y los datos personales como en las pequeñas comunidades, sino según específicos roles ocupacionales desempeñados por los individuos, roles que son producto de la especialización de la división del trabajo.

Wirth, siguiendo a los clásicos, ha definido a la ciudad como "una relevante grande y densamente concentrada congregación de individuos heterogéneos que viven bajo condiciones de anonimato, relaciones impersonales y control indirecto"<sup>13</sup>.

Es necesario que estos análisis para ser útiles tengan referentes empíricos en los que los conceptos generales adquieran una especificidad histórica y una aplicación concreta.

Un amplio análisis del proceso de urbanización implicaría los siguientes niveles fundamentales:

Un nivel de análisis sobre la génesis de lo urbano, sobre los orígenes de la revolución urbana como llama Gordon Childe a este proceso.

Un análisis de los diferentes procesos de urbanización según los diversos modos de producción (ciudad antigua, ciudad medieval, la ciudad industrial, ciudad subdesarrollada y/o colonial o neocolonial, etc.).

Un análisis del proceso de urbanización de una sociedad concreta e históricamente determinada (Por ejemplo, ciudad en un contexto subdesarrollado y dependiente).

El interés del presente trabajo se centra en el tercer nivel de análisis ya que intenta describir y explicar el actual proceso de urbanización en la sociedad peruana.

Existen principalmente tres tipos de enfoque para describir y explicar el proceso de urbanización en la sociedad peruana: el enfoque ecológico-demográfico, el enfoque económico y el enfoque histórico-estructural.

### A. ENFOQUE ECOLOGICO DEMOGRAFICO

Algunos investigadores asumen una perspectiva ecológico-demográfica en el análisis del proceso de urbanización y definen a éste como la ampliación, la modificación y la generalización de los patrones urbanos de poblamiento y de sus relaciones ecológicas con el campo.

Igualmente enfatizan en el proceso migratorio (factor demográfico) como elemento fundamental en la explicación del proceso de urbanización.

Este enfoque es el que más se aproxima al "sentido común" cuya capacidad para captar lo fenoménico y aparente de la realidad es innegable. Pero, para desgracia del sentido común, lo fenoménico y aparente no es toda la realidad real del proceso de urbanización. Este comprende niveles más profundos de determinación y de explicación.

### B. ENFOQUE ECONOMICO

Otros investigadores sostienen una perspectiva económica para explicar el proceso de urbanización.

Sostienen que, gracias al desarrollo económico, se ha modificado la estructura de la producción disminuyendo la importancia relativa de la agricultura y aumentando las actividades no agrícolas. El cambio de la estructura productiva modifica también la estructura ocupacional y la agricultura pierde relativamente importancia como fuente de empleo. Debido a que las actividades económicas no agrícolas tienden a concentrarse geográficamente, el cambio en la estructura productiva y su consiguiente modificación de la estructura ocupacional determinan específicos procesos de urbanización.

El carácter de la estructura productiva determina el carácter del proceso de urbanización. La estructura productiva orientada hacia el mercado externo (economías de exportación o enclaves) determinó la presencia de ciudades hipertróficas. Sin embargo, éstas han sido la base a partir de las cuales se ha desarrollado el proceso de sustitución de importaciones que ha dado un nuevo carácter al proceso de urbanización (desarrollo urbano contradictorio, desequilibrado y desigual).

No obstante que esta explicación olvida algunos elementos relevantes que intervienen en el proceso de urbanización (la dependencia, el desarrollo desigual, el Estado, las clases sociales) tiene la ventaja de incidir en los elementos que determinan el carácter del proceso de urbanización. "La ciudad

<sup>12</sup> Durkheim, Emilio: "La División del Trabajo Social" Buenos Aires, Editorial Schapire, 1967.

<sup>13</sup> Wirth, L.: "Urbanization as way of life", en Hatt, P.K.Y. Reiss, J.: "Cities and Society", Glencoe, The Free Press, 1967.

primada" o *metrópolis* tiene su explicación en un sistema productivo orientado por las economías de exportación: "Hoy en día, los países que exportan grandes volúmenes de materia prima siguen estando significativamente más propensos que los que no lo hacen a concentrar su población, sus actividades y su poder en una sola metrópoli"<sup>14</sup>.

### C. ENFOQUE HISTÓRICO ESTRUCTURAL

Aníbal Quijano, al estudiar el proceso de Urbanización en Latinoamérica, sostiene que el proceso de urbanización es "un fenómeno multidimensional y es una de las expresiones mayores del proceso general de cambio de nuestras sociedades"<sup>15</sup>. Al mismo tiempo la urbanización es un fenómeno histórico "que tiene que ser estudiado necesariamente como un proceso conjunto, en cada país y en el conjunto de ellos en cada región, pero quebrado en dimensiones específicas cuyas mutuas articulaciones deben ser establecidas sistemáticamente al mismo tiempo que sus desniveles y características propias"<sup>16</sup>.

Por esta razón el proceso de urbanización es un fenómeno inscrito en la estructura de la dependencia de las sociedades subdesarrolladas: "Este sistema de relaciones de dependencia de interacción con las singularidades de la matriz histórico-social de cada una de nuestras sociedades nacionales, constituye uno de los núcleos de factores determinantes de las tendencias básicas de existencia y de cambio de ella. No es posible, en consecuencia, explicar adecuadamente el proceso de cambios en Latinoamérica, ni ninguna de sus dimensiones significativas al margen de esta situación histórica. El proceso de urbanización en particular no puede ser explicado validamente sino como parte de la más amplia problemática de la *Sociología de la dependencia latinoamericana*"<sup>17</sup>. Y, de los factores internos de nuestra propia singularidad histórico-social.

Como fenómeno multidimensional el proceso de urbanización comprende tres subprocesos específicos básicos<sup>18</sup>.

- 1) El crecimiento urbano
- 2) La modernización urbana y
- 3) La difusión de lo urbano.

Cada subproceso tiene sus dimensiones analíticas. El crecimiento urbano tiene dos principales dimensiones: la dimensión ecológica y la dimensión demográfica.

La *dimensión social*, stricto sensu, implica:

- (1) Una modificación de la estructura de las clases y en el tipo de sus relaciones (sistema de dominación social).
- (2) Una mayor movilidad social estructural y
- (3) Una modificación en las relaciones primarias y, en una ampliación de las relaciones y de las organizaciones formales secundarias.

La *dimensión cultural y psico-social* implica:

- (1) Una "pérdida de la hegemonía" de los valores, las normas, las creencias, las relaciones metas-medios, los símbolos, las actitudes, los comportamientos que, genéricamente pueden ser denominados tradicionales (es interesante observar, paradójicamente, la ruralización de la ciudad).
- (2) Una mayor penetración de los patrones culturales urbano-industriales.
- (3) Una influencia cada vez mayor de las sociedades metropolitanas desarrolladas.

La *dimensión ecológica* implica:

- (1) Ampliación de las áreas urbanas existentes.
- (2) Aumento del número de centros poblados por la urbanización de las áreas rurales y por crecimiento de las semi-urbanas.
- (3) Modificación ecológica de las áreas urbanas tradicionales.
- (4) Estructuración de un sistema urbano y
- (5) Modificación de las relaciones ecológicas entre la ciudad y el campo.

La *dimensión demográfica* comprende:

- (1) La modificación de la estructura demográfica de la población en general.
- (2) La modificación de la estructura demográfica de las poblaciones urbanas tradicionales.
- (3) La modificación en las relaciones demográficas entre la ciudad y el campo (flujos migratorios).

La modernización urbana comprende las siguientes dimensiones: económica, social, cultural y psico-social.

La *dimensión económica* implica:

- (1) La introducción y el desarrollo de formas industriales de producción y de trabajo.
- (2) La ampliación y la generalización de un mercado de bienes y servicios.
- (3) La aparición de roles urbano-ocupacionales.
- (4) La modificación en las relaciones económicas (flujos económicos reales y nominales) entre la ciudad y el campo.
- (5) La modificación de las relaciones económicas entre las ciudades que conforman el sistema urbano.

<sup>14</sup> Tilly, Charles.: "Formas de Urbanización" en Parsons, Talcott: "La Sociología Norteamericana Contemporánea" Buenos Aires 1969, pag. 96.

<sup>15</sup> Quijano, Aníbal.: "Dependencia, Cambio Social y Urbanización" CEPAL, División de Asuntos Sociales 1967.

<sup>16</sup> Ibid, pág. 1.

<sup>17</sup> Quijano, Aníbal.: "Dependencia, Cambio Social y Urbanización" CEPAL, División de Asuntos Sociales 1967, Pág. 2-3.

<sup>18</sup> Quijano, Aníbal.: "El proceso de Urbanización en Latinoamérica" CEPAL, División de Asuntos Sociales, 1966.

"La dimensión económica implica la difusión de las relaciones de mercado de procedencia urbana, la difusión de las actividades y roles económicos de origen urbano y de contenido urbano, y una cierta tendencia a la especificación de los roles económicos".<sup>19</sup>

"La dimensión cultural y psico-social implica particularmente la entrada de normas, valores, objetos e instrumentos de procedencia y de uso urbano, de metas y aspiraciones típicas de la sociedad urbana nacional y de una tendencia de secularización y de racionalización de las relaciones entre el hombre y los objetivos y entre los hombres mismos, junto con la entrada de los pobladores rurales de ciertos grupos en sistemas de relaciones formales, en organizaciones formales".<sup>20</sup>

En el presente estudio se asume el enfoque analítico de Quijano sobre el proceso de urbanización. La urbanización es definida como un proceso multidimensional que implica un conjunto de características pertenecientes a diversos niveles de la totalidad social. De esta manera la Urbanización es definida desde un punto de vista estructural. La génesis de la estructura de la Urbanización, si bien es importante, no es el objeto de este trabajo.

El grado de urbanización, a semejanza del grado de desarrollo, queda determinado por los diversos valores alcanzados por dichas características, las mismas que están indicadas en la parte pertinente de la metodología.

### 3. LA MIGRACION INTERNA

Debido a que la migración internacional es irrelevante para el caso peruano, este estudio se centra en las migraciones internas.

Si bien es cierto que no ha de estudiarse la migración interna como una investigación específica, se considera pertinente presentar, en forma sintética, algunos modelos analíticos sobre los procesos migratorios, de tal manera que teniendo en cuenta esos enfoques (teóricos y metodológicos) sea posible, posteriormente, orientar las investigaciones sobre esta problemática. O, en todo caso, reformularlas construyendo otro modelo analítico. Aquí, se presentan los diversos enfoques existentes en la actualidad por su carácter utilitario. Estos son:

- A) Modelo de S.N. Eisenstadt.
- B) Modelo de Gino Germani y
- C) Modelo de Mario Margulis.

<sup>19</sup> Quijano, Aníbal.: "El Proceso de Urbanización ...," Anexo, pág. 7.  
<sup>20</sup> Eisenstadt, S.N.: "The absorption of immigrants", Toubetge & Jugan Paul, Ltda., Londres 1954.

- b) La accesibilidad y circunstancias físicas del traslado (vías y medios de comunicación, diversos lugares en el proceso de desplazamiento, etc.).
- c) Relaciones familiares y/o amicables que facilitan el traslado, etc.
- 3º Etapa:* En tercer término se estudia el proceso de absorción o asimilación del migrante en el contexto urbano. En este nivel de análisis de la migración, se plantea el problema de la adaptación de los inmigrantes, las relaciones con el nuevo medio y el impacto urbano. En este punto debe tenerse en cuenta dos hechos:

- a) La sociedad receptora (estructura socio-económica del medio urbano estructura demográfica, el sistema normativo, actitudes hacia los migrantes, etc.).
- b) Los migrantes en el medio urbano (ocupación, ingresos, vivienda, niveles de participación, distancia cultural, grado de visibilidad del grupo social migrante, marginación, informalidad, etc.).

#### B. MODELO ANALITICO DE GINO GERMANI

Otro de los modelos analíticos sobre el estudio de las migraciones, es el que ha sido elaborado por el sociólogo Gino Germani.

Germani ha elaborado en diversos trabajos su enfoque teórico y metodológico sobre las migraciones internas<sup>21</sup>.

La investigación cuantitativa que se realiza ha tomado en cuenta la interrelación que existe entre tres procesos sustantivos que se manifiestan en la sociedad global: grado de desarrollo, proceso de urbanización y proceso migratorio. En tal sentido, Germani considera que la variable migración interna y su enfoque teórico-metodológico está relacionada con las variables grado de desarrollo y proceso de urbanización. Esto significa que la migración interna tiene importancia y significación objetiva por su correlación con otros fenómenos estructurales de la sociedad.

Germani sostiene que, para el análisis de la migración, debe distinguirse por lo menos tres procesos principales, siendo éstos:

- (1) La decisión de migrar,
- (2) El traslado real y
- (3) La aculturación en la sociedad urbana.

Estos enfoques señalados por Gino Germani, a su vez, tienen que ser estudiados teniendo en cuenta tres niveles de análisis :

- Primer Nivel: Ambiental u objetivo  
Segundo Nivel: Normativo y  
Tercer Nivel: Psico-social.

<sup>21</sup> Germani, Gino.: *Asimilación de inmigrantes en el nuevo mundo urbano: Notas metodológicas*. Revista Latinoamericana de Sociología, N° 2, Julio 1965. "Sociología de la Modernización", Cap. IV, pag. 124-145. Paidós 1969.

- El *Primer Nivel* o nivel objetivo, implica el estudio de dos hechos importantes:
- a) Estudio de los factores de expulsión y atracción (condiciones económicas favorables o desfavorables en el campo, falta de oportunidades alternativas en el ambiente rural, condiciones económicas favorables o desfavorables en las ciudades, diferencias rural-urbanas no económicas: condiciones sanitarias y educacionales, etc.).
  - b) Condiciones de comunicación, accesibilidad y el contacto entre áreas rurales y urbanas (contactos formales e informales, medios de comunicación de masas, transportes, distancias etc.).

El *Segundo Nivel* de análisis o sistema normativo es tomado en cuenta como una variable interviniente que ayuda a explicar el fenómeno migratorio. En este nivel, el interés se centra en el estudio del contexto normativo, es decir, en aquellas normas, valores y creencias que se manifiestan en la sociedad y que se traducen en actitudes y pautas de comportamiento institucionalizado a través de los roles y expectativas en el marco dentro del cual las personas perciben y evalúan las condiciones objetivas.

El *Tercer Nivel* enfatiza concretamente el estudio de las actitudes y expectativas que comportan los individuos inmigrantes. Para ello es necesario tener en cuenta los cambios que se dan en las condiciones objetivas y que, indudablemente, afectan dichas actitudes individuales, ya que condiciona no sólo la decisión de emigrar sino también el carácter de la migración y el comportamiento posterior del migrante en la sociedad receptor.

#### C. MODELO ANALITICO DE MARIO MARGULIS

Margulis<sup>22</sup> sostiene que el estudio del proceso migratorio se inscribe dentro de su peculiar marco social, histórico, económico y cultural. Asimismo, considera que los elementos principales de un proceso migratorio a estudiarse son:

- 1) El punto de partida (motivación para migrar, estrategia de la migración, aspectos normativos y psicosociales del proceso, los elementos estructurales que lo condicionan).
- 2) El punto de llegada o lugar de destino (formas de vida y de organización, adaptación a la nueva situación, impacto de la sociedad urbana, grado de asimilación, etc.).

Dichos elementos deben ser estudiados en tres niveles:

- Primer nivel: Motivación para migrar  
Segundo nivel: Análisis del proceso migratorio propiamente dicho y Tercer nivel: Absorción de los migrantes en el marco social y cultural de la sociedad.

El *Primer Nivel* de análisis referente a las motivaciones para migrar incide en las cuestiones esenciales:

<sup>22</sup> Ver, Margulis, Mario.: "Migración y Marginalidad en la Sociedad Argentina"; Edit. Paidós, Bs. As. Cap. I, "Metodología y Técnica".

a) Circunstancias del lugar de origen que estimulan el proceso migratorio a nivel objetivo, a nivel normativo y a nivel psicosocial.

b) Influencia e imagen del lugar de destino en el lugar de origen y elementos de atracción que dirigen la migración hacia dicho lugar. El *Segundo Nivel* o análisis del proceso migratorio propiamente dicho comporta el estudio de los siguientes elementos:

- Aspectos demográficos
- Circunstancias físicas del traslado y canales de traslado
- Canales de traslado

El *Tercer Nivel* se relaciona con la problemática de la asimilación de los migrantes en el medio urbano y su marco socio-cultural. El estudio, en este nivel, tiene en cuenta dos elementos importantes:

- La Sociedad receptora y el grupo inmigrante en la sociedad receptora.
- El grupo inmigrante en la sociedad receptora.

#### D. DEFINICION ADOPTADA

Una vez expuestos estos Modelos Analíticos se puede definir que el esquema elaborado por Mario Margulis sintetiza a los dos enfoques anteriores.

Sin embargo, para que este enfoque teórico y metodológico y los otros no sean sólo modelos formal-abstractos y ahistóricos, sino por el contrario, histórico-real, es necesario inscribir el análisis de los procesos migratorios en una sociedad concreta históricamente determinada de tal manera que el modelo analítico tenga sus referentes empíricos. Evidentemente el proceso migratorio no es sino la expresión demográfica de profundos cambios socioeconómicos que se operan en la sociedad, siendo este conjunto de cambios producto de una serie de factores mucho más generales y significativos, como la dependencia y el desarrollo desigual de la sociedad peruana.

Por las limitaciones propias del estudio, de tipo cuantitativo y por las constricciones de los datos censales se ha escogido sólo algunas variables significativas y relevantes del complejo multidimensional que caracteriza el proceso migratorio.

Dichas variables son:

- Inmigración
- Emigración
- Coeficiente migratorio
- Procedencia y destino de los flujos migratorios
- Tendencias migratorias por provincias y por períodos de llegada
- Estructura de edad de los inmigrantes.
- Indice de masculinidad de los inmigrantes por períodos de llegada.

#### 4. LOS FLUJOS ECONÓMICOS

Uno de los elementos de la Teoría del Desarrollo Desigual es la vinculación de los diversos modos de producción coexistentes en la sociedad peruana. Dicha correlación tendría que ser establecida en los distintos niveles estructurales de cada modo de producción y los diversos mecanismos de articulación en cada nivel, tendrían que ser descritos y analizados.

A nivel económico los principales mecanismos de vinculación entre los diversos modos de producción son las combinaciones que actúan en la esfera de las relaciones de producción y los flujos económicos que operan en la esfera capitalista en la formación social peruana).

Las combinaciones de fuerza de trabajo, los flujos de bienes y servicios y los flujos monetarios constituyen los principales flujos económicos entre las diversas formas de producción coexistentes en la Sociedad Peruana.

Los flujos de fuerza de trabajo se estudian mediante los flujos migratorios. Los flujos de servicios y los monetarios, en cambio, son difíciles de analizar por la falta de datos.

Los flujos de bienes pueden ser clasificados según el origen y el destino de la producción.

Según el origen los flujos de bienes pueden ser agropecuarios, mineros, industriales, etc.

Según el destino pueden ser flujos de bienes de consumo, de bienes intermedios, de bienes de capital.

En el presente trabajo se estudian los flujos de algunos bienes que, en su mayoría, son de consumo por el destino y agrícolas por el origen. Solamente el trigo transformado en harina, fideos y galletas es de origen industrial. Estos flujos no se analizan, en esta investigación, como vinculaciones de los diversos modos de producción debido a que estos no han sido previamente identificados y estudiados; sino como interdependientes de los diversos grados de Desarrollo de las provincias y, por ende, de los diferentes grados de penetración del capitalismo.

Los flujos de bienes "nos dan la información necesaria para analizar las conexiones importantes o estratégicas de una región con otras" y permiten descubrir la existencia de "una abundante red de conexiones entre la mayor parte de las regiones".<sup>23</sup>

Los flujos económicos son los principales mecanismos de transferencia de excedentes de un modo de producción a otro, de una región a otra y cuya

<sup>23</sup> Isard, Walter: "Métodos de Análisis regional" Barcelona, Ediciones Ariel, 1971

apropiación es realizada principalmente por los sectores dominantes. Debido a que se desconoce el valor de los volúmenes de flujos de bienes no se puede cuantificar dicho excedente.

## 5. DESARROLLO - URBANIZACIÓN Y FORMULACION DE ALGUNAS HIPÓTESIS

El desarrollo, en términos económicos, determina un cambio en las estructuras de la producción y de la ocupación disminuyendo en ambas la importancia relativa de la agricultura y aumentando, a su vez, la importancia de las actividades no agrícolas, las mismas que tienden a concentrar un mayor número de población.

El desarrollo entendido como un fenómeno multidimensional no sólo implica un proceso de industrialización sino también cambios importantes en otros niveles de la estructura social (estratificación social, políticos, culturales, demográficos). En este sentido, el desarrollo genera actividades económicas específicamente urbanas, concentraciones urbanas y modificaciones ecológico-demográficas. Y, la aparición de nuevos fenómenos urbanos (por ejemplo, la informalidad).

Lo dicho anteriormente permite formular la siguiente hipótesis:

"Es probable que exista una correlación positiva entre el grado de desarrollo y el grado de urbanización".

Esto significa que las provincias probablemente presenten un grado de urbanización (muy alto, alto, medio, bajo, muy bajo) en estrecha asociación con su respectivo grado de desarrollo (muy alto, alto, medio, bajo, muy bajo). Es decir, no todas las provincias son desarrolladas; muchas de ellas están en un estado de atraso, estancamiento y/o deterioro estructural.

## A. ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y GRADO DE URBANIZACIÓN

Para analizar la estructura del desarrollo es necesario estudiar el grado de congruencia estructural que manifiestan las diversas provincias del país. Esta congruencia depende de la forma de articulación de los valores de las variables que definen el grado de desarrollo.

Teniendo en cuenta el grado de congruencia estructural del desarrollo se ha formulado la siguiente hipótesis;

"Las provincias que muestran un bajo grado de congruencia estructural en su desarrollo por adelanto de las variables económicas probablemente presenten un mayor grado de urbanización".

La hipótesis es pertinente por las siguientes razones:

1) Porque el desarrollo económico crea grandes oportunidades sociales y genera un conjunto importante de ocupaciones específicamente urbanas.

- 2) Porque generalmente las provincias de mayor desarrollo económico ofrecen mayores facilidades urbanas.
- 3) Al mismo tiempo refuerza el desarrollo de la infraestructura al hacer que descienda el valor unitario de la misma por el aumento de los usuarios.
- 4) Las provincias de mayor desarrollo ofrecen mayores oportunidades para satisfacer los diversos tipos de expectativas que generan (en términos relativos).

## B. ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y ESTRUCTURA DE LA URBANIZACIÓN

La forma de articulación de las variables asociadas al grado de desarrollo y la forma de articulación de las variables asociadas al grado de urbanización permiten formular las siguientes hipótesis:

"Existe una correlación positiva entre el grado de congruencia estructural del desarrollo y el grado de urbanización".

La hipótesis anterior revelaría que las provincias que muestren una alta consistencia en cualquier nivel (alto, medio, bajo) en la articulación de los valores de las variables asociadas al desarrollo, mostrarían igual grado de consistencia en las variables asociadas a su respectivo grado de urbanización, ya que las variables que definen el grado de desarrollo están estrecha y positivamente asociadas a las variables que definen el grado de urbanización.

## 6. DESARROLLO-MIGRACIONES INTERNAS Y FORMULACIÓN DE ALGUNAS HIPÓTESIS

Se ha formulado la siguiente hipótesis general que relaciona las variables desarrollo y migración:

"Las provincias que tiene un mayor grado de desarrollo presentan mayores tasas de migración e igualmente las de menor grado de desarrollo presentan menores tasas de migración. En consecuencia, existe una correlación positiva entre grado de desarrollo y migración".

Esta hipótesis se fundamenta en:

- 1) Son las provincias más desarrolladas las que generan mayores expectativas sociales (de empleo, de educación, ingresos, etc.) y ofrecen diversas oportunidades para satisfacerlas.
  - 2) En las provincias más desarrolladas existe una mayor difusión de valores modernos por los medios de comunicación de masas y por el mayor grado de accesibilidad que existe entre ellas.
- Estas razones posibilitan que las provincias más desarrolladas tengan altas tasas de inmigración como de emigración.

## A. GRADO DE DESARROLLO Y EMIGRACIÓN

Para relacionar estas dos variables se ha establecido la siguiente hipótesis: "Las provincias que tiene un mayor grado de desarrollo presentan altas tasas de emigración e igualmente las que manifiestan un bajo grado de desarrollo, muestran generalmente bajas tasas de emigración".

Esta hipótesis se explicaría por las siguientes razones:

- 1) Son las personas que viven en las provincias más desarrolladas las que están generalmente expuestas a los medios de comunicación de masas y, por consiguiente, pueden en mayor medida conocer y evaluar las diversas oportunidades sociales existentes.
- 2) Las personas de las provincias más desarrolladas tienen un conjunto de características culturales y psico-sociales que les permiten un mayor grado de movilidad (social y geográfica). Estas características se refieren a la mayor "necesidad de logro", a una mayor ruptura con la tradición y a las mayores posibilidades de elección y de libre acción.
- 3) En las provincias más desarrolladas existe un mayor volumen de fuerza de trabajo libre que es más móvil que la fuerza de trabajo fijada predominante en las provincias de menor grado de desarrollo.

#### *B. GRADO DE DESARROLLO E INMIGRACIÓN*

Diversos estudios de las migraciones revelan que la población migrante se desplaza generalmente hacia lugares que ofrecen mayores oportunidades económicas y sociales. Este hecho permite elaborar la hipótesis que sigue: "Las provincias que tiene mayor grado de desarrollo presentan mayores tasas de inmigración. Por tanto, a mayor desarrollo mayor inmigración".

Las razones que justifican esta hipótesis son:

- 1) Las provincias más desarrolladas ofrecen una mayor diversificación de oportunidades ocupacionales, de ingreso, de educación y otros tipos de facilidades de acceso a bienes y servicios.
- 2) Las provincias más desarrolladas tiene un mayor grado de accesibilidad (vías de comunicación, transportes, etc.) que facilita el traslado de los inmigrantes.

#### *C. GRADO DE DESARROLLO Y COEFICIENTE MIGRATORIO*

Las hipótesis anteriores sostiene que las provincias más desarrolladas presentan mayores tasas de inmigración y emigración. Sin embargo es probable:

- 1) Que el intercambio migratorio se realice principalmente entre las provincias de mayor grado de desarrollo.
- 2) Que el intercambio migratorio entre las provincias de menor grado de desarrollo y las de mayor grado de desarrollo, resulten estas últimas con un saldo favorable.

"Las provincias de mayor desarrollo revelan coeficientes migratorios más altos y las de menor desarrollo, coeficientes migratorios más bajos".

#### *D. PROCEDENCIA Y DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS SEGUN GRADO DE DESARROLLO*

Al respecto se sugiere la siguiente hipótesis:

"Los flujos migratorios probablemente proceden mayormente de las provincias de menor grado de desarrollo y se dirigen hacia las provincias de mayor grado de desarrollo. Por tanto, los flujos migratorios presentan una orientación tendencial hacia aquellas provincias más desarrolladas".

Esta hipótesis no niega el hecho de que los más grandes flujos migratorios se realizan entre las provincias de mayor grado de desarrollo. Sin embargo, cabe señalar que pueden existir flujos migratorios entre provincias de menor grado de desarrollo pero siempre en forma ascendente hacia las más desarrolladas. Este hecho confirmaría la migración directa y/o por etapas que se lleva a cabo en el país.

#### *E. GRADO DE DESARROLLO Y TENDENCIAS INMIGRATORIAS*

Para relacionar estas dos variables se ha formulado la siguiente hipótesis: "Es probable que la posible correlación positiva existente entre el grado de desarrollo y las tendencias migratorias en los quinquenios anteriores a 1957-1961 tiendan a disminuir en el último quinquenio".

Este hecho se debería principalmente al significativo proceso de movilización social que sacudió a las provincias de menor grado de desarrollo por los cambios importantes que acontecieron en la estructura social del país en la última década.

El proceso de industrialización, el deterioro de las economías agrícolas de exportación, la concentración de la tierra, el minifundio y la baja productividad en el campo pre-capitalista, el debilitamiento de la alianza entre oligarquía exportadora y el gamonalismo, la reducción de la distancia ciudad-campo, la penetración de lo urbano en lo rural, la alta tasa de crecimiento demográfico produjeron las condiciones para que el campesino se movilizara política y geográficamente. (Matos Mar llama a este fenómeno el "desborde popular").

La movilidad geográfica forma parte de dicho proceso de movilización social. Aunque el destino definitivo de los inmigrantes no sean las provincias de menor grado de desarrollo, éstas son el primer peldaño en el escalonado proceso de migración en el Perú.

#### *F. EL GRADO DE DESARROLLO Y LA ESTRUCTURA DE EDAD DE LOS INMIGRANTES*

Para relacionar la estructura de edad de los inmigrantes con el grado de desarrollo se han distinguido dos grupos de edades: Inmigrantes menores de 14 años e inmigrantes entre 15 y 59 años. Las siguientes hipótesis relacionan el grado de desarrollo y la estructura de edad de los inmigrantes.

- 1) Es probable que a las provincias de mayor grado de desarrollo se dirija una mayor proporción de población inmigrante de 15 a 59 años (fuerza de trabajo) y viceversa.
- 2) Es probable que a las provincias de mayor grado de desarrollo se dirija una menor proporción de población inmigrante menor a 14 años y viceversa.

#### *G. EL GRADO DE DESARROLLO Y EL INDICE DE MASCULINIDAD*

La hipótesis que sigue pretende vincular ambas variables:  
"Es probable que a las provincias de mayor grado de desarrollo se dirija una mayor proporción de hombres que de mujeres".

Ello se debería principalmente al mayor grado de educación que generalmente presentan los hombres y, por consiguiente, a la mayor posibilidad que ellos tienen de conocer y evaluar las mejores oportunidades sociales.

#### *H. ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y EMIGRACION*

La forma de articulación de las variables asociadas al grado de desarrollo (o grado de congruencia estructural) determina una tasa diferencial de emigración. En términos de hipótesis se enunciaría de este modo:

"Las provincias que presentan un bajo grado de congruencia estructural en el desarrollo por adelanto de las variables educativas probablemente manifiestan altas tasas de emigración".

La fundamentación probable de esta hipótesis se encuentra en:

- 1) La "socialización anticipatoria" que experimentan los individuos por migrar a través de la generación de expectativas mediante la educación y el "efecto de demostración".
  - 2) La estructura económica de las provincias que manifiestan tal grado de congruencia estructural no brinda las oportunidades para satisfacer las expectativas que el sistema educativo genera.
- Las dos razones mencionadas explican la hipótesis sólo cuando operan conjuntamente.

#### *I. ESTRUCTURA DEL DESARROLLO E INMIGRACION*

La forma de articulación de las variables asociadas al grado de desarrollo (grado de congruencia estructural) determina probablemente tasas diferenciales de inmigración. En este sentido, la hipótesis se formula en los siguientes términos:

"Las provincias que presentan un bajo grado de congruencia estructural en el desarrollo por adelanto de las variables económicas, probablemente manifiesten altas tasas de inmigración".

Esto posiblemente por lo siguiente:

- 1) Son las provincias de mayor grado de desarrollo económico las que proporcionan una amplia gama de opciones para la movilidad social. Estos amplios márgenes de oportunidades se deben a la diversificación de los roles ocupacionales por la complejidad urbana de la división del trabajo.
- 2) Generalmente en las provincias económicamente desarrolladas se encuentran los centros político-administrativos, culturales, recreacionales y de salud que aumentan su grado de atracción para los migrantes.

#### *J. ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y COEFICIENTE MIGRATORIO*

Para relacionar estas dos variables se sugiere esta hipótesis:  
"Las provincias que manifiestan un bajo grado de congruencia estructural por adelanto de las variables económicas probablemente muestren mayores coeficientes migratorios".

Esto se debe posiblemente a que las provincias de mayor grado de desarrollo económico son centros atractivos más que expulsivos con respecto a la migración.

#### *K. ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y CARACTERISTICAS DEMOGRAFICAS DE LOS INMIGRANTES*

Las características demográficas de los inmigrantes que se estudian, son la edad y el índice de masculinidad. Al respecto se sugieren las siguientes hipótesis:

- 1) "Las provincias que tienen un bajo grado de congruencia estructural por adelanto de las variables económicas, presentarán una mayor proporción de población inmigrante menor de 15 años y un menor índice de masculinidad".
- 2) "Las provincias que tienen una bajo grado de congruencia estructural por adelanto de las variables culturales, presentarán una mayor proporción de población inmigrante menor de 15 años y un menor índice de masculinidad".

En general, las provincias de mayor grado de desarrollo económico atraen mayor cantidad de población inmigrante en edad de trabajar y tienen un mayor índice de masculinidad y las provincias de menor grado de desarrollo muestran una mayor proporción de población inmigrante menor de 15 años y un menor índice de masculinidad.

El hecho de que inmigren menores de edad a las provincias menos desarrolladas, puede explicarse, ya sea porque en dichas provincias existen tipos de actividades y de explotación económica, generalmente agrícola, que requieren la mano de obra de los niños por ser útil y rentable; ya sea porque ofrecen oportunidades educativas a las provincias de igual o menor grado de desarrollo.

## 7. DESARROLLO - FLUJOS ECONOMICOS Y FORMULACION DE ALGUNAS HIPOTESIS

Para vincular estas categorías se ha tomado la variable grado de desarrollo y la variable flujos económicos de algunos bienes.

La hipótesis principal que liga estas variables es la siguiente:

"A las provincias de mayor grado de desarrollo se dirigen, en mayor medida, los flujos económicos de bienes agrícolas de consumo que proviene de las provincias de menor grado de desarrollo. Así mismo de las provincias de mayor grado de desarrollo proceden, en mayor medida, los flujos económicos de bienes industriales de consumo y se dirigen hacia las provincias de menor grado de desarrollo.

La verificación de esta hipótesis estará demostrando la relación existente a nivel económico entre los diversos grados de desarrollo y constituirá un argumento más contra la teoría del dualismo estructural.

## 8. URBANIZACION - MIGRACIONES INTERNAS Y FORMULACION DE ALGUNAS HIPOTESIS

La hipótesis general que relaciona estas dos variables es la que sigue:

"Las provincias con más alto grado de urbanización presentarán más altas tasas de migración".

Esto significa que existe una correlación positiva entre ambas variables.

### A. GRADO DE URBANIZACION Y EMIGRACION

La hipótesis que vincula estas variables se enuncia de la siguiente manera:

"Las provincias que tienen mayor grado de urbanización presentan altas tasas de emigración y las de menor grado de urbanización muestran bajas tasas de emigración. Por tanto, existe una correlación positiva entre grado de urbanización y tasas de emigración".

La justificación teórica de esta hipótesis posiblemente se encuentra en:

- 1) La emigración se efectúa, en gran medida, entre las de mayor grado de urbanización, de menor a mayor.
- 2) Los valores propios de la sub-sociedad urbana industrial (necesidad de logro, actitudes favorables al cambio, predominio de relaciones sociales secundarias, percepción de oportunidades y facilidades) predisponen a la mayor movilidad (social y geográfica) de las personas.
- 3) La existencia de una mayor accesibilidad entre las provincias de mayor grado de urbanización.

### C. GRADO DE URBANIZACION Y COEFICIENTE MIGRATORIO

Para relacionar estas dos variables se presenta la siguiente hipótesis:

"Existe una correlación positiva entre grado de urbanización y coeficiente migratorio".

Esto se debe a que las provincias de mayor grado de urbanización atraen más que expulsan a la población migrante.

### D. PROCEDENCIA Y DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS

Al vincular estas variables se tiene la hipótesis siguiente:

"Los flujos migratorios proceden de las provincias de menor grado de urbanización y se dirigen hacia las provincias de mayor grado de urbanización".

### E. EL GRADO DE URBANIZACION Y LAS TENDENCIAS MIGRATORIAS DE LAS PROVINCIAS

Para relacionar estas dos variables se ha establecido la siguiente hipótesis:

"Es probable que las tendencias migratorias de las provincias de menor grado de urbanización se hayan acentuado en el último quinquenio con respecto al anterior, debido a procesos intensos de movilización social".

