

PRÉSENTATIONS

ET PROGRAMME DE LA FORMATION



Bastien Péan @bastienpean
Social Media Strategist, formateur.
N'a pas fait HETIC :-)
Olympus, Ford, Nokia, Ricard, Universal Pictures.

PRÉSENTATIONS

ET PROGRAMME DE LA FORMATION



Ce que vous devez savoir faire après ce cours :

Un benchmark de la présence de la concurrence Une Stratégie Social Media reprenant la méthodologie étudiée pendant ce module Une Recommandation Facebook Ads





Que vous évoque « Social Media » ?

Comment définir les réseaux sociaux ? Quel est leur rôle ? Quelles évolutions ont-ils apporté ?

DÉFINITIONS ET OBJECTIFS



Les réseaux sociaux en quelques mots...

quelques mots...
Un ensemble d'outils et de technologies permettant de créer des contenus et de faciliter les interactions entre des utilisateurs et les marques.

Quand l'utilisateur devient acteur.



1990 : portails



2000 : recherche



2010: partage



« Le Marketing n'est plus défini par les produits ou services que vous produisez, mais par les histoires que vous racontez. »

Seth Godin (Yahoo)

Les réseaux sociaux sont le lieu où doit également s'exprimer le storytelling de votre marque, entreprise, start-up.



« Le Social Media vous aidera à vous construire une base de consommateurs et clients si fidèles qu'ils parleront de votre marque, gratuitement, avec enthousiasme. »

Bonnie Sainsbury

Ne négligez pas le contenu et l'enthousiasme de vos abonnés.

stratégie, élaboration de la ligne éditoriale et bilans des actions réalisées.

Social Media Management VS. Community Management

gestion plus opérationnelle, publication des contenus, modération.



5 objectifs que le Social Media peut apporter à une entreprise :

Notoriété Innovation Prospects Fidélisation UGC



Notoriété

Profiter de la puissance des réseaux sociaux pour donner de la visibilité à votre produit, service ou société.



Innovation

Être le premier du marché sur les nouvelles plateformes, proposer un positionnement original qui vous démarque de la concurrence.



Gestion des prospects

Recruter une nouvelle clientèle, découvrir les centres d'intérêt de vos fans et enrichir les informations.



Fidélisation

Entretenir une véritable relation directe avec vos consommateurs et clients. Leur proposer une assistance personnalisée.



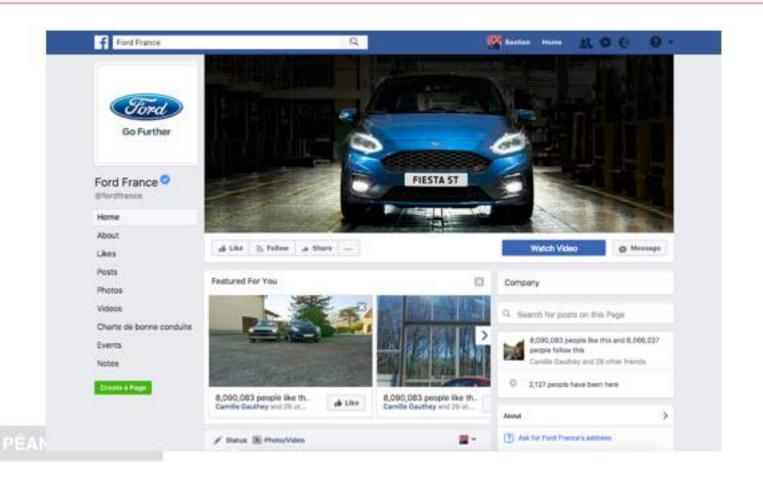
UGC

Récolter du « User Generated Content », contenu créé par les utilisateurs. Mais aussi collecter des avis sur vos produits et services pour les améliorer.





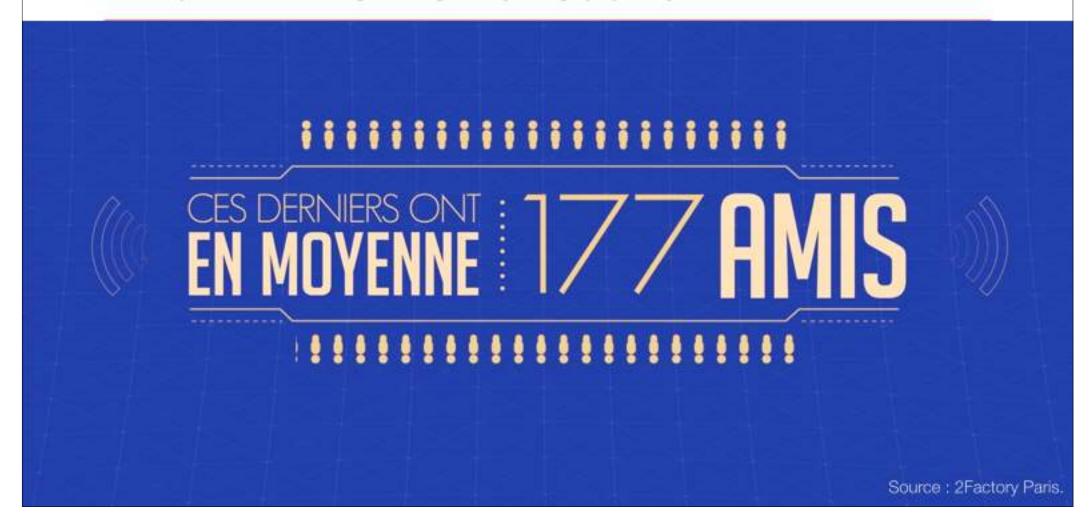
ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX Source: 2Factory Paris.





ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX 33 MILLIONS D'UTILISATEURS Source: 2Factory Paris.

ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

BEST PRACTICES



PAS PLUS DE DEUX CONTENUS
PAR JOUR POUR NE PAS
SATURER L'AUDIENCE, MÊME
QUAND L'INFORMATION VOUS
SEMBLE INDISPENSABLE



VARIER LES FORMATS ET PRIVILÉGIER LES TEXTES COURTS! LA VIDÉO EST AUJOURD'HUI LE FORMAT LE PLUS EFFICACE ET VIRAL



FACEBOOK PERMET
D'INTÉGRER DES
APPLICATIONS POUR ENRICHIR
L'EXPÉRIENCE UTILISATEUR.
PRATIQUE POUR LES
CONCOURS!

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



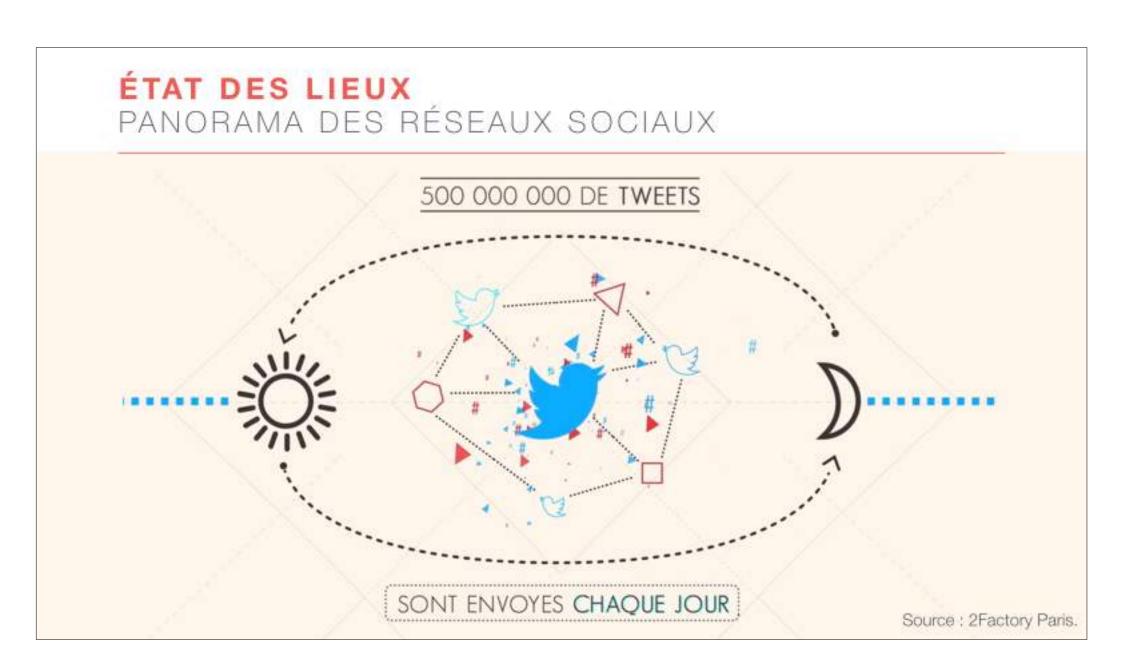
CARAMBAR: L'ENGAGEMENT AVANT TOUT











PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

LES HASHTAGS

LES HASHTAGS SONT DES MOTS-CLÉS PERMETTANT DE CATÉGORISER UN TWEET. SOUVENT UTILISÉS POUR REGROUPER UN ENSEMBLE DE TWEETS ÉVOQUANT UN MÊME SUJET, ILS PERMETTENT ÉGALEMENT DE GAGNER EN VISIBILITÉ LORSQU'IL S'AGIT DE HASHTAGS TENDANCES.

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

TRENDING TOPICS #TT

LES « TRENDING TOPICS » AUSSI APPELÉS « TENDANCES »
SONT LES SUJETS LES PLUS COMMENTÉS EN TEMPS RÉEL SUR
TWITTER, IDENTIFIÉS PAR RÉGION (PAYS, VILLE, ETC.).
ILS EST PRIMORDIAL DE LES SURVEILLER POUR
ÉVENTUELLEMENT LES SOLLICITER ET GAGNER EN VISIBILITÉ.