### F. EL GRADO DE URBANIZACION Y LA ESTRUCTURA DE EDAD DE LOS INMIGRANTES

La hipótesis que vincula estas variables es la siguiente:

### B. GRADO DE URBANIZACION E INMIGRACION

Se ha elaborado la presente hipótesis que relaciona estas variables:

"Las provincias que tienen mayor grado de urbanización presentan altas tasas de inmigración y las de menor grado de urbanización bajas tasas de inmigración".

En consecuencia, existe una correlación positiva entre grado de urbanización y tasas de inmigración.

Esta hipótesis posiblemente se explica por lo siguiente:

- 1) Son las provincias con más alto grado de urbanización, las que se caracterizan por tener las principales ciudades del país y en las que se concentran diversas oportunidades sociales.
- 2) Las provincias con más alto grado de urbanización presentan una infraestructura más desarrollada y mayores facilidades urbanas que las convierten en focos de atracción.

"Las provincias de menor grado de urbanización atraen una mayor proporción de inmigrantes menores de 14 años y una menor proporción de inmigrantes de 15 a 59 años. Todo lo contrario sucede con las provincias de mayor grado de urbanización".

#### G. EL GRADO DE URBANIZACION Y EL INDICE DE MASCULINIDAD

La hipótesis siguiente pretende ligar las dos variables arriba anotadas: "Es probable que las provincias de mayor grado de urbanización muestren un mayor índice de masculinidad".

#### H. ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION Y EMIGRACION

La hipótesis que se sugiere para establecer una relación entre estas variables es:

"Las provincias que presentan un bajo grado de congruencia estructural en su proceso de urbanización por adelanto de las variables demográficas (urbanización residencial), tendrán altas tasas de emigración".

#### I. ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION E INMIGRACION

La hipótesis que se plantea en este caso es:

"Las provincias que tienen un bajo grado de congruencia estructural por adelanto de las variables económico-ocupacionales, es de esperar que muestren altas tasas de migración".

#### J. ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION Y COEFICIENTE MIGRATORIO

Al respecto se formula la siguiente hipótesis:

"Las provincias que tienen un bajo grado de congruencia estructural por adelanto de las variables económico-ocupacionales presentarán altos coeficientes migratorios".

Esto denota que las provincias que tienen tal característica atraen más que expulsan a la población migrante.

#### K. ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION Y CARACTERISTICAS DEMOGRAFICAS DE LOS INMIGRANTES

Aquí se presenta la hipótesis que vincula estas variables:

"Las provincias que tiene un bajo grado de congruencia estructural en su proceso de urbanización por adelanto de las variables económico-ocupacionales, es de esperar que manifiesten una mayor proporción de población inmigrante en edad de trabajar y un mayor índice de masculinidad".

#### 9. DESARROLLO, URBANIZACION Y MIGRACIONES INTERNAS Y FORMULACION DE ALGUNAS HIPOTESIS

Se trata de relacionar dos variables centrales, grado de desarrollo (variable independiente) y grado de urbanización (variable dependiente); haciendo que actúe en esta relación cada una de las siguientes variables como intervinientes: tasa de inmigración, tasa de emigración y coeficiente migratorio.

En estos casos, el análisis pertinente es el análisis multivariado (trivariante). La intervención de las variables migratorias, en la correlación bivariante, pretende establecer la posible modificación de estas dos variables en sus distintas categorías y permite observar en qué medida varían sus valores.

La introducción de la variable interviniente se hace con la finalidad de percibir como se modifica en mayor o menor medida los valores de las variables centrales; y, si se mantienen la dirección de la asociación de dichas variables.

Teniendo en cuenta el análisis trivariante, se ha formulado la siguiente hipótesis:

"La fuerza de asociación entre el grado de desarrollo y el grado de urbanización es, en mayor o menor medida, modificada por la intervención de las variables migratorias, pero su dirección se mantiene".

La hipótesis elaborada se justifica teóricamente por las siguientes razones:

- 1) Los diversos grados de desarrollo y de urbanización son interdependientes.
- 2) Uno de los mecanismos de interdependencia es el proceso migratorio.

## METODOLOGIA Y TECNICAS

### 10. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

#### A. LAS VARIABLES RELEVANTES Y LAS UNIDADES DE ANÁLISIS

##### 1. Las Variables

Las relaciones entre los fenómenos estudiados son de dos tipos: bivariadas y multivariadas.

Las relaciones bivariadas son las siguientes:

Variables independientes	Variables dependientes
Desarrollo	Urbanización
Desarrollo	Migraciones internas
Desarrollo	Flujos económicos de bienes
Urbanización	Migraciones internas

Las relaciones multivariadas son las siguientes:

Variables independientes	Variables intervintes	Variables dependientes
Desarrollo	Emigración Inmigración	Urbanización

No se pretende establecer relaciones causales entre estas variables sino sólo relaciones de asociación y de determinación.

En esta etapa de la investigación es necesario considerar:

- (1) Las unidades de análisis
- (2) La selección de las variables relevantes asociadas a los cuatro fenómenos estudiados
- (3) La definición conceptual de las variables seleccionadas
- (4) La definición operacional de cada una de ellas

- (5) La ponderación de las variables
- (6) Los tipos e instrumentos de análisis
- (7) La validación de los índices.

## *II. Las Unidades de Análisis*

En la selección de las unidades de análisis (las provincias del país) se conjugaron dos criterios relevantes: la homogeneidad estructural y los datos.

- 1) Las provincias presentan un mayor grado de homogeneidad estructural que otras posibles unidades de análisis.  
Los departamentos son muy heterogéneos internamente y su bajo número (23) no permite captar los ricos matices de los fenómenos estudiados. Los Distritos como Unidades de Análisis pueden romper cierta homogeneidad estructural.
- 2) Las provincias cuentan con una gran cantidad de evidencias empíricas que permiten verificar las hipótesis operativas propuestas en este trabajo. A nivel distrital son muy pocos los datos disponibles.

## B. SELECCIÓN DE LAS VARIABLES RELEVANTES

Los criterios para seleccionar a estas variables han sido la importancia objetiva de cada una de ellas, su pertinencia con respecto a los fenómenos estudiados y el tipo disponible de evidencias empíricas.

Se puede distinguir cuatro grandes grupos de variables según la pertinencia al proceso de desarrollo, al proceso de urbanización, a las migraciones internas y a los flujos económicos de bienes. El primero se agrupa en familias de variables: variables económicas, variables demográficas, variables de estratificación social, variables políticas, variables culturales.

El segundo son principalmente variables de estratificación social, económicas y ecológico-demográficas.

El tercero toma siete variables migratorias.

El cuarto toma los flujos de seis bienes en términos de volumen porcentual.

### *I) VARIABLES ASOCIADAS AL GRADO DE DESARROLLO*

#### *(a) Variables Económicas*

- (1) Valor agregado industrial per cápita (VAIPC)
- (2) Densidad de capital industrial (DENCI)
- (3) Grado de concentración industrial (GRACI)
- (4) Productividad de la mano de obra industrial (PROMOD)
- (5) Potencia instalada de energía eléctrica per cápita (PIEEPC)
- (6) Colocaciones per cápita (COPC)
- (7) Ahorro per cápita (APC)

### *III) VARIABLES MIGRATORIAS*

- (1) Tasa de inmigración
- (2) Tasa de emigración
- (3) Coeficiente migratorio
- (4) Procedencia y destino de los flujos migratorios
- (5) Tendencias migratorias por provincias y por períodos de llegada

### *(b) Variables Demográficas*

- (1) Índice de masculinidad (IM)
- (2) Porcentaje de población económicamente activa de 15 a 59 años (PEAA)
- (3) Porcentaje de actividad de 6 a 14 años (PEAM)
- (4) Porcentaje de trabajadores familiares no renumerados (TRAF)
- (5) Variables de Estratificación Social
- (1) Dimensión de los sectores medios y altos (DMA)
- (2) Tamaño de la clase obrera (CLAO)
- (3) Porcentaje de trabajo asalariado (ITA)
- (4) Porcentaje de trabajadores urbanos por cuenta propia (TUCP)
- (5) Grado de marginalidad social urbana (MARSU).
- (d) Variables Políticas
- (1) Porcentaje de trabajadores estatales (TRAЕ)
- (2) Grado de concentración de organizaciones sindicales (COS)
- (e) Variables Culturales
- (1) Porcentaje de alfabetismo (ALF)
- (2) Grado de integración cultural (IC)
- (3) Grado de educación técnica (ET)
- (4) Población escolar activa (PEAC)
- (5) Porcentaje de analfabetos (ANALF)
- (6) Porcentaje de población con algún año de educación secundaria (PES)

### *II) VARIABLES ASOCIADAS AL GRADO DE URBANIZACIÓN*

- (1) Grado de urbanización residencial (UR)
- (2) Coeficiente de dinámica urbana (DU)
- (3) Porcentaje urbano-ocupacional (UROC)
- (4) Porcentaje de actividades secundarias (AS)
- (5) Porcentaje en actividades terciarias (AT)
- (6) Perfil de la pirámide ocupacional urbana (PEPOU)
- (7) Perfil de la pirámide social urbana (PERSU)
- (8) Índice de accesibilidad (IA).

- (6) Estructura de edad de los inmigrantes  
 (7) Índice de masculinidad de los inmigrantes por períodos de llegada

#### *IV) VARIABLES DE FLUJOS ECONÓMICOS*

- (1) Procedencia y destino de la papa
- (2) Procedencia y destino del trigo en grano
- (3) Procedencia y destino del arroz
- (4) Procedencia y destino del frijol
- (5) Procedencia y destino del maíz
- (6) Procedencia y destino del maíz.

#### *C. DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LAS VARIABLES*

Para dar mayor precisión al estudio y evitar equívocos, se presenta la fundamentación teórica de las variables, la significación que ellas tienen en el análisis y las limitaciones que muestran.

#### *I) VARIABLES ASOCIADAS AL GRADO DE DESARROLLO*

##### *(a) VARIABLES ECONÓMICAS*

###### *(1) Valor agregado industrial per-cápita*

Esta variable mide, indirectamente, el grado de industrialización que no puede ser cuantificado con precisión por la ausencia de datos para el PBI por provincias.

El grado de industrialización es el concepto más asociado al concepto de desarrollo.

Algunos autores, como Moore<sup>24</sup>, identifican desarrollo con industrialización al hacer el análisis del desarrollo a nivel de países. El grado de industrialización provincial indica la proporción con que la industria de la provincia contribuye en la generación del PBI de la misma. Así mismo, muestra el grado de división del trabajo al que ha llegado una provincia y el avance alcanzado por sus fuerzas productivas. En este sentido es también un indicador de modernización de la economía de las provincias.

###### *(2) Densidad de capital industrial*

Esta variable presenta la relación entre el capital y el empleo en la industria y nos señala cuál es el volumen de capital que es necesario invertir para poder absorber una determinada cantidad de fuerza de trabajo. Implicitamente las diferentes densidades de capital indican el diferente tipo de tecnología utilizada en la industria.

Al mismo tiempo es un indicador indirecto del grado de calificación de la mano de obra absorbida. Es probable que la alta densidad de capital implique una absorción de la mano de obra calificada y la baja densidad de capital, una absorción de la mano de obra semi-calificada o no calificada.

###### *(3) Grado de concentración Industrial*

Esta variable nos indica en qué medida se encuentran agrupadas las industrias en las diferentes provincias y la contribución de cada una de ellas al valor agregado industrial de la República.

Esta concentración de industrias genera efectos importantes para la productividad como son las economías de escala y también las economías externas. Por otra parte, como el proceso de industrialización en nuestro país es lento, no utiliza la mano de obra ofrecida por el acelerado proceso de urbanización generando amplios procesos de marginación social (actualmente este fenómeno es interpretado y conceptualizado bajo la denominación de informalidad creciente).

###### *(4) Productividad de la mano de obra*

El concepto de productividad de la mano de obra está dado por el rendimiento del factor, es decir, la relación entre la cantidad producida y lo que se ha utilizado del factor.

Si la productividad de la mano de obra aumenta la producción nacional se verá correspondientemente aumentada en el supuesto de que la productividad de los otros factores quede constante.

La productividad de la mano de obra depende de:

- El equipamiento del trabajador
- El nivel tecnológico
- La calificación del trabajador
- Las condiciones de vida y de trabajo imperantes.

###### *(5) Potencia instalada de energía eléctrica per-cápita*

Debido a la falta de datos estadísticos que midan con precisión el grado de desarrollo en los países subdesarrollados, se tiende a tomar indicadores que se aproximan a tal medición. Uno de ellos es el consumo de energía eléctrica. Pero a falta de este dato se ha tomado la potencia instalada de energía per cápita que, en cierto modo, es un indicador del grado de desarrollo ya que la existencia de una potencia instalada significa la configuración de un posible mercado de energía debido a que la oferta de ésta tiende a adelantarse a su demanda.

Esta potencia instalada incluye la energía destinada tanto al consumo doméstico como al industrial siendo en realidad la industria la que mayor

<sup>24</sup> Moore, W. E. "Cambio social" México, Ed. UTEHA, 1966.

cantidad de energía consume y la que en mayor proporción aumenta su demanda.

#### (6) *Colocaciones per-cápita*

Este concepto es importante para medir la actividad económica en general de una provincia ya que en las colocaciones se encuentran incluidos los efectos comerciales y los préstamos; créditos éstos últimos que se destinan también a la adquisición de maquinarias, materia prima y otras que se emplean en la actividad productiva.

Esta variable no mide pues una actividad específica en que sobresale una provincia ya que no se ha considerado el destino de las colocaciones en cada una de ellas, aunque a nivel general aproximadamente el 50% está destinado a la actividad comercial.

Es importante esta variable en cuanto mide aproximadamente el monto de inversiones per cápita.

*Ahorro per-cápita*

Ahorro, teóricamente, es la parte del ingreso que no se consume y está en función directa del ingreso disponible. Al aumentar el ingreso, el ahorro también lo hace en la misma proporción, en tanto que la propensión marginal a ahorrar permanece constante.

El ahorro consiste en liberar recursos y su importancia radica en la canalización hacia inversiones productivas. En la medida que esto se realice la variable será un indicador de la capacidad de inversión de la provincia.

#### (b) VARIABLES DEMOGRÁFICAS

##### (1) *Índice de masculinidad*

Esta variable pretende medir el volumen de la fuerza de trabajo masculino disponible. Es probable que ésta sea mayor en las provincias más desarrolladas por constituir generalmente, los focos direccionales de los flujos migratorios cuyo contenido es principalmente población masculina en edad de trabajar.

La fuerza de esta variable es probablemente atenuada porque, en los últimos años la migración selectiva por sexo ha disminuido. Además pueden darse algunos casos, cada vez menos significativos, de provincias de muy bajo grado de desarrollo que mantienen un relativo aislamiento e impiden movimientos emigratorios intensivos mostrando, de esta manera, un índice relativamente alto de masculinidad. El primer atenuante es más probable en los casos de provincias con mayor grado de desarrollo relativo y mayor grado de urbanización que en otros. El segundo, es de mayor probabilidad en las provincias más atrasadas y subdesarrolladas. Pero para la gran mayoría de las provincias, el índice de masculinidad posiblemente conserve su validez y es

de esperar una correlación positiva entre la variable y otras variables que cuantifican el grado de desarrollo.

#### (2) *Población económicamente activa de 15 a 59 años*

Esta variable cuantifica el porcentaje de población femenina y masculina de la provincia que, en el censo de 1961 es considerada económicamente activa en el intervalo indicado de edad (Igualmente, se puede trabajar los datos censales de 1972 y 1981).

Se toma este intervalo porque se presume que es la población económicamente activa mayormente productiva. Es de esperar también una correlación positiva entre esta variable y otras variables asociadas al desarrollo.

Esta variable, es una tasa de participación en la fuerza de trabajo: "Se supone que un mayor porcentaje de la población en la fuerza de trabajo provocará un aumento en el producto nacional y un nivel de vida más alto", señala Reynolds<sup>25</sup>. Pero el mismo autor advierte las limitaciones de esta tasa de participación: "El número de personas en la fuerza de trabajo no es ni con mucho el problema. La eficiencia física de estas personas, el número de horas que trabajen al año, la intensidad de esfuerzo que están dispuestas a realizar y su adiestramiento y experiencia tendrán un efecto importante sobre el producto nacional"<sup>26</sup>.

#### (3) *Porcentaje de actividad de 6 a 14 años*

Es el porcentaje de la población de 6 a 14 años que es considerada por el censo de 1961 como económicamente activa. La población comprendida en este intervalo de edad debe ser considerada escolarmente activa. Sin embargo, existe un sector poblacional significativo de 6 a 14 años que es considerado económicamente activo. Por esta razón esta variable tienen un sentido contrario a la anterior y es probable que se correlacione negativamente con otras variables asociadas al desarrollo de la provincia presumiéndose que la población de las provincias con un nivel de vida más alto dedique a sus hijos de esta edad al estudio y no al trabajo.

#### (4) *Porcentaje de trabajadores familiares no remunerados*

Esta variable se correlaciona negativamente con grado de desarrollo y de urbanización ya que revela uno de los mecanismos pre-capitalista del estado social de la fuerza de trabajo: la fijación a un fondo común de subsistencia.

#### (c) VARIABLES DE ESTRATIFICACIÓN SOCIAL

##### (1) *Dimensión de los sectores medios y altos.*

<sup>25</sup> Reynolds, Lloyd G.: "Economía laboral y relaciones de trabajo", México, Fondo de Cultura Económica, 1964, pág. 292.

<sup>26</sup> Ibid, pág. 292.

Esta variable intenta medir el grado de diversificación social de las provincias. Si éstas presentan un porcentaje alto de sectores medio y altos, están mostrando una estratificación social diversificada. Las provincias, en cambio, cuyo porcentaje de sectores medios y altos es bajo, presentan una estratificación social "bipolar", configurando una pirámide muy ancha en la base y muy estrecha en el centro y en la cúspide. Se supone una correlación positiva entre esta variable y otras que miden el grado de desarrollo de las provincias. Sería interesante analizar la composición social de los sectores medios y altos y poder medir "el índice de dependencia" de los sectores medios.<sup>27</sup>

#### (2) Tamaño de la clase obrera

La variable indica el porcentaje de la PEA que está inserta en la principal categoría ocupacional de las formas modernas de producción. Es de esperar que se correlacione positivamente con otras variables que miden el grado de desarrollo de la provincia.

#### (3) Porcentaje de trabajo asalariado

Quizá sea este uno de los mejores indicadores del grado de modernidad de las provincias. Tiene un alcance mayor que la variable anterior porque toma en cuenta otras categorías ocupacionales que entran en relaciones salariales de producción.

#### (4) Porcentaje de trabajadores urbanos por cuenta propia

La mayoría de trabajadores independientes urbanos no ha podido ingresar a las relaciones salariales de producción no obstante haberse liberado de los mecanismos pre-capitalistas de fijación. En este sentido es una fuerza de trabajo disponible en las zonas urbanas que se encuentra sub-empleada en todas las ramas de actividad y en algunos grupos ocupacionales. Es probable que en las provincias con más alto grado de desarrollo se encuentre un mayor porcentaje de trabajadores urbanos por cuenta propia. Este hecho revelaría las tendencias marginalizantes del desarrollo capitalista del país.

#### (5) Grado de marginalidad social urbana

Es el porcentaje de la PEA que está inserta en forma precaria e improductiva en el sistema productivo urbano. Los trabajadores independientes urbanos y los obreros inestables son las principales categorías ocupacionales que conforman la población marginada o "informal" urbana.

#### (d) VARIABLES POLÍTICAS

##### (1) Porcentaje de trabajadores estatales

Es la fuerza de trabajo dependiente del Estado y de alguna manera, indica el grado de intervención estatal en las provincias. Una variable que mide con

más precisión la intervención estatal por provincia es la inversión pública per cápita, pero la ausencia de datos a este nivel imposibilita trabajar con esta variable.

##### (2) Grado de concentración de organizaciones sindicales

Esta variable forma parte de la familia de variables políticas; dicha variable se ha considerado relevante y significativa en el supuesto de que la *participación social*, en nuestro medio, que se da a través de las relaciones sociales económicas, está determinada por acciones de tipo económico reivindicativo, y muestra la característica de un comportamiento influenciado por las orientaciones políticas sindicales. Es decir, la participación sindical y el comportamiento económico de los trabajadores organizados no se da como un comportamiento puramente sindical sino que por la influencia ideológica-política y las tendencias partidistas de los grupos sindicados, sus acciones, aún en el caso de que sean estrictamente reivindicativas, influyen en las esferas del poder institucionalizado. Asimismo, constituidos como grupos de presión, consciente o inconsciente, sus acciones determinan a cierto nivel, un acceso a las decisiones que se dan en el sistema global.

Un análisis al interior del universo de los grupos organizados muestra que las diferentes categorías de trabajadores, pertenecientes a las diferentes ramas de actividad económica, tienen una participación social institucionalizada, a través de las organizaciones sindicales, capacita a los trabajadores en la percepción de la diferenciación e identificación de sus intereses sociales y por ende en la articulación de esos mismos intereses de grupo. Esto significa que la concentración de las asociaciones sindicales en la provincia, denota un alto grado de articulación de los grupos laborales.

#### (e) VARIABLES CULTURALES

##### (1) Porcentaje de alfabetismo

Es la proporción de la población de 17 años y más de la provincia que sabe leer y escribir. Es de esperar una correlación positiva con las otras variables que cuantifican el grado de desarrollo.

##### (2) Grado de integración cultural

Esta variable pretende medir el grado de generalización de los patrones culturales dominante en las diversas dimensiones de la estructura social.

##### (3) Grado de educación técnica

En cierto sentido, es un indicador del grado de calificación de la fuerza de trabajo y es probable que se correlacione positivamente con otras variables ligadas al desarrollo.

<sup>27</sup> Di Tella, Torcuato: "La Teoría del Primer Impacto del crecimiento económico" Cuadernos del Instituto de sociología, Universidad Nacional del Litoral s/f, pág. 27.

*(4) Población escolar activa*

Es el porcentaje de la población de 6 a 14 años que estudia. En las provincias con más alto grado de desarrollo es probable que la población de este grupo de edad se dedique a estudiar antes que a cualquier otra actividad.

*(5) Porcentaje de analfabetos*

Este es un indicador negativo del grado de desarrollo de las provincias. Se trata de cuantificar el porcentaje de población que tiene residencia urbana tomando el criterio censal y el criterio de centros poblados de 5 mil y más. Esta es una de las pocas variables que se estudia en el tiempo (diacrónicamente) con los datos existentes.

## II) VARIABLES ASOCIADAS AL GRADO DE URBANIZACIÓN

*(1) Grado de urbanización residencial*

Se trata de cuantificar el porcentaje de población que tiene residencia urbana tomando el criterio censal y el criterio de centros poblados de 5 mil y más. Esta es una de las pocas variables que se estudia en el tiempo (diacrónicamente) con los datos existentes.

*(2) Coeficientes de dinámica urbana*

Es la relación entre la tasa de crecimiento urbano de la provincia y su tasa de crecimiento global. Las provincias cuyo valor de la variable sea "1" significa que lo urbano de la provincia crece al mismo ritmo que la provincia en general. Las provincias cuyo valor de esta variable sea superior a "1" muestran una mayor dinámica urbana y un probable estancamiento poblacional en su área rural. En cambio, las provincias cuyo valor de la variable es inferior a "1" presentan un estancamiento poblacional urbano y una mayor dinámica rural. La ventaja de esta variable es que no sólo indica la existencia de dinámica o estancamiento o deterioro urbano de la provincia, sino que también señala el grado de esa dinámica o de ese estancamiento o deterioro.

*(3) Porcentaje urbano-ocupacional*

Es el porcentaje de la PEA que trabaja en todas las ramas de actividad, menos en la agropecuaria. Aquí se trata de medir las actividades que pueden considerarse actividades específicamente urbanas, sin tener en cuenta la ubicación ecológica urbano-rural, se supone que en las provincias con mayor grado de urbanización en el sentido ecológico demográfico este porcentaje sea mayor así como en las más desarrolladas. En éstas, porque el desarrollo implica una transferencia de la fuerza de trabajo del sector agropecuario a los sectores secundario y terciario.

*(4) Porcentaje de actividades secundarias*

Es el porcentaje de la PEA de la provincia que trabaja en la industria, en la construcción y en electricidad, gas y agua. Estas son actividades urbanas por

excelencia y están asociadas también al grado de desarrollo de las provincias. Sería interesante estudiar el porcentaje fabril de este sector, pero el tipo de evidencias de que se dispone no lo permite.

*(5) Porcentaje de actividades terciarias*

Si bien esta es una dimensión del proceso de urbanización, sin embargo no lo es del proceso de desarrollo en los países subdesarrollados, por el hecho conocido de la hipertrofia del sector terciario o "terciarización". En este sector encontramos una porción significativa de la población "informal".

*(6) Perfil de la pirámide ocupacional urbana*

Teniendo en cuenta la hipertrofia del sector terciario en los países subdesarrollados, la relación entre el sector secundario y el terciario puede ser un buen indicador del grado de desarrollo. Las provincias que tienen un valor superior a "1" probablemente muestran un grado de mayor de desarrollo. En este sentido, la tesis de Colin Clark<sup>28</sup>, que sostiene que el desarrollo económico implica una transferencia progresiva de la población económicamente activa del sector primario al secundario y luego al terciario, tiene que ser revisada para los países subdesarrollados.

*(7) Perfil de la pirámide social urbana*

Perfil de la pirámide social urbana es una forma sintética de expresar varios fenómeno ligados a la relación numérica entre clases sociales, sus diferencias de ingresos y tipos de obtención de sus ingresos<sup>29</sup>.

Es la relación entre la dimensión de los sectores medios y altos con los sectores populares de la provincia a nivel urbano. Cuando los valores de esta variable son altos nos indica una pirámide social más diversificada y viceversa.

*8. Índice de accesibilidad*

La variable cuantifica la infraestructura vial existente en las diversas provincias del país.

## III) VARIABLES MIGRATORIAS

*(1) Tasa de inmigración*

La variable cuantifica la proporción de la población inmigrante de la provincia con respecto a su población total. Se supone que las provincias con más alto grado de desarrollo, presentan las más altas tasas de inmigración ya que ofrecen mayores oportunidades en los diversos órdenes de la vida social. Puesto que la principal fuente demográfica del crecimiento de las ciudades es la inmigración, es probable que haya una correlación positiva entre la tasa de inmigración y el grado de urbanización.

28 Colin, Clark: "Las condiciones del progreso económico" Madrid Alianza Editorial.

29 Di Tella, Torcuato, Op. Cit. P. 18.

## (2) Tasa de emigración

Es el porcentaje de la población nativa total de la provincia. Aquí se plantean dos preguntas referentes a la relación entre esta variable y el grado de desarrollo.

¿Puede considerarse a la tasa de emigración como expresión demográfica de características económicas expulsivas? O, por el contrario,

¿Una tasa de emigración es expresión de la generación de expectativas, del grado de difusión de oportunidades sociales, del grado de modernización social<sup>30</sup> de la provincia?

Una respuesta afirmativa a la segunda significaría una correlación positiva entre ellas.

## (3) Coeficiente migratorio

Es la relación entre inmigración y emigración o sea la proporción entre la gente que entra y sale de la provincia. La hipótesis que aquí se sugiere es que existe una correlación positiva entre esta variable y otras variables que miden el grado de desarrollo. En la medida en que las provincias sean focos expulsivos más que atractivos, su coeficiente será menor y viceversa.

Es un hecho muy conocido que las provincias más desarrolladas son centros focales de atracción de la población migrante. Esta variable permite detectar aproximadamente los espacios económicos atractivos y expulsivos.

## (4) Procedencia y destino de los flujos migratorios

Una matriz de las 143 provincias estudiadas, (no se analizan separadamente las siguientes provincias: San Ignacio, San Miguel, Antonio Raymondi, Satipo, Palpa e Ilo, por ser de reciente creación; se excluyó a Manú por carecer de datos) indica la procedencia y el destino de los flujos migratorios.

## (5) Tendencias migratorias por provincias y por períodos de llegada

Esta variable permite cuantificar la capacidad de atracción en el tiempo; se han distinguido los siguientes períodos de llegada: 57-61, 56-52, 47-51 y antes del 46. Estas tendencias migratorias probablemente no se manifiestan con igual intensidad a lo largo del tiempo debido a la intervención de un conjunto de factores que esta investigación, parcialmente, debe precisar.

## (6) Estructura de edad de los inmigrantes

La variable mencionada permite comparar los grupos de edad de la población inmigrante: Población inmigrante de menos de 14 años, población inmigrante de 15 a 59 años y población inmigrante mayor de 59 años.

<sup>30</sup> Smelser, Neil: "Hacia una teoría de la Modernización". En Elizondo Amitai: "Los cambios sociales, fuentes, tipos y consecuencias", México, Fondo de Cultura Económica, 1968.

Debido a que la población inmigrante, sobre todo a las provincias de mayor grado de desarrollo, es fuerza de trabajo, es necesario estudiar el impacto de ésta en la estructura económica de las provincias receptoras. La importancia relativa de cada grupo de edad de la población inmigrante varía según el grado de desarrollo y según el grado de urbanización.

## (7) Índice de masculinidad de los inmigrantes por período de llegada

Esta variable compara el volumen de los inmigrantes masculinos que llegan a las provincias receptoras, con el número de mujeres inmigrantes. La variable en mención es relevante porque señala el tipo de fuerza de trabajo inmigrante disponible en estas provincias. La variable puede ser estimada a través de los distintos períodos de llegada de los inmigrantes (61-57, 52-56, 47-51 y antes del 46).

## IV) FLUJOS ECONÓMICOS

### (1) Procedencia y destino de los flujos económicos de algunos bienes (papas, trigo en grano, trigo en harina, arroz, frijol y maíz).

Las provincias con diversos grados de desarrollo y de urbanización se vinculan, en la esfera de la circulación, mediante tres mecanismos fundamentales: los flujos de bienes y servicios, los flujos de fuerza de trabajo y los flujos monetarios.

Estos son difícilmente cuantificables por la naturaleza y escasez de las estadísticas.

La variable indicada pretende cuantificar la procedencia y destino de los flujos económicos de sólo algunos bienes tales como: la papa, el trigo, el arroz, el frijol y el maíz, dada la carencia de datos para otros bienes más relevantes y significativos. Igualmente trata de evaluar porcentualmente el nivel de participación provincial en relación al volumen total de comercialización de los productos señalados.

## D. TIPOS E INSTRUMENTOS DE ANÁLISIS

Han sido diseñados 2 tipos de análisis básicos:

### I. ANÁLISIS DE JERARQUIZACIÓN

Este es un análisis centrado en las variables o "análisis vertical"<sup>31</sup> que permite estratificar las provincias de acuerdo a los valores alcanzados en cada variable.

### II. ANÁLISIS DE CONGRUENCIA ESTRUCTURAL

Este es un análisis centrado en la unidad o "análisis horizontal"<sup>32</sup> que posibilita el estudio de la forma de articulación de los valores de las variables

<sup>31</sup> Galung, J. "Teoría y Métodos de Investigación Social", Edelvives, Buenos Aires, 1966, Tomo II, pág. 218.

<sup>32</sup> Ibid, pág. 219.

para cada una de las provincias. De esta forma se obtiene el grado de congruencia estructural de la urbanización y del desarrollo en cada provincia.

Los índices que se han construido como instrumentos de análisis han combinado los dos tipos de análisis.

La matriz que sigue ilustra los tipos de análisis planteados:

Provincia \ Variable	A	B	C	D	E	.....	J
1.							e r a q u i z a c i o n
2.							r a r a q u i z a c i o n
3.							r a r a q u i z a c i o n
4.							r a r a q u i z a c i o n
5.							r a r a q u i z a c i o n
6.							r a r a q u i z a c i o n
7.							r a r a q u i z a c i o n
8.							r a r a q u i z a c i o n
.....							r a r a q u i z a c i o n

#### Congruencia Estructural

Con la finalidad de desarrollar los dos tipos de análisis propuestos se han elaborado los instrumentos de análisis siguientes:

- (a) Un índice de grado de desarrollo
- (b) Un índice de grado de urbanización
- (c) Un índice de grado de congruencia estructural
- (d) Dicotomización de algunas variables.

#### (a) INDICE DE GRADO DE DESARROLLO

Se decidió estratificar a cada una de las variables en diez estratos por las siguientes razones:

- 1) El número de 10 estratos permite aprovechar la información debido al elevado número de casos (143 provincias). Un número mayor de estratos establecería una excesiva dispersión de las provincias y un número menor de estratos perdería mucha información.
- 2) La dispersión alcanzada por los valores de las variables permite establecer el número indicado de estratos.
- 3) El número señalado de estratos es suficientemente sensible para indicar las distintas formas de articulación de las variables y para permitir, de este modo, desarrollar el análisis de congruencia estructural del desarrollo.

Para la elaboración del índice de grado de desarrollo se han seguido los siguientes pasos:

- (1) Se sacó el rango de cada variable asociada al grado de desarrollo restando el valor mínimo (vm) del valor máximo (VM) o sea,  $R=VM-vm$ . Esto para cada variable separadamente.
- (2) Se dividió el rango de cada variable entre el número deseado de estratos(10).
- (3) El cociente es el rango de cada estrato que permite construir los diez estratos.

- (4) Se asigna valores a los estratos de 10 a 1 en forma sucesiva y a partir del primero que tienen los valores más altos de las variables (primer estrato=10, segundo estrato=9, etc). Esto también para cada variable separadamente.
- (5) Se multiplican dichos valores por el valor ponderado de cada variable.

(6) Se suman los valores alcanzados en todas las variables asociadas al grado de desarrollo por cada provincia.

- (7) A partir de las sumas alcanzadas por cada provincia se forman cinco estratos que nos indiquen su grado de desarrollo: muy alto grado de desarrollo, alto grado de desarrollo, grado de desarrollo medio, bajo grado de desarrollo, muy bajo grado de desarrollo.
- (8) Se obtiene el rango de los valores obtenidos en el numeral (6).
- (9) Se divide dicho rango entre el número estratos señalados en el numeral (7) (cinco estratos).
- (10) El cociente es el rango para cada estrato que permite construir los cinco estratos a partir del valor mínimo de F.
- (11) El estrato donde se encuentran los valores más altos nos indica un muy alto grado de desarrollo, el segundo estrato, un alto grado de desarrollo y así sucesivamente.

Para la elaboración del índice de desarrollo no se tomaron todas las variables económicas asociadas al grado de desarrollo. Fueron excluidas algunas que se supone tienen una correlación positiva con el grado de desarrollo y todas aquellas que probablemente se correlacionan en forma negativa.

Las variables tomadas para la elaboración de este índice son las siguientes:

- Variables Económicas**
- Valor agregado industrial per-cápita (VAIPC)
  - Densidad de capital industrial (DENCI)
  - Grado de concentración industrial (GRACI)
  - Productividad de la mano de obra industrial (PROMOI)
  - Potencia instalada de energía eléctrica per-cápita (PIEPC)

Colocaciones per-cápita (COPC)

Ahorro per-cápita (APC)

#### **Variables de Estratificación Social**

Dimensión de los sectores medios y altos (DIMA)

Tamaño de la clase obrera (CLAO)

Porcentaje de trabajo asalariado (TA)

#### **Variables Políticas**

Porcentaje de trabajadores estatales (TRAE)

Grado de concentración de organizaciones sindicales (COS)

#### **Variables Culturales**

Porcentaje de alfabetismo (ALF)

Grado de educación técnica (ET)

Población escolar activa (PEAC)

Porcentaje de población con algún año de educación secundaria (PES)

#### **Variables Demográficas**

Índice de masculinidad (IM)

Porcentaje de población económicamente activa de 15 a 59 años (PEAA).