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

@ UTILISATEURS

UN PSEUDO DOIT SYSTÉMATIQUEMENT ÊTRE ACCOLÉ AU SYMBOLE @ POUR NOTIFIER À UN DESTINATAIRE QUE VOUS LUI ADRESSEZ UN MESSAGE. ATTENTION, UN TWEET COMMENÇANT PAR @PSEUDO NE SERA VISIBLE DANS LE FIL D'ACTUALITÉ QUE PAR LES ABONNÉS RESPECTIFS DES DEUX UTILISATEURS.

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

FOLLOW BACK

S'ABONNER À CERTAINS COMPTES EN RAPPORT AVEC VOTRE EXPERTISE PEUT VOUS RAPPORTER QUELQUES ABONNEMENTS QUALIFIÉS. SUR TWITTER, LA NOTION DE « FOLLOW BACK » SIGNIFIE QU'UN UTILISATEUR VOUS SUIVRA EN RETOUR SI VOUS VOUS ABONNEZ À SON COMPTE.

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

BEST PRACTICES



UNE ACTIVITÉ INTENSIVE EST NÉCESSAIRE. DEUX, TROIS TWEETS PAR JOUR, DES RÉPONSES ET DES RETWEETS, SUR DES THÉMATIQUES D'ACTUALITÉ. OU HIGH-TECH



LES VISUELS ET LES LIENS
SONT ÉVIDEMMENT SOURCE
D'INTERACTIONS, IL EST DONC
INDISPENSABLE D'EN
ASSOCIER À CHAQUE MESSAGE
QUAND C'EST POSSIBLE



TRÈS AXÉ SUR L'ACTUALITÉ, TWITTER EST ÉGALEMENT PRIVILÉGIÉ POUR LES LIVETWEETS ORGANISÉS AUTOUR D'UN #HASHTAG ET LES CONCOURS

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

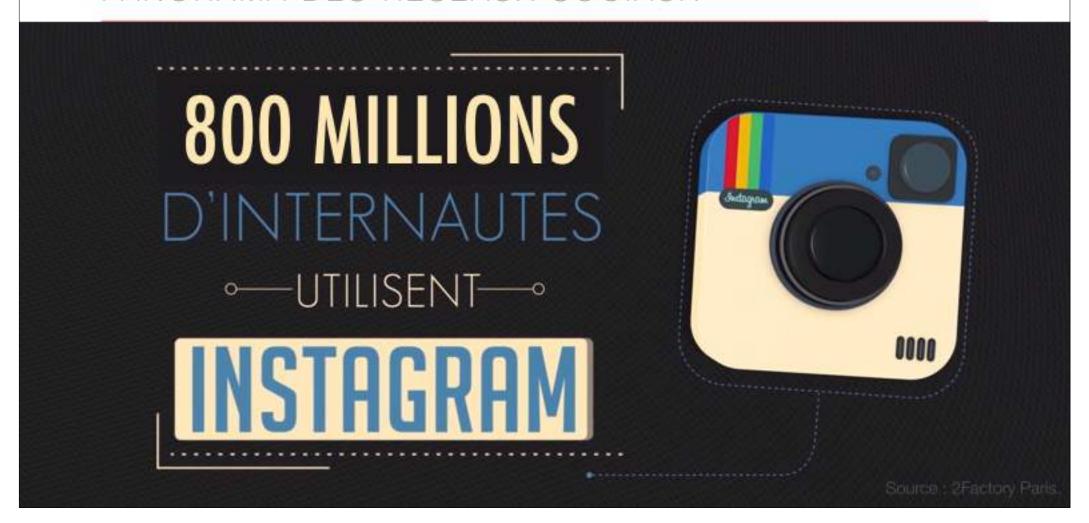


INNOCENT ET CURLY : PETITE PARTIE ENTRE AMIS

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



Bastien PEAN — 2018





PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

BEST PRACTICES



UNE PHOTO PAR JOUR EST UN BON RYTHME. INSTAGRAM DOIT RETRANSCRIRE LE QUOTIDIEN DE LA MARQUE, ET L'ANCRER DANS CELUI DES UTILISATEURS



DES COULISSES, DES PHOTOS DE TRÈS BONNE QUALITÉ, DES CLICHÉS ORIGINAUX... LES UTILISATEURS VOIENT PASSER DES DIZAINES DE PHOTOS PAR JOUR : IL FAUT SURPRENDRE



FAIRE UNE VEILLE ET
SOLLICITER LES UTILISATEURS
LORS D'UN ÉVÈNEMENT AU
MOYEN D'UN #HASHTAG EST
UNE EXCELLENTE INITIATIVE
POUR GÉNÉRER DU CONTENU