#### **(b) INDICE DE GRADO DE URBANIZACIÓN**

Para elaborar este índice se tomó el mismo número de estratos del índice de grado de desarrollo por las mismas razones y se siguieron los mismos pasos. De esta manera se llegó a establecer finalmente los siguientes grados de urbanización: Muy alto grado de urbanización, alto grado de urbanización, grado de urbanización media, bajo grado de urbanización, muy bajo grado de urbanización. Para la elaboración de este índice se han tomado todas las variables asociadas al grado de urbanización.

#### **(c) INDICE DE GRADO DE CONGRUENCIA ESTRUCTURAL**

Para la elaboración de este índice se tienen en cuenta los siguientes elementos:

- 1) La naturaleza y el peso de las variables en las cuales se produce la incongruencia o congruencia
- 2) La intensidad de la incongruencia o congruencia; y
- 3) La frecuencia de las incongruencias o congruencias.

Mediante la intervención de estos elementos se puede determinar el grado de incongruencia o congruencia en la articulación de los valores de las variables alcanzadas por cada provincia. Estos grados son: muy alta congruencia, alta congruencia, congruencia media, baja congruencia, muy baja congruencia.

#### **(d) DICOTOMIZACIÓN DE ALGUNAS VARIABLES**

Se ha obtenido la X (media) de algunas variables para dicotomizar en dos estratos: alto y bajo.

## **ANALISIS ESTRUCTURAL (ARTICULACION DE PROCESOS: DESARROLLO, URBANIZACION, MIGRACIONES INTERNAS Y FLUJOS ECONOMICOS)**

En esta sección se trata de vincular los cuatro fenómenos estudiados: el desarrollo, la urbanización, las migraciones internas y los flujos económicos de bienes a nivel provincial.

Estas vinculaciones pretenden verificar las hipótesis formuladas en el primer capítulo. Las relaciones efectuadas entre estas variables son de dos tipos: bi-variables y multivariables.

En el primer tipo se relaciona: a) el grado de desarrollo y el grado de urbanización; y b) el grado de desarrollo y las (diversas) variables migratorias; c) el grado de desarrollo y los flujos económicos de bienes, considerando al grado de desarrollo como variable independiente y las otras variables como dependientes. Igualmente se vincula, d) la estructura del desarrollo como variables independientes con el grado de urbanización, la estructura de la urbanización y las variables migratorias como variables dependientes. Así mismo, dentro de este primer tipo de relaciones, se vincula, e) el grado de urbanización y su estructura con las variables migratorias, actuando las dos primeras como variables independientes.

En el segundo tipo de relaciones, se trata de ligar el grado de desarrollo (variable independiente) con el grado de urbanización (variable dependiente) considerando algunas variables migratorias como intervinientes.

Sin embargo, antes de establecer estas relaciones se describe a todas las provincias utilizando por separado los valores diferenciales alcanzados por cada variable trabajada. Al mismo tiempo se ubica las provincias en su respectiva región de planificación y en su respectiva región geográfica.

## **II. EL DESARROLLO DE LA SOCIEDAD PERUANA**

En este capítulo se presenta tanto el grado de Desarrollo alcanzado por las provincias del país como la estructura de dicho desarrollo

En el grado de Desarrollo se han distinguido cinco categorías: Muy alto grado de desarrollo, alto grado de desarrollo, grado de desarrollo medio, bajo grado de desarrollo y muy bajo grado de desarrollo.

La estructura del desarrollo, como ya se ha indicado, está determinado por la forma de articulación de las variables que definen el grado de Desarrollo. Para poder analizar la estructura del Desarrollo, éste ha sido estratificado en los siguientes grados de congruencia estructural en la articulación de las variables: Muy alta congruencia estructural del desarrollo (MACED), alta congruencia estructural del desarrollo (ACED), congruencia estructural media del desarrollo (CEMD), baja congruencia estructural del desarrollo (BCED) y muy baja congruencia estructural del desarrollo (MBCED).

#### - EL GRADO DE DESARROLLO

El 54% (Cuadro N°1) del total de las provincias del país se inscriben en la categoría de muy bajo grado de desarrollo (78 provincias) perteneciendo la mayoría de ellas (36.0%) a la región Norte sobre todo a la sierra norte en la que se encuentran la mayoría de las provincias de dicho grado de desarrollo.

El resto de las provincias de muy bajo grado de desarrollo se ubican en las regiones del Centro (27.0%) y del Sur (32.0%), todas ellas en la sierra. Es significativa la ausencia de provincias costeñas de muy bajo grado de desarrollo.

El 28.0% de las provincias corresponde a la categoría de bajo grado de desarrollo, ubicándose nuevamente la mayoría en la región Norte de planificación (50.0%), distribuidas en la costa (30.0%), en la sierra (35.0%) y en la selva (35.0%). Las provincias restantes del mismo grado de desarrollo están el 27.0% (18% en la costa, 55.0% en la sierra y 27.0% en la selva), el 20.0% (75.0% en la sierra y 25.0% en la selva) y el 2.5% en las regiones del Sur, del Centro y del Oriente respectivamente. El 21.0% de las provincias de este grado de desarrollo se encuentran en la costa norte y sur. Ellas son: Zarumilla, Contralmirante Villar, Piura, Morropón, Lambayeque y Ferreñafe en el norte, Camaná y Caravelí en el sur. No obstante que tienen el mismo grado de desarrollo, la estructura de éste es diferente como se verá en la parte pertinente del análisis.

Así por ejemplo, la provincia de Piura presenta valores más altos en sus variables económicas que las variables económicas de otras provincias que se encuentran en el mismo grado de desarrollo y más bajos valores en otras variables.

El 12.6% del total de las provincias son de grado de desarrollo medio. De ellas el mismo porcentaje (33.0%) se halla tanto en la costa norte como en la costa central y el 28.0% pertenece a la región Sur (60.0% en la sierra y 40.0% a la costa). Solo hay 4 de las 18 provincias de grado de desarrollo medio que no pertenecen a la costa. Tres de ellas (Arequipa, Cuzco, San Román) pertenecen a la sierra y una (Maynas) al oriente.

Cuadro N° 1. Grado de Desarrollo, según Regiones de Planificación y Regiones Geográficas  
(cifras porcentuales)

		Regiones de Planificación					
		Lima Metropolitana	Norte	Centro	Sur	Oriente	Total
Desarrollo y Regiones Geográficas	Costa	100.0					100.0
	Sierra						
	Selva						
Sub - Total	100.0					1.4 (2)	
AGD	Costa	100.0			100.0		80.0
	Sierra		100.0				20.0
	Selva						
Sub - Total		60.0	20.0	20.0		3.5 (5)	
GDM	Costa	100.0	100.0	40.0		78.0	
	Sierra			60.0		17.0	
	Selva				100.0	5.0	
Sub - Total		33.0	33.0	28.0	6.0	12.6 (18)	
BGD	Costa	30.0		18.0		21.0	
	Sierra	35.0	75.0	55.0		47.0	
	Selva	35.0	25.0	27.0	100.0	32.0	
Sub - Total		50.0	20.0	27.5	2.5	28.0(40)	
MBGD	Costa						
	Sierra	75.0	100.0	100.0		86.0	
	Selva	25.0			100.0	14.0	
Sub - Total		36.0	27.0	32.0	5.0	54.5(78)	
Total		1.4	39.9	25.2	29.4	4.2	100.0

FUENTE :

Elaborado en base a datos de las empresas industriales del país proporcionados por el Ministerio de Industrias (1969); del Ministerio de Energía y Minas (1970); datos del Boletín de la Superintendencia de Bancos y Seguros ; del VI Censo Nacional de Población y Vivienda, 1961; y del Minist. de Trabajo (Asociaciones Sindicales, 1968)

(143)

Sólo Talara, Trujillo y Santa en la costa norte, Tacna en la costa sur y Yauli en la sierra central son provincias de alto grado de desarrollo.

Lima y Callao son las únicas provincias de muy alto grado de desarrollo que constituyen un estrato especial del país en términos de desarrollo.

Si se considera a las provincias de bajo grado de desarrollo y de muy bajo grado de desarrollo conformando una sola categoría como atrasadas y subdesarrolladas, entonces se tiene que el 82.5% de las provincias son atrasadas y subdesarrolladas y el 17.5% de las mismas tienen un cierto grado de desarrollo que fluctúa desde un grado de desarrollo medio hasta un muy alto grado de desarrollo.

#### ESTRUCTURA DEL DESARROLLO

Generalmente son las provincias de menor grado de Desarrollo las que presentan un mayor grado de congruencia estructural en su desarrollo y son las provincias de mayor grado de Desarrollo las que muestran un menor grado de congruencia estructural en su desarrollo ( $r = -0.55$ )<sup>33</sup>.

El 45.4% del total de las provincias del país tienen un muy alto grado de congruencia estructural, esto es, presentan un desarrollo (o estancamiento) armónico. La mayoría de estas provincias (37.0%) pertenecen a la región Norte (12.5% a la selva norte, 83.3% a la sierra norte y 4.2% a la costa norte). Las restantes provincias de este tipo de congruencia se encuentran en las regiones del Centro (29.2%) y del Sur (32.3%) todas ellas pertenecientes a la sierra.

Las provincias de alto grado de congruencia estructural en su desarrollo conforman el 31.5% y se distribuyen el 48.9% en el Norte (22.8% en la costa norte, el 40.9% en la selva norte y en la sierra norte el 36.3%), el 17.8% en el Centro (todas en la sierra), el 22.2% en el Sur (33.3% en la selva sur y 66.6% en la sierra sur) y 11.1% en el Oriente.

El 4.2% del conjunto total de las provincias presentan un grado medio de congruencia estructural en su desarrollo y se encuentran en el Norte, en el Centro y en el Sur en la misma proporción (33.3%).

Las provincias que muestran un bajo grado de congruencia estructural en su desarrollo (5.6%) se encuentran casi todas en la costa y sólo una provincia (Cuzco) de este tipo se halla en la sierra.

La mayoría de las provincias de muy bajo grado de congruencia estructural en su desarrollo pertenecen a la costa.

*Desarrollo Desigual del Perú Contemporáneo*  
Cuadro Nº 2 Grado de Congruencia estructural del Desarrollo,  
según Regiones de Planificación y Regiones Geográficas  
(cifras porcentuales)

		Regiones de Planificación	Lima Metropolitana	Norte	Centro	Sur	Oriente	Total
Estructura del Desarrollo								
MACED	Costa		4.2					1.0 (1)
	Sierra		83.3	100.0	100.0			92.0 (60)
ACED	Selva		12.5				100.0	7.0 (4)
	Sub-total		37.0	29.2	32.3	1.5		45.4 (65)
CEMD	Costa		22.8					11.0 (5)
	Sierra		36.3	100.0	66.6			58.0 (26)
BCED	Selva		40.9		33.3	100.0		31.0 (14)
	Sub-total		48.9	17.8	22.2	11.1		31.5 (45)
	Costa		50.0	50.0			33.0 (2)	
	Sierra		50.0		50.0		17.0 (1)	
	Selva		50.0	50.0	50.0		50.0 (3)	
	Sub-total		33.3	33.3	33.3		4.2 (6)	
MBCD	Costa	100.0	100.0	100.0	66.6		88.0 (7)	
	Sierra							
	Selva				33.3	12.0 (1)		
	Sub-total		12.5	25.5	12.5	50.0	5. 6 (8)	
	Costa	100.0	85.7	66.6	40.0		68.0 (13)	
	Sierra			16.7	20.0		10.0 (2)	
	Selva		14.3	16.7	40.0		22.0 (4)	
	Sub-total		5.0	36.8	31.6	26.3		13.3 (19)
		1.4 (2)	39.9 (57)	25.2 (35)	32.2 (46)	4.2 (6)	100.0 (143)	

<sup>33</sup> Todas las correlaciones del presente trabajo han sido encontradas mediante la fórmula de Pearson (Producto momento).

## 12. LA URBANIZACIÓN DE LA SOCIEDAD PERUANA

La urbanización del país es estudiada a nivel provincial y se analizan dos aspectos relevantes de ella: el grado de urbanización y la estructura de la urbanización.

El grado de urbanización es el aspecto cuantitativo y la estructura de la urbanización es el aspecto cualitativo del fenómeno examinado.

El grado de urbanización es definido por los valores ponderados de las variables asociadas a la urbanización.

La estructura de la urbanización está determinada por la forma particular de articulación de las variables que definen el grado de urbanización.

El análisis de la estructura de la urbanización sólo puede ser efectuado si dicha estructura es vista en términos de grado de congruencia estructural. Por esta razón se ha estratificado el grado de congruencia estructural de la urbanización en cinco categorías: Muy alta congruencia estructural (MACEU), alta congruencia estructural (ACEU), congruencia estructural media (CEMU), baja congruencia estructural (BCEU) y muy baja congruencia estructural (MBCU).

### - EL GRADO DE URBANIZACIÓN

La mayoría de las provincias (Ver cuadro N° 3) tienen muy bajo grado de urbanización (56.0%). Ellas se ubican principalmente en la región Norte (41.0%) y al interior de ésta especialmente en la sierra (70.0%) ya que en la costa norte y en la selva norte sólo están el 3.0% y el 27.0%, respectivamente. Las otras provincias de muy bajo grado de urbanización están en las regiones de planificación del Centro (25.0%) y del Sur (39.0%), principalmente en la sierra de ambas regiones de planificación.

De todas las provincias de *muy bajo grado de urbanización* (56.0%), el 76.5% está en la sierra (norte con 23 provincias, centro con 17 y sur con 21), el 21.0% en la selva (sobre todo en la selva norte y oriente). Sólo Ferreñafe y Morropón, que son provincias de la costa norte, pertenecen a este grado de urbanización.

El 31.5% de las provincias del país pertenecen a la categoría de *bajo grado de urbanización* de las cuales el 33.0% se encuentra en la costa (Piura, Sullana, Lambayeque, Casma, Pacasmayo, Paita, Contralmirante Villar y Lambayeque en el norte; Chancay, Ica, Pisco, Chincha y Cañete en el centro; Camaná y Caravelí en el sur), el 57.0% en la sierra (5 provincias en el norte, 9 en el centro y 9 en el sur) y 16% en la selva, especialmente en la selva norte.

El 9.1% de las provincias tienen un *grado medio de urbanización*. La mayoría de estas provincias se encuentran en la costa. Talara y Santa en la costa; y, Arequipa y Cuzco en la sierra sur presentan un alto grado de urbanización. Nuevamente Lima y Callao constituyen un estrato especial de muy alto grado de urbanización.

Cuadro N° 3. Grado de Urbanización, según Regiones de Planificación y Regiones Geográficas (cifras porcentuales)

	Regiones de Urbanización Geográficas	Lima Metropolitana					Total
		Norte	Centro	Sur	Oriente		
MAGU	Costa	100.0					100.0 (2)
	Selva						
Sub-total		100.0					1.4 (2)
							50.0 (2)
AGU	Costa	100.0					50.0 (2)
	Selva						
Sub-total		50.0					2.8 (4)
GUM	Costa	60.0	33.3	60.0			54.0 (7)
	Sierra						31.0 (4)
Sub-total	Selva	40.0					15.0 (2)
							9.1 (13)
B G U	Costa	47.0	36.0	17.0			33.0 (15)
	Sierra	30.0	64.0	75.0			51.0 (23)
Sub-total	Selva	23.0		8.0			16.0 (7)
	Costa	3.0					31.5 (45)
M B G U	Sierra	70.0	85.0	91.0			76.5 (6)
	Selva	27.0	15.0	9.0	100.0		21.0 (17)
Sub-total		41.0	25.0	29.0	5.0		56.8 (80)
Total		1.4 (2)	39.9 (57)	25.2 (36)	29.4 (42)	4.2 (6)	100.0 (143)

FUENTE: Elaborado en base a los datos del VI Censo Nacional de Población y Vivienda (DINEC), 1961; de Enapi, memoria anual, 1970; de CORPAC, memoria anual 1970, del Ministerio de Transp. y Comunicaciones, Tráfico en la red vial del Perú, 1969 y diagramas viales de los departamentos, 1969.

### - ESTRUCTURA DE LA URBANIZACIÓN

Las provincias de menor grado de urbanización muestran un mayor grado de congruencia estructural y las de mayor grado de urbanización tienen un menor grado de congruencia estructural ( $r=0.79$ ).

Más de la mitad de las provincias (60.1%) tienen una muy alta congruencia estructural en su urbanización. El 74.0% de ellas se encuentra en la sierra y el 9.0% en la costa (Morropón, Ferrenafe y Lambayeque en la costa norte y Casma, Cañete, Chancay y Chincha en la costa central).

El 23.1% de las provincias presentan una alta congruencia estructural en su urbanización. El 24.0% se encuentra en la costa (Paita, Pacasmayo, Contralmirante Villar en el norte; Ica, Nazca, en el centro, Caravelí, Camaná y Mariscal Nieto, en el sur), el 56.0% en la sierra y el 22.0% en la selva norte.

De las provincias que tienen una congruencia estructural media en su urbanización (8.1%), el 45.0% se encuentra en la costa, el 37.0% en la sierra y el 18.0% en la selva.

Sólo hay tres provincias (Chiclayo y Trujillo en la costa norte e Islay en la costa sur) cuyo grado de congruencia estructural en su urbanización es bajo. En cambio, es significativo el porcentaje de provincias (7.0%) cuyo grado de congruencia estructural es muy bajo. El 50% de estas provincias se ubican en la costa, el 40.0% en la sierra y el 10.0% en la selva. (Ver Cuadro N° 4 en la siguiente página).

### 13. LAS MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERÚ

Como ha quedado indicado en la parte teórica y en la estación metodológica, las variables referentes a las migraciones internas estudiadas en el presente trabajo son: tasa de emigración, tasa de inmigración, coeficiente migratorio, procedencia y destino de los flujos migratorios, tendencias migratorias por provincias y por períodos de llegada, estructura de edad de los inmigrantes e índices de masculinidad de los inmigrantes por períodos de llegada.

Esta sección presenta brevemente la descripción de las provincias según el valor diferencial alcanzado por dichas variables. Igualmente se ubican todas las provincias con sus respectivas características migratorias en las regiones de planificación y en las regiones geográficas.

Las tendencias migratorias por provincias han sido establecidas para los siguientes períodos: antes del 45, entre el 47-51, entre el 52-56 y entre el 57-61. Pero para fines descriptivos y analíticos sólo se han tomado los dos últimos períodos.

En la estructura de edad de los inmigrantes se han distinguido dos variables: inmigrantes menores de 14 años e inmigrantes entre 15-59 años (fuerza de trabajo).

Cuadro N° 4. Grado de congruencia estructural de la urbanización, según Regiones de Planificación y Regiones Geográficas (cifras porcentuales)

	Congruencia Estructural Y Regiones Geográficas	Regiones de Planificación					Total
		Lima Metropolitana	Norte	Centro	Sur	Oriente	
M A C E U	Costa	15.0	11.0				9.0
	Selva	63.0	82.0	72.5			74.0
Sub-total		22.0	7.0	7.5	100.0		17.0
		31.5	32.5	30.2	5.8	60.1 (86)	
A C E U	Costa	15.0	40.0	37.5			24.0
	Selva	50.0	60.0	62.5			56.0
C E M U	Selva	35.0					22.0
	Sub-total		60.6	15.1	24.3		23.1 (33)
B C E U	Costa	100.0	75.0	33.3			45.0
	Selva	25.0	66.6	50.0			37.0
Sub-total			50.0	100.0	18.0		
		9.0	36.6	27.2	18.2	9.0	7.7 (11)
M B C U	Costa	100.0					66.6
	Selva						33.3
Sub-total			66.6	33.3			2.1(3)
Total	Costa	100.0	75.0	20.0			50.0
	Selva						40.0
Sub-total		10.0	40.0	50.0			7.0 (10)
		1.4 (2)	39.9 (57)	25.2 (36)	29.4 (42)	4.2 (6)	100.0 (143)

FUENTE: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 3

Asimismo, no obstante que el índice de masculinidad de los inmigrantes de todas las provincias ha sido trabajado por períodos de llegada, sólo se ha tomado el índice de masculinidad global.

#### - TASA DE EMIGRACION

Sólo el 15.4% (Ver cuadro N°5) de las provincias presentan una muy baja tasa de emigración. Su tasa de emigración fluctúa entre 6.4% y 14.04%. De ellas el 50.0% pertenece a la sierra (sobre todo a la sierra sur), el 47.0% a la selva (principalmente a la selva norte) y el 3.0% a la costa (Lima y Morropón). El 26.6% de las provincias tiene una baja tasa de emigración y están ubicados el 81.0% en la sierra (principalmente en la sierra central y sur), el 13% en la selva y el 6.0% en la costa (Santa y Zarumilla).

La emigración del 32.9% de las provincias oscilan entre el 21.65% y 19.24% (tasa media de emigración). De estas provincias el 64.0% corresponde a la sierra, el 21.0% a la costa (principalmente a la costa norte) y el 15.0% a la selva.

El 16.8% de las provincias muestra una alta tasa de emigración y se encuentra el 42.0% en la costa (Callao en Lima Metropolitana; Talara, Trujillo, Casma y Paita en el norte; Nazca, Cañete, Pisco e Ica en el centro; Tacna en el sur), el 45.0% en la sierra (Pallasca y Bolívar en el norte; Parinacochas, Junín, Canta, Huarochirí y Pasco en el centro y Arequipa, Condesuyos, Castilla, La Unión en el sur) y el 13.0% en la selva (Ríoja, Moyobamba en el norte y Ucayali en el oriente).

El 8.4% de las provincias tienen una muy alta tasa de emigración (contadas de emigración entre 36.85% y 44.44%) y se hallan distribuidas el 33.0% en la costa (Contralmirante Villar en el norte e Istiay y Caravelí en el sur), el 58.0% en la sierra (Corongo, Pomabamba y Huaraz en el norte; Huamanga y Yauli en el centro y Cuzco y Abancay en el sur) y el 6.0% en la selva central (Leoncio Prado). (Ver Cuadro N° 5 en la siguiente página).

#### - TASA DE INMIGRATION

El 62.2% de las provincias (Ver cuadro N° 6) tiene una *muy baja tasa de inmigración* (entre 2.05% y 16.24%) y se distribuyen el 83.2% en la sierra, el 11.2% en la selva y el 5.6% en la costa (Piura, Ferreñafe, Morropón y Lambayeque en el norte y Chincha en el centro).

Las provincias de *baja tasa de inmigración* totalizan el 17.5% de las cuales el 39.0% está en la costa (sobre todo en la costa norte).

Las provincias de *tasa media de inmigración* constituyen el 10.5% del total. El mayor porcentaje 47.0% corresponde a la costa, el 33.0% está en la selva y el 20% en la sierra sur.

Las provincias de *alta tasa de inmigración* (entre 44.65% y 58.84%) constituyen el 8.4% del total global y se distribuyen: el 67.0% en la costa (Lima y Callao en Lima Metropolitana; Santa y Casma en la costa norte; Nasca en la costa central), el 8.0% en la sierra central (Yauli) y 25.0% en la selva (Bagua y Jaén en la selva norte y La Convención en la selva sur).

Sólo Leoncio Prado muestra una *mu<sup>r</sup> alta tasa de inmigración* (el 72.5% de la población total de la provincia es inmigrante).

#### - EL COEFICIENTE MIGRATORIO

El 76.3% de la totalidad de las provincias (Ver cuadro N° 7) tiene bajo coeficiente migratorio y se distribuye del siguiente modo: el 12% en la costa (especialmente en la costa norte), el 75.0% en la sierra y el 13.0% en la selva. (Ver cuadro N° 7).

El 23.8% de las provincias tienen alto coeficiente migratorio. Su distribución es la siguiente: el 44.3% en la costa (Lima y Callao en Lima Metropolitana; Santa, Zarumilla, Casma, Chiclayo, Trujillo y Talara en el norte; Nazca, Chancay y Pisco en el centro, y Tacna, Mariscal Nieto, Istiay y Caravelí en el sur), el 23.4% en la sierra (Yauli, La Mar, Tarma en el centro; y Sandia, Carabaya, Paucartambo, San Román y Arequipa en el sur) y el 32.0% en la selva (Bagua, Jaén, Mariscal Cáceres y Bongará en el norte; Oxapampa y Leoncio Prado en el centro; La Convención, Tahuamán y Tambopata en el sur; y Coronel Portillo y Pachitea en el oriente).

El alto coeficiente migratorio de esta provincias significa que ellas tienen un saldo migratorio positivo; esto es, que tienen una mayor cantidad de inmigrantes que de emigrantes. La proporción del saldo difiere entre las provincias que tienen alto coeficiente migratorio, el mismo que fluctúa entre 1.02% (Arequipa) y 15.15% (Bagua).

#### - PROCEDENCIA Y DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS

Analizando las regiones de planificación, se observa una "Metropolización" de los flujos migratorios (Ver cuadro N° 8). En efecto, mientras de Lima Metropolitana (Lima-Callao) sale el 7.17% de los migrantes nativos, a ella entran el 40.38% de los mismos<sup>34</sup>. Lima Metropolitana es la única región de planificación que presenta mayor entrada que salida de migrantes. Las otras regiones de planificación presentan, en mayor o menor grado, mayor salida que entrada de migrantes: del norte sale el 37.86% de los inmigrantes y entra el 24.18%; del centro sale el 29.43% y entra el 17.89%; del sur sale 22.02% y entra el 14.53%; y del oriente sale el 3.52% y entra el 3.02%.

<sup>34</sup> Para comparar el mismo tiempo la procedencia y el destino de los flujos migratorios, se obtuvo porcentajes sobre la migración interna total.

**Cuadro Nº 5** Tasa de Emigración de las provincias por Regiones de Planificación y Regiones Geográficas (cifras porcentuales)

Reg. de Planificación y Reg. Geog.	MUY ALTA TASA DE EMIGRACION				ALTA TASA DE EMIGRACION				TASA MEDIA DE EMIGRACION				BAJA TASA DE EMIGRACION				MUY BAJA TASA DE EMIGRACION				TOTAL	
	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total		
LIMA METROPOLIT.				100.0				4.00									100.00				6.5 1.4(2)	
NORTE	25.0	75.0		33.0	50.0	25.0	25.0	33.0	32.0	50.0	18.0	47.0	16.0	61.0	23.0	34.0	10.0	30.0	60.0	41.0	39.9(57)	
CENTRO		66.6	33.3	25.0	44.4	55.6		38.0	18.0	82.0			23.0		100.0		26.0		66.6	33.3	14.0	24.5(35)
SUR	60.0	40.0		42.0	20.0	80.0		21.0	8.0	75.0	17.0	26.0		100.0		34.0		86.0	14.0	32.0	30.0(43)	
ORIENTE						100.0		4.0			100.0		4.0			100.0		5.0		100.0	6.5	4.2(6)
<b>TOTAL</b>	33.0	58.0	9.0	8.4 (12)	42.0	45.0	13.0	16.8 (24)	21.0	64.0	15.0	32.9 (47)	6.0	81.0	13.0	26.6 (38)	3.0	50.0	47.0	15.4 (22)	100.0 (143)	

FUENTE.- DINEC, VI Censo Nacional de Población y Vivienda, Tomo II, 1961

**Cuadro Nº 6** Tasa de Inmigración de las provincias por Regiones de Planificación y Regiones Geográficas, 1961. (cifras porcentuales).

Reg. de Planificación y Reg. Geog.	M A T I				A T I				T M I				B T I				M B T I				TOTAL
	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	
LIMA METROPOLIT.				100.0				17.00													1.4(2)
NORTE				50.0		50.0	33.0	60.0		40.0	33.0	54.5	27.3	18.2	44.0	10.9	67.5	21.6	42.0	39.9(57)	
CENTRO		100.0	100.0	50.0	50.0		17.0	100.0		13.0	28.5	71.5			28.0	4.3	95.7			29.0	25.2(36)
SUR				75.0		25.0	33.0	28.6	42.8	28.6	47.0		100.0		16.0		100.0		37.0	29.4(42)	
ORIENTE									100.0		7.0			100.0		12.0		100.0	2.0	4.2(6)	
<b>TOTAL</b>	100.0	0.7 (1)	67.0	8.0	25.0	8.4 (12)	47.0	20.0	33.0	10.5 (15)	32.0	48.0	20.0	17.5 (25)	6.0	83.0	15.0	62.3 (89)	100.0 (143)		

FUENTE.- DINEC, VI Censo Nacional de Población y Vivienda, Tomo II, 1961

Cuadro Nº 7. Coeficiente Migratorio de las provincias según Regiones de Planificación y Regiones Geográficas (cifras porcentuales)

Reg. y Reg. de Planif.	Coef. Mig. y Reg. Geog.	COEFICIENTE ALTO			COEFICIENTE BAJO			TOTAL	
		Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total
Lima Metropolitana	100.0			6.5				1.4 (2)	
Norte	60.0		40.0	29.0	20.0	59.0	21.0	43.0	39.9 (57)
Centro	37.0	37.0	26.0	23.0	11.0	89.0		25.0	23.8 (34)
Sur	33.0	42.0	25.0	35.0	3.0	97.0		28.0	30.8 (44)
Oriente			100.0	6.5		100.0	4.0	4.2 (6)	
TOTAL	44.3	23.4	32.3	23.8	12.0	75.0	13.0	76.3	100.0
			(34)			(109)		(143)	

FUENTE.- DINEC, VI Censo Nacional de Población y Vivienda, Tomo II, 1961

Todas las regiones de planificación son drenadas por Lima Metropolitana en 33.21% de la migración total. La región más drenada es la región Norte con 13.68%, el mismo que corresponde a la sierra norte; siguen en orden de importancia la región Centro con 11.54% (la costa central con 2.73%, la sierra central con 9.80% y la región selva central 1.01%), la región Sur con 7.49% (la costa sur con 1.06%, la sierra central con 6.00% y la selva sur con 0.05%), y la región Oriente con 0.50%.

En términos de regiones geográficas y prescindiendo de Lima Metropolitana, las regiones de la costa y la sierra son aportadoras en favor de Lima Metropolitana y de la selva, principalmente en favor de la primera. De la costa sale el 26.15% de los migrantes nativos y entra, exceptuando Lima Metropolitana, el 24.99%, siendo drenada en 1.16%. De la sierra sale el 59.88% de los migrantes y entra el 24.87%, siendo disminuida en 25.01%.

La selva, en cambio, es favorecida en los flujos migratorios ya que presenta un saldo favorable de 2.97% de la migración total. La sierra y la costa, exceptuando de esta a Lima Metropolitana, son restadas en favor de Lima Metropolitana y de la selva. La región más desfavorecida es ligeramente la sierra con el 25.01% de la migración total (esta es la región de mayor pobreza crítica, donde contemporáneamente se articula pobreza y violencia política).

Esta observación significa que no existe una "Litorización" de los flujos migratorios en el sentido de que los flujos se dirigen con igual intensidad a toda la región de la costa. Más bien cabe hablar de una "Metropolización" de los flujos migratorios y de una orientación significativa de los mismos hacia la selva. Del 7.17% de los migrantes provenientes de Lima Metropolitana, el 2.95% se dirige a Lima Metropolitana misma (intercambio entre las provincias de Lima y Callao), el 1.94% a la costa, el 2.05% a la sierra y el 0.23% a la selva.

Del 26.15% de la población migrante que procede de la costa, el 14.44% se dirige a Lima Metropolitana, el 20.09% a la sierra misma, el 13.77% a la costa (exceptuando Lima Metropolitana) y el 4.5% a la selva.

Del 6.8% de la población migrante procedente de la selva, el 4.46% se dirige a la selva misma, el 1.49% a la sierra y el 0.33% a la costa.

La dirección de los flujos migratorios de las diversas regiones geográficas, con excepción de la selva, es principalmente hacia Lima Metropolitana. Prescindiendo de Lima Metropolitana, se observa que el destino de los flujos migratorios de cada región es, en mayor medida, la región misma de la cual proceden.

Del 40.38% de los migrantes que se dirigen a Lima Metropolitana, el 21.50% proviene de la sierra, el 14.44% de otras provincias de la costa, el 1.49% de la selva y el 2.95% de Lima Metropolitana.

Del 24.99% de la población migrante que se dirige a la costa, el 13.77% proviene de la sierra, el 8.95% de la costa misma (exceptuada Lima Metropolitana), el 1.94% de Lima Metropolitana y el 0.33% de la selva.

Del 24.78% de los migrantes que llegan a la sierra, el 20.09% procede de la misma sierra, el 2.21% de la costa (exceptuada Lima Metropolitana), el 2.05% de Lima Metropolitana y el 0.52% de la selva (Ver cuadro Nº 8 en la siguiente página).

Del 9.76% de la población migrante que llega a la selva, el 4.52% procede de la sierra, el 4.46% de la selva, el 0.55% de la costa (exceptuada Lima Metropolitana) y el 0.23% de Lima Metropolitana.

Como ya se ha anotado, la dirección principal de los flujos migratorios es Lima Metropolitana y la principal procedencia de los mismos es la sierra. Lima Metropolitana es favorecida en los flujos migratorios por todas las regiones naturales, la selva es favorecida por la costa y por la sierra. En efecto, mientras de Lima Metropolitana sale el 1.94% de los migrantes, llega a ella, de las mismas provincias costeñas; mientras de Lima Metropolitana procede el 2.05% de los migrantes con dirección a la sierra, de ésta llegan a Lima el 21.50% de todos los migrantes; mientras de Lima Metropolitana viene el 0.23% que se dirige a la selva, de ésta el 1.54% se dirige a aquélla.

**CUADRO 8**

## **PROCEDENCIA Y DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS, SEGUN REGIONES DE PLANIFICACION Y GEOGRAFICAS.**

DESTINO	PROCE-DEN-CIA	LIMA METRO-POLITANA	NORTE			CENTRO			SUR			ORIENTE	TOTAL		
			COSTA	SIERRA	SELVA	COSTA	SIERRA	SELVA	COSTA	SIERRA	SELVA				
LIMA METRO-POLITANA	ABS	66,972	149,632	136,664	15,598	154,266	215,278	993	23,981	136,386	1,018	16,588	917,076	917,076	
%	ABS	2.94	6.59	6.02	0.67	6.79	9.48	0.04	1.06	6.00	0.05	0.78	40.38	40.38	
N O R T E	COSTA	ABS	22,438	149,139	162,177	3,748	5,485	4,793	97	1,268	5,292	105	1,648	356,190	
%	ABS	0.99	6.57	7.14	0.16	0.25	0.22	0.00	0.06	0.23	0.00	0.07	15.69		
S E L V A	SIERRA	ABS	7,485	17,254	67,394	1,537	2,122	2,873	8	187	1,212	23	366	100,461	
%	ABS	0.33	0.76	2.97	0.07	0.09	0.12	0.00	0.01	0.05	0.00	0.01	4.42		
C O S T A	SELVA	ABS	1,764	9,485	45,162	25,583	574	1,062	218	84	663	73	7,765	92,433	549,084
%	ABS	0.08	0.42	1.99	1.13	0.03	0.04	0.01	0.00	0.03	0.00	0.34	4.07	24.18	
S I E R R A	COSTA	ABS	18,625	8,371	29,529	809	26,245	43,705	41	2,835	12,874	66	604	143,704	
%	ABS	0.82	0.37	1.30	0.04	1.15	1.92	0.00	0.13	0.57	0.00	0.03	6.33		
S I E R R A	SELVA	ABS	29,450	3,345	7,308	1,403	12,215	160,253	1,682	1,284	15,815	310	1,944	135,009	
%	ABS	1.30	0.15	0.32	0.06	0.53	7.05	0.08	0.06	0.70	0.01	0.08	10.35		

## FUENTES:

## ONEC, CENSOS NACIONALES, POBLACION, VIVIENDA Y AGROPECUARIO POR DEPARTAMENTOS, Y DATOS INEDITOS PROPORCIONADOS POR LA ONEC

De igual modo, mientras de la selva el 0.33% sale con dirección a la costa, de ésta a aquella el 0.55% y mientras de la selva sale el 0.52% de los migrantes con dirección a la sierra, de ésta llega el 4.52% a aquélla. Finalmente, mientras de la costa sale el 2.21% de los migrante para dirigirse a la sierra, de ésta región llega a la costa el 13.77%.

#### - TENDENCIAS MIGRATORIAS POR PROVINCIAS Y POR PERIODOS DE LLEGADA

Para describir las tendencias migratorias se han distinguido solamente dos quinquenios: 1952-56 y 1957-61 (Ver cuadro Nº 9).

En el quinquenio 57-61 se han acentuado las tendencias migratorias con respecto a los quinquenios anteriores. En el quinquenio 57-61 disminuyen las provincias que tienen baja tendencia migratoria y aumentan aquellas que presentan elevadas tendencias de inmigración con respecto al quinquenio anterior. Mientras que en el quinquenio 52-56 las provincias de baja y muy baja tendencia migratoria constituyan el 54.6% del total de las provincias, en el quinquenio 57-61 sólo el 34.3% de las provincias tienen baja y muy baja tasa de inmigración. En cambio, es bastante significativo el aumento del porcentaje de las provincias con elevada tendencia migratoria. En efecto, el porcentaje de las provincias que presentan tendencias medias, altas y muy altas de inmigración aumenta del 45.5% para el quinquenio 52-56, al 65.7% para el quinquenio 57-61. El porcentaje que más ha subido es el de las provincias con altas tendencias migratorias ya que ha experimentado una alza del 10.5% al 23.1%.

Sobre todo las provincias de la sierra son las que ha elevado su tendencia migratoria. Así, por ejemplo, en la sierra sur, Cotabambas, Acomayo, Chumbivilcas, Sánchez Cerro han pasado de muy baja tendencia migratoria en el período 1952-56 a tendencia migratoria media en el período 57-61; y Grau, Paruro, Urubamba, Huancané y Tarata han subido de muy baja tendencia migratoria a alta tendencia migratoria.

En la sierra central, Huamalíes, Cangallo y Víctor Fajardo han pasado de muy baja tendencia migratoria en el período 52-56; a tendencia migratoria media en el período 57-61; y Angarás y Castrovirreyna de muy baja tendencia migratoria a alta tendencia migratoria.

Dentro de las provincias que tienen una baja tendencia migratoria, son aquellas de la región Sur y Centro las que disminuyen significativamente su porcentaje para elevar su tendencia migratoria ya que las otras regiones conservan, casi sin mayores variaciones, el porcentaje de provincias de baja tendencia migratoria, presentándose algunos casos, como el de la sierra norte, en las que el porcentaje tiende a aumentar (de 28.0% a 65.0%). En efecto, en la región Centro, las provincias de baja tendencia migratoria

**Cuadro Nº 9 Tendencia Inmigratoria de las provincias en los períodos 52 - 56 y 57 - 61 por Regiones de Planificación y por Regiones Geográficas (Cifras porcentuales)**

Tend. Inmig. y Reg. Planif. Period. de Llegada	M A T I			A T I			T M I			B T I			M B T I			TOTAL		
	Costa	Sierra	Selva	Sub Total	Costa	Sierra	Selva	Sub Total	Costa	Sierra	Selva	Sub Total	Costa	Sierra	Selva	Sub Total		
Lima Metropolitana				100.0			10.0	100.0			3.0						1.4 (2)	
Norte					100.0	25.0	50.0	50.0		50.0	23.0	50.0	27.0	48.0	23.0	50.0	100.0	14.0 (2)
Centro					100.0	20.0	60.0		40.0	15.0	33.3	47.0	19.7	27.0	17.0	62.0	21.0 (6)	
Sur					100.0	50.0	66.6	33.3		20.0	33.3	58.0	8.7	26.0	92.0	8.0	23.0 (6)	
Oriente					100.0	20.0	18.0	73.0	9.0	33.0	22.0	78.0		32.0	100.0	6.0 (6)		
TOTAL							33.3		66.6	20.0		100.0		17.0			29.4 (42)	
																	4.2 (6)	
																	4.2 (6)	
																	100.0 (143)	

FUENTE: ONEC, Censos Nacionales Población, Vivienda y Agropecuario, 1961, por departamentos y datos inéditos proporcionados por la ONEC.

descienden del 23.0% al 17.0%, sobre todo en la sierra central. En la región Sur el porcentaje de las provincias de baja tendencia inmigratoria desciende de 35.0% a 6.5%, especialmente en la sierra sur.

La disminución porcentual de las provincias de baja y muy baja tendencia inmigratoria implica simultáneamente un aumento del porcentaje de las provincias de media y alta tendencia inmigratoria ya que el número de provincias de muy alta tendencia inmigratoria permanece prácticamente estacionario.

Es probable que la población inmigrante que aumenta significativamente en el quinquenio 1957-61 con respecto al 52-56, sea un punto intermedio en el proceso migratorio en el caso de las provincias de bajo y muy bajo grado de desarrollo; ya que éstas determinan una escasa capacidad de retención de los inmigrantes. Es probable igualmente que, la población inmigrante provenga de otras provincias con igual o inferior grado de desarrollo y obedezca al intenso proceso de movilización social que caracteriza al quinquenio 57-61.

Sin embargo, es necesario señalar que las tendencias inmigratorias de las provincias para el quinquenio pueden inflarse y prestarse, por consiguiente, a falsas interpretaciones por las razones siguientes:

- a) La tasa de mortalidad toca diferencialmente a los inmigrantes por quinquenios de llegada, siendo probablemente mayor en los períodos anteriores al quinquenio 57-62.
- b) El tránsito y el retorno de los inmigrantes es de esperar que sea mayor en los quinquenios anteriores al quinquenio 57-61 (Ver cuadro Nº 9 en la siguiente página).

#### - POBLACION INMIGRANTE DE 14 AÑOS Y DE 15 A 59 A LAS PROVINCIAS POR REGIONES DE PLANIFICACION Y REGIONES GEOGRAFICAS

En base al cuadro Nº 10, se puede anotar las siguientes observaciones:

- 1) El porcentaje de las provincias con muy alta población inmigrante de 15 a 59 años es de 5.6%, cifra ligeramente superior al porcentaje de muy alta población inmigrante de menos de 14 años (3.5%). El 62.5% del primer porcentaje corresponde a las provincias de la selva.

La totalidad de las provincias que presentan una muy alta población inmigrante menor de 14 años pertenece a la sierra, sobre todo a la sierra central y a la sierra sur. Es importante anotar que, en relación con este grupo de edad, no existe una muy alta población inmigrante en las provincias de la selva y de la costa.

- 2) El porcentaje de las provincias de alta población inmigrante de 15 a 59 años es de 38.5%. Esta cifra porcentual es la mayor de todas, tanto en lo que se refiere al primer grupo (menor de 14 años) como al segundo grupo de edad (15-59). En este caso, el porcentaje de dicha población es superior

al grupo de menores de 14 años que sólo tiene 9.8% de inmigrantes. De las provincias con alta población inmigrante de 15 a 59 años el 42.0% está ubicado en la sierra, principalmente en la sierra sur. Es significativo también el porcentaje de las provincias de la costa (mayormente de la costa norte) que tiene estas características.

El porcentaje de 9.8% que corresponde a 14 provincias y que se refiere al grupo de menores de 14 años, en su totalidad, pertenece a la sierra especialmente a la sierra central. No existe ninguna provincia con estas características en la selva ni en la costa.

- 3) El porcentaje de las provincias de *población inmigrante media, de 15 a 59 años* es de 30.8%, siendo ligeramente superior al porcentaje de las provincias con inmigrantes menores de 14 años que es de 27.3%. En el primer caso, dicha cifra comprende un alto porcentaje de provincias serranas (73.0%).

Analizando el porcentaje de las provincias con población inmigrante menor de 14 años, éste se encuentra distribuido desigualmente en las regiones geográficas, pero el que alcanza relevancia es aquél que se refiere a las provincias serranas.

- 4) El porcentaje de las provincias de baja *población inmigrante menor de 14 años* es bastante significante (42.0%), del cual el 47.0% se encuentra en la sierra, particularmente en la sierra sur.

Las provincias de baja población inmigrante entre 15 a 59 años, ocupan un orden de menor importancia (18.2%), cifra que se refiere a 18 provincias. Ellas pertenecen principalmente a la sierra (96.0%), sobre todo en la sierra sur. Cabe destacar que para la selva no existe ninguna provincia de esta categoría.

El porcentaje de las provincias de *muy baja población menor de 14 años* es de 17.5%, encontrándose el mayor porcentaje en las provincias de la costa con 44.0%, especialmente en la costa norte.

Es menos importante el porcentaje de las provincias con muy baja población inmigrante de 15 a 59 años ya que solamente alcanza el 7.0%, que en su totalidad se ubica en la sierra, fundamentalmente en la sierra sur y en la sierra central (Ver cuadro Nº 10 en la siguiente página).

Cabe destacar que no existe ninguna provincia con estas características en la selva ni en la costa.

#### - INDICE DE MASCULINIDAD DE LOS INMIGRANTES, SEGUN REGIONES DE PLANIFICACION Y REGIONES GEOGRAFICAS

En el cuadro Nº 11 se observa una concentración de provincias de muy bajo índice de masculinidad de los inmigrantes (40.52%). El 42.0% de las

provincias se inscriben en la categoría de bajo índice de masculinidad y, siguiendo un orden descendente, el 11.2% corresponde a aquéllos de índice medio de masculinidad. Las restantes provincias, de alto y muy alto índice de masculinidad, conforman porcentajes menos significativos (4.9% y 1.4%, respectivamente).

Teniendo en cuenta cada categoría, se encuentra la siguiente distribución geográfica:

- Las provincias de *muy bajo índice de masculinidad* se ubican mayoritariamente en la sierra (82.7%). Son pues, aquellas provincias principalmente serranas las que tienen muy bajo índice de masculinidad de los inmigrantes.
- Las provincias de bajo índice de masculinidad (42.0%) están distribuidas el 25.0% en la costa, el 55% en la sierra y el 20.0% en la selva. En consecuencia, las provincias serranas son las que predominantemente muestran un bajo índice de masculinidad.
- Las provincias que presentan un índice medio de masculinidad constituyen el 11.2% de las provincias. De estas el 43.8% corresponde a las provincias de la sierra.
- Se observa finalmente que el porcentaje de las provincias que tienen muy alto índice de masculinidad de los inmigrantes no es relevante. En efecto, sólo son dos las provincias de muy alto índice de masculinidad (Zarumilla y Tambopata) ubicados en la costa norte y en la selva sur, respectivamente. En cambio, el número de provincias que presentan un alto índice de masculinidad es significativo (7 provincias). Estas se encuentran por un lado en la costa norte y selva norte; por el otro, en la costa sur, sierra sur y selva sur.

En síntesis, del cuadro analizado se desprende que la mayoría de las provincias presentan un índice de masculinidad de los inmigrantes predominantemente bajo.

Son pocas las provincias que tienen un alto índice de masculinidad de los inmigrantes. Esto significa que el número de inmigrantes masculinos tiende a ser igual o menor que el número de mujeres inmigrantes.

Si sólo se tomaron dos categorías relacionadas con las provincias que presentan un alto y un bajo índice de masculinidad concluiríamos que el 82.6% de la totalidad de las provincias muestran un bajo índice de masculinidad de los inmigrantes y solamente el 17.5% presentan un alto índice de masculinidad.

Desde una perspectiva histórica se observa que en el último quinquenio (1957-61) el índice de masculinidad aumenta en casi todas las provincias, con excepción de Pomabamba, Sandia y Tahuamanú, con respecto a los quinquenios

**Cuadro N° 10** Población inmigrante menor de 14 años y de 15 a 59 a las provincias por Regiones de Planificación y Regiones Geográficas (cifras porcentuales)

Reg. de Planificación	Inmigración y Reg. Geog.	M A P I				A T I				P I M				B P I				M B P I				TOTAL			
		Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total	Costa	Sierra	Selva	Sub-Total				
LIMA METROPOLIT.	Menor 14 años																	100.0				8.0	1.4(2)		
	15 - 59 años	100.0			12.5	100.0			1.8														1.4(2)		
NORTE	Menor 14 años		100.0		20.0		100.0		23.5	13.2	80.2	6.6	38.0	28.0	32.0	40.0	42.0	45.1	30.8	23.1	52.0	39.9(57)			
	15 - 59 años	100.0			12.5	36.0	27.0	37.0	47.3	9.6	65.4	24.0	48.0	14.2	85.8		27.0		100.0			20.0	39.9(57)		
CENTRO	Menor 14 años		100.0		40.0		100.0		53.0		100.0			31.0	33.4	50.0	16.6	20.0	100.0				8.0	25.2(36)	
	15 - 59 años		100.0		25.0	45.4	54.6		20.1	10.0	90.0		23.0		100.0			35.0		100.0			40.0	25.2(36)	
SUR	Menor 14 años		100.0		40.0		100.0		23.5		100.0			31.0	22.2	77.8		30.0	14.2	42.9	42.9	28.0	29.4(42)		
	15 - 59 años		25.0	75.0	50.0	33.3	66.6		27.2		100.0		20.0		100.0			38.0		100.0			40.0	29.4(42)	
ORIENTE	Menor 14 años									100.0	3.6			100.0	9.0			100.0	8.0			100.0	4.2(6)		
	15 - 59 años													100.0	9.0	27.3	(39)	25.0	47.0	28.0	42.0	(60)	44.0	28.0	28.0
TOTAL	Menor 14 años				100.0	3.5 (5)		100.0		9.8 (14)	5.0	92.0	3.0	27.3 (39)	25.0	47.0	28.0	42.0 (60)	44.0	28.0	28.0	17.5 (25)	100.0 (143)		
	15 - 59 años	25.0	12.5	62.5	5.6 (8)	38.0	42.0	20.0	38.5 (55)	7.0	73.0	20.0	30.8 (44)	4.0	96.0		18.2 (26)		100.0		7.0 (10)	100.0	100.0 (143)		

FUENTE.- DINEC, VI Censo Nacional de Población y Vivienda, Tomo II, 1961

Cuadro N° 11 Índice de Masculinidad de los Inmigrantes por provincias según Regiones de Planificación y Regiones Geográficas (Cifras porcentuales)

Reg. de Planif.	Ind. de Masc. y Reg. Geog.	MUY ALTO INDICE DE MASCULINIDAD			ALTO INDICE DE MASCULINIDAD			INDICE MEDIO DE MASCULINIDAD			BAJO INDICE DE MASCULINIDAD			MUY BAJO INDICE DE MASCULINIDAD			TOTAL	
		Sub Total			Sub Total			Sub Total			Sub Total			Sub Total				
		Costa	Sierra	Selva	Costa	Sierra	Selva	Costa	Sierra	Selva	Costa	Sierra	Selva	Costa	Sierra	Selva		
Lima Metropolitana	.	.	.	.	100.0	50.0	50.0	100.0	50.0	50.0	100.0	50.0	50.0	100.0	50.0	50.0	1.4 (2)	
Norte	100.0				50.0	50.0		50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	39.9 (57)	
Centro																	25.2 (36)	
Sur																	29.4 (42)	
Oriente																	4.2 (6)	
TOTAL	50.0				50.0	28.6	28.6	42.8	4.9 (7)	31.2	43.8	25.0	11.2 (16)	100.0	42.0 (60)	8.6	100.0 (14.3)	

FUENTE: DINEC VI Censo Nacional de Población y Vivenda, Tomo II, 1961

#### TASA DE INMIGRACION Y TASA DE EMIGRACION DE LAS PROVINCIAS POR REGIONES DE PLANIFICACION Y REGIONES GEOGRAFICAS

La relación de estas dos variables, tasa de inmigración y tasa de emigración de las provincias y, su consiguiente distribución en el espacio territorial, según regiones de planificación y geográficas, la podemos apreciar en el Cuadro N° 12. De acuerdo al mencionado cuadro y su análisis respectivo, se aprecia los siguientes fenómenos derivados de la distribución porcentual de las provincias según sus tasas de inmigración y emigración :

- a) Del 66.5% de las provincias que presentan bajas tasas de inmigración, el 57.8% presentan también bajas tasas de emigración. Ellas muestran un acentuado inmovilismo geográfico de su población o una mayor fijación de dicha población en su hábitat. El 78.0% de estas provincias pertenecen a la sierra (centro y sur).
- b) El 42.2% de estas provincias tienen bajas tasas de inmigración y altas tasas de emigración. Esto significa que presentan una mayor capacidad de expulsión que de atracción. Las razones de dicha capacidad de expeler será analizada posteriormente.
- c) Estas provincias se encuentran principalmente en la sierra (95.0%) pero, a diferencia de las anteriores, la sierra norte ocupa el lugar preponderante.
- d) Del 33.6% del total de las provincias que tienen altas tasas de inmigración, el 70.6% tienen igualmente altas tasas de emigración.
- e) La relación de las dos variables constituyen un buen indicador de la intensa movilidad geográfica de la población de estas provincias.
- f) El 29.4% de las provincias que tienen altas tasas de inmigración muestran una baja tasas de emigración, principalmente en la selva.
- g) La mayoría de las provincias anteriormente mencionadas se encuentran en la selva, especialmente en la selva norte (Bagua, Mariscal Cáceres y Jaén); Tarma y Huancayo, en la sierra central; Sandía, Paucartambo y Carabaya en la sierra sur; y, Lima, Santa y Zarumilla en la costa, presentan iguales características (Ver cuadro N° 12 en la siguiente página).

#### 14. EL DESARROLLO Y LA URBANIZACION EN EL PERU

En este apartado se trata de vincular los dos fenómenos arriba indicados, estudiar su fuerza de asociación y señalar su carácter tendencial (predicción).

Cuadro N° 12. Tasa de Inmigración y Tasa de Emigración de las provincias por Regiones de Planificación y Regiones Geográficas  
*(Cifras norcentrales)*

Desde esta perspectiva se estudia los siguientes aspectos:

- El grado de desarrollo y el grado de urbanización.
- La estructura del desarrollo y el grado de urbanización.
- La estructura del desarrollo y la estructura de la urbanización.

**GRADO DE DESARROLLO Y GRADO DE URBANIZACION**

Como puede observarse en el cuadro N° 13, existe una correlación positiva entre desarrollo y urbanización. La fuerza de asociación de estas variables es elevada ( $r=0.74$ ).

Es muy conocida la afirmación, según la cual, en los países subdesarrollados, la urbanización se adelanta al desarrollo en general; y, a la industrialización en particular. Esta afirmación es aparentemente verdadera si se compara la actual urbanización de los países subdesarrollados con la urbanización de los países desarrollados; cuando éstos tuvieron los mismos grados de industrialización y de desarrollo de los países actualmente subdesarrollados.

Si embargo, la comparación es errónea porque no toman en cuenta los contextos históricos y sociológicos radicalmente distintos en los que se desenvuelve el proceso de urbanización. La proposición es por esa razón ahística.

Cuadro N° 13. Grado de urbanización, según el grado de desarrollo de las provincias

Desarrollo Urbanización	Muy Alto Grado Desarrollo	Alto Grado Desarrollo	Grado Medio Desarrollo	Bajo Grado Desarrollo	Muy Bajo Grado Desarrollo	Total
Muy alto grado urbanización	2	-	-	-	-	2
Alto grado urbanización	-	2	2	-	-	4
Grado medio urbanización	-	3	6	1	3	13
Bajo grado urbanización	-	-	10	20	15	45
Muy bajo grado de urbanización	-	-	-	19	60	79
Total	2	5	18	40	78	143

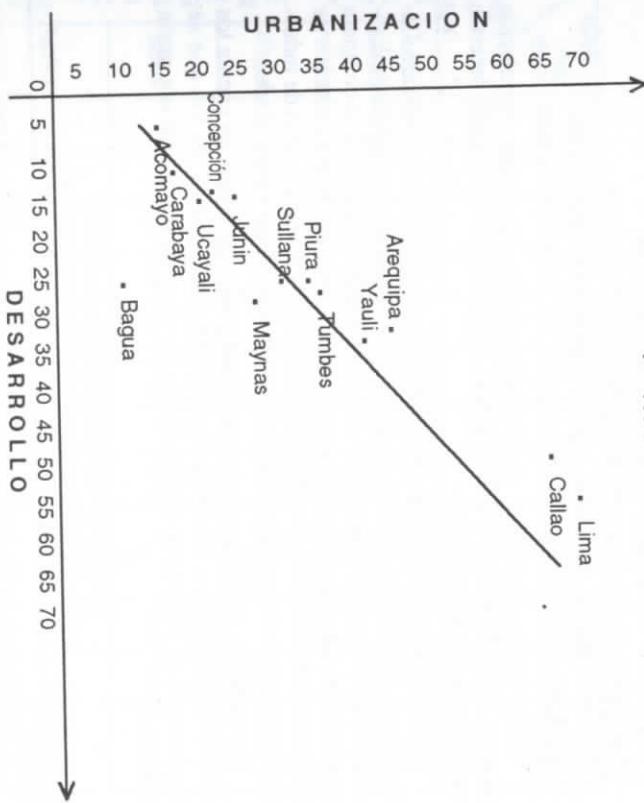
FUENTE : DINEC, VI Censo Nacional de Población y Vivienda, Tomo II, 1961.

Ecuación de Regresión entre Desarrollo y Urbanización

$$Y = 7.9 + 0.87 X$$

estructural, las variables económicas generalmente están por encima de la media de los valores alcanzados por las variables que definen el grado de desarrollo, la hipótesis formulada queda verificada.

Cuadro Nº 14. Grado de Urbanización de las provincias según la estructura del desarrollo



Fuente: Elaborado en base a los datos señalados en los cuadros Nº 2 y Nº 3.

En conclusión, son las provincias en que los valores de las variables de desarrollo se articulan en el mismo nivel, las que presentan un menor grado de urbanización.

A la inversa, son las provincias que muestran una mayor incongruencia en la articulación de los valores de las variables, las que muestran un mayor grado de urbanización; y, dentro de éstas, en mayor medida aquéllas cuyos valores de sus variables económicas están por encima de la media de los mismos.

#### ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y ESTRUCTURA DE LA URBANIZACIÓN

La correlación positiva entre la estructura del desarrollo y la estructura de la urbanización es significativa ( $r=0.53$ ), verifica la hipótesis formulada (articulación grado de desarrollo y grado de urbanización).

Son las provincias que tienen un mayor grado de congruencia estructural en su desarrollo, las que tienen igualmente mayor grado de congruencia estructural en su urbanización; y, viceversa, son las provincias cuyo grado de congruencia estructural en su desarrollo es bajo, las que muestran paralelamente un bajo grado congruencia estructural en su urbanización.

Estas proposiciones se infieren de la hipótesis anotada en el punto referido a la articulación entre grado de desarrollo y grado de urbanización, ya verificada, debido a que, en el Perú el grado de desarrollo está asociado negativamente con su grado de congruencia estructural. Lo mismo sucede con el grado de urbanización en relación a su grado de congruencia estructural.

- **ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y GRADO URBANIZACION**
- Existe una correlación negativa ( $r=-0.54$ ) entre el grado de congruencia estructural del desarrollo y el grado de urbanización (ver cuadro N° 4).

Las provincias que presentan una más alta congruencia estructural en su desarrollo, son las que tienen un menor grado de urbanización y viceversa. Esta correlación negativa se debe a que son las provincias menos desarrolladas, las que presentan un mayor grado de congruencia estructural en su desarrollo, cuya correlación con el grado de urbanismo es positiva ( $r=0.74$ ).

La correlación negativa de  $r=-0.54$ , verifica parcialmente la hipótesis que se ha formulado, para seleccionar la estructura del desarrollo y el grado de urbanización. Como en las provincias, con más bajo grado de congruencia

Cuadro N° 15. Estructura de la urbanización de las provincias, según la estructura del desarrollo

Cong. estct. Desarro.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	TOTAL
Cong.estr. Urbanización						
MACE	50	26	5	0	5	86
ACE	12	14	0	3	4	33
CEM	2	4	0	3	2	11
BCE	0	0	0	1	2	3
MBCE	1	1	1	1	6	10
Total	65	45	6	8	19	143

$r = 0.53$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros N° 2 y N° 4.

Debido, además a que, el grado de desarrollo está correlacionado positivamente con el grado de urbanización, como se ha demostrado anteriormente; la estructura del desarrollo se correlaciona positivamente con la estructura de la urbanización.

Si el grado de desarrollo determina el grado de urbanización, entonces la estructura del desarrollo determina también la estructura de la urbanización. De esta manera a una mayor congruencia estructural del desarrollo, corresponde una mayor congruencia estructural de la urbanización y viceversa.

## 15. EL DESARROLLO Y LAS MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERÚ

En este acápite del análisis se vincula el grado de desarrollo y su estructura con las variables migratorias consideradas en la presente investigación.

### - GRADO DE DESARROLLO Y EMIGRACIÓN

El grado de desarrollo y la emigración muestran una asociación positiva, pero la fuerza de esta asociación no es muy alta ( $r=0.34$ ).

Las provincias que tienen un mayor grado de desarrollo (ver cuadro N° 16) tienen altas tasas de emigración y las 78 provincias de muy bajo grado de desarrollo, en su mayoría (51), presentan bajas tasas de emigración. Sin embargo, de las 40 provincias de bajo grado de desarrollo, 24 presentan una alta tasa de emigración, haciendo descender la fuerza de asociación de las variables desarrollo y emigración.

Cuadro 16. Tasa de emigración de las provincias, según grado de desarrollo

Desarro.	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
Emigrac.						
Alta emigración	1	4	17	24	27	73
Baja emigración	1	1	1	16	51	70
Totales	2	5	18	40	78	143

$r = 0.34$

Fuente: elaborado en base a los datos de los cuadro N° 1 y N° 5.

La alta tasa de emigración de las provincias de bajo grado de desarrollo se debe probablemente a la estructura de éste. Es probable que, las provincias que tienen un menor grado de congruencia estructural por adelanto de las variables educativas respecto a las económicas, muestren igualmente alta tasa de emigración. Esta hipótesis será detenidamente estudiada en la parte pertinente del análisis.

La penetración del capitalismo subdesarrollado en los diversos niveles de la estructura social determina mayores tasas de emigración de las provincias con mayor grado de desarrollo.

### - GRADO DE DESARROLLO E INMIGRACIÓN

La alta correlación positiva ( $r=0.75$ ) entre el grado de desarrollo y las tasas de inmigración de las provincias (ver cuadro N° 17), verifica la hipótesis enunciada (articulación grado de desarrollo e inmigración).

Esta correlación positiva significa que, las provincias de mayor grado de desarrollo presentan mayores tasas de inmigración y viceversa. Esto explica, porque las provincias más desarrolladas tienen mayores oportunidades sociales (de ocupación, de ingreso, de consumo de diversos tipos de bienes y servicios) que atraen una gran cantidad de migrantes; y, cuentan con una amplia accesibilidad que facilita su traslado (en términos relativos).

Las oportunidades sociales existentes en las provincias de mayor grado de desarrollo sólo satisfacen parcialmente las expectativas de los inmigrantes.

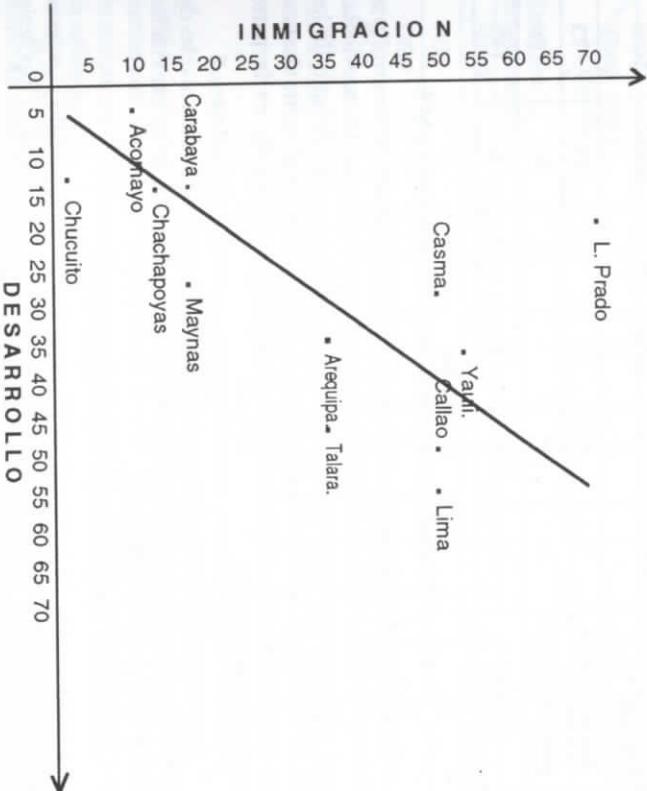
Cuadro 17. Tasa de inmigración de las provincias, según grado de desarrollo

Desarro.	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
Inmigrac.						
Alta Inmigración	2	5	16	19	7	49
Baja Inmigración	-	-	2	21	71	94
Totales	2	5	18	40	78	143

$r = 0.75$

Fuente: elaborado en base a los datos indicados en los cuadros N° 1 y N° 6.

Cuadro de Regresión entre Desarrollo e Inmigración  
 $Y = -4.33 + 1.26 X$



Fuente: elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 1 y Nº 7.

coeficientes migratorios. En cambio, en las provincias de menor desarrollo la capacidad de atracción es menor que su capacidad de expulsión mostrando, por esta razón, menores coeficientes migratorios.

En el cuadro mencionado se observa un hecho importante que es necesario

anotar: de las 18 provincias de grado de desarrollo medio, nueve de ellas presentan altos coeficientes migratorios y las otras nueve tienen bajos coeficientes migratorios. La diferencia significativa con respecto al coeficiente migratorio de provincias del mismo grado de desarrollo, se debe probablemente, a la diferente estructura del desarrollo que presentan.

*- EL GRADO DE DESARROLLO Y LOS FLUJOS MIGRATORIOS*

En el análisis del grado de desarrollo y los flujos migratorios es necesario distinguir las siguientes partes:

- a) El grado de desarrollo y la procedencia y el destino de los flujos migratorios.
- b) El grado de desarrollo y la procedencia de los flujos migratorios.
- c) El grado de desarrollo y el destino de los flujos migratorios.

*- EL GRADO DE DESARROLLO Y LA PROCEDENCIA Y EL DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS (% SOBRE LA MIGRACIÓN TOTAL).*

Dé las provincias de muy alto grado de desarrollo (Lima-Callao) sólo sale el 7.17% del total de los migrantes nativos (2'270,931); y llega a las mismas el elevado porcentaje de 40.38% de la migración interna (ver cuadro Nº 19). Gran cantidad de los migrantes que salen de Lima y Callao se dirigen a las provincias de grado de desarrollo medio y a las provincias de bajo grado de desarrollo.

La inmensa cantidad de inmigrantes que llegan a Lima y Callao, principalmente de las provincias de grado de desarrollo medio, de bajo y muy bajo grado de desarrollo.

En las provincias de mayor grado de desarrollo la capacidad de atracción es mayor que su capacidad de expulsión. Esto hace que ellas tengan altos

De las 5 provincias de alto grado de desarrollo sale el 5.36% de los migrantes nativos; y, ellas reciben el 9.30% de los mismos. Más de la mitad de los migrantes que provienen de las provincias de alto grado de desarrollo, se dirigen hacia las de muy alto grado de desarrollo. Las cantidades más significativas de migrantes que llegan a las provincias de alto grado de

Cuadro N° 19. Procedencia y destino de los flujos migratorios, según grado de desarrollo por provincias 1961-1970  
(Porcentaje sobre el total)

Proc. Dest.	MAGD	AGD	GMD	BGD	MBGD	Total (Migrantes)
MAGD	2.95	3.00	12.33	10.12	11.98	40.38
AGD	0.58	0.49	1.42	3.68	3.13	9.30
GMD	1.50	0.83	3.53	5.51	8.19	19.56
BGD	1.36	0.81	2.63	5.24	9.32	19.36
MBGD	0.78	0.23	1.50	2.81	6.08	11.40
Total	7.17	5.36	21.41	27.36	38.70	100%

Fuente: elaborado en base a los datos señalados en los cuadros N° 1 y N° 7

desarrollo proceden de las provincias de bajo y muy bajo grado de desarrollo; y, son originarios de las provincias de bajo y muy bajo grado de desarrollo. Esta es una tendencia que ha continuado acentuándose en los siguientes períodos censales 1971-1982.

El 21.41% de la migración interna provienen de las provincias de grado de desarrollo medio (18 provincias) y ellas reciben el 19.56% de la misma. El 12.33% de los migrantes proceden de las provincias de grado de desarrollo medio y se dirigen hacia las provincias de muy alto grado de desarrollo.

De los migrantes que llegan a las provincias de grado de desarrollo medio, los porcentajes más significativos proceden de las provincias de bajo y muy bajo grado de desarrollo.

De las 40 provincias de bajo grado de desarrollo procede el 27.36% de los migrantes nativos; de los cuales el 10.12% (del total) se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo (Lima y Callao), el 5.51% (del total), a las provincias de grado de desarrollo medio y el 5.24% (del total) es un intercambio poblacional entre ellas mismas.

Sin embargo, a estas provincias sólo llega el 19.36% de los migrantes que, en su mayoría, provienen de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (9.32% del total) y de bajo grado de desarrollo (5.24% del total).

La mayor procedencia de migrantes (38.70%) corresponde a las provincias de bajo grado de desarrollo (72), cuyos focos direccionales son principal-

mente las provincias de muy alto grado de desarrollo (11.98%), las de grado de desarrollo medio (8.19%), las de bajo grado de desarrollo (9.32%) y las de muy bajo grado de desarrollo (6.08%). Si se compara el volumen de la población emigrante de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (38.70%) con el de su población inmigrante (11.40%), se observa una importante diferencia. La gran mayoría de estos inmigrantes provienen de ellas mismas (intercambio poblacional) y de las provincias de bajo grado de desarrollo. No obstante que, las tasas de emigración de las provincias de muy bajo grado de desarrollo son predominantemente bajas (ver cuadro N° 16), su volumen de emigrantes es elevado por el alto número (72) de provincias en esta categoría; y, por el alto volumen absoluto de emigrantes de cada una de ellas. De esta manera queda explicada la aparente contradicción de estas provincias que presentan bajas tasas de emigración y la más alta cantidad de emigrantes.

#### - EL GRADO DE DESARROLLO Y LA PROCEDENCIA DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS.

Los migrantes que proceden de las provincias con diversos grados de desarrollo en su mayoría se dirigen a las provincias de muy alto grado de desarrollo (ver cuadro N° 20). El 57.63% de los migrantes procedentes de las provincias de grado de desarrollo medio se dirigen a las provincias de muy alto grado de desarrollo. Lo mismo sucede con los migrantes de las otras provincias con diversos grados de desarrollo. El 55.90% de los migrantes de las provincias de muy alto grado de desarrollo, el 36.98% de los migrantes de las provincias de bajo grado de desarrollo y el 30.95% de los migrantes de las provincias de muy bajo grado de desarrollo, se dirigen igualmente a las provincias de muy alto grado de desarrollo.

Así mismo, un número considerable de migrantes procedentes de las provincias con diversos grados de desarrollo, se dirigen hacia las provincias de grado de desarrollo medio. Aquí se enumeran por orden de importancia: el 21.15% de los migrantes provenientes de las provincias de muy bajo grado de desarrollo, el 20.98% los que salen de las provincias de muy alto grado de desarrollo, el 20.15% de los procedentes de las provincias de bajo grado de desarrollo medio (intercambio poblacional); y, el 15.55% de los originarios de las provincias de alto grado de desarrollo, se dirigen a las provincias de grado de desarrollo medio.

Igualmente, gran cantidad de migrantes procedentes de las provincias con diversos grados de desarrollo se dirigen de las provincias de bajo grado de desarrollo: el 24.08% de los migrantes provenientes de las provincias de muy bajo grado de desarrollo, el 19.15% de los afluentes de las provincias de bajo grado de desarrollo, el 12.28% de los salientes de las provincias de grado de desarrollo medio, el 11.5.05% de los migrantes originarios de las provincias de alto grado de desarrollo; y, el 18.94% de los procedentes de las provincias de muy alto grado de desarrollo.