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

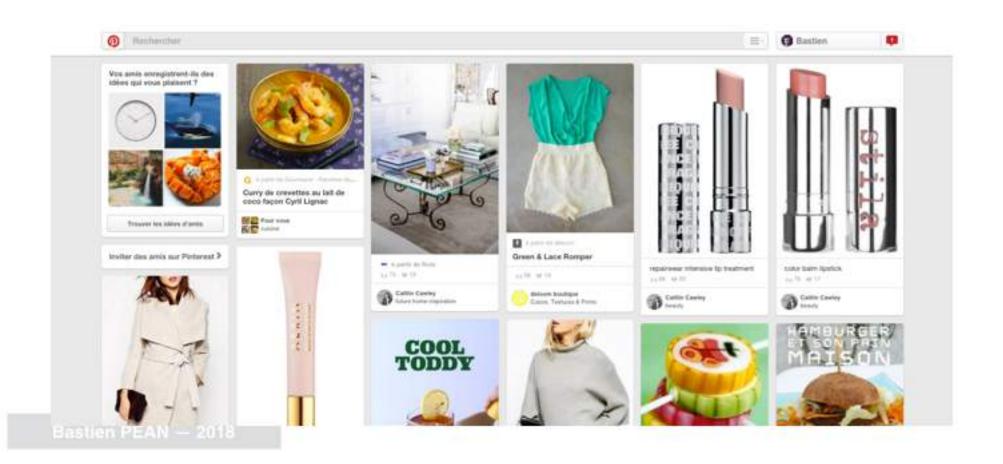


PLAYSTATION : DÉTOURNER L'OUTIL POUR SURPRENDRE L'UTILISATEUR

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



GORILLAZ: MUSIQUE ET ARTWORKS MIS EN SITUATIONS





PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

30% des utilisateurs ont entre 25 et 35 ans 16MIN

passées chaque mois sur le site par utilisateur

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX





<u>SONT DES FEMMES</u>

Source 2980bin Plain

PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

BEST PRACTICES



PAS BESOIN DE DIFFUSER DU CONTENU RÉGULIÈREMENT : PINTEREST EST UN MOODBOARD, AUQUEL ON AJOUTE DU CONTENU CHAQUE SEMAINE / MOIS PAR EXEMPLE

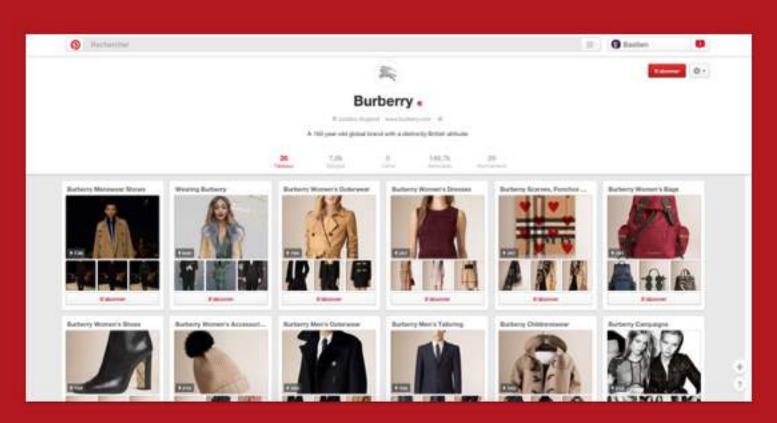


DIY, DESIGN, DÉCORATION, LUXE, MODE ET NOURRITURE SONT LES SUJETS LES PLUS POPULAIRES, À PRIVILÉGIER DANS LA LIGNE ÉDITORIALE POUR SÉDUIRE L'AUDIENCE



UNE PLATEFORME IDÉALE POUR GÉNÉRER DU TRAFIC VERS SON SITE EN PRÉSENTANT SES PRODUITS, ET CRÉER DES TABLEAUX COLLABORATIFS

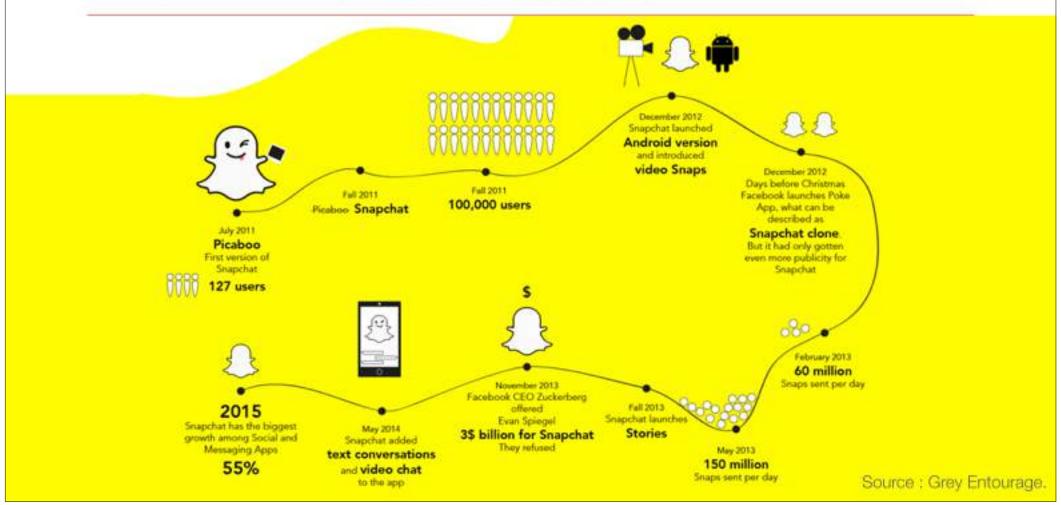
PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



BURBERRY: COLLECTIONS, ACCESSOIRES ET INSPIRATIONS

ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX Snap Chat Tap to take a Snap, Send a chat, or video chat live. then add an emoji or caption. Boo Meet me at the beach? QWERTYUIOP

ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

173 MILLIONS

d'utilisateurs actifs par jour (9,6 millions en France)

LES 16-19 ANS

sont les plus actifs

(47% des utilisateurs ont 18-24 ans)



PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

BEST PRACTICES



AVEC DES CONTENUS AFFICHÉS
UNE SEULE ET UNIQUE FOIS,
ET DES STORIES DE 24H, LES
MARQUES SONT
ENCOURAGÉES À PUBLIER DU
CONTENU TRÈS RÉGULIER

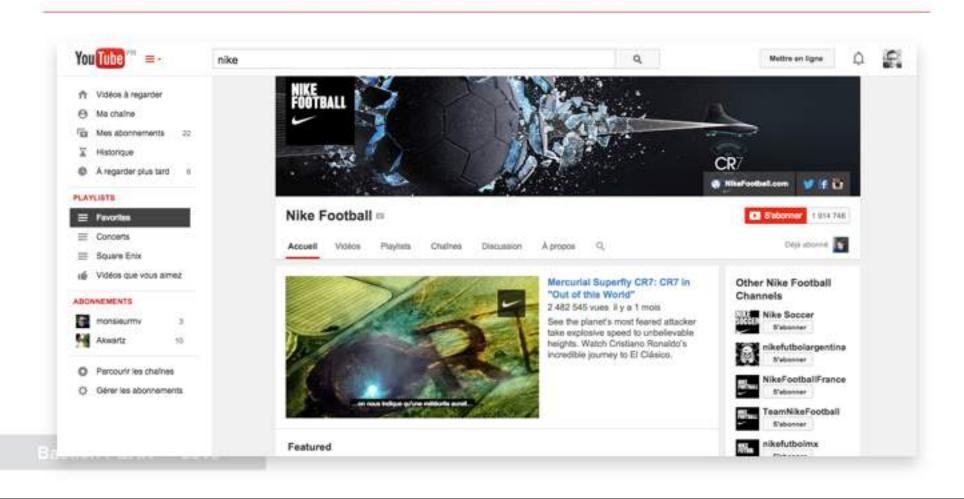


PROPOSÉ AUX MARQUES ET AUX MÉDIAS QUI PERMET DE DIFFUSER DU CONTENU EN PROVENANCE DE LEUR SITE, ACCOMPAGNÉ D'ANIMATIONS



PEUT DONNER LIEU À DE BELLES IDÉES CRÉATIVES SUR LE PRINCIPE DE « PREMIER ARRIVÉ, PREMIER SERVI »







ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

BEST PRACTICES



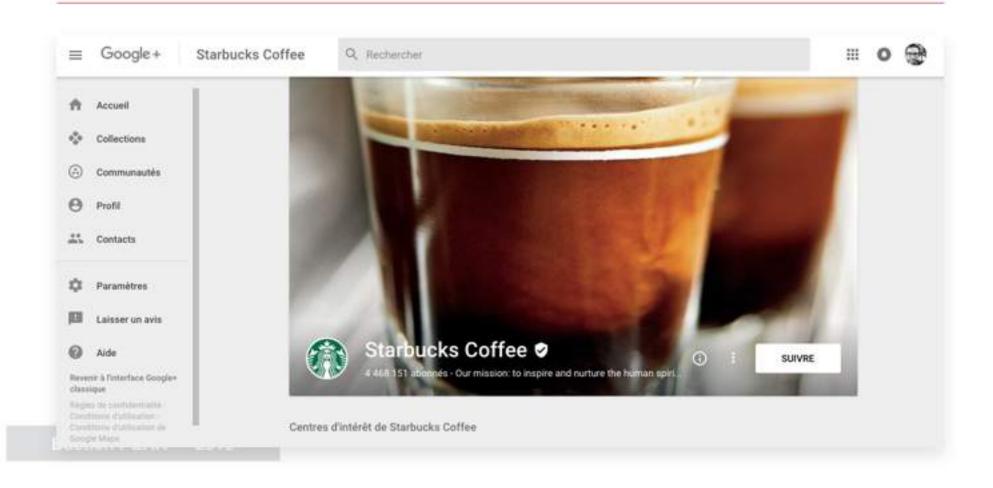
YOUTUBE EST DAVANTAGE UN HÉBERGEUR DE VIDÉOS QU'UN RÉSEAU SOCIAL. UN RYTHME HEBDOMADAIRE POUR LES SÉRIES THÉMATIQUES EST UN BON ENGAGEMENT