Cuadro N° 20. Procedencia de los Flujos Migratorios, según grado de desarrollo por provincias (1961-1970)  
(Porcentaje sobre el total)

Proc. Dest.	MAGD	AGD	GMD	BGD	MBGD	Total
Muy alto grado de desarrollo	41.17	55.90	57.63	36.98	30.95	40.38
Alto grado de desarrollo	8.01	9.14	6.62	13.45	8.09	9.30
Bajo grado de desarrollo	20.98	15.55	16.48	20.15	21.15	19.56
Muy bajo grado de desarrollo	10.90	4.36	6.99	10.27	15.73	11.40
Totales	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Fuente: elaborado en base a los datos señalados en los cuadros Nº 1 y Nº 7

También, a las provincias de muy bajo grado de desarrollo, llegan migrantes procedentes de provincias con distinto grado de desarrollo, aunque, predominan, los procedentes de las provincias de bajo y muy bajo grado de desarrollo. Es necesario destacar, el poco volumen de población migrante, procedente de las provincias con distinto grado de desarrollo que se dirige a las provincias de alto grado de desarrollo. Las razones de este hecho probablemente se encuentre en la estructura y en el carácter de su desarrollo. En efecto, en la mayoría de estas provincias operan las economías de exportación cuyas características de enclave disminuyen su capacidad de atracción. De los migrantes procedentes de las provincias de muy bajo grado de desarrollo, el 30.95% se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo, el 24.08% a las de bajo grado de desarrollo y el 21.15% a las de grado de desarrollo medio.

De los migrantes desarraigados de las provincias de grado de desarrollo medio, el 57.63% se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo, el 16.48% a las de grado de desarrollo medio y el 12.28% a las de bajo grado de desarrollo. De los migrantes provenientes de las provincias de alto grado de desarrollo, el 55.90% se dirige hacia las de muy alto grado de desarrollo, el 15.55% a las de grado de desarrollo medio y el 15.05% a las de bajo grado de desarrollo. De los migrantes salientes de las provincias de muy alto grado

de desarrollo, el 41.17% se dirige a las de muy alto grado de desarrollo, el 20.98% a las de grado de desarrollo medio y el 18.94% a las de bajo grado de desarrollo.

#### - EL GRADO DE DESARROLLO Y EL DESTINO DE LOS FLUJOS

El 53.37% de los migrantes que llegan a las provincias de muy bajo grado de desarrollo proceden de las provincias del mismo grado de desarrollo. (ver cuadro N°21). Esto significa que, la migración entre estas provincias, es intensa. Los restantes contingentes migratorios que se dirigen a las provincias de muy bajo grado de desarrollo, provienen principalmente de las provincias de bajo grado de desarrollo (24.63%) y de las provincias de grado de desarrollo medio (13.11%).

Del total de los migrantes que se dirigen a las provincias de bajo grado de desarrollo, el 48.17% proceden de las provincias de muy bajo grado de desarrollo, el 27.08% de las de bajo grado de desarrollo y el 13.57% de las de desarrollo medio.

De los 444,364 migrantes cuyo destino son las provincias de grado de desarrollo medio, el 41.85% provienen de las provincias de muy bajo grado de desarrollo, el 28.17% de las de bajo grado de desarrollo y el 18.03% de las de grado de desarrollo medio. De los migrantes cuya dirección es son las provincias de alto grado de desarrollo, el 39.69% vienen de las provincias de bajo grado de desarrollo, el 33.68% de las de muy bajo grado de desarrollo y el 15.26% de las provincias de grado de desarrollo medio.

Cuadro 21. Destino de los flujos migratorios, según grado de desarrollo por provincias 1961-1970

Proceden. Destino	MUY ALTO GRADO DESARR.	ALTO GRADO DESARR.	GRADO MEDIO DESARR.	BAJO GRADO DESARR.	MUY BAJO GRADO DESARR.	TOTALES
MAGD	Abs 66,972	68,152	280,066	229,782	272,104	917,076
AGD	% 7.30	7.43	30.54	25.06	29.67	100 %
GMD	Abs 13,032	11,139	32,186	83,522	71,043	210,922
BGD	% 6.18	5.28	15.26	39.60	33.68	100 %
MBGD	Abs 34,126	18,961	80,113	125,203	185,961	444,364
	% 7.68	4.27	18.03	28.17	41.85	100 %
	Abs 30,818	18,345	59,655	118,960	211,678	439,456
	% 7.01	4.17	13.57	27.08	48.17	100 %
	Abs 17,734	5,317	33,965	63,819	138,279	259,114
	% 6.84	2.05	13.11	24.63	53.37	100 %

FUENTE : Idem

Del voluminoso flujo migratorio que se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo, un importante porcentaje (30.54%) viene de las provincias de grado de desarrollo medio; siguiendo, en orden de importancia, el que proviene de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (29.67%) y el que afluye de las de bajo grado de desarrollo (25.06%).

Los más importantes flujos migratorios llegan a las provincias de grado de desarrollo medio; de bajo y muy bajo grado de desarrollo proceden, por orden de importancia, de las provincias de muy bajo y bajo grado de desarrollo. El flujo migratorio principal que se dirige a las provincias de alto grado de desarrollo provienen de las provincias de bajo grado de desarrollo. En cambio la corriente migratoria que se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo recibe el principal caudal de las provincias de grado de desarrollo medio.

#### *EL GRADO DE DESARROLLO Y LAS TENDENCIAS INMIGRATORIAS DE LAS PROVINCIAS*

La fuerza de asociación de las variables de grado de desarrollo y de las tendencias migratorias desciende notablemente de un quinquenio a otro. Mientras que para el quinquenio 1952-56 es significativa ( $r=0.42$ ), para el quinquenio 1957-61, es prácticamente nula ( $r=0.0001$ ). Esta tendencia obedece probablemente a las siguientes razones:

- A que, en el período 1952-56, se presentan realmente mayores tendencias migratorias a las provincias de mayor grado de desarrollo.
- A que, teniendo en cuenta todas las provincias parecidas tendencias migratorias en el quinquenio 1952-56, las de mayor grado de desarrollo tienen mayor capacidad de retención de los inmigrantes; porque en ellas existe, una más amplia gama de oportunidades sociales (relativamente) que en las provincias de menor grado de desarrollo, cuya capacidad de retención es mínima, constituyéndose en lugares transitorios de los inmigrantes.

Cuadro N° 22. Tendencias migratorias de las provincias en el período 1952-56, según el grado de desarrollo

Ten. Inm. 52-56	Grado Desarr. alto grado desarr.	Muy alto grado desarr.	Alto grado medio desarr.	Bajo grado desarr.	Muy bajo grado desarr.	Total
Muy alta	1	3	2	6	3	15
Alta	1		10	15	20	46
Media		1	6	12	38	57
Baja				4	17	21
Muy Baja						
Total	2	5	18	40	78	143

$r = 0.042\%$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros N°1 y N° 9

Cuadro N° 23. Tendencias migratorias de las provincias en el período 1957-61, según el grado de desarrollo

Ten.Inm. 57 - 61	Grado Desarr. alto grado desarr.	Muy alto grado desarr.	Alto grado medio desarr.	Grado medio desarr.	Bajo grado desarr.	Muy bajo grado desarr.	Total
Muy alto		1	1	3		5	
Altu				5	12	16	33
Mediu			2	7	13	34	56
Baja				1	4	9	21
Muy Baja	2	1	1	3	7	14	
Total	2	5	18	40	78	143	

$r = .0001\%$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros N°1 y N° 9

- A que, en el quinquenio 1957-61, las tendencias migratorias se han incrementado significativamente en las provincias de menor grado de desarrollo debido a los intensos procesos de movilización social de los últimos años. Hoy, acentuada por la pobreza crítica y la violencia política).

#### *GRADO DE DESARROLLO Y ESTRUCTURA DE EDAD DE LOS INMIGRANTES*

Entre el grado de desarrollo y la población inmigrante la correlación es positiva ( $r=0.54$ ). Esto significa que, a las provincias de mayor grado de desarrollo, llega una mayor proporción de inmigrantes entre 15 y 59 años; y, a las de menor grado de desarrollo una proporción menor de dichos inmigrantes. Este hecho implica que, la fuerza de trabajo se dirige, en mayor medida, a las provincias que tienen un mayor grado de desarrollo; ya que éstas le ofrecen una amplia gama de oportunidades sociales. En estas provincias, la división de trabajo se encuentra más desarrollada y la estructura ocupacional es más diversificada; generando un mayor número de oportunidades sociales para la fuerza de trabajo inmigrante, tanto a nivel de ocupación como a nivel de consumo. (En el caso contrario, los migrantes han creado y expandido la economía informal).

En cambio, existe una correlación negativa ( $r=-0.48$ ), entre el grado de desarrollo y la población inmigrante menor de 14 años. A las provincias de menor grado de desarrollo entran una mayor proporción de inmigrantes menores de 14 años. Ello se debe, probablemente, a las oportunidades educacionales y ocupaciones que ofrecen algunas provincias de menor grado de desarrollo, a este tipo de inmigrantes.

Cuadro Nº 24. Inmigrantes de 15 a 59 años por provincias, según grado de desarrollo

Pob. Inm. 15-59 años	Grado desar.	Muy alto grado desarr.	Alto grado desarr.	Grado medio desarr.	Bajo grado desarr.	Muy bajo grado desarr.	Total
Muy alta	1	5		17	6	1	8
Alta	1			1	14	14	55
Media				1	14	29	44
Baja				2	24	26	
Muy Baja					10	10	
Total	2	5	18	40	78	143	

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº1 y Nº 10  
 r=0,54

Cuadro Nº 25. Inmigrantes menores de 14 años por provincias, según grado de desarrollo

Pob. Inm. 14 años	Grado desar.	Muy alto grado desarr.	Alto grado desarr.	Grado medio desarr.	Bajo grado desarr.	Muy bajo grado	Total desarr.
Muy alta				5	5		
Alta				14	14		
Media			10	29	39		
Baja		3	12	23	22	60	
Muy Baja	2	2	6	7	8	25	
Total	2	5	18	40	78	143	

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº1 y Nº 10  
 r=-0,48

#### GRADO DE DESARROLLO E ÍNDICE DE MASCULINIDAD

La correlación entre el grado de desarrollo y el índice de masculinidad es baja ( $r=0,23$ ). Esto significa que, el índice masculinidad de inmigrantes a las provincias es, en cierta medida, independiente del grado de desarrollo de las mismas (ver cuadro Nº20).

La verificación de la hipótesis formulada (articulación grado de desarrollo e índice de masculinidad) es muy débil con este grado de correlación. Sin

embargo, es probable que, el índice de masculinidad de los emigrantes, esté fuertemente asociada al grado de desarrollo en un sentido positivo.

Esta hipótesis se explicaría, por la posición social que tienen las mujeres en las provincias de menor grado de desarrollo, por el rol que desempeñan, por el control social que se ejerce sobre ellas, por su menor grado de educación y por el tipo de personalidad que, sobre estas bases, ellas han estructurado. Todos esos factores, probablemente, operen en la fijación de la mujer que reside en dichas provincias. La falta de datos imposibilita verificar esta hipótesis.

Cuadro Nº 26. Índice de masculinidad de los inmigrantes, según el grado de desarrollo de las provincias.

Indice de desarr. Mascul.	Grado alto desarr.	Muy alto grado desarr.	Alto grado desarr.	Grado medio desarr.	Bajo grado desarr.	Muy bajo grado desarr.	Total
Muy alto				2			2
Alto				1	5	1	7
Medio		1	1	2	6	6	16
Bajo		1	2	12	14	31	60
Muy Baja			2	3	13	40	58
Total	2	5	18	40	78	143	

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº1 y Nº 11  
 r=0,23

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y EMIGRACIÓN.

Existe una correlación negativa, aunque baja ( $r = -0,24$ ), entre al grado de congruencia estructural del desarrollo y la tasa de emigración de las provincias.

Las provincias de mayor grado de congruencia estructural en su desarrollo, son las que tienen menores tasas de emigración; y, las provincias de menor grado de congruencia estructural, contrariamente, presentan mayores tasas de emigración.

Debido a que, las provincias de menor grado de desarrollo tienen bajas tasas de emigración, tal como se ha demostrado en (articulación entre grado de desarrollo y migración); y, al mismo tiempo, presentan un mayor grado de congruencia estructural en su desarrollo, es lógico esperar que las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo, tengan bajas tasas de emigración y viceversa. Es decir, que las provincias de menor congruencia estructural muestran mayores tasas de emigración.

Sin embargo, existen algunas provincias que siendo de bajo grado de desarrollo, tienen un bajo grado de congruencia estructural en su desarrollo. Dicho bajo grado de congruencia, obedece al atraso de las variables económicas y al avance de otras variables, sobre todo de las variables culturales. Una baja congruencia de este tipo, determina altas tasas de emigración; ya que, el sistema educativo genera expectativas que la estructura económico-social de la provincia no puede satisfacer.

Cuadro 27. Tasa de emigración de las provincias, según la estructura del desarrollo

Cong. Estr. del Desar. Emigración	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
MATE	3	2		3	4	12
ATE	4	9	1	3	7	24
TEM	20	17	2	1	6	46
BTE	27	10		1	1	39
MBTE	11	7	3		1	22
Total	65	45	6	8	19	143

$r=0.24$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los Cuadros N° 2 y N° 5.

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO E INMIGRACIÓN

Existe una alta correlación negativa ( $r=-0.70$ ), entre el grado de congruencia estructural del desarrollo y la tasa de inmigración. Las provincias de mayor grado de congruencia estructural en su desarrollo; tienen menores tasa de inmigración y las de menor grado de congruencia estructural en su desarrollo, presentan mayores tasas de inmigración.

Las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo, no presentan en ninguna de sus variables ciertos adelantos que constituyan un incentivo para la atracción de los inmigrantes. Todas sus variables se encuentran, más o menos, en el mismo nivel que, generalmente, es bajo, en términos de desarrollo.

Los determinantes principales de las mayores tasas de inmigración de las provincias, son los adelantos en las variables económicas ya que generan mayores oportunidades económicas y sociales y ofrecen mayores posibilidades de acceso a ellos.

En las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo, las variables económicas están al mismo nivel de las otras variables o, incluso, en una posición ligeramente inferior a la media de los valores de todas las variables asociadas al desarrollo.

El bajo desarrollo de las fuerzas productivas determina una división del trabajo poco compleja; y, genera, por consiguiente, una estructura ocupacional poco diversificada y escasas oportunidades sociales, que puedan constituir focos de atracción de los migrantes. Esta realidad se observa en contextos atrasados y tradicionales, principalmente, en las regiones andino-amazónicas.

Además, el grado de accesibilidad (variable asociada al grado de urbanización), también, está relacionado positivamente al grado de desarrollo. En efecto, las provincias de mayor desarrollo y menor congruencia estructural, tienen un mayor grado de accesibilidad y viceversa.

Cuadro 28. Tasa de inmigración a las provincias, según la estructura del desarrollo

Cong. Estr. del Desar. Inmigrac.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
MATI						1
ATI						1
TIM	1	3	2	5	5	16
BTI	4	16			5	25
MBTI	60	25	2		2	89
Total	65	45	6	8	19	143

$r=-.70$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros N° 2 y N° 6.

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y COEFICIENTE MIGRATORIO

Las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo, tienen un bajo coeficiente migratorio; y, las provincias de menor congruencia estructural en su desarrollo, muestran un alto coeficiente migratorio. La correlación, entre el grado de congruencia estructural del desarrollo y el coeficiente migratorio, es significativa ( $r=0.58$ ).

La menor congruencia estructural del desarrollo, se debe a que la mayoría de las variables económicas, se encuentran sobre la media de los valores de las variables ligadas al grado de desarrollo. Este hecho, determina la existencia de amplias oportunidades económicas y sociales en las provincias con estas características; convirtiéndose así, en focos direccionales de las migraciones del país. Esta característica, debe ser tomada en su relatividad.

Es cierto que, las provincias de menor congruencia estructural en su desarrollo presentan también mayores tasas de emigración y de migración. Pero éstas últimas, son superiores a las primeras y determinan, por consiguiente, altos coeficientes migratorios.

El tipo indicado, de menor congruencia estructural de las provincias, genera una mayor capacidad de atracción que de expulsión de los migrantes.

Cuadro 29. Coeficiente migratorio de las provincias, según la estructura del desarrollo.

Cong.Estr. del Desar.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
Coeffic. Migratorio						
ACM	3	8	4	6	13	34
BCM	62	37	2	2	6	109
TOTAL	65	45	6	8	19	143

$r = -0.58$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 2 y Nº 7.

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO Y ESTRUCTURA DE EDAD DE LOS INMIGRANTES

Para correlacionar, la última variable con la primera, se ha distinguido dos grupos de edad de los inmigrantes: menores de 14 años y entre 15 y 59 años (fuerza de trabajo). Luego, se correlaciona separadamente la estructura del desarrollo con cada grupo de edad.

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO E INMIGRANTES MENORES DE 14 AÑOS

A las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo, que generalmente, es bajo y muy bajo, inmigran una mayor proporción de personas menores de 14 años; y, a las de menor congruencia estructural en su desarrollo, se dirige una menor proporción de inmigrantes de dicha edad. La correlación, si bien no es alta ( $r=0.32$ ), es significativa.

Las razones de este hecho, son probablemente:

- a) La existencia de servicios educativos hace que estas provincias, probablemente cercanas, sean focos de atracción para este tipo de inmigrantes.
- b) La existencia de determinado tipo de actividad y de explotación económica, que requieren mano de obra de menores de edad, por ser útil y rentable.
- c) Las provincias receptoras de inmigrantes menores de 14 años, pueden ser lugares de tránsito de este tipo de inmigrantes, cuyo destino migratorio son las provincias de mayor grado de desarrollo.

Cuadro 30. Inmigrantes menores de 14 años de las provincias, según la estructura del desarrollo

Cong.Estr. del Desar.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
Pob. Imm. - 14 años						
MAPI	5					5
API	11	3				14
PIM	27	9	1			2
BPI	17	25	4	5	9	60
MBPI	5	8	1	3	8	25
Total	65	45	6	8	19	143

$r=0.32$

Fuente: Elaborado en base a los datos señalados en los Cuadros Nº 2 y Nº 10

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO E INMIGRANTES DE 15 A 59 AÑOS

A las provincias de mayor grado de congruencia estructural, cuyo grado de desarrollo es, generalmente, bajo y muy bajo, inmigran menor proporción de personas entre 15 y 59 años; y, a las provincias de menor grado de congruencia estructural en su desarrollo, inmigran una mayor proporción de personas de dicho grupo de edad.

#### Cuadro 31. Inmigrantes de 15 a 59 años de las provincias, según la estructura del desarrollo.

Cong.Estr. del Desar.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
Pob. Imm. 15-59 años						
MAPI	1		2		5	8
API	9	25	2	8	11	55
PIM	26	15	2		1	44
BPI	20	4			2	26
MBPI	9	1				10
Total	65	45	6	8	19	143

$r=0.51$

Fuente: Elaborado en base a los datos señalados en los Cuadros Nº 2 y Nº 10

La correlación, de estas dos variables, es relativamente alta ( $r = -0.51$ ).

La menor congruencia estructural del desarrollo de estas provincias, obedece a que, algunas variables económicas, están sobre la media de los valores de las diversas variables asociadas al desarrollo. Esto determina mayores oportunidades de empleo y genera mayores expectativas en la población inmigrante, en edad de trabajar. En estas provincias, el mercado de trabajo, es más amplio; y, aunque, ellas no logran absorber toda o la mayoría de la fuerza de trabajo inmigrante, absorbe una mayor proporción de ella, si se les compara con las provincias de menor grado de desarrollo y de mayor congruencia estructural.

#### - ESTRUCTURA DEL DESARROLLO E INDICE DE MASCULINIDAD

La correlación ( $r = -0.46$ ), entre las dos variables anotadas, indica que las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo, muestran menores índices de masculinidad de los inmigrantes; y, los de menor congruencia estructural tienen mayores índices de masculinidad de los inmigrantes.

Cuadro 32. Índice de masculinidad de los inmigrantes por provincias, según la estructura del desarrollo.

Cong. Estr. del Desar.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
Índice Mascul.						
MAIN				2	2	
AIM	1	2	1	1	2	7
IMM	3	5	1	2	5	16
BIM	22	23	4	3	8	60
MBIM	39	15		2	2	58
Total	65	45	6	8	19	143

Fuente: Elaborado en base a los datos señalados en los Cuadros Nº 2 y Nº 11

$r = -0.46$

Ello se debe a que, las provincias de mayor grado de desarrollo, cuyo grado de congruencia estructural es bajo, atraen mayor número de hombres que de mujeres.

Este hecho se debe, probablemente, a la existencia de mayores oportunidades económicas y sociales para los hombres.

Ello significaría que, en la amplia gama de roles ocupacionales y de otras oportunidades sociales, tienen un mayor acceso los hombres que las mujeres, en las provincias de mayor desarrollo y de menor congruencia estructural. Esto determina que, inmigran a ella un mayor número de hombre que de mujeres.

#### 16. GRADO DE DESARROLLO Y FLUJOS ECONOMICOS DE ALGUNOS BIENES EN EL PERU

Los flujos de bienes para los que existen datos disponibles a nivel provincial, son los siguientes: la papa, el arroz, el frijol, el maíz, el trigo en grano y el trigo transformado (harina, fideos y galletas). Todos ellos son bienes de consumo, pero los cinco primeros son agrícolas y el último es de procedencia industrial.

Los flujos de estos seis bienes han sido estudiados, según el grado de desarrollo de las provincias<sup>35</sup>.

#### - EL GRADO DE DESARROLLO Y EL FLUJO COMERCIAL DE LA PAPA

A las provincias de muy alto grado de desarrollo (Lima y Callao), llega el 38.30% de la comercialización total de la papa; la misma que proviene, principalmente, de las provincias de grado de desarrollo medio (10.49%), de las provincias de bajo grado de desarrollo (13.32%); de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (10.31%). Sin embargo, de las provincias de alto grado de desarrollo, sale el 10.57% de comercialización de la papa; y, se dirige, principalmente, a las provincias de grado de desarrollo medio.

Como las provincias de Lima y Callao no producen papa, esto significa que ellas desempeñan el papel de centros comercializadores de este producto; y, lo redistribuyen, a otras provincias no productoras o intercambian con otras provincias productoras, diferentes calidades de papas.

El 16.06% del comercio de la papa llega a las provincias de alto grado de desarrollo y procede básicamente de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (4.64%). De las provincias de alto grado de desarrollo, sale el 6.92% del comercio total de la papa para dirigirse a las provincias de muy alto grado de desarrollo (4.18%); y, a las de grado de desarrollo medio (1.6%).

A las provincias de grado de desarrollo medio, llega el 32.79% del comercio total de la papa que proviene de las provincias de muy alto grado de desarrollo (6.63%); de las de grado de desarrollo medio (13.53%); de las de bajo grado de desarrollo (5.84%); y, de las de muy bajo grado de desarrollo (5.17%). Como contrapartida, de ellas sale el 27.78% de la papa, cuya dirección fundamental son las provincias mismas de grado de desarrollo medio (13.53%); y, las de muy alto grado de desarrollo (10.49%).

El 9.76% del comercio de la papa llega a las provincias de bajo grado de desarrollo y procede de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (2.73%); de las de bajo grado de desarrollo (2.57%); y, de las de grado de desarrollo medio (2.02%). De las provincias de bajo grado de desarrollo, sale

<sup>35</sup> Los porcentajes han sido obtenidos sobre el volumen total del comercio de cada bien estudiado. El análisis se hace sobre esta base.

el 26.86% de la papa y se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo (13.32%); a las de alto grado de desarrollo (4.64%); y, a las de grado de desarrollo medio (5.84%).

Cuadro 33. Participación porcentual\* de las provincias del Perú en el comercio de papa, según grado de desarrollo (1961-70)

Destino	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
Origen						
MAGD	1.37	6.63	2.00	0.57	10.57	
AGD	4.18	0.55	1.62	0.44	0.13	6.92
GDM	10.49	0.94	13.53	2.02	0.80	27.78
BGD	13.32	4.64	5.84	2.57	0.49	26.86
MBGD	10.31	8.56	5.17	2.73	1.10	27.87
Total	38.30	16.06	32.79	9.76	3.09	100.00

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 1 y a los datos proporcionados por IOWA-OSPA (1968)

\* Porcentaje sobre el total

A las provincias de muy bajo grado de desarrollo, llega solamente el 3.09%, proveniente básicamente de las mismas provincias de muy bajo grado de desarrollo (1.10%). Pero, la salida de papa de estas provincias es muy significativa (27.87%). El destino principal de este flujo de papas son las provincias de muy alto grado de desarrollo (10.31%); las provincias de alto grado de desarrollo (8.56%); y, las de grado de desarrollo medio (5.17%). Es decir, va hacia las provincias que cuentan con un amplio mercado de consumo.

#### EL GRADO DE DESARROLLO Y EL FLUJO DEL ARROZ

Más del cincuenta por ciento (53.79%) del comercio del arroz, llega a las provincias de muy alto grado de desarrollo procedente, especialmente, de las provincias de grado de desarrollo medio (42.48%); y, de las de bajo grado de desarrollo (10.72%). Pero de ellas, sale sólo el 8.82% del comercio de arroz para dirigirse a las provincias de grado de desarrollo medio (4.52%); y, a las de bajo grado de desarrollo (4.52%).

A las provincias de alto grado de desarrollo, se dirige el 8.26% del comercio del arroz procedente, en su totalidad, de las provincias del grado de desarrollo medio (7.28%). Pero de ellas, sale sólo el 1.85% del arroz comercializado, que se dirige casi íntegramente a las provincias de bajo grado de desarrollo (1.05%).

El 21.92% del comercio del arroz, llega a las provincias de grado de desarrollo medio y proviene de las provincias de bajo grado de desarrollo (7.27%); de las de grado medio (9.96%); y, de las de muy alto grado de desarrollo (4.52%). Las dos terceras partes del arroz comercializado sale de las provincias de grado de desarrollo medio para dirigirse a las provincias de muy alto grado de desarrollo (42.48%); a las de alto grado de desarrollo (7.28%); a las de grado de desarrollo medio (2.70%); y, a las de bajo grado de desarrollo (3.24%).

A las provincias de bajo grado de desarrollo, llega el 10.73% del arroz y proviene de las provincias de muy alto grado de desarrollo (2.35%); de grado de desarrollo medio (2.70%); y, de bajo grado de desarrollo (4.59%). De las provincias de bajo grado de desarrollo procede el 23.46% del arroz comercializado, para dirigirse a las provincias de muy alto grado de desarrollo (10.72%); de grado de desarrollo medio (7.27%); y, de bajo grado de desarrollo (4.59%). Este flujo, lógicamente, se orienta hacia el mercado.

Cuadro 34. Participación porcentual\* de las provincias del Perú en el comercio de arroz, según grado de desarrollo (1961-70)

Destino	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
Origen						
MAGD	0.01	0.59	4.52	2.35	1.35	8.82
AGD	0.56	0.03	0.07	1.05	0.14	1.85
GDM	42.48	7.28	9.96	2.70	3.24	65.66
BGD	10.72	0.34	7.27	4.59	0.54	23.46
MBGD	0.02	0.02	0.10	0.04	0.03	0.21
Total	53.79	8.26	21.92	10.73	5.30	100.00

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 1 y a los datos proporcionados por IOWA-OSPA (1968)

\* Porcentaje sobre el total

#### EL GRADO DE DESARROLLO Y LOS FLUJOS DEL FRIJOL

A las provincias de muy alto grado de desarrollo, se destina el 74.76% del comercio total del frijol que proviene de las provincias de grado de desarrollo medio (38.06%) y de bajo grado de desarrollo (35.34%). Sin embargo, de ellas, sólo sale el 3.36% del frijol que se dirige a las provincias de bajo grado de desarrollo (1.95%); y, a las de alto grado de desarrollo (0.86%).

El 6.50% del frijol sale de las provincias de alto grado de desarrollo proveniente de las provincias de bajo grado de desarrollo (3.80%) y de grado

de desarrollo medio (1.77%). De ellas, sale el 3.80% con dirección a las provincias de muy alto grado de desarrollo (1.36%) y a las de grado de desarrollo medio (1.88%).

El 13.46% de la comercialización del frijol se dirige a las provincias de grado de desarrollo medio y proviene de las de muy bajo grado de desarrollo (4.38%); y, de las de bajo grado de desarrollo. De las provincias de grado de desarrollo medio, sale el 42.87% cuya dirección principal son las provincias de muy alto grado de desarrollo (39.06%).

A las provincias de bajo grado de desarrollo, llega el 5.17% del flujo comercial del frijol procedente de las provincias de muy alto grado de desarrollo (1.95%); y, de las de bajo grado de desarrollo (2.45%). Las provincias de bajo grado de desarrollo, son las de mayor procedencia del frijol. En efecto, de ellas, sale el 45.44% del flujo del frijol que se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo (3.80%) y a las de grado de desarrollo medio (3.75%).

El flujo del frijol que se dirige a las provincias de MBGO es irrelevante (0.11%) y el que procede es relativamente significativo (4.53%) y se dirige principalmente a las provincias de grado de desarrollo medio (4.38%).

Cuadro 35. Participación porcentual\* de las provincias del Perú en el comercio de frijol, según grado de desarrollo (1961-70)

Origen	Destino	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
MAGD	0.00	0.86	0.55	1.95	0.00	3.36	
AGD	1.36	0.07	1.88	0.49	0.00	3.80	
GDM	38.06	1.77	2.90	0.13	0.01	42.87	
BGD	35.34	3.80	3.75	2.45	0.10	45.44	
MBGD	0.00	0.00	4.38	0.15	0.00	4.53	
Total		74.76	6.50	13.46	5.17	0.11	100.00

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 1 y a los datos proporcionados por IOWA-OSPA (1968)

\*Porcentaje sobre el total

#### - EL GRADO DE DESARROLLO Y LOS FLUJOS DEL MAÍZ

Aproximadamente los dos tercios de la comercialización del maíz (62.07%), llega a las provincias de muy alto grado de desarrollo, provenientes de las provincias de grado medio (35.44%) y de bajo grado de desarrollo (16.37%); y, sale de ellas, el 1.16% de dicha comercialización.

A las provincias de alto grado de desarrollo, llega el 4.02% de la comercialización del maíz que proviene de las provincias de grado de desarrollo medio (1.98%) y de bajo grado de desarrollo (1.79%). De las provincias del alto grado de desarrollo, sale el 8.96% del maíz que se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo (4.01%) y a las de grado de desarrollo medio (2.58%).

A las provincias de grado de desarrollo medio, llega el 17.47% del maíz procedente sobre todo de las provincias de grado de desarrollo medio (7.38%) y de las de bajo grado de desarrollo (4.88%); y, de ellas sale más del cincuenta por ciento (52.67%) del flujo comercial del maíz. Este se destina a las provincias de muy alto grado de desarrollo (35.44%); a las de grado de desarrollo medio (7.38%); y, a las de bajo grado de desarrollo (5.75%).

El 10.72% del comercio del maíz se dirige a las provincias de bajo grado de desarrollo y proviene de las provincias de grado de desarrollo medio (5.75%) y de muy bajo grado de desarrollo (2.31%). El flujo comercial del maíz que sale de las provincias de bajo grado de desarrollo, constituye el 25.58% de la comercialización total. Este, se dirige a las provincias de muy alto grado de desarrollo (16.37) y de grado de desarrollo medio (4.88%).

Cuadro 36. Participación porcentual\* de las provincias del Perú en el comercio del maíz, según grado de desarrollo (1961-70)

Origen	Destino	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
MAGD	0.00	0.10	0.51	0.06	0.49	1.16	
AGD	4.01	0.05	2.58	0.61	1.71	8.96	
GDM	35.44	1.98	7.38	5.75	2.12	52.67	
BGD	16.37	1.79	4.88	1.99	0.55	25.58	
MBGD	6.25	0.10	2.12	2.31	0.85	11.63	
Total		62.07	4.02	17.47	10.72	5.72	100.00

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 1 y a los datos proporcionados por IOWA-OSPA (1968)

\*Porcentaje sobre el total

#### - EL GRADO DE DESARROLLO Y EL FLUJO COMERCIAL DEL TRIGO EN GRANO

El 13.02% del flujo comercial del trigo en grano se destina a las provincias de muy alto grado de desarrollo y viene de las provincias de muy bajo grado de desarrollo (4.44%) y de grado de desarrollo medio (7.50%). Lima y Callao,

a su vez, redistribuyen el 10.20% del trigo, a las provincias de muy bajo (3.32%); de bajo (2.78%); y alto (2.71%) grado de desarrollo, actuando como centros comercializadores. A las provincias de alto grado de desarrollo, llega el 26.31% del comercio del trigo saliente principalmente, de las provincias de bajo grado de desarrollo (18.56%); y, de ellas no sale ningún flujo comercial de dicho producto. A las provincias de grado de desarrollo medio, se dirige el mayor volumen (43.57%) del flujo comercial del trigo en grano, procedente de las provincias de bajo (19.33%) y de muy bajo (20.01%) grado de desarrollo; y, el 16.11% del flujo de trigo sale y se dirige a las provincias de muy alto (7.50%), de alto (2.99%); y, de grado de desarrollo medio (2.84%).

El 9.08% del comercio del trigo, llega a las provincias de bajo grado de desarrollo afluente de las provincias de muy alto (2.78) y de bajo (4.24%) grado de desarrollo; y, de ellas, sale el 43.68% de dicha comercialización para dirigirse a las provincias de alto (18.56%); de medio (19.33%); y, de bajo (4.24%) grado de desarrollo. A las provincias de muy bajo grado de desarrollo, llega el 8.02% del comercio del trigo en grano procedente de las provincias de muy alto grado de desarrollo (3.39%); y, de ellas, sale 31.01% del flujo comercial de trigo y se dirige primordialmente a las provincias de grado de desarrollo medio (20.01%). Los flujos comerciales del trigo en grano se refieren al comercio interno. No toman en cuenta la importación del mismo que, en volumen y en valor, es largamente superior, al volumen y al valor de la producción interna. Para el año 1967 los datos son los siguientes:

#### Flujo comercial del Trigo

	Volumen	Volumen	Valor
Producción	Tm	Soles	
Producción Interna	152,180.00	441'418,000.00	
Importación	492,637.80	1'130,144,000.00	

Fuente: Ministerio de Agricultura, Oficina de Estadística. Perú, 1967. Estadística Agraria. Lima, 1970.

Esto explica, el bajo flujo comercial del trigo en grano que llega a Lima y Callao (13.02%). A estas provincias confluye principalmente el trigo importado del extranjero. En estas provincias, dicho bien económico, es transformado y posteriormente, destinado a las provincias de menor grado de desarrollo (ver cuadro Nº 37). Esto explicaría, también, los voluminosos flujos de trigo transformado que procede de las provincias de Lima y Callao, para dirigirse a las provincias de menor grado de desarrollo. De esta manera, queda explicada, la aparente contradicción, entre el bajo destino de trigo en grano a las provincias de Lima y Callao; y, la alta procedencia de trigo transformado de las mismas.

Cuadro 37. Participación porcentual\* de las provincias del Perú en el comercio del trigo en grano, según grado de desarrollo (1961-70)

Destino	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
Origen						
MAGD	0.00	2.71	1.39	2.78	3.32	10.20
AGD	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
GDM	7.50	2.99	2.84	1.94	0.84	16.11
BGD	1.08	18.56	19.33	4.24	0.47	43.68
MBGD	4.44	2.05	20.01	0.12	3.39	31.01
Total	13.02	26.31	43.57	9.08	8.02	100.00

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 1 y a los datos proporcionados por IOWA-OSPA (1968)

\* Porcentaje sobre el total

#### EL GRADO DE DESARROLLO Y EL FLUJO DE HARINA, FIDEOS Y GALLETAS (TRIGO TRANSFORMADO)

A las provincias de muy alto grado de desarrollo, llega el 1.23% del flujo comercial de estos bienes; y de ellas sale el 52.88% que se dirige a las provincias de grado de desarrollo medio (30.12%) y de bajo grado de desarrollo (15.61%).

El 9.96% del comercio del trigo transformado, se dirige a las provincias de alto grado de desarrollo y proviene de las provincias de muy alto grado de desarrollo (11.64%) y de grado de desarrollo medio (3.38%). De ellas, sale el 6.01% que se dirige, primordialmente, a las provincias de grado de desarrollo medio (3.43%). A las provincias de grado de desarrollo medio, llega el 43.23% del comercio del trigo transformado saliente de las provincias de muy alto grado de desarrollo (30.12%) y de grado de desarrollo medio (11.65%); y, de ellas sale el 34.33%, con destino a las provincias de muy bajo (9.98%); de bajo (6.40%); y, de grado de desarrollo medio (11.64%). El 28.41% del comercio de trigo transformado, se destina a las provincias de bajo grado de desarrollo procedente de las provincias de muy alto grado de desarrollo (15.61%) y de las de grado de desarrollo medio (6.40%); y, de ellas, sólo sale 6.22%.

A las provincias de muy bajo grado de desarrollo, llega el 17.17% del comercio de harina, fideos y galletas procedente de las provincias de muy alto (2.89%), de medio (9.98%); y, de bajo (3.00%) grado de desarrollo. La cantidad que fluye de estas provincias, es irrelevante (0.56%).

Cuadro 38. Participación porcentual\* de las provincias del Perú en el comercio del trigo (harina, fideos y galletas) (1961-70)

Destino \ Origen	MAGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	Total
MAGD	0.03	4.23	30.12	15.61	2.89	52.88
AGD	0.00	0.25	1.24	3.43	1.09	6.01
GDM	0.93	5.38	11.64	6.40	9.98	34.33
BGD	0.06	0.09	0.14	2.93	3.00	6.22
MBGD	0.21	0.01	0.09	0.04	0.21	0.56
Total	1.23	9.96	43.23	28.41	17.17	100.00

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en el Cuadro N° 1  
y a los datos proporcionados por IOWA-OSPA (1968)

\*Porcentaje sobre el total

## 17. LA URBANIZACION Y LAS MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERU.

En la presente sección, se vincula el grado de urbanización y su estructura, con las diversas variables migratorias, considerando a las primeras como variables independientes y a las segundas como variables dependientes. Se trata, así mismo, de verificar las hipótesis formuladas sobre la relación de estas variables.

### - EL GRADO DE URBANIZACION Y LA EMIGRACION DE LAS PROVINCIAS.

Aunque la correlación no es elevada ( $r=0.37$ ), ella indica que las provincias de menor grado de urbanización, muestran mayores tasas de emigración que las de menor grado de urbanización. Ello se debe posiblemente, a que la urbanización implica una constelación de factores que, entre otras cosas, favorecen la movilidad geográfica de la población. El predominio de relaciones secundarias o industriales, el mayor consumo de medio de comunicación de masas, la reducción de la fricción espacial y económica, determinan una mayor propensión de la población que vive en provincias de mayor grado de urbanización, a emigrar en mayor medida que la de las provincias de menor grado de urbanización.

Sin embargo, como se puede observar en el cuadro N° 39, la mayor parte de las provincias que se encuentran en la categoría de bajo grado de urbanización, muestran altas tasas de migración. Este hecho será explicado cuando se relate la estructura de la urbanización con las tasas de emigración.

Cuadro 39. Tasa de emigración de las provincias, según grado de urbanización

Urb. Emig.	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	Total
ALTA	1	3	11	30	27	72
BAJA	1	1	2	15	52	71
TOTAL	2	4	13	45	79	143

Fuente: Elaborado en base a los datos de los Cuadros N° 3 y N° 5  
 $r = 0.37$

### - GRADO DE URBANIZACION E INMIGRACION DE LAS PROVINCIAS.

Las provincias de mayor grado de urbanización tienen, igualmente, mayores tasas de inmigración; y la de menor grado de urbanización, menores tasas de inmigración. La correlación existente, es significativa ( $r=0.55$ ).

Teniendo en cuenta la definición del concepto de urbanización en este trabajo es de esperar que, las provincias que tienen un mayor grado de urbanización residencial, un mayor porcentaje de ocupaciones específicamente urbanas y un mayor grado de accesibilidad, atraigan un mayor número de migrantes, que aquéllas que no tienen o tienen en menor grado éstas características.

En efecto, un mayor grado de urbanización, generalmente, implica la existencia de un conjunto de oportunidades y de facilidades urbanas, que son foco de atracción de los migrantes. Debido a que, la migración en el Perú, es un mecanismo de transición ocupacional de los sectores agropecuarios a los sectores urbano industriales; es lógico que, las provincias con predominio ocupacional urbano industrial, atraigan un mayor número de migrantes rurales. El mayor grado de accesibilidad de las provincias de mayor grado de urbanización, favorece la movilidad geográfica de la población. Estos mecanismos se acentúan, además, por el centralismo administrativo, económico, cultural, social y político.

El hecho de que, las provincias de mayor grado de urbanización tengan las más altas tasas de inmigración, implica que ellas tienen, también, una gran presión sobre el mercado de trabajo y sobre el mercado de bienes y servicios (por el lado de la demanda que ellas no pueden satisfacer y por el lado de la oferta, produciéndose, problemas de sub-empleo y sub-consumo).

Cuadro 40. Tasa de Inmigración de las provincias, según grado de urbanización

Inmig.	Urba.	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	Total
ALT	2	4	10	20	12	48	
BAJ	-	-	3	25	67	95	
TOTAL	2	4	13	45	79	143	

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los Cuadros Nº 3 y Nº 6  
(ver Ecuación de Regresión en la siguiente página)

ECUACIÓN DE REGRESIÓN ENTRE URBANIZACIÓN E INMIGRACIÓN  
 $Y = -0.46 + 0.79 X$

$$r = 0.55$$

Grado Urb.	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	Total
ALTA	2	3	8	9	12	34
BAJA	0	1	5	36	67	109
TOTAL	2	4	13	45	79	143

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los Cuadros Nº 3 y Nº 7

$$r = 0.39$$

PROCEDENCIA Y DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS SEGUN EL GRADO DE URBANIZACION DE LAS PROVINCIAS

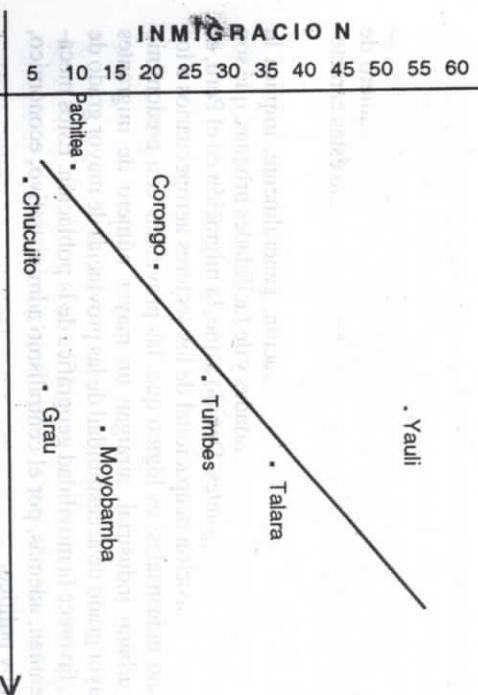
De las provincias de muy alto grado de urbanización (ver cuadro Nº 42), sale el 7.2% de los migrantes del país, para dirigirse a las mismas provincias de muy alto grado de urbanización (3.0%), de intercambio poblacional, entre Lima y Callao); a las provincias de bajo grado de urbanización (2.0%); y, a las de muy bajo grado de urbanización, se dirige casi la mitad del contingente migratorio del país (40.4%) procedente de las provincias de muy bajo grado de urbanización (13.0%); de las de bajo grado de urbanización (16.0%); y de grado de urbanización media (4.9%).

El 6.5% de los migrantes del país, sale de las provincias de alto grado de urbanización y se dirige principalmente a las provincias de muy alto grado de urbanización (3.4%). A las provincias de alto grado de urbanización, llega el 8.6% de los migrantes procedente de las provincias de muy bajo grado de urbanización (3.2%) y de bajo grado de urbanización (3.2).

De las provincias de grado de urbanización media, sale el 9.4% de los migrantes que se dirige a las provincias de muy alto grado de urbanización (4.9%) y a las de muy bajo grado de urbanización (1.2%). A las provincias de grado de urbanización media, llega el 11.1% de los migrantes provenientes de las provincias de muy bajo (5.3%) y de bajo (3.8%) grado de urbanización.

Esto significa que, las provincias de mayor grado de urbanización, tienen mayor capacidad de atracción que de expulsión de los migrantes. A pesar de que, las tasas de emigración de las provincias de mayor grado de urbanización son altas, como puede observarse en el cuadro Nº 41, sus tasas de inmigración son muchos más altas, mostrando estas provincias altos coeficientes migratorios. Las provincias que tienen altos coeficientes migratorios, es probable que presenten problemas de sedimentación social y de adaptación a la vida social urbana (sincretismo socio-cultural).

Cuadro 41. Coeficiente migratorio de las provincias, según grado de urbanización



EL GRADO DE URBANIZACIÓN Y EL COEFICIENTE MIGRATORIO DE LAS PROVINCIAS

Las provincias que tienen un mayor grado de urbanización, tienen así mismo, altos coeficientes migratorios; y, las provincias de menor grado de urbanización, tiene bajos coeficientes migratorios ( $r=0.39$ ).

El 35.5% de los migrantes del país proceden de las provincias de bajo grado de urbanización y se dirigen a las provincias de muy alto (16.1%), de bajo (6.5%) y, de muy bajo (5.9%) grado de urbanización.

**Cuadro Nº 42 : Procedencia y destino de los flujos migratorios según grado de urbanización de las provincias 1961-70 (Porcentaje sobre el total)**

PROCE DESTINO	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	TOTAL DE MIGRANTES
ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.
MAGU	66972	3.0	78224	3.4	109216	4.9
AGU	11296	0.5	9485	0.4	26019	1.1
GMU	14950	0.7	18725	0.8	13986	0.6
BGU	46235	2.0	25114	1.1	37210	1.6
MBGU	23229	1.0	18547	0.8	25991	1.2
<b>TOTAL</b>	<b>162682</b>	<b>7.2</b>	<b>150095</b>	<b>6.5</b>	<b>212422</b>	<b>9.4</b>

Fuente : Elaborado en base a los datos señalados en los Cuadros Nº 3 y Nº 8

A las provincias de bajo grado de urbanización llega el 20.5% de los migrantes procedentes de las provincias de bajo (6.5%) y de muy bajo (9.3%) grado de urbanización.

De las provincias de muy bajo grado de urbanización sale cerca del 50% de todos los migrantes nativos del país (41.4%) para dirigirse a las provincias de muy alto (13%), de bajo (9.3%); y, de muy bajo (10.6%) grado de urbanización. A las provincias de muy bajo grado de urbanización, llega el 19.4% de los migrantes originarios de las provincias de bajo (5.9%) y de muy bajo (10.6%) grado de urbanización.

#### - DESTINO DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS SEGUN EL GRADO DE URBANIZACION

La mayor parte de los migrantes que se dirigen a las provincias de muy alto grado de urbanización provienen de las provincias de muy alto (32.3%); de

bajo (40.0%); y, de grado medio (11.9%) de urbanización. Las provincias de bajo grado de urbanización, son las principales tributarias del flujo migratorio que se dirige a las provincias de muy alto grado de urbanización.

Una tendencia semejante a la anterior, se observa en las provincias de alto grado de urbanización cuyos migrantes son mayoritariamente de las provincias de muy bajo (38.0%); de bajo (37.9%) y de grado medio (13.4%) de urbanización.

Los migrantes que se dirigen a las provincias de grado de urbanización media proceden, en mayor medida, de las provincias de muy bajo (47.2%) y de bajo (33.8%) grado de urbanización.

Los más importantes flujos migratorios que se dirigen a las provincias de bajo grado de urbanización provienen de las provincias de muy bajo (45.1%) y de bajo (31.6%) grado de urbanización.

Más de la mitad del volumen (54.7%) del flujo migratorio que se dirige a las provincias de muy bajo grado de urbanización procede de ellas mismas. Esto significa que, existen fuertes intercambios poblacionales que proviene de las provincias de bajo grado de urbanización (29.9%).

**Cuadro Nº 43. Destino de los flujos migratorios según grado de Urbanización de las provincias 1961-70**

PROCE DESTINO	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	TOTAL DE MIGRANTES
ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.	% ABS.
MAGU	66972	7.3	78224	8.5	109216	11.9
AGU	11296	5.8	9485	4.9	26019	13.4
GMU	14950	5.9	18725	7.4	13986	5.5
BGU	46235	10.0	25114	5.3	37210	8.0
MBGU	23229	5.3	18547	4.2	25991	5.9
<b>TOTAL</b>	<b>162682</b>	<b>7.2</b>	<b>150095</b>	<b>6.5</b>	<b>212422</b>	<b>9.4</b>

Fuente : Idem.

Fuente Elaborado en base a los datos señalados en los cuadros Nº 3 y Nº 8

Los flujos migratorios más importantes que se dirigen a las provincias con diversos grados de desarrollo provienen de las provincias de bajo y muy bajo grado de urbanización. A las provincias de muy alto grado de urbanización, llega un mayor volumen de migrantes procedentes de las provincias de bajo grado de urbanización, que el proveniente de las de muy bajo grado de urbanización.

#### A las provincias de alto grado de urbanización, llega igual cantidad de migrantes de aquellas provincias de bajo y de muy bajo grado de urbanización.

A las provincias de medio, bajo y muy bajo grado de urbanización, llega una mayor cantidad de migrantes provenientes de las provincias de muy bajo grado de urbanización así como la que afluye de las provincias de bajo grado de urbanización.

Este hecho, estaría indicando una migración escalonada, que sale de las provincias de menor grado de urbanización y se dirige a las provincias de mayor grado de urbanización. Esta tendencia ha persistido en el tiempo, hasta la actualidad.

#### - PROCEDENCIA DE LOS FLUJOS MIGRATORIOS SEGUN GRADO DE URBANIZACION

El flujo principal de los migrantes que proceden de las provincias de diversos grados de urbanización, se dirige a las provincias de muy alto grado de urbanización. Este hecho es más acentuado, en las provincias de alto y grado medio de urbanización, donde más de la mitad de su población migrante se dirige a dichas provincias. Es menos importante este flujo en las provincias de muy bajo grado de urbanización, donde sólo el 31.5% de los migrantes se dirigen a las provincias de muy alto grado de urbanización.

Un suceso relevante que debe señalarse, es el siguiente: los flujos migratorios entre las provincias de muy bajo y de bajo grado de urbanización (entre las dos categorías y al interior de cada una de ellas) son significativamente intensos (Véase cuadro N° 44). En cambio, los flujos migratorios procedentes de las provincias de muy alto, alto y grado medio de urbanización que se dirigen a las provincias de bajo y muy bajo grado de urbanización, no son muy significativos. Pero, menos representativos son los flujos que provienen de las provincias, con diferentes grado de desarrollo, para dirigirse a las provincias de alto y grado medio de urbanización como puede apreciarse en el mencionado cuadro.

#### - EL GRADO DE URBANIZACION DE LAS PROVINCIAS Y LA ESTRUCTURA DE EDAD DE LOS INMIGRANTES

Existe una correlación positiva ( $r = 0.22$ ), entre el grado de urbanización y la proporción de inmigrantes entre 15 y 59 años; aunque la correlación es menor que la existente entre el grado de desarrollo y esta categoría de edad de los inmigrantes ( $r = 0.54$ ).

**Cuadro N° 44. Procedencia de los flujos migratorios según grado de Urbanización de las provincias 1961-70**

PROCE DESTINO	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	TOTAL DE MIGRANTES		
	ABS.	%	ABS.	%	ABS.	%	ABS.	%
MAGU	66972	41.2	78224	52.1	10921651.4	4366415	45.5	296249
AGU	11296	6.9	9485	6.3	26019	12.2	73697	9.2
GMU	14950	9.2	18725	12.5	13986	6.6	85097	10.6
BGU	46235	28.4	25114	16.7	37216	17.5	147221	18.3
MBGU	23229	14.3	18547	12.3	25991	12.2	131974	16.4
TOTAL	162682	100	150095	100	212422	100	804404	100
Fuente :idem.								

Como la fuerza de asociación de esta variable es débil, la hipótesis formulada al respecto, es parcialmente verificada.

En cambio, la correlación entre el grado de urbanización y la proporción de inmigrantes menores de 14 años es negativa ( $r=-0.21$ ); aunque, también, es baja.

#### - EL GRADO DE URBANIZACION Y LAS TENDENCIAS INMIGRATORIAS DE LAS PROVINCIAS

La baja correlación existente entre el grado de urbanización y las tendencias inmigratorias en el período 1952-56 ( $r=0.27$ ) desciende más aún en el período de 1957-61 ( $r=0.27$ ). Esta correlación está en el límite del nivel de significación.

Este acontecimiento estaría mostrando una tendencia de las provincias de mayor grado de urbanización a la disminución del porcentaje de inmigrantes, en los últimos quinquenios; y, una tendencia contraria en las provincias de menor grado de urbanización. Estas tendencias se explicarían por los cambios que ha experimentado la sociedad peruana desde hace dos décadas aproximadamente.

**Cuadro Nº 45. Población Inmigrante de 15 a 59 años según el grado de Urbanización**

POB. URBA. INM. 15-59	MUY ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	GRADO MEDIO DE URBANIZACIÓN	BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	MUY BAJO GRADO URBANIZACIÓN	TOTAL
MUY ALTO	1			2	5	8
ALTO	1	4	10	21	19	55
MEDIO			1	10	33	44
BAJO			1	10	15	26
MUY BAJO			1	2	7	10
TOTAL	2	4	13	45	79	143

 $r = 0.22$ 

Fuente : Elaborado en base a los datos indicados en los Cuadros Nº 3 y 10.

**Cuadro Nº 46 . Población Inmigrante de 14 años por provincias, según grado de Urbanización**

URBA. POB. INM. 14 años	MUY ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	GRADO MEDIO DE URBANIZACIÓN	BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	MUY BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	TOTAL
MUY ALTO			2	3	5	
ALTO		2	2	10	14	
MEDIO			18	22	40	
BAJO		3	8	15	33	59
MUY BAJO	2	1	3	8	11	25
TOTAL	2	4	13	45	79	143

 $r = -0.21$ **Cuadro 47. Tendencias inmigratorias de las provincias en el período 1952-56, según grado de urbanización**

URBA. TEND. INMIG. 1952-56	MUY ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	GRADO MEDIO DE URBANIZACIÓN	BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	MUY BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	TOTAL
MUY ALTAS	1	2	2	5	5	15
ALTAS	1	2	4	14	22	43
MEDIAS	1	2	4	14	22	43
BAJAS			5	19	36	60
MUY BAJAS			1	5	15	21
TOTAL	2	4	12	45	79	143

 $r = -0.27$ 

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 3 y Nº 9

Los cambios en las relaciones urbano-rurales (disminución de la distancia entre la ciudad y el campo, mayor penetración de la vida urbana en el campo en todas las esferas de la vida social) han determinado un proceso de movilización social en las provincias de menor grado de urbanización, de la cual, la movilidad geográfica es una expresión que debe destacarse. Pero, también, la ruralización de la ciudad.

**Cuadro 48. Tendencias inmigratorias de las provincias en el período 1957-61, según el grado de urbanización**

URBA. TEND. INM. 1957-61	MUY ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	ALTO GRADO DE URBANIZACIÓN	GRADO MEDIO DE URBANIZACIÓN	BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	MUY BAJO GRADO DE URBANIZACIÓN	TOTAL
MUY ALTAS			2	1	2	5
ALTAS			4	13	16	33
MEDIAS	3	2	21	30	56	
BAJAS		5	9	21	35	
MUY BAJAS	2	1	1	10	14	
TOTAL	2	4	13	45	79	143

 $r = 0.06$ 

- **EL GRADO DE URBANIZACIÓN E INDICE DE MASCULINIDAD DE LOS INMIGRANTES**

La fuerza de asociación entre estas dos variables es baja ( $r=0.14$ ). Esto señala que, las variables mencionadas son relativamente independientes y la hipótesis

formulada no se verifica totalmente. La hipótesis elaborada y enunciada se fundamenta en el hecho de que los hombres tienen, generalmente, un mayor grado de educación que las mujeres y, por consiguiente, conocen una más amplia gama de oportunidades sociales que, en mayor medida, se encuentran en las provincias de mayor grado de urbanización.

Cuadro 49. Índice de masculinidad de los inmigrantes de las provincias, según grado de urbanización

Urba. Ind. Masc. Imm..	MAGU	AGU	GMU	BGU	MBGU	Total
MAIN			2		2	
AIM			1	1	5	7
IMN	1		3	5	7	16
BIM	1	2	2	20	31	60
MBIM			2	3	17	36
TOTAL	2	4	13	45	79	143

$r = 0.14$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros N° 3 y N° 11.

Sin embargo, el grado de asociación obtenido indica que, igual proporción de hombres que de mujeres, llega a las provincias, independientes de su grado de urbanización.

#### - ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION Y EMIGRACION.

Existe una correlación negativa ( $r=-0.18$ ), entre el grado de congruencia estructural de la urbanización y las tasas de emigración. Pero, esta correlación, es poco significativa. Esto implica que la tasa de emigración, es relativamente independiente de la estructura de la urbanización.

Cuadro 50. Tasa de Emigración de las provincias, según la estructura de la urbanización.

CONG. EST. DE LA URB.	MUY ALTA CONGRUENCIA ESTRUCT.	ALTA CONGRUENCIA ESTRUCT.	CONGRUENCIA ESTRUCT. MEDIA	BAJA CONGRUENCIA ESTRUCT.	MUY BAJA CONGRUENCIA ESTRUCT.	TOTAL
EMIG.						
MUY ALTA	5	4	1	1	1	12
ALTA	10	7	2	1	4	24
MEDIA	30	9	5	1	1	46
BAJA	26	8	3	2	2	39
MUY BAJA	15	5		2	22	43
TOTAL	86	33	11	3	10	143

(  $r = 0.38$  )

Fuente: elaborado en bases a los datos indicados en los cuadros N°4 y N° 6.

#### - ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION Y COEFICIENTE MIGRATORIO DE LAS PROVINCIAS.

Existe una evidente correlación negativa ( $r=-0.32$ ), entre estas dos variables. Dicha correlación denota que, generalmente, las provincias de mayor grado de congruencia estructural en su urbanización, tienen bajos coeficientes migratorios; y, que las provincias de menor grado de congruencia estructural presentan altos coeficientes migratorios.

En general, las provincias que tienen menor grado de congruencia estructural en su urbanización por adelanto de las variables económico-ocupacio-

- ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION E INMIGRACION.

La correlación negativa, entre estas dos variables es importante ( $r=-0.38$ ). Las provincias de mayor grado de congruencia estructural en su urbanización, presentan menores tasas de emigración; y, las de menor grado de congruencia estructural, presentan mayores tasas de inmigración. Ello obedece a que, algunas variables de la estructura de la urbanización, como las variables económico-ocupacionales asociadas a la urbanización, se adelantan a otras variables y estimulan una mayor tasa de inmigración a las provincias en las que operan.

Cuadro 51. Tasa de inmigración de las provincias, según la estructura de la urbanización

CONGRUENCIA EST. DE LA URB.	MUY ALTA CONGRUENCIA ESTRUCT.	ALTA CONGRUENCIA ESTRUCT.	CONGRUENCIA ESTRUCT. MEDIA	BAJA CONGRUENCIA ESTRUCT.	MUY BAJA CONGRUENCIA ESTRUCT.	TOTAL
TASA INMIG.						
MUY ALTA	1					1
ALTA	4			3	1	2
MEDIA	5		4	2	1	4
BAJA	10		11	2	1	1
MUY BAJA	66		16	4	3	89
TOTAL	86		33	11	3	143

nales, tienen una mayor capacidad de atracción que de expulsión de la población migrante mostrando, por consiguiente, altos coeficientes migratorios.

Cuadro 52. Coeficiente migratorio de las provincias, según la estructura de la urbanización.

Cong.Est. Coef.Mig.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
ALTO	14	6	6	3	5	34
BAJO	72	27	5		5	109
TOTAL	86	33	11	3	10	143

$$r = 0.32$$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los Cuadros Nº 4 y Nº 7

#### - ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION Y ESTRUCTURA DE EDAD DE LOS INMIGRANTES.

A las provincias de mayor congruencia estructural en su urbanización, llegan más inmigrantes menores de 14 años; y, a las de menor grado de congruencia estructural en su urbanización llega, una menor proporción de inmigrantes de dicha edad ( $r=0.30$ ).

Cuadro 53. Inmigrantes menores de 14 años por provincias, según la estructura de la urbanización.

Est.de Urb. Poblac. Imn.15-59 años	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
MUY ALTA	5		1		2	8
ALTA	20	18	8	3	6	55
MEDIA	34	8	1		1	44
BAJA	18	7	1			26
MUY BAJA	9				1	10
TOTAL	86	33	11	3	10	143

$$(r=0.31)$$

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 4 y Nº 10

#### 18. DESARROLLO, URBANIZACION Y MIGRACIONES INTERNAS EN EL PERU.

En este punto se vincula el grado de desarrollo (variable independiente) y el grado de urbanización (variable dependiente); y, algunas variables migratorias (variables intervintantes). Estas son: Tasa de emigración, tasa de inmigración y coeficiente migratorio.

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 4 y Nº 10  
( $r=0.30$ )

Todo lo contrario, sucede con los inmigrantes de 15 a 59 años. En efecto, una mayor proporción de inmigrantes de edad llega a las provincias de menor grado de congruencia estructural; y, una menor proporción de los mismos llega a las provincias de mayor grado de congruencia estructural ( $r=-0.31$ ).

Dentro de las estructuras de la urbanización, las provincias que muestran un avance de las variables económico-ocupacionales, son las que atraen mayor proporción de inmigrantes de 15-59 años y una menor proporción de inmigrantes menores de 14 años. Este fenómeno se debe, probablemente, a que las provincias con menor grado de congruencia estructural por adelanto de variables económico-ocupacionales (actividades urbanas y modernas), presentan mayores oportunidades para los inmigrantes de 15 a 59 años, todos los cuales, por razones económicas y jurídicas, están en condiciones de entrar en relaciones salariales de trabajo. Esto no sucede con los inmigrantes menores de 14 años, los mismos que tienden a inmigrar a las provincias, donde las relaciones capitalistas de producción aún no se han generalizado.

#### Cuadro 54. Inmigrantes de 15 a 59 años por provincias, según la estructura de la urbanización

Est.de Urb. Poblac. Imn.15-59 años	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total
MUY ALTA	5		1		2	8
ALTA	20	18	8	3	6	55
MEDIA	34	8	1		1	44
BAJA	18	7	1			26
MUY BAJA	9				1	10
TOTAL	86	33	11	3	10	143

GRADO DE DESARROLLO DE URBANIZACION Y EMIGRACION.

La correlación original que presentan las variables centrales, es alta ( $r=0.74$ ). Sus relaciones marginales (grado de desarrollo y tasa de emigración y grado de urbanización y tasa de emigración), presenta una fuerza de asociación de  $r=0.34$  y  $r=0.37$ , respectivamente.

Muestran estas relaciones parciales y valores menores, respecto al conjunto original. En cambio, la relación parcial se mantiene casi en el mismo nivel de la relación original ( $r=1.2.3=0.70$ ).

En síntesis, de todo esto se percibe que el grado de desarrollo se haya relacionado con el grado de urbanización; y, ambas, a la vez, se relacionan con las tasas de emigración.

Esto implica que la intervención de la variable adicional (ver cuadro Nº 56), no modifica significativamente la relación de las variables centrales en su fuerza de asociación ni en su dirección, ya que se mantienen ( $r=1.2.3=0.70$ ). La emigración es independiente de la asociación entre desarrollo y urbanización.

#### - ESTRUCTURA DE LA URBANIZACION E INDICE DE MASCULINIDAD

La correlación existente entre estas dos variables es negativa y poco relevante ( $r=-0.20$ ). La hipótesis que vincula estas dos variables, sostiene la probabilidad de que a las provincias de menor grado de congruencia estructural en su urbanización por adelanto de las variables económico-ocupacionales, inmigran una mayor cantidad de hombres que de mujeres. Siendo la fuerza de la asociación negativa, débil; la hipótesis es sólo parcialmente verificada (ver cuadro Nº 55).

Cuadro 55. Índice de masculinidad de los inmigrantes por provincias, según la estructura de la urbanización

Congruen. Ind. Mascu.	MACE	ACE	CEM	BCE	MBCE	Total	Desarr. (1)		MÁGD		AGD		GDM		BGD		MBGD		TOTAL
							Urb.	Emigr.	(2)	(3)	A	B	A	B	A	B	A	B	
MUY ALTO			1			1	2												2
ALTO	5	1				1	7												4
MEDIO	6	7				1	2	16											4
BAJO	37	12	6	1	4	4	60												60
MUY BAJO	38	13	4	1	2	58													58
TOTAL	86	33	11	3	10	143													143

( $r=-0.20$ )

Fuente: Elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 1, Nº 3 y Nº 5.

#### - GRADO DE DESARROLLO, GRADO DE URBANIZACION E INMIGRACION

La relación original constituida por las variables centrales, tiene una fuerza de asociación de  $r=0.74$ ; y los subconjuntos, esto es, las relaciones parciales (grado de desarrollo y tasa de immigración y grado de urbanización y tasa de immigración), presentan valores asociativos de  $r=0.75$  y de  $r=0.55$ , respectivamente.

Cuadro Nº 56 GRADO DE URBANIZACION Y TASA DE EMIGRACION DE LAS PROVINCIAS SEGUN SU GRADO DE DESARROLLO

Desarr. Grd. Urb. (1)	MÁGD	AGD	GDM	BGD	MBGD	TOTAL	Desarr. (1)		Muy Alto g. desa.		Alto grado desa.		Grado medio des.		Bajo grado de desa.		Muy bajo gra. des.		
							Desarr. Grd. Urb. (2)	Inm. (3)	A	B	A	B	A	B	A	B	A	B	
MAGU	1	1																	2
AGU			1	1	2														4
GUM			3	-	6	-	1	-	1	2									13
BGU						9	1	14	6	7	6	43							
MBGU									9	10	20	42	81						
TOTAL	1	1	4	1	17	1	24	16	16	28	50	143							

Fuente: elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 1, Nº 3 y Nº 5.

CUADRO Nº 57 GRADO DE URBANIZACION Y TASA DE INMIGRACION SEGUN GRADO DE DESARROLLO DE LAS PROVINCIAS

TOTAL	MUY BAJO	BAJO	MEDIO	ALTO	MUY ALTO	TOTAL	Desarr. Grd. Urb. (1)	Inm. (3)	Muy Alto g. desa.		Alto grado desa.		Grado medio des.		Bajo grado de desa.		Muy bajo gra. des.		
									A	B	A	B	A	B	A	B	A	B	
																			2
																			4
																			13
																			45
																			143
																			79

$r = 12.3 = 0.59$

Fuente: elaborado en bases a los datos indicados en los cuadros Nº 1, Nº 3 y Nº 6.

Un análisis comparativo de la fuerza de asociación de las relaciones marginales, la relación original y la relación parcial, claramente señala una disminución significativa de esta última con respecto a las dos primeras. Esto denota que la inmigración atenúa la relación de asociación entre desarrollo y urbanización.

#### - GRADO DE DESARROLLO, GRADO DE URBANIZACIÓN Y COEFICIENTE MIGRATORIO

La fuerza de asociación del conjunto original, es de  $r=0.74$ ; y, los valores de las correlaciones marginales (grado de desarrollo y coeficiente migratorio) son de  $r=0.62$  y  $r=0.39$ , respectivamente. La relación parcial, tiene una fuerza de asociación de  $r=0.63$  siendo su valor ligeramente menor que el conjunto original, pudiendo decirse que se mantiene en el mismo nivel.

Si esto es así, ello significa que la relación entre desarrollo y urbanización, es independiente del coeficiente migratorio.

Cuadro Nº 58. Grado de Urbanización y Coeficiente Migratorio de las Provincias según grado de desarrollo

Desarr. Urb. MAGU	MAGD Coef. Migr.	AGD A B	GDM A B	BGD A B	MBGD A B	TOTAL	
						A	B
	2						2
AGU		2	1	1			4
GUM		3	-	5	1	-	13
BGU			3	7	6	15	-
MBGU					6	12	6
TOTAL		2	5	9	9	12	28
						6	72
							143

$r=12.3=0.69$

Fuente: elaborado en base a los datos indicados en los cuadros Nº 1, Nº 3 y Nº 7

#### 19. VISIÓN SOCIOLOGICA DEL PERÚ CONTEMPORÁNEO (APROXIMACIÓN AL ANÁLISIS HISTÓRICO-ESTRUCTURAL)

##### *Las frustraciones históricas del pueblo\**

Las experiencias socio-históricas nacionales, acumuladas en estas últimas décadas (60, 70 y 80) son aleccionadoras e indican que el Perú es una sociedad con una profunda crisis histórico-estructural; y, paradójicamente, una realidad cambiante. Crisis y cambio, transición y búsqueda de nuevas alternativas sociales, constituyen el devenir de nuestra formación social. La dinamicidad de la sociedad, sus tensiones, conflictos y lucha de las distintas fuerzas sociales y las expectativas del deseado cambio y modernización del orden social, la caracterizan.

El Perú de 1990 está en crisis total. Esta crisis ha puesto en debate y cuestionamiento el carácter y naturaleza de nuestra sociedad (subdesarrollada y dependiente). Por tanto, el capitalismo peruano y su modelo económico prímo-exportador ha dejado de ser funcional para las grandes mayorías populares. Formalmente la derecha lo recusa. El populismo y las izquierdas lo consideran obstaculizante al desarrollo nacional. En relación al tema, las distintas fuerzas políticas y sociales coinciden en la necesidad del cambio, la innovación y la modernización del país. Pero la discrepancia radical esriba en el contenido conservador, populista o revolucionario que se da a estos conceptos clave, por las distintas corrientes ideológicas y políticas. El "gran cambios y modernización" del Fredemo, obviamente, se diferencia de lo postulado por Cambio '90 y el Apri; así como también de lo que sostiene IU e IS.

##### *Los conflictos y luchas sociales*

A nivel urbano, los movimientos sociales reivindicativos que destacan con preeminencia son: el movimiento sindical, barrial y el de los vendedores ambulantes. A nivel rural, departamental y/o regional, a su vez destacan: el movimiento campesino y frentes de defensa de los intereses del pueblo. Los movimientos sociales mencionados reflejan el protagonismo de las clases sociales populares que luchan permanentemente por reivindicar sus derechos; mejores condiciones de vida y de trabajo, estabilidad laboral, educación, salud, transporte, agua, desagüe, pistas, vivienda, espacios para el mercadeo ambulatorio, desarrollo local y/o regional, etc. Las luchas económicas y sociales generalmente están dirigidas contra la patronal y el Estado, colisionando de este modo con las fuerzas policiales y/o militares. Los enfrentamientos o luchas de clases, constituyen una constante social y están siempre en la superficie de la realidad nacional.

En las décadas de los años 60, 70 y 80, al clásico protagonismo de la clase obrera y del campesinado, se suma el de ciertas capas de la pequeña burguesía y del semi-proletariado, tales como el magisterio, profesorado universitario,

\* Izaga Núñez, Roger: "Sociología de la nueva cultura política del Perú Contemporáneo". En: Revista de Sociología. Vol. 6, Nº 7, UNMSM, 1990. p. 87-109.

empleocracia estatal, bancarios, vendedores ambulantes, tramitadores y mecanógrafos al paso, artesanos, tallistas, cachueleros o eventuales; cargadores de bultos, cuidadores de carros o asalariados sobre-exploitados, etc.

A dichas capas sociales, también hay que agregar la participación de los intelectuales, profesionales y tecnócratas, estudiantes secundarios, de academias, institutos superiores tecnológicos y universitarios, vinculados a los sectores populares organizados. En relación al rol protagónico de las clases sociales, es interesante señalar el incremento notable de los distintos métodos de lucha utilizados, tales como huelgas y paros, movilizaciones y marchas de sacrificio, tomas de fábricas, tomas de iglesias, toma y conquista del espacio urbano para el ejercicio de la venta ambulatoria y para la construcción de viviendas, tomas de tierras en el campo, bloqueo de pistas y carreteras, etc.