GOOGLE OBLIGE, LE RÉFÉRENCEMENT EST PRIMORDIAL : LES TITRES, LES MOTS CLÉS ET LES DESCRIPTIONS LE DOIVENT PAS ÊTRE NÉGLIGÉS



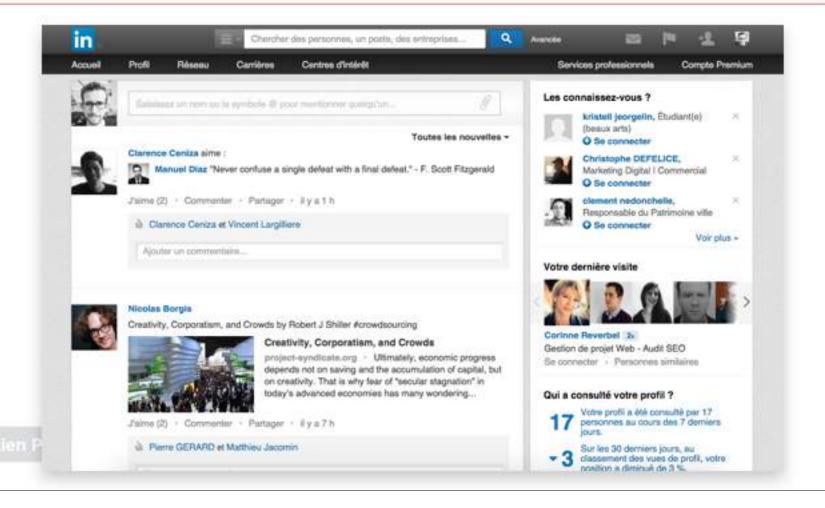
LA PLATEFORME PERMET DE DIFFUSER DU CONTENU EN DIRECT : IDÉAL POUR COUVRIR UN ÉVÈNEMENT EN DIRECT



ÉTAT DES LIEUX PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX



Rastian PEAN - 2018













OREO



Bastien PEAN — 2018

ÉTUDES DE CAS OREO

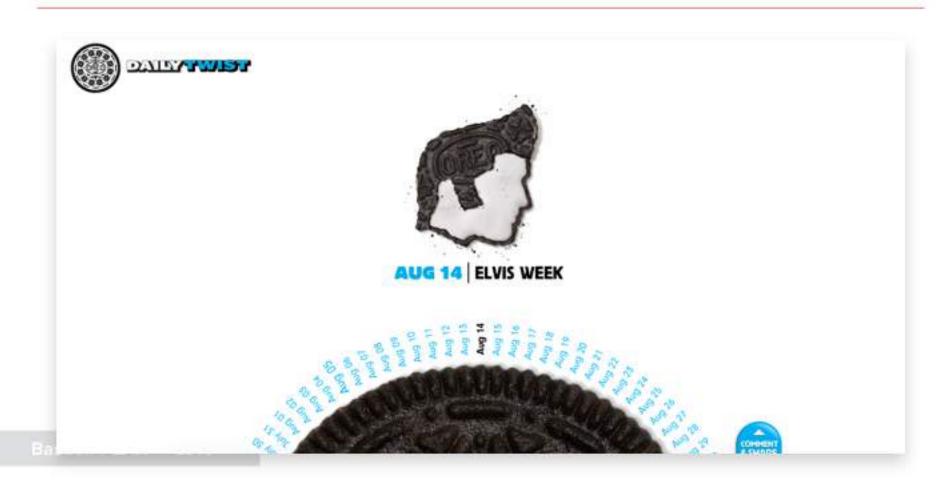


L'anniversaire

En 2012, Oreo veut célébrer ses 100 ans. La marque est populaire, mais pas assez active sur les réseaux sociaux. Un seul objectif pour cette occasion : ancrer Oreo dans le quotidien des utilisateurs, tous les jours pendant 100 jours.

Bastien PEAN - 2018

OREO



OREO







Un jour, une histoire, une image partagée.

Bastien PEAN — 2018

OREO





Des partenariats très forts : Warner Bros., Nintendo...

Pour toucher des cibles différentes.

ÉTUDES DE CAS OREO



En quelques chiffres :

433 millions de vues sur Facebook en 100 jours.

- + 1 millions de fans sur Facebook
- + 280 % de partages Facebook
- + 515 % de retweets sur Twitter

Bastien PÉAN — 2018

ÉTUDES DE CAS OREO



Le coup de la panne

Superbowl 2012, une panne de 30 minutes interrompt le match. Oreo réagit en direct, comme de nombreuses marques, en s'appropriant l'évènement.

ÉTUDES DE CAS OREO

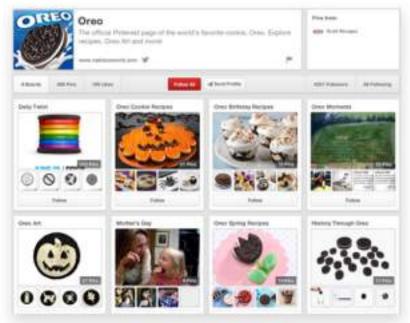


Le coup de la panne

280 millions d'impressions 15 000 retweets, 10 000 en une heure Un tweet gratuit, là où des annonceurs payent 4 millions de dollars pour un spot de quelques secondes.

OREO







Oreo aujourd'hui

Une stratégie éditoriale basée sur le contenu, unique et créatif
Un ton fédérateur, humoristique et joyeux
Une cible très large : pas de public particulier visé



OASIS



OASIS



OASIS









OASIS



OASIS





ÉTUDES DE CAS OASIS



Oasis aujourd'hui

Une stratégie adaptée à chaque réseau social Du contenu travaillé selon l'actualité Une véritable attente quotidienne des fans 17e page la plus populaire en France sur Facebook Un phénomène qui va au-delà des réseaux sociaux

Bastien PÉAN — 2018



ÉTUDES DE CAS BOUYGUES VS. FREE



Un contexte concurrentiel fort

En janvier 2012, Free annonce qu'il entre dans la course des opérateurs de téléphonie mobile. À la veille d'une conférence choc, les autres opérateurs historiques ne savent pas à quelle sauce ils seront mangés.

BOUYGUES VS. FREE



Gestion de la crise par Orange

Une page toujours ouverte aux publications des utilisateurs, avec des réponses aux questions un peu tardives. Dans l'ensemble, une présence plus importante que d'habitude et une gestion « correcte ».

ÉTAT DES LIEUX ÉTUDES DE CAS



Gestion de la crise par SFR

Fermeture du mur aux messages des utilisateurs. SFR a également gardé une ligne éditoriale composée de publications classiques, sûrement programmées. Une très mauvaise gestion des réponses.

ÉTAT DES LIEUX ÉTUDES DE CAS



Marie Lussault > Bouygues Telecom

Vous comptez faire quoi pour nous les "vaches à lait" que nous sommes ?

aime - Commenter - II y a 23 numutes - vA



Il y a 22 minutes - l'alme - x 2



Marie Lussault MEUUUUUH I

I y a 22 minutes - l'aime - x3 4



Kévin Storme Let's go awayyyy (FREEEEEEEEdom ;-)

If y a 1.8 minutes - l'aime



Myriam Sarah Hassani Laissez-vous traire voyons! :D





Marie Lussault Faut-il encore arriver à souscrire et les

If v a 18 minutes - f'ainve



Bouygues Telecom On a une grande place sur la pelouse 3 S'il vous plaît n'écoutez pas tout ce qui se dit au pied de la lettre, ici il y a 2.000 conseillers de clientèles qui se battent. pour vous accompagner chaque jour, aucun d'entre nous n'a jamais considéré un client comme une vache à lait. Pour le reste laissez-nous un petit peu de temps 3 Bonne journée !

If y a 16 minutes - J'aime - 40 3

Gestion de la crise par Bouygues

Mise en stand-by de l'activité Social Media pour se concentrer sur la relation clients. D'une centaine à 5000 messages quotidiens postés sur la page Facebook. Une humanisation du Community Management : chaque réponse signée par le CM. La carte de l'humour pour répondre à l'arrogance de Free Mobile



ATELIER ANALYSE DE MARQUE



Choisir une marque : PlayStation, Burger King, Monoprix, Netflix
Listez les réseaux sociaux que cette marque a investi,
Pour chacun, recensez le nombre d'abonnés (+ d'autres stats si besoin),
Définissez le ton utilisé par la marque,
Étudiez les rubriques de contenus / la fréquence de ses publications,
Interrogez-vous sur les performances de leurs publications,
Analysez les commentaires des fans et la réactivité de la marque,

Bastien PÉAN — 2018



ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION



De la publicité très ciblée

Les publicités Facebook utilisent les critères sociodémographiques ainsi que les affinités et centres d'intérêts des utilisateurs pour diffuser vos publications ou promouvoir votre page. Le ciblage peut être redoutablement précis.

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION



Des coûts à la performance qui varient

Selon les secteurs, le taux de clic (CTR), le coût par clic (CPC) et le coût pour mille (CPM) varient.