En resumen, los movimientos sociales reivindicativos, tienden a incrementarse de año en año, ganando experiencia organizativa en el combate cotidiano y elevando su grado de conciencia social. Sin embargo, debemos mencionar que los movimientos sociales han venido desarrollándose en forma independiente y aislados del movimiento político popular. En ese sentido, en la práctica, están desarticulados. Por tanto, de esta realidad se deriva la necesidad de volver a articular los movimientos sociales y reivindicativos, como sucedió en los años 70, concretamente en la histórico paro nacional del 19 de julio de 1977 donde se produjo la síntesis clase trabajadores-movimiento barrial.

#### *El poder militar y político del militarismo en el Perú*

En el escenario político nacional, los partidos políticos y/o frentes políticos y militarismo acceden al control y dirección del Estado vía el proceso electoral o los golpes del Estado\*. En la década de los años 60, produjeronse dos hechos militares, distintos a la era de los golpes militares tradicionales, por tener el carácter de golpes institucionales de la Fuerza Armada.

En el Perú, el militarismo se ha mostrado no sólo como institución especializada en la defensa nacional, sino también se ha evidenciado como fuerza política, influyendo directa o indirectamente en los mecanismos de gobierno. En consecuencia, no es extraño afirmar que la Fuerza Armada y la política operan como dos factores interrelacionados\*\*.

Este fenómeno que opera y actúa en la escena política ha determinado que al militarismo, por su práctica, se le denominé superpartido\*\*\* por el ejercicio del poder militar metamorfoseándose en poder político. Políticamente la ideología castrense se manifiesta, por su teoría y práctica, ora como un pensamiento conservador, pentagonalista y fascista y ora como un pensamiento constitucionalista, patriótico y nacionalista, predominando el primero sobre lo segundo.

El militarismo, en su función especializada, debido a la aparición y desarrollo de las guerrillas y/o terrorismo insurgente, tuvo o tiene que enfrentarse a una guerra antisubversiva o contra insurgente con los grupos alzados en armas, quienes buscan por la vía de la violencia política y militar transformar radicalmente la sociedad. La subsistencia de los problemas histórico-estructurales y las erradas prácticas políticas de los grupos tradicionales de poder, dieron origen en la década de los años 60 a la reaparición del super-partido, a través de dos golpes institucionalizados de la Fuerza Armada (1962 y 1968). El golpe militar de 1968 fue un fenómeno político inédito, pues se planteó por primera vez un proceso de transformación estructural de carácter reformista que ningún grupo civil anteriormente supo encarar. Lamentablemente la revolución de la Fuerza Armada (1968-1975) no pudo consolidarse, quedando como una revolución trunca e inconclusa. A la muerte del general Velasco la facción militar conservadora se impuso, propiciando nuevamente la reinstalación de los grupos tradicionales de poder, desmontando el proceso de reformas estructurales y volviendo a instalar de nuevo el modelo de desarrollo de capitalismo dependiente.

La crisis estructural y el proceso creciente de militarización de la sociedad peruana (1980-85 y 1985-90), debido a la aparición del fenómeno de insurrección armada de Sendero Luminoso y del MRTA, ha ido creando las condiciones sociales para la expansión y desdoblamiento del poder político, gestándose simultáneamente dos gobiernos paralelos en el territorio nacional: el gobierno civil y el gobierno militar. Objetivamente, este doble gobierno, implica la plasmación y desarrollo de dos lógicas distintas de gobierno civil y militar. El gobierno civil se halla debilitado completamente en las zonas de emergencia. Los militares y soldados son los únicos representantes del Estado en estas zonas.

La expansión creciente del militarismo en las zonas de emergencia es un hecho. En 1989, se estimó que el 33% del territorio nacional se encontraba en situación de control militar (Lima, Callao, Ayacucho, Apurímac, Huancavelica, Pasco, Junín, Huánuco y San Martín). En otros términos, más del 50% de la población del Perú (22 millones) vive bajo el estado de emergencia.

En relación al fenómeno militar, surge la siguiente pregunta: ¿qué consecuencias políticas y sociológicas se derivan de la existencia de dos gobiernos en el Perú?

La sociedad peruana, en crisis total y generalizada, está en la dramática encrucijada de resolver el dilema histórico: modernización capitalista o persistencia de la situación de pobreza crítica, subdesarrollo provincial y la insurgencia de SL y del MRTA.

Es imperativo reconocer que los gobiernos de Belaúnde y García, no han podido resolver ni uno ni otro. El cambio y la modernización sólo ha sido un planteamiento teórico e ideológico. Mas no una práctica política instrumentadora concreta para la transformación social. Las clases dominantes y sus representantes políticos, lo único que han hecho es usufructuar el poder del Estado y administrar la crisis del sistema, sin importarles la violencia política, social y militar, el

\* Villanueva, Víctor: *Ejército Peruano Del caudillismo anárquico al militarismo reformista*.

\*\* Librería Editorial Juan Mejía Baca. Lima. 1973. 28-324.  
\*\* Cobas Efraín: *Fuerza Armada, misiones militares y dependencia en el Perú*. Editorial Horizonte. Lima. 1982.

\*\*\* Miró Quesada Laos, Carlos: *Radiografía de la política peruana*. Lima. 1959. 268.

deterioro de las condiciones de vida y de trabajo de la población, la polarización de la opulencia y la pobreza extrema, la corrupción e inmoralidad pública, la delincuencia, el narcotráfico, el terrorismo de derecha y de ultraziquierda, etc. Esta situación social, especialmente motivada por la guerra antisubversiva, genera condiciones objetivas para un mayor incremento del poder militar; en especial, de la influencia de la facción pentagonalista y fascizante del militarismo.

El conocimiento de la socio-historia del militarismo en el Perú, la interrelación de las variables Fuerza Armada y política, la teoría y práctica castrense (conservadurismo y/o constitucionalismo), el rol protagónico en las zonas de emergencia y la existencia de la crisis estructural de la sociedad, no excluye la posibilidad de la reaparición del super-partido en la esfera política.

La gran burguesía ultra-liberal y la pituquería fiedemista, en la coyuntura actual, atizan y sueñan con el golpe militar.

### *Crisis histórico-estructural y las posibilidades de los proyectos de cambio y modernización del Perú*

En la década de los años 60 el pueblo apostó, experimentó y frustró, en sus esperanzas y expectativas de mejoramiento social y económico, por la política gubernamental de Belaúnde Terry (1963-1968).

En la década siguiente, de los años 70, las masas populares vivieron la experiencia de la revolución de la Fuerza Armada de Velasco Alvarado (1968-1975). Las reformas estructurales que se emprendieron en la primera fase de la revolución, en la socio-historia peruana, marcaron la clausura de una larga etapa de la historia republicana y la apertura de una nueva. Nosotros pensamos que la historia moderna del Perú se escinde, con la revolución militar de 1968. Por tanto, la línea de demarcación histórica del Perú contemporáneo es antes y después de 1968. La sociedad se reestructura con las reformas velasquistas que afectó directamente al imperialismo, a las clases dominantes y a las masas populares, pues se cuestionó el subdesarrollo y la dependencia, el poder de la "oligarquía", de los partidos y las organizaciones sociales y populares. Se quiso crear una sociedad de nuevo tipo denominada "democracia de participación plena". Este proyecto revolucionario quedó como un proceso truncó e inconcluso, al fallecer Juan Velasco Alvarado.

Tenemos que reconocer que la clase obrera y el campesinado fueron reivindicados parcialmente en aquel momento. También se produjo una revolución en lo ideológico, en los niveles de participación y movilización social. Las masas populares se convirtieron en los protagonistas y sujetos de la historia, de la sociedad.

Desgraciadamente, el proceso se interrumpió con el ascenso de Francisco Morales Bermúdez (1975-1980). El régimen de la segunda fase se encargó de liquidar el contenido reformista de la revolución, desmontando lo creado y reinstalando nuevamente el modelo tradicional de desarrollo dependiente.

La década de los 80 significó la vuelta de Belaúnde Terry. El pueblo entregó su apoyo al régimen accio-pepecista. Se desengaño. Ofrecieron un millón de empleos y un quinquenio de la educación. Fueron sólo promesas. Una vez más se postergó el cambio y la modernización, el mejoramiento social y económico de la población. En este período reapareció el fenómeno de la violencia insurgente. Sendero Luminoso y el Movimiento Revolucionario Túpac Amaru, se convirtieron en la palanca esgrimida, para transformar radicalmente la sociedad. Las frustraciones del pueblo y el violentismo de los grupos insurges contrastan con la ineffectividad de los políticos y de sus organizaciones, con el no desarrollo económico social y cultural que reclaman las mayorías nacionales, con la creciente polarización de la opulencia y de la pobreza, con el aumento de las tensiones, conflictos y problemas sociales, etc.

Con la elección de Alan García Pérez (1985-1990), renació en el pueblo la esperanza de un futuro diferente. Se ofreció gobernar para todos los peruanos y hacer la revolución socialista. Tuvo dos años de relativo crecimiento económico y bienestar social.

La nacionalización de la banca, puso al desnudo la imposibilidad de gobernar para los ricos y para los pobres. La gran burguesía financiera al sentirse afectada en sus intereses declaró la guerra al gobierno.

El régimen aprista, no pudo reactivar la economía. Hay recesión con hiperinflación. Se extiende el desempleo y la desocupación. Los niveles de vida y de trabajo de la población se deterioran. Gruesos sectores de la población viven en el extremo de la pobreza crítica. Contrariamente, aumenta la corrupción e inmoralidades, los enriquecimientos ilícitos, la gran burguesía especulativa y rentista continúa aumentando su riqueza. Los ricos son más ricos y los pobres son cada vez más pobres. Todos estos problemas se agravan con la presencia persistente de los movimientos insureccionales. Los problemas estructurales internos no han encontrado solución por parte de la acción gubernamental aprista. Consecuentemente el gobierno de García se encuentra atrapado y atenazado por cuatro factores sociales, económicos y políticos fundamentales: la presión imperialista (deuda externa; posición de independencia política), presión de la gran burguesía interna (no inversión; guerra ideológica y política anti-aprista y anti-comunista), la violencia política de los insurgentes y las luchas revindicativas de los sectores populares en defensa de sus condiciones de vida y de trabajo. En lo externo, tenemos que reconocer que la política internacional del aprismo es antíperialista y tercermundista. Esta posición, lógicamente, no le perdona la gran burguesía.

El desgaste gubernamental aprista, los irresueltos problemas histórico-estructurales, el pronto recambio en la posta del gobierno, las posibilidades de ascenso de Fujimori a la presidencia de la República, condicionan esperanzas y pesimismos en el futuro del Perú.

¿El Perú podrá superar su crisis histórica-estructural? ¿Cambio '90 será el gobierno de la revolución populista liberal? ¿Es posible todavía la revolución democrática burguesa en el Perú, la revolución empresarial como lo propone Cambio '90?

### *La gran burguesía y el cambio social*

Hay algunas evidencias que indican que, por primera vez, faltando una década para culminar el siglo XX, la gran burguesía y sus ideólogos tardíamente han desarrollado una conciencia de la necesidad de una gran cambio, innovación y modernización del Perú. Este hecho puede constatarse en la difusión de las tesis del viejo liberalismo económico de la libre competencia. Sin embargo, esta actitud y posición teórica de cambio y de la modernización, no es posible tomarlo en serio dado el carácter y naturaleza de la gran burguesía interna y sus prácticas de clase. La gran burguesía esencialmente especulativa y rentista, enajenada al modelo económico primario-exportador. Además, siempre ha actuado y sigue actuando socialmente como "socio menor" de la gran burguesía imperialista. Objetivamente no es patriótica ni nacionalista, ha vivido siempre ligada al Estado usufructuando de él. Se ha enriquecido y expandido al amparo de esta institución. Categóricamente podríamos decir que la gran burguesía es producto del Estado.

Frente al Estado, la gran burguesía tuvo una conducta política utilitarista y pragmática: es un instrumento de su propiedad, por tanto al servicio de sus intereses y objetivos estratégicos de clase.

Cuando ocasionalmente se intentó cortar el cordón umbilical que une al Estado y a la gran burguesía, se produjeron régimes dictatoriales y/o régimes serviles, enteramente al servicio de ella. Sociológicamente, la única vez que se cortó a medida el cordón umbilical fue durante la revolución de la Fuerza Armada de Velasco (1968-1975). Después, en los régimes siguientes, se volvieron a soldar las ligaduras.

El gobierno de Alan García, ensayó cortar nuevamente las ataduras, vía la nacionaizarción de la banca privada (no firme y consecuentemente). El resultado, por todos conocidos, fue la constatación dramática de que la gran burguesía financiera es un grupo de poder superior al mismo Estado. Mostró que estaba viva. Denunció, manipuló los medios de comunicación social, interpuso sus recursos de amparo, se movilizó, actuó en las calles, empezó a hacer política visible. Estas acciones de la gran burguesía y sus testaferros, mostraron las debilidades del Estado, por un lado; y, de otro, la fortaleza y poderío del poder económico.

La gran burguesía no permite subvertir el orden social, su "orden", su "sistema democrático". Este orden social, debe ser como ella quiere y a su servicio en el momento que quiera. Empero, tenemos que reconocer que este orden social, no tiene el mismo contenido válido para el pueblo. Para los sectores populares la sociedad peruana es una realidad de hambre, miseria y explotación. La democracia no es democracia real. Es una semi-democracia donde se vive polarmente entre la opulencia y la pobreza, donde imperan las desigualdades e injusticias sociales,

donde la inmensa mayoría de peruanos son ciudadanos de segunda categoría; los ciudadanos de primera categoría son los ricos y los "pitucos", los "blanquitos".

Obviamente, es esta realidad la que está en crisis profunda (histórico-estructural); y también está en serio cuestionamiento por el pueblo. Seguramente la lectura social por parte del pueblo y sus destacamientos de avanzada es la de decidir y propiciar el cambio y la modernización; pero, ¿con qué proyecto socio-histórico y con qué métodos?

La coyuntura política actual, en su proceso de evolución política, nos señala ahora, la vía electoral, la vía pacífica. Este es el estado de ánimo del pueblo, mayoritariamente. La vía violenta, la insurgencia, todavía no está en el sentir y querer de las masas. La lucha legal y parlamentaria no está agotada ni cerrada, los combates cotidianos por reivindicaciones económicas y sociales de los distintos sectores sociales organizados de la población son la verdadera escuela donde las masas aprenden a luchar y a desarrollar su conciencia de clase. Cuando las masas lleguen a la comprensión y experimentación de las posibilidades y limitaciones del propio sistema social, ellas optarán por nuevas alternativas y por otros métodos.

### *La encrucijada históricos-sociológica: más dependencia o autonomía\**

El tema del cambio y modernización en América Latina y el Perú es un tópico que forma parte de la teoría y praxis de las élites políticas e intelectuales; de las vanguardias políticas e ideológicas; de los partidos políticos, movimientos sociales y populares. No es una invención intelectual. No es una fantasía o quimera teórica e ideológica. Es idea concreta y acción de individuos, clases y capas sociales en las relaciones materiales e ideológicas de la sociedad.

Las ideas de cambio y transformación social, según los distintos momentos históricos, adoptan formas variadas en su expresión y formulación social. Contemporáneamente, estas ideas innovadoras tienen que ver con el cuestionamiento, ruptura y transformación del sistema neocolonial imperante; en otros términos, con la liquidación del subdesarrollo y la dependencia. El ideal de la nueva sociedad, no es nuevo. No es una utopía. Es un hecho social que evidencia el protagonismo de los actores sociales en el escenario político, ideológico y cultural americano. Por tanto, más tarde o más temprano, América Latina y el Perú (por sus antecedentes históricos y sociológicos y por las premisas sociales y teóricas) será la tierra de la realización de ese gran ideal bolivariano y martiniano de la Gran Patria Americana, de la unidad y de su integración; de la paz, justicia social, democracia, libertad y bienestar material y espiritual; y del socialismo humanista, de democracia plena y de respeto a la dignidad humana. Pero, llegar hacia esa tierra del devenir, pasa por elegir el camino histórico (difícil y tortuoso); el camino y la vía de los menores costos sociales. Es decir, las masas populares y sus vanguardias tendrán que escoger el camino dilemático: más dependencia o autonomía; y por consiguiente, la vía de reforma y/o revolución.

\* Izaga Núñez, Roger (Compilador): "500 Años ¿De qué?", UNMSM, 1992, pp. 84-89

### ***Los modelos socio-políticos en confrontación***

Las fuerzas políticas reformistas, populistas y nacionalistas -como el caso de Velasco en el Perú-, a pesar de sus esfuerzos innovadores que imprimieron a los gobiernos y reformas que realizaron en la sociedad, no pudieron cortar los lazos de la dependencia.

La burguesía interna a través de sus élites políticas, en la práctica, aplicaron una política de desnacionalización (económica, cultural, política-co-militar) de nuestras formaciones sociales, fortaleciendo las causas del subdesarrollo latinoamericano.\*

Los grupos innovadores, en este marco histórico estructural, quedaron atrapados en la telaraña de la dependencia y el subdesarrollo, por oportunismo, inconsucciones, vacilaciones o indecisiones. Es cierto que los mayores éxitos políticos estuvieron del lado del reformismo, populismo y nacionalismo; pero, también, es cierto que fracasaron en su política y objetivos concretos. No quisieron, en algunos casos; ni pudieron en otros, avanzar y radicalizar los procesos de reformas estructurales y modernizar de verdad la entera sociedad.

En la presente coyuntura, los grupos neoliberales, con ropaie populistas, se presentan como promotores radicales del cambio y modernización de las sociedades latinoamericanas. Anuncian una nueva democracia, la reforma del Estado, de los partidos políticos, del desarrollo nacional y regional, cuando en realidad, el modelo socio-político de dicho desarrollo se encuentra encadenado a los condicionamientos y recetas del FMI-BM y demás organismos financieros controlados por las grandes potencias; la atracción de los capitales extranjeros, la importación de tecnologías; el control monopólico por las empresas transnacionales sobre la economía "nacional". El neoliberalismo, el reformismo y el populismo, objetivamente están atrapados en una profunda crisis ideológica, organizacional y de credibilidad en las masas populares. El descrédito es mayor debido a sus prácticas políticas, corruptas e inmorales de sus dirigente y de algunos sectores de la militancia partidaria. Esta crisis no significa, lógicamente, la desaparición de estos grupos políticos del escenario nacional. Tienen existencia y presencia. Cuentan con idearios, doctrinas y programas y con una estructura organizacional y partidaria, y con una masa que cree todavía en sus ofertas y promesas políticas. En este mismo escenario político la izquierda socialista y democrática, igualmente, mantiene su presencia y persiste en sus ideales de construir y edificar la Nueva Sociedad.

En el Perú, existe una tradición política con la presencia del liberalismo (Gálvez, Lasso), conservadurismo (Herrera), aprismo (Haya), social-cris-

tianismo (V.A. Belaúnde), socialismo (Luciano Castillo, Enrique Bernales), comunismo (José Carlos Mariátegui), neoliberalismo (Mario Vargas Llosa), etc. Esta tradición política se ha conservado. En la actualidad comprende un amplio espectro que va desde el neoliberalismo y pasa por el aprismo, populismo y socialismo; éste último no es una ideología extraña a la cultura y tradición política de América Latina y el Perú. Forma parte de ella, como lo es la teología de la liberación del padre Gustavo Gutiérrez.

### ***La Nueva Sociedad***

El ideal social de las muchedumbres es crear y forjar una nueva comunidad social que cristalice la idea de la mejor sociedad. Empero ¿cuál es la mejor sociedad? Sin duda, es la que tenemos que crear y construir en esta encrucijada. El Nuevo orden social, la conquista de la promesa y la solución del Perú: problema y posibilidad.

La Nueva Sociedad definitivamente será la antítesis y negación de la actual organización social con sus dos rostros contradictorios; el de la opulencia y la pobreza estructural. El proyecto socio-histórico de la nueva sociedad, no es una fantasía lógica, existe en estado larvario en el presente; pero no se ha logrado plasmar en su esencialidad, a pesar de los elementos que ella contiene.

Lo que ha imperado es lo formal, el simple rótulo o la etiqueta de las instituciones deformadas y desequilibradas; y que, lógicamente, reflejan vacíos y debilidades de la organización social. Esta realidad contradictoria no ha cancelado los ideales de democracia, libertad, paz, bienestar material y espiritual, justicia social, derecho a la soberanía política e independencia económica. En suma, derecho a conquistar el amor, la solidaridad, el pan y la belleza en otro orden social, en otra sociedad.

La nueva sociedad por crearse con nuestras propias manos, podemos llamarla: Sociedad humanística, porque ella será una comunidad de convivencia y solidaridad, centrada en el desarrollo integral, respeto a la persona humana y a la colectividad social.

Sociedad democrática y de raíz popular pues se sustentará en un Estado al servicio de las mayorías y para las minorías; opuesto al gobierno de minorías para minorías.

Sociedad con economía mixta orientada al bienestar social, que perfile una nueva estructura económica moderna y avanzada (industrial y tecnológica); pero capaz de combinar creativamente la racionalidad y tecnología de nuestras culturas aborigenes que sobreviven y se recrean en el proceso histórico-social. Economía que propugne una nueva ética de consumo social en contraposición al consumismo irracional y desenfrenado. Economía que recree los modelos de las formas privadas y sociales, simultánea y complementariamente.

Sociedad autónoma para que sea auténtica y defienda su derecho irrenunciable a la soberanía política e independencia económica.

\* *Jaguaribe, H.: "Crisis y alternativas de América Latina: reforma o revolución". Paidós, Bs. As. 1972.*

Sociedad unificada e integrada como bloque de naciones libre y articulada en base a la identidad y conciencia de nuestra esencia americana y peruana.

En suma, la nueva sociedad a que tendemos, debe ser la realización de una organización social de orden superior que cristalice nuestra personalidad histórica y sociológica latinoamericana y peruana como una gran síntesis viviente\*, estructurando en un sincrétismo (real maravilloso) lo mejor del legado de las culturas aborígenes, de la cultura occidental y de la cultura afro-asiática.

Esta síntesis viviente, es la que ha definido nuestro perfil histórico y sociológico; y es el cemento que nos permitirá levantar el edificio social sobre los cimientos de nuestra vieja raíz histórica; con ladrillo y columnas que corresponde a aquellos elementos positivos de los experimentos sociales de la sociedad contemporánea.

El reto histórico de crear una nueva sociedad, sin marginación ni liquidación de las comunidades campesinas y comunidades nativas de la selva, respetando sus patrones y valores culturales que han sobrevivido y han resistido el tiempo adverso. En tal sentido, creemos que la racionalidad y la tecnología de la cultura aborigen necesariamente tendrá que compatibilizarse y recrearse con lo mejor de las experiencias sociales, la ciencia y la tecnología modernos.

La gran síntesis viviente y sociológica de nuestra realidad social, nos señala el camino para resolver la encrucijada: más dependencia o autonomía.

Ciertamente, el mejor camino será el de los menores costos sociales. Su retardo, sólo traerá mayores frustraciones históricas y los inevitables problemas, tensiones y conflictos sociales. Es decir, estancamientos y retrocesos, insostenibles e inhumanas islas de opulencia y océanos de pobreza y miseria \*\*, desocupación y deterioro de la calidad de vida de la población; el atraso de nuestras provincias, etc.

En consecuencia, la tarea histórica es encontrar solución, con realismo, a los problemas histórico-estructurales acumulados en estos 500 años de desarrollo colonial y neocolonial.

Basadre, el gran maestro y ciudadano latinoamericano, ha dicho que la Independencia fue hecha con una inmensa promesa de vida próspera, sana, fuerte y feliz. Y lo tremendo es que aquí esa promesa no ha sido cumplida. Este hecho no debe ser visto con pesimismo ni escepticismo. Al contrario, nos exige comprender al Perú en su perspectiva más fértil, en su voluntad de camino, en su misión y en su esperanza.<sup>1</sup>

De otro lado, nos decía: más que el amor al pasado urge el amor al porvenir, no al porvenir utópico e idílico, sino conquistado por el propio trabajo duro e incejable frente a tanto peligro y a tanto problema. No cabe la mirada nostálgica

hacia atrás. No cabe en el Perú, sobre todo por otras razones. La síntesis social peruana -hay que repetirlo- no se ha realizado aún. El pasado peruano no es algo colmado ni admisible. El Perú sigue siendo una serie de compartimientos estancos, de estratos superpuestos o coincidentes, con solución de continuidad. Por todo ellos, el nacionalismo que, en otras partes, no es necesario o, fatalmente, está superado, urge aquí. En otras partes, el nacionalismo es algo destructor; aquí debe ser constructor. Constructor de conciencia y constructor de soluciones. En otras, es ofensivo; aquí necesita ser defensivo. Defensivo contra la presión extranjera, de absorción material o mental. \*\*

Finalmente, señala Basadre -como gran visionario- que quienes únicamente se solazan con el pasado, ignoran que el Perú, el verdadero Perú es todavía un problema. Quienes caen en la amargura, en el pesimismo, en el desencanto, ignoran que el Perú es aún una posibilidad. Problema es, en efecto; pero también, felizmente, posibilidad.

\* Belaunde, V.A.: *V Peruaniad. Obras Completas* Lima, 1992; p. 4.

\*\* Espinoza, W: *El Perú: Una larga historia IX Congreso Peruano del Hombre y la Cultura Andina. Cajamarca, 1992;* p. 32.

<sup>1</sup> Basadre, J.: "Meditaciones sobre destino histórico del Perú". Lima, 1947; II.III, 23.

<sup>\*\*</sup> Basadre, J.: "Perú: Problema y Posibilidad". BJB. Lima, 1979; p. 6-7.

# CONCLUSIONES

## 20. CONCLUSIONES GENERALES

Del estudio realizado pueden extraerse las siguientes conclusiones:

- 1) El desarrollo de la sociedad peruana ha sido analizado en sus aspectos cuantitativo (grado de desarrollo) y cualitativo (estructura del desarrollo). En cuanto al grado de desarrollo se nota lo siguiente: el 54.5% de las provincias son de muy bajo grado de desarrollo y en su mayoría se encuentran en la sierra. En la costa, no existe ninguna provincia en este grado de desarrollo. El 28.0% son provincias de bajo grado de desarrollo, la mayoría de las cuales se encuentran en la sierra y en la selva. El 11.2% (18 provincias) pertenecen a la categoría de grado de desarrollo medio y la mayoría de ellas, con excepción de 4, se encuentran en la costa. El 3.5% de las provincias son de alto grado de desarrollo y se ubican en la costa, con excepción de Yauli, que está en la sierra. Lima y Callao (1.4%), son las únicas provincias de muy alto grado de desarrollo. Esta es la constatación empírica, del desarrollo desigual, que caracteriza a nuestra formación social.
- 2) La estructura del desarrollo, definida como forma particular de articulación de las variables asociadas al desarrollo, está correlacionada negativamente con el grado de desarrollo. Las provincias de menor grado de desarrollo, presentan mayor grado de congruencia estructural; y, las de mayor grado de desarrollo un menor grado de congruencia estructural.
- 3) El proceso de urbanización ha sido considerado en sus aspectos cuantitativo (grado de urbanización) y cualitativo (estructura de la urbanización). La mayoría de las provincias (55.2%), tienen muy bajo grado de urbanización y se hallan principalmente en la sierra; y, sólo las provincias de Morropón y Ferreñafe, pertenecientes a la costa, se encuentran en esta categoría de urbanización. El 31.5% de las provincias son de bajo grado de urbanización y la mayoría de ellas se ubica en la sierra (30.0%) y en la costa (47.0%). El 9.1% de las provincias presenta un grado medio de urbanización y, la mayoría de ellas, se ubican en la costa. Tábara, Santa, Arequipa y Cuzco pertenecen a la categoría de alto grado de urbanización; y, Lima y Callao, a la de muy alto grado de urbanización.
- 4) A las provincias de menor grado de urbanización corresponde un mayor grado de congruencia estructural en su urbanización y a la de mayor grado de urbanización un menor grado de congruencia estructural.

5) Todas las provincias con diversos grado de desarrollo y de urbanización, se vinculan en la esfera de la circulación (mercado de bienes, servicio y

- mejores).

  - a) Flujos de fuerza de trabajo (migraciones)
  - b) Flujos de bienes y servicios
  - c) Flujos monetarios.

Estos canales de vinculación, entre los diversos grado de desarrollo de las provincias, estarían mostrando las limitaciones de la teoría del dualismo estructural. La realidad muestra, articulación entre el pre-capitalismo y el capitalismo, en la sociedad peruana.

- 6) Al vincular el desarrollo y la urbanización, se han verificado las siguientes hipótesis:

Al vincular el desarrollo y la urbanización, se han verificado las siguientes hipótesis:

- Las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo presentan un menor grado de urbanización. Las provincias de mayor congruencia estructural en su desarrollo presentan mayor congruencia estructural en su urbanización.

- Se ha comprobado que los flujos migratorios provienen, principalmente, de las provincias de menor grado de desarrollo y se dirigen a las de mayor grado de desarrollo; trasladándose, de este modo, un mayor volumen de fuerza de trabajo a las provincias de mayor grado de desarrollo y disminuyendo la capacidad productiva de las provincias de menor grado de desarrollo. Las provincias de menor grado de desarrollo, son las más atrasadas y tradicionales. Además, son provincias de aguda pobreza crítica y de violencia política y estructural.

En el último quinquenio (57-61), las tendencias migratorias han aumentado notablemente en las provincias de menor grado de desarrollo, como

producto del intenso proceso de movilización social que se realizó en este período en dichas provincias.

- Así las provincias de mayor grado de desarrollo inmigran mayor proporción de población en edad de trabajar (15-59 años); una mayor proporción de hombres que de mujeres (mayor índice de masculinidad); y, menor proporción de menores de 14 años. No obstante, el grado de desarrollo de algunas provincias y su capacidad de absorción relativamente alta, su estructura económica no genera una demanda de fuerza de trabajo adecua-

8) Las provincias con menor grado de congruencia estructural en su desarrollo, tienen mayores tasas de inmigración y de emigración; mayores coeficientes migratorios, mayores índices de masculinidad; e, inmigran a ellas, mayor proporción de población de 15 a 59 años y menor proporción, de menores de 14 años.

- 9) La papa, el maíz, el frijol, el trigo en grano proviene fundamentalmente, de las provincias de menor grado de desarrollo y se dirigen hacia las de mayor grado de desarrollo. Estos son bienes producidos, principalmente, dentro de las

El trigo transformado (harina, fideos, galletas), en cambio, procede de las provincias de mayor grado de desarrollo y se dirige hacia las de menor grado de desarrollo. Este es un bien económico generado, dentro de formas capitalistas de producción.

- 10) De la vinculación entre urbanización y migraciones internas se pueden enunciar las siguientes conclusiones:

-  
Las provincias de mayor grado de urbanización presentan mayores tasas de emigración y de inmigración; más altos coeficientes migratorios; más altos índices de masculinidad; e, inmigran a ellas una mayor proporción de población en edad de trabajar y una menor proporción de menores de 14 años.

- 11) Las provincias de mayor grado de congruencia estructural en su urbanización (los valores de las variables asociadas a la urbanización se hallan, más o menos en el mismo nivel), muestran menores tasas de emigración y de inmigración; más bajos coeficientes migratorios (mayor emigración que inmigración); menores índices de masculinidad; e, inmigran a ellas, una menor proporción de población entre 15 y 59 años y una mayor proporción de menores de 4 años.

12) La observación empírica de las provincias de menor grado de desarrollo y de urbanización, en que la penetración del capitalismo es menor, puede permitir la realización de la investigación de los modos precapitalistas de producción,

su interdependencia, su subordinación y su peso específico con referencia al modo de producción capitalista. En ese sentido, es importante ahondar y profundizar los estudios e investigaciones de la articulación entre el capitalismo y el pre-capitalismo en nuestra formación social. Dicho capitalismo, obviamente, es de naturaleza subdesarrollado y dependiente.

13) El Perú Contemporáneo se debate en una profunda crisis histórico-estructural.

14) El Perú no ha podido resolver sus problemas histórico-estructurales; éstos se han acumulado, ahondándose así las frustraciones históricas y sociológicas del pueblo.

15) El Perú se encuentra en una encrucijada histórica y sociológica: más dependencia o autonomía.

16) El Perú como formación social y sus clases sociales populares, están en la búsqueda de la Utopía de la Nueva Sociedad.

17) El Perú y su pueblo quiere la realización del *cambio y modernización de la sociedad*; quiere paz y democracia, quiere bienestar material y espiritual y justicia social.

18) El pueblo quiere un *Perú Nuevo* en un *Mundo Nuevo*.

## APENDICE

### 21. APENDICE I

#### DEFINICION OPERACIONAL DE LAS VARIABLES

##### 1. Variables Asociadas al Grado de Desarrollo

###### A. VARIABLES ECONÓMICAS

###### 1. Valor Agregado Industrial per-cápita

Esta variable ha sido operacionalizada de la siguiente forma:

$$\frac{\text{VAI de la provincia}}{\text{Población total de la provincia}}$$

Esta variable es, en cierta forma, una medida del grado de industrialización de la provincia. La mejor medida sería:

$$\frac{\text{VAI de la provincia}}{\text{PBI de la provincia}} \times 100$$

Pero, el denominador del quebrado es un dato con el que no contamos. La existencia del dato habría permitido medir con más precisión el grado de industrialización y, además, medir el producto per-cápita que es el mejor indicador del grado de desarrollo de una provincia y de su capacidad técnico-económica.

###### 2. Densidad del capital industrial

Esta variable se expresa como sigue:

$$\frac{\text{capital inicial por provincia}}{\text{población ocupada inicial}}$$

Como los datos pertenecen a diversos años de fundación de las industrias, se les ha deflactado para hacerlos comparables. Esta deflacción se ha efectuado con base al año de 1963. Pero la

operacionalización, tiene el inconveniente de no considerar el nivel tecnológico utilizado en los diversos años, aunque se haya efectuado la deflactación monetaria.

### 3. Grado de Concentración Industrial

Su operacionalización es la siguiente:

$$\frac{\text{VAI de la provincia}}{\text{VAI de la república}} \times 100$$

Los datos de esta variable y de la anterior pertenecen al año 1969 y fueron proporcionados por el Ministerio de Industria y Comercio.

### 4. Productividad de la mano de obra industrial

La siguiente operación define a la variable:

$$\frac{\text{VAI de la provincia}}{\text{Población ocupada industrial de la provincia}} \times 100$$

Los datos de esta variable pertenecen al año de 1969 y han sido proporcionados por el Ministerio de Industria y Comercio.

### 5. Potencia instalada de energía eléctrica per-cápita

Esta variable se expresa:

$$\frac{K_w}{\text{Población total de la provincia}} \times 100$$

Esta variable presenta las siguientes limitaciones:

- a) No indica la producción ni el consumo de la provincia, que lógicamente serían mejores indicadores.

- b) La potencia instalada sólo se refiere a la energía para el uso público y privado, industrial y doméstico a nivel urbano. No se tiene datos de energía instalada por autopropietarios, que la utilizan exclusivamente en provecho propio. En este sentido, la potencia instalada que aquí se considera, es pública.

Los datos han sido proporcionados por el Ministerio de Energía y Minas para 1970.

### 6. Colocaciones per-cápita

Esta variable se operacionaliza de la siguiente manera: monto de las colocaciones de la provincia sobre el total de la población de la provincia.

Esta variable ha sido tomada del boletín estadístico de la Superintendencia de Banca y Seguros para el año de 1969.

### 7. Ahorro per-cápita

Esta variable se obtiene dividiendo los ahorros de la provincia entre su respectiva población. Este dato está calculado para el año 1969 y ha sido obtenido del Boletín estadístico de la Superintendencia de Banca y Seguros.

## B. VARIABLES DEMOGRÁFICAS

### 1. Índice de Masculinidad

Esta variable fue calculada a nivel urbano y se expresa en forma de porcentaje:

$$\frac{\text{Hombre de 15 años y más de la provincia}}{\text{Población de la provincia de 15 y más}} \times 100$$

### 2. Porcentaje de PEA de 15 a 59 años

Para esta variables el censo sólo ofrece datos a nivel global. Es el porcentaje de la PEA de 15 a 59 años sobre la población de la provincia del mismo intervalo de edad.

$$\frac{\text{PEA de 15 a 59 años de la provincia}}{\text{Poblac. provinc. de 15 a 59 años}} \times 100$$

### 3. Porcentaje de PEA de 6 a 14 años

La inexistencia de datos no permite trabajar la variable a nivel urbano; y por ello, ha sido tomada a nivel global.

$$\frac{\text{PEA de 6 a 14 años de la provincia}}{\text{Población provincial de 6 a 14 años}} \times 100$$

**4. Porcentaje de trabajadores familiares no remunerados**

La variable ha sido trabajada a nivel urbano. Es el porcentaje de la PEA que el censo considera trabajadores familiares no remunerados, esto es, PEA que trabaja dentro de relaciones familiares sin recibir un salario, percibiendo, en cambio, diversos tipos de ingresos no monetarios.

$$\% \text{ de trabaj. famili.} = \frac{\text{trabaj. famili. urb. no remu.}}{\text{PEA urbana de la provincia}} \times 100$$

**C. VARIABLES DE ESTRATIFICACIÓN SOCIAL**

*1. Dimensión de los Sectores Medios y Altos*

En un intento por jerarquizar los grupos sociales componentes de la estructura social urbano-provincial se ha tomado una categoría gruesa delimitada por la variable **dimensión de los sectores medios y altos**. Esta variable operacionalizada en términos cuantitativos se encuentra constituida numéricamente por el volumen global de la población perteneciente a las categorías ocupacionales urbanas: empleado, patronos y rentistas sobre el total de la PEA urbano provincial.

La fórmula que se ha utilizado para la cuantificación de dichos sectores sociales, es como sigue:

$$\text{Dimensión de los Sectores Medios y Altos} = \frac{\text{Empleados+patronos+rentistas urb.}}{\text{PEA Urbana Total}} \times 100$$

Esta variable presenta limitaciones propias de los datos censales trabajados. Lo correcto hubiera sido hacer dos correlaciones importantes de variables: uno, de ramas de actividad con categorías ocupacionales; y, otro, de categoría ocupacional con grupos ocupacionales.

*2. Tamaño de la Población Obrera*

La variable tamaño de la población obrera alcanza notable significación en el contexto urbano provincial porque es uno de los indicadores de una economía moderna e industrial. El grado de desarrollo y de expansión de las fuerzas productivas paralelamente corre aparejado con el grado de modernidad de la provincia. En este sentido se sostiene que existe una correlación positiva entre ambas.

La cuantificación de esta variable se ha determinado del siguiente modo al operacionalizar dicho sector de la población:

$$\text{Tamaño de pob. obr.} = \frac{\text{Obreros Urbanos}}{\text{PEA urbana total}} \times 100$$

**3. Porcentaje de trabajadores asalariados**

Esta variable resulta, objetivamente, no sólo porque es uno o tal vez el mejor indicador de modernización de la provincia, desde el punto de vista de la constitución de los grupos sociales; sino porque el trabajo asalariado es una de las principales fuentes de ingreso de la población, siendo, además, tal ingreso generalmente superior al de la PEA no asalariada.

Se ha medido esta variable, haciendo la siguiente operación:

$$\% \text{ de trabajad.} = \frac{\text{Obreros+Emp.+Trab.Domest.Urb.}}{\text{PEA urbana total}} \times 100$$

**4. Trabajadores urbanos por cuenta propia**

La variable **trabajadores urbanos por cuenta propia**, si bien es cierto, es una categoría muy gruesa y heterogénea en cuanto a su composición interna (heterogeneidad ocupacional y niveles de ingreso), resulta igualmente importante, por el volumen significativo de este tipo de trabajadores dentro del marco de la economía urbana provincial. Su número indica el grado de atraso o modernización de este contexto. Habrá una correlación negativa, entre la cantidad de trabajadores por cuenta propia y el grado de desarrollo de la provincia. La fórmula empleada para la determinación de la mencionada categoría ocupacional, es como sigue:

$$\% \text{ de trabaj. por cuent. prop.} = \frac{\text{Trabajad. independ. urb.}}{\text{PEA Urbana total}}$$

*5. Grado de Marginalidad Social Urbana*

Esta variable engloba a un fragmento de la población económica activa que tiene la característica de estar marginalizada por su inserción precaria en el aparato productivo urbano provincial. Esta marginación económica determina a la vez marginación en los otros niveles estructurales confiriendo a esta porción de la población lo que se conoce como situación social de los marginados. Se ha operacionalizado dicha variable con la fórmula siguiente:

Trab. Independ. + Obreros de const. civil + Trab. Domésticos + Trab. familiar no reenumerado + desocupados a nivel urbano

$$\text{Grad. de Margin. Social} = \frac{\text{PEA Urbana Total}}{\text{PEA Total}} \times 100$$

#### D. VARIABLES POLÍTICAS

Estas variables pretenden medir la intervención estatal por provincias. El mejor indicador de ésta es la inversión pública per cápita a nivel provincial. Pero este dato no existe y su obtención exigiría recursos y tiempo, que no se disponen. Sin embargo, algunas variables trabajadas, especialmente las culturales, expresan, de alguna manera, el grado de intervención estatal.

Las variables utilizadas a este nivel, son el porcentaje de trabajadores estatales y la participación política.

##### 1. Porcentaje de trabajadores estatales

Es el porcentaje de empleados y obreros que trabajan para el Estado con respecto a la población total.

$$\% \text{ de trabaj. estatal} = \frac{\text{Emple. y obrer. del Estado de la prov.}}{\text{PEA de la provincia}} \times 100$$

#### 2. Grado de concentración de organizaciones sindicales

La variable grado de concentración no permite un análisis refinado de la participación sindical, sino que, por las limitaciones del caso, únicamente se efectúa la medición del grado de concentración de dichas organizaciones en las diferentes provincias. Lo interesante habría sido tener el porcentaje de la población sindicalizada sobre la PEA. Como no contamos con este dato, solamente, se ha llegado a determinar el porcentaje de concentración de las organizaciones sindicales a nivel provincial.

Esta variable se ha operacionalizado de la siguiente manera:

$$\% \text{ Grado de concent. de organizac. sind.} = \frac{\text{Nº organiz. sindic. en la prov.}}{\text{Total de organizaciones sindicales}} \times 100$$

#### E. Variables Culturales

##### 1. Porcentaje de alfabetismo

Es el porcentaje de la población de 6 años y más que sabe leer y escribir sobre la población de la provincia de 6 años y más.

$$\% \text{ de alfabetismo} = \frac{\text{Poblac. de la prov. de 6 años y más que sabe leer y escribir}}{\text{Poblac. de la prov.}} \times 100$$

Esta variable se ha obtenido a nivel urbano y a nivel global de la provincia.

##### 2. Grado de integración cultural

El concepto de integración cultural, no puede ser cuantificado con exactitud, solamente con una variable.

La medición más exacta de este concepto exige la elaboración de un índice, esto es, la sumatoria de los valores de diversas variables. La variable seleccionada para medir grado de integración cultural es la siguiente:

$$\text{Grado de integración cultural} = \frac{\text{Poblac. de 5 años y más de la prov. nacida en el país que habla castellano}}{\text{Poblac. de la provincia de 5 años y más}} \times 100$$

#### 3. Grado de Educación Técnica

Es el porcentaje de educación secundaria técnica sobre el total de la secundaria.

$$\text{Grado de Educ. Téc.} = \frac{\text{Pob. con algún año de secund. téc.}}{\text{Pob. de la prov. con educ. secund.}} \times 100$$

Es evidente que esta variable no mide con exactitud el grado de educación técnica de la provincia, puesto que, no toma en cuenta la educación técnica no secundaria adquirida oficial o extraoficialmente, mediante la educación formal o informal.

Pero, desafortunadamente, los datos sólo permiten el nivel de medición que indica la variable.

#### 4. Población escolar activa

Es el porcentaje de la población de 6 a 14 años que estudia primaria sobre la población de la provincia de 6 a 14 años.

$$\text{Poblac. escolar activa} = \frac{\text{Primaria de 6 a 14 años}}{\text{Pob. de la prov. 6 a 14 años}} \times 100$$

La imprecisión en la medición de la variable proviene del numerador ya que sólo considera la población de 6 a 14 años que estudia primaria, existiendo una población significativa menor de 14 años que estudia en otros niveles de educación.

Los datos de estas variables son tomados del Censo Nacional de Población 1961; y, de los censos nacionales de población, vivienda y agropecuario 1961 (datos inéditos).

#### 5. Porcentaje de Analfabetos

Es el porcentaje de la población de 17 años y más que no sabe leer ni escribir sobre la población de la provincia de 17 años y más. Los datos permiten trabajar la variable a nivel provincial y a nivel urbano provincial.

$$\% \text{ de analfabetismo} = \frac{\text{Pobl. de prov. de 17 años y más que no sabe leer ni escribir}}{\text{Pobl. de prov. de 17 años y más}} \times 100$$

#### 6. Porcentaje de población con educación secundaria

Es el porcentaje de la población que ha cursado algún año de educación secundaria con respecto a la población de la provincia de 10 años y más.

$$\% \text{ de Educ. Secund.} = \frac{\text{Pobl. con algún año de secund. de prov.}}{\text{Pobl. de la prov. de 10 años y más}} \times 100$$

Se tomó como denominador del quebrado anterior 10 años y más porque esa es generalmente la edad de inicio de los estudios secundarios.

### II. Variables Asociadas al Grado de Urbanización

#### 1. Grado de urbanización residencial

Es el porcentaje de población urbana sobre la población total de la provincia. Para su operacionalización se ha tomado dos criterios en cuanto a la población urbana: el criterio de 5,000 y más.

$$\text{Porcentaje urbano-ocupacional} = \frac{\text{Pobl. urb. de 2,000y más (criterio censal)}}{\text{PEA de la provincia.}} \times 100$$

#### 4. Porcentaje en actividades secundarias

Es el porcentaje de la PEA ocupada en la industria, la construcción eléctrica, gas y agua con respecto a la PEA de la provincia.

$$\text{Porcent. en activi-} = \frac{\text{PEA en indust., construc., electric., gas y agua}}{\text{PEA de la provincia}} \times 100$$

Residencial

Población de 5,000 y más

$$\text{Grado de Urb.} = \frac{\text{Pobl. total de la provincia}}{\text{Pob. total de la provincia}} \times 100$$

La última forma de operacionalizar la variable, mide mejor el concepto de grado de urbanización residencial; y, disminuye el grado de urbanización residencial, según el criterio censal inflado por un número significativo de centros poblados menores de 5,000 habitantes.

Como el numerador de esta variable, tiene una tasa de cambio mayor que el de cualquier otra variable, no se ha tomado el dato censal de 1961; sino que, se ha proyectado la población, reordenando las cifras para provincias que no existían en 1940, con la finalidad de possibilitar dicha proyección al año 1970.

Para un análisis diacrónico de esta variable se han realizado proyecciones a partir de los datos de 1940 y 1961 hasta 1980.

#### 2. Coeficiente de dinámica urbana

Es la relación existente entre la tasa de crecimiento urbano intercensal (1940-1961) y la tasa de crecimiento global de provincia para el mismo período. Los valores fluctúan alrededor del "1" que es el valor central que indica un equilibrio en las dos tasas de crecimiento.

$$\text{Coeficiente de dinámica urbana} = \frac{\text{TU}}{\text{TG}}$$

#### 3. Porcentaje urbano-ocupacional

Es el porcentaje de la población económicamente activa de las minas, industrias, construcción, electricidad, gas y agua, comercio y servicios con respecto a PEA de la provincia.

PEA de minas, industrias, construcción, electricidad, gas y agua, comercio y servicios, transp. y comunic.

$$\text{Porcentaje urbano-ocupacional} = \frac{\text{PEA de la provincia.}}{\text{PEA en indust., construc., electric., gas y agua}} \times 100$$

#### 4. Porcentaje en actividades secundarias

Es el porcentaje de la PEA ocupada en la industria, la construcción eléctrica, gas y agua con respecto a la PEA de la provincia.

$$\text{Porcent. en activi-} = \frac{\text{PEA en indust., construc., electric., gas y agua}}{\text{PEA de la provincia}} \times 100$$

**5. Porcentaje en actividades terciarias.**

Es el porcentaje de población ocupada en las ramas de actividad de transportes y comunicaciones, comercio y servicios con respecto a la PEA de la provincia.

PEA en indust., construc.,  
electric., gas y agua

$$\text{Porcentaje en activida-} = \frac{\text{PEA en indust., construc., electric., gas y agua}}{\text{PEA de la provincia}} \times 100$$

**6. Perfil de la pirámide ocupacional urbana**

Esta variable se operacionaliza dividiendo la población ocupada en actividades secundarias sobre la población ocupada en actividades terciarias y multiplicando dicho cuociente por cien:

$$\text{Perfil de la pirámide} = \frac{\text{Población ocupada en activid. secundar.}}{\text{Población ocupada en activid. terciarias}} \times 100$$

**7. Perfil de la pirámide social urbana**

Es el porcentaje de los sectores medios y altos con respecto a los sectores populares a nivel urbano.

$$\text{Perfil de la pirámide} = \frac{\text{Patrón y emplead. urban.+rentist. urb. Soc. Urbana}}{\text{Obrero, trabajador independ., trabajad. domést., trabajad. fam. no remun.}} \times 100$$

**8. Índice de accesibilidad**

Para proceder a la calificación de las provincias con el indicador vitalidad, se consideran dos factores:

- Infraestructura existente (carreteras, ferrocarriles, rutas acuáticas, rutas aéreas).
  - Categoría de la vía.
- Estos factores calificarán, a la existencia o no, de los distintos tipos de vías (terrestres, marítimas, etc). Cada tipo tiene un coeficiente que califica su jerarquía y además un coeficiente que posibilita la comparación de los distintos medios de comunicación.

### III. VARIABLES MIGRATORIAS

*1. Tasa de inmigración*

Es el porcentaje de la población no nativa de la provincia y censada en ella con respecto a la población total de la misma.

$$\text{Tasa de inmigrac.} = \frac{\text{Población inmigrante de la provincia}}{\text{Población total de la provincia}} \times 100$$

Para un análisis interno de esta variable se ha agrupado a los inmigrantes por orden de llegada a la provincia así como por grupos de edad.

*2. Tasa de emigración*

Es el porcentaje de nativos de una provincia censados fuera de ella.

$$\text{Tasa de emigrac.} = \frac{\text{Población emigrante de la provincia}}{\text{Población nativa total de la provincia}} \times 100$$

Para obtener el denominador del quebrado anterior se restó de la población total, su población no nativa pero censada en ella; y, se le sumó su población nativa censada fuera de ella.

*3. Coeficiente migratorio*

Es la relación que existe entre la población no nativa de una provincia pero censada en ella; y, su población nativa pero censada fuera de ella.

$$\text{Coeficiente migratorio} = \frac{\text{Población Inmigrante a la provincia}}{\text{Población Emigrante de la provincia}} \times 100$$

*4. Procedencia y destino de los flujos migratorios*

Para elaborar esta variable se confeccionó una matriz provincial de los flujos migratorios.

Las fuentes de datos para la elaboración de estas variables demográficas, han sido el Censo Nacional de Población de 1961 (Publicado en Junio de 1965 por el Instituto Nacional de Planificación y la Dirección de Estadística y Censos); y, los Censos Nacionales de Población, Vivienda y Agropecuario, 1961 (publicado por volúmenes separados para diez departamentos hasta Julio de 1970, por la Dirección Nacional de Estadísticas y Censos). Los datos inéditos para los departamentos restantes, fueron proporcionados por la Oficina Nacional de Estadística y Censos (antes Dirección Nacional de Estadística y Censos).

### 5. Tendencias migratorias por provincias y por períodos de llegada

La elaboración de esta variable se hizo mediante una matriz de provincias, que señala el porcentaje de la población no nativa censada en la provincia por períodos de llegada, sobre el total de la población inmigrante a la provincia.

$$\text{Tendenc. immigrat.} = \frac{\text{Pob. no nativ. de la prov. en período determinad.}}{\text{Pob. immigr. a la provinc.}} \times 100$$

Para realizar el análisis interno de esta variable, se agrupó a los inmigrantes en los siguientes períodos de llegada: antes del 46, entre el 47-51, 52-56 y 57-61. Es necesario señalar los factores que limitan la significación de esta variable: la mortalidad diferencial por períodos y el efecto igualmente diferencial, de tránsito o retorno, de los inmigrantes por períodos.

### 6. Estructura de edad de los inmigrantes

Esta variable para fines de comparación, se desagregó en dos intervalos de grupos de edad de los inmigrantes: población inmigrante de menos de 14 años y de 15 a 59 años.

$$\text{Porcent. menor de 14} = \frac{\text{Poblac. menor de 14}}{\text{Poblac. imm. total de la prov.}} \times 100$$

$$\text{Porcent. de pob. de menos de 14 años} = \frac{\text{Poblac. imm. total de la prov.}}{\text{Poblac. de 15 a 59 años}} \times 100$$

$$\text{Porcent. de pob. de Immigr.} = \frac{\text{Poblac. imm. total de la prov.}}{\text{Población imm. total de la prov.}} \times 100$$

### 7. Índice de masculinidad de los inmigrantes por períodos de llegada

El índice de masculinidad de los inmigrantes es la proporción de inmigrantes masculinos sobre el total de los migrantes del sexo femenino de la provincia. Dicho índice se elaboró de la siguiente manera:

$$\text{Índice de mascul.} = \frac{\text{Población total inmigrante masculina}}{\text{Población total immigr. mujeres de la prov.}} \times 100$$

Para un análisis histórico-sociológico de este índice se ha distinguido los siguientes períodos: ante del 46, 47-51, 52-56 y 57-61.

La mortalidad diferencial y el grado igualmente diferencial de movilidad migratoria por sexo, afecta al índice de masculinidad por períodos.

## IV. FLUJOS ECONÓMICOS

### Procedencia y destino de los flujos económicos de algunos bienes.

Esta variable se ha elaborado a través de un cuadro de doble entrada, que indica la procedencia y el destino de los flujos de los bienes ya señalados anteriormente.

### FUENTES DE LOS DATOS

Las fuentes de los datos utilizados para trabajar estas variables, han sido los diversos volúmenes del Censo Nacional y de los Censos Departamentales de 1961, y, de diversos datos proporcionados por otras instituciones estatales. Los datos fluctúan entre 1961 y 1970. Pero como las variables, en su gran mayoría, han sido construidas y presentadas en cifras porcentuales, es de suponer que estos no han experimentado cambios importantes aunque las cifras absolutas hayan cambiado significativamente. Los datos de flujos migratorios a nivel provincial, son datos inéditos; y, han sido proporcionados por la ONEC, y IOWA-OSPA, respectivamente.

## 22. APÉNDICE II

### I. VALIDACION DE LOS INDICES

Para validar los índices de grado de desarrollo y grado de urbanización se ha elaborado una matriz de correlaciones para cada caso.

A través de la matriz de correlaciones, se observa, la consistencia interna de las variables que intervienen en la conformación de cada índice.

#### I. Validación del índice de desarrollo

Las variables más fuertemente asociadas al grado de desarrollo son las siguientes: población con algún año de educación secundaria, índice de trabajo asalariado, alfabetismo, ahorro per cápita. Las variables más débilmente asociadas al grado de desarrollo son: grado de concentración industrial, densidad de capital industrial, grado de concentración de organizaciones sindicales.

Las variables que indican grado de concentración industrial tienen alta correlación. Dichas variables son: grado de concentración industrial, concentración de organizaciones sindicales.

Como se puede observar, las correlaciones de las diversas variables, no son tan altas como se esperaba (Ver Matriz de correlaciones de las variables asociadas al Grado de Desarrollo en la siguiente página).

Validación del índice de grado de urbanización

Todas las variables asociadas al grado de urbanización muestran altas correlaciones, con excepción, del coeficiente de dinámica urbana y del perfil de la pirámide ocupacional urbana, que son variables muy débilmente asociadas al grado de urbanización.

Dentro de las altas correlaciones de estas variables destacó porcentaje de actividades terciarias y perfil de la pirámide social urbana las variables más fuertemente asociada al grado de urbanización ( $\chi^2$ ) de correlaciones de las variables asociadas a la Urbanización).

23. APENDICE III

Ponderación de las variables

La construcción de índices implica la suma de diversos indicadores que cuantifican el mismo concepto. Como no todas las variables tienen el mismo peso, es necesario ponderarlos.

Para pondefálos se han tomado dos criterios:

- a) El nivel alcanzado de medición y
  - b) La importancia objetiva de la variable.

- a) El Nivel de Medición

Cuando un indicador muesra con precisión a la variable que pretende medir, se dice que es un indicador perfecto. Este indicador asume aquí el valor "1". Pero, como los datos no permiten construir indicadores perfectos se toma indicadores que se aproximan a "1". El valor que se otorgue a los indicadores, dependerá del grado de aproximación a la medición perfecta del concepto que se quiera cuantificar dentro de una gama de cuantificadores. Sus valores fluctúan entre "0.01" y "1" como límites. El primer límite no puede ser cero porque se asume que el indicador, de alguna manera, se approxima a la cuantificación perfecta de una determinada variable.

El último límite es "1", porque se considera que este valor que asume una medición perfecta.

#### I Matriz de correlaciones de las variables asociadas al Grado de Desarrollo

## II. MATRIZ DE CORRELACIONES DE LAS VARIABLES ASOCIADAS A LA URBANIZACIÓN

b) Importancia objetiva de las variables:

Para establecer la importancia diferencial de las variables existen básicamente dos métodos: el método "de los jueces" y el método "científico". El primero consiste en pedir a diversas personas que establezcan un ranking de las variables según su grado de importancia de mayor a menor. Se trabaja esta información mediante una matriz de datos, obteniendo una medida que, reflejaría aproximadamente, el consenso de las personas opinantes. Este método es ideológico, porque expresa las opiniones y creencias de las personas que hacen de jueces.

En el método científico, los investigadores, teniendo referencias teóricas e históricas, deciden el peso de las diversas variables. Este es el método que aquí se ha seguido, estableciendo los siguientes pasos:

- (2) En este orden se elaboró una matriz, dando los siguientes pasos: "1" para las variables más importantes, "0" para la menos importante y "0.5" para las variables igualmente importantes. De esta manera, el peso otorgado a la variable no es un peso aislado sino, un peso determinado dentro del conjunto de variables.

(3) Se suman los valores horizontales de cada variable y se obtiene una suma total de los valores de todas las variables.

### III Peso de las variables asociadas al Grado de Desarrollo según su importancia

G. D. Variables	GRACI	DIMA	VAIPC	CLAQ	ITA	DENCI	PROMOI	PIEEPC	COPC	APC	PES	ALF	PEAC	ET	TRAЕ	IM	PEAA	COS	TOTAL
GRACI	0	0.5	1	1	-1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	16.5	1.1
DIMA	0.5	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	16.5	1.1
VAIPC	0	0	0	0.5	0.5	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14.0	0.9
CLAQ	0	0	0.5	0	0.5	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14.0	0.9
ITA	0	0	0.5	0.5	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14.0	0.9
DENCI	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0.5	1	1	1	1	1	1	1	1	10.5	0.7
PROMOI	0	0	0	0	0	0.5	0	0.5	1	1	1	1	1	1	1	1	1	10.5	0.7
PIEEPC	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0	0.5	1	1	1	1	1	1	1	1	10.5	0.7
COPC	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0.5	0	1	1	1	1	1	1	1	1	10.5	0.7
APC	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	1	1	1	1	1	7	0.4
PES	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0	0.5	1	1	1	1	1	7	0.4
ALF	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0	1	1	1	1	1	7	0.4
PEAC	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	1	1	4	0.2
ET	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0	0.5	0	1	1	0.2
TRAЕ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0	1	1	4	0.2
IM	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	1	0.1
PEAA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0	0.5	1	0.1
COS	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0	1	0.1

(4) Se divide la suma de los valores horizontales de cada variable entre su suma total, y, se reduce estos cuocientes a la base de 10. No se toma como base "1", para no trabajar con muchos decimales, ni se toma la base 100 para no elevar excesivamente el puntaje del índice de las unidades de análisis, dado el gran número de variables.

*El valor ponderado de una variable, es el producto de los valores que expresan, el nivel alcanzado de medición y la importancia objetiva de dicha variable.*

Las variables que han sido ponderadas, son aquellas que intervienen en la conformación de los índices de grado de desarrollo y de urbanización (Ver Cuadro del Peso de las variables asociadas al Grado de Desarrollo, según su importancia, en la siguiente página).

#### IV Valor ponderado de las variables asociadas al grado de desarrollo, según su nivel de medición e importancia

G. D. nivel medic. Variables	Nivel de medición alcanzado (1)	Importancia de las variables (2)	Valor ponderado de las variables $VP = 1 \times 2$
GRACI	1.0	1.1	1.1
DIMA	0.6	1.1	0.7
VAIPC	0.8	0.9	0.7
CLAO	0.8	0.9	0.7
ITA	0.7	0.9	0.6
DENCI	0.7	0.9	0.6
PROMOI	0.8	0.7	0.6
PIEPC	0.5	0.7	0.4
COPC	0.6	0.7	0.4
APC	0.6	0.4	0.2
PES	1.0	0.4	0.4
ALF	1.0	0.4	0.4
PEAC	0.6	0.2	0.1
ET	0.6	0.2	0.1
TRAЕ	0.5	0.2	0.1
IM	1.0	0.1	0.1
PEAA	1.0	0.1	0.1
COS	0.5	0.1	0.1

#### VI Valor ponderado de las variables asociadas al grado de urbanización, según su nivel de medición e importancia

G. U. Variable	JR	DU	PEPSU	IA	UROC	AS	AT	PEPOU	TOTAL
UR	0	0.5	1	1	1	1	1	1	6.5
DU	0.5	0	1	1	1	1	1	1	6.5
PEPSU	0	0	0	0.5	1	1	1	1	4.5
IA	0	0	0.5	0	1	1	1	1	4.5
UROC	0	0	0	0	0	0.5	0.5	0.5	1.5
AS	0	0	0	0	0.5	0	0.5	0.5	1.5
AT	0	0	0	0	0.5	0.5	0	0.5	1.5
PEPOU	0	0	0	0	0.5	0.5	0.5	0	1.5
TOTAL	0.5	0.5	2.5	2.5	5.5	5.5	5.5	28.0	10.0

## BIBLIOGRAFIA

- Blalock, Jr., Hubert M.  
*"Estadística Social"* México, F.C.E., 1966.

Bunge Mario.  
*"La investigación científica"*, Barcelona, Ediciones Ariel, 1969.

Cohen, M. y Nagel, N.  
*"Introducción a la lógica y al método científico"*, Bs. As. Amorrortu Editores, T. II, 1971.

Cardoso, F. H. y Faletto, E.  
*"Dependencia y Desarrollo en América Latina"* México, Edic. Siglo XXI, 1969.

Castells, Manuel  
*"Metodología de la práctica sociológica"*, Sigo. de Chile, ELAS, 1968  
(mimeo)

Colin Clark  
*"Las condiciones del progreso económico"*, Madrid, Alianza Editorial, 1968.

Deane, Phillips  
*"La primera revolución industrial"*, Barcelona, Edic. Península, 1968.

Dickinson, Robert  
*"Ciudad, región y regionalismo"*, Barcelona, Edic. Omega, 1961.

Di Tella, Torcuato  
*"La teoría del primer impacto del crecimiento económico"*, Cuadernos del Instituto de Sociología, Universidad Nacional del Litoral, S.F.

Dos Santos, Theotonio  
*"La crisis de las teorías del desarrollo y la dependencia en América Latina"*, Sigo. de Chile, Cuadernos del CESO, 1969.

Durkheim, Emilio  
*"La división del trabajo social"*, Bs. As., Editorial Schapire, 1967.

Eisenstadt, S. N.  
*"The absorption of immigrants"*, Routledge & Kegan Paul, Ltda. Londres, 1954.

Ezzioni, Amitai  
*"Los cambios sociales, fuentes, tipos y consecuencias"*, México, F. C. E., 1968.

- Freeman, Linton C.  
"Elementary Applied Statistics", Nueva York, John Wiley & Sons, Inc., N.Y. 1965.
- Germani, Gino  
"Asimilación de inmigrantes en el mundo urbano. Notas metodológicas", Rev. Latinoamericana de Sociología, Nº 2, Julio 1965.
- Germani, Gino  
"Sociología de la Modernización", Bs. As., Edic. Paidos, 1969.
- Galtung, Johan  
"Teoría y métodos de investigación social", Bs. As. EUDEBA, Tomos I y II, 1966.
- Godetier, Maurice  
"Las sociedades primitivas y el nacimiento de las sociedades de clase según Marx y Engels". Colombia, Editorial Oveja Negra, 1969.
- Isard, Walter  
"Métodos de análisis regional", Barcelona, Ediciones Ariel, 1971.
- Izaga Núñez, Roger  
"Sociología de la nueva cultura política en el Perú Contemporáneo". En: "Revista de Sociología. Vol. 6, Nº 7. UNMSM. Lima, 1990; pp. 87-111.
- Izaga Núñez, Roger (Compilador)  
"500 Años ¿De qué?". UNMSM. Lima, 1992; pp. 77-89.
- Levin, Jonathan V.  
"Las Economías de Exportación, Esquema de su desarrollo en la perspectiva histórica". México, Centro Regional de Ayuda Técnica, 1964.
- Kautsky, Karl  
"La cuestión agraria", Ruedo Ibérico, 1970.
- Kaplan, Abraham  
"The conduct of inquiry", Chandler Publishing Co., California 1964.
- Korn, Francis y otros  
"Conceptos y Variables en la Investigación Social", Buenos Aires, NV, 1969.
- Lenin, V. I.  
"Nuevos datos sobre el desarrollo del capitalismo en la agricultura". Obras escogidas, Tomo III, Bs. As., Editorial Cartago, 1965.
- Lazarsfeld, Paul F.  
The language of social research". The Free Press New York, 1955.
- Lewis, Arthur  
"Teoría del desarrollo económico", México, F. C. E., 1971.
- Lerner, Daniel  
"The passing of traditional society". The Free Press, N. Y., 1958.
- Mandel, Ernest  
"Tratado de economía marxista", México, F. C. E., 1971.
- Marx, Carlos  
"Introducción General a la Crítica de la Economía Política". Bs. As., Ediciones Pasado y Presente, 1969.
- Marx, Carlos  
"La guerra civil en Francia". Bs. As., Ediciones Pasado y Presente, 1969.
- Margulís, Mario  
"Migración y marginalidad en la sociedad argentina". Bs. As., Edic. Paidos, 1968.
- Medina Echevarría, José  
"Consideraciones sociológicas sobre el desarrollo económico". Bs. As., Solar Hachette, 1964.
- Ministerio de Trabajo  
"Asociaciones Sindicales". Lima, 1968.
- Moore, Wilbert E.  
"Cambio Social". México, F. C. E., 1964.
- Mora y Araujo, Manuel y otros  
"El análisis de datos en la investigación social". Bs. As., Edic. Nueva Visión, 1971.
- Mydal, Gunnar  
"Teoría económica y regiones subdesarrolladas". México, F.C.E., 1964.
- Oficina Nacional de Estadística y Censos  
"Censos Nacionales de Población, Vivienda y Agropecuario, 1961". Volumenes I al X.
- ONEC, Dirección Nacional de Estadística y Censos  
"Censo Nacional de Población", 1961, Tomos I al IV.
- DINEC  
"Centros Poblados", 1961, Tomos I al IV.
- Pizzorno, Alessandro  
"Development Economic et Urbanization". Separata del Transactions of the fifth World Congress of Sociology, Washington, 2-8 setember, 1962.
- Petro Perú  
"Plan Vial del Perú", 1970, escala 1 al 2'000,000
- Perroux, Francois  
"Economía del Siglo XX". Barcelona, Ediciones Ariel, 1964.
- Portocarrero, Felipe y Bertoli, F.  
"La modernización y la migración interna en el Perú", Lima, 1967.
- Quijano, Aníbal  
"Dependencia, cambio social y urbanización", CEPAL, División de Asuntos Sociales, 1967.
- Quijano, Aníbal  
"Redefinición de la dependencia y proceso de marginación en América Latina", Sigo. de Chile, CEPAL, División de Asuntos Sociales, 1970.

- Quijano, Aníbal  
"El proceso de urbanización en Latinoamérica" Siglo. de Chile, CEPAL,  
División de Asuntos Sociales, 1970.
- Reynolds, Lloyd G.  
"Economía Laboral y Relaciones de Trabajo". México, F. C. E., 1964.
- Rostow, W. W.  
"Las etapas del crecimiento económico". México, F. C. E., 1967.
- Scitovsky, Tibor  
"Dos conceptos de economías externas", en Agarwala, A. N. - Sing, S. P.: "La economía del subdesarrollo". Madrid, Edit. Técnos., S. A., 1963.
- Siegel, Sidney  
"Diseño experimental no paramétrico aplicado a las ciencias de la conducta", México, Editorial F. Trillas, S.A. 1971.
- Spiegel, Murray R.  
"Teoría y problemas de Estadística". Colombia, libros McGraw-Hill, 1969.
- Superintendencia General de Bancos  
Boletín, 1970.
- Sellitz y otros  
"Método de investigación en las relaciones sociales". Madrid, Edit. Rialp  
S.A., 1963.
- Smelser, Neil J.  
"Hacia una teoría de la modernización"; en: Etzioni, Amitai: Los cambios sociales, fuentes, tipos y consecuencias. F.C.E., México, 1968.
- Tilly, Charles  
"Formas de Urbanización"; en Parsons, Talcott: "La sociología norteamericana contemporánea" Bs. As., Edic. Paidos 1969.
- Trostky, León  
"Historia de la revolución rusa". Volumen I, Cap. I, Buenos Aires, Edit. Indoamericana, 1954.
- Wirth, L.  
"Urbanización as way of life", en Hatt, P. R. y Reiss: Cities and Society, The Free Press of Glencoe, 1967.
- Young, Robert K., y Donald J. Veldman  
"Introducción a la estadística aplicada a las ciencias de la conducta". México, Editorial Trillas, S.A., 1968.

Esta obra se terminó de imprimir en el mes de diciembre de 1993,

En los Talleres Gráficos de  
Editorial Brandon Enterprises S.R.L.

Jr. Carlos Revollo 1084 Lima -1.

por encargo de la Oficina General de Editorial, Imprenta,  
Biblioteca Central y librería de la U.N.M.S.M.  
La presente edición consta de 1.000 ejemplares

# BIBLIOTECA UNIVERSITARIA



EUSAM

*El presente estudio es un trabajo científico, de carácter sociológico. El corpus científico de este texto, fue el resultado de una paciente investigación sociológica. En ese sentido, la estructura y lógica de exposición e investigación de este estudio, continúa siendo un trabajo válido, fresco y siempre sugerente.*

*Nuestra investigación, aporta en varios aspectos: 1º en la singularidad del problema científico; 2º en el esfuerzo por ligar dialécticamente la gran teoría crítica y la sociología empírica; 3º en el diseño de investigación y sus distintas etapas; 4º en la aplicación de conceptos teóricos y operativos; 5º en el uso del análisis estructural; 6º en destacar la necesidad de utilizar, en un segundo momento, el enfoque histórico-estructural para conocer la naturaleza y dinámica de nuestra formación social y sus desarrollos desiguales a nivel provincial.*

*Este trabajo que hoy alcanzamos para la crítica de los roedores, se inspira y sigue la huella de aquellos estudios clásicos, totalizadores, tales como: El Perú Contemporáneo de Francisco García Calderón; 7 Ensayos de Interpretación de la Realidad Peruana de José Carlos Mariátegui; La Realidad Nacional de Víctor Andrés Belaúnde; y, el Antimperialismo y el Apra de Víctor Raúl Haya de la Torre.*