Source : Nanigans (2016)

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION

PAGE LIKE BENCHMARKS BY INDUSTRY



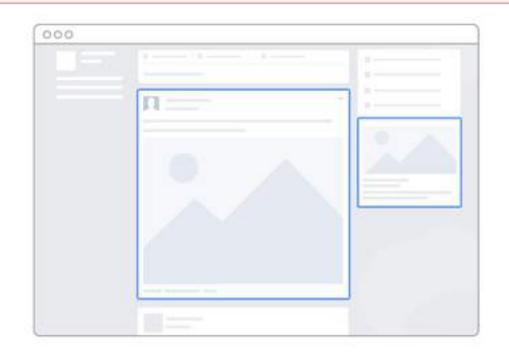
Des coûts à la performance qui varient

Bastien PFAN - 2018

Le coût par fan (CPF) varie lui aussi.

Source: Salesforce (2013)

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION





Les pubs sont partout

Bastien PEAN - 2018 Dans la timeline, dans la colonne, sur votre mobile.

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION

- Génèrer plus d'engagement sur vos publications de Page
- Avoir plus de mentions J'aime
- Rénérer du trafic vers votre site web
- Générer des conversions sur votre site web
- Accroître l'installation de votre application
- Accroître l'engagement dans votre application
- Promouvoir votre entreprise au niveau local
- Avoir plus de participants à votre évènement
- Inciter les gens à utiliser votre offre
- Obtenir des visionnages de vidéos

Les différents formats existants

À chaque format, un objectif.

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION



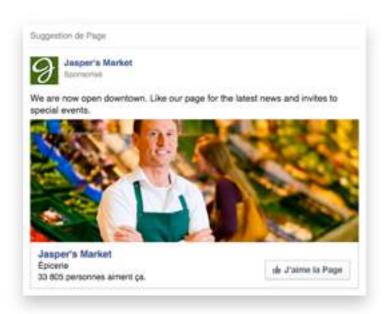


Générer plus d'engagement sur une publication

Permet de diffuser une publication à une plus large audience (vos fans mais aussi d'autres personnes). Largeur d'image recommandée : 1200 pixels Votre image ne peut contenir plus de 20 % de texte

Bastien PÉAN — 2018

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION





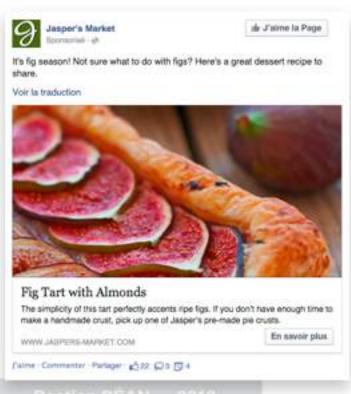
Avoir plus de mentions j'aime

Permet de recruter rapidement de nouveaux abonnés sur votre page.

Taille d'image recommandée : 1200 x 444 pixels Votre image ne peut contenir plus de 20 % de texte

Texte: 90 caractères

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION





Générer du trafic vers votre site web

Permet de diriger les utilisateurs vers un site externe.

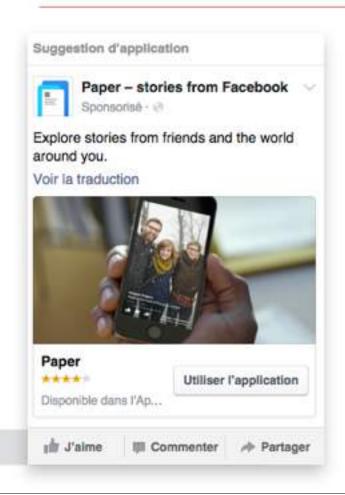
Taille d'image recommandée : 1200 x 628 pixels

Votre image ne peut contenir plus de 20 % de texte

Texte: 480 caractères Titre: 40 caractères

Description du lien : 200 caractères

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION





Installation de l'application

Permet de promouvoir votre application iOS ou Android aux utilisateurs navigant sur mobile.

Taille d'image recommandée : 1200 x 628 pixels Votre image ne peut contenir plus de 20 % de texte Texte : 90 caractères

La note de votre application apparaît sous la forme d'étoiles.

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION





Obtenir des visionnages de vidéos

Permet de diffuser largement une vidéo Facebook. Taille de vignette recommandée : 1200 x 675 pixels, elle ne doit pas contenir plus de 20 % de texte.

Taille de fichier : 1 Go maximum

Texte: 90 caractères

ENJEUX, FORMATS, CONCEPTION





ATELIER CRÉATION DE FACEBOOK ADS



Votre client est <u>AnotherChef.com</u>, une plateforme d'économie collaborative lancée en février 2016, qui souhaite démocratiser le service de chefs à domicile en proposant les services de cuisiniers amateurs et passionnés de cuisine du monde.

Des cuisiniers originaires de tous pays proposent leurs menus sur le site AnotherChef.com. Le client réserve une prestation en ligne et le Jour J, le chef arrive chez son client avec tous les ingrédients pour préparer le repas. Il repart quand le repas est prêt et la cuisine rangée. Le service est disponible à Paris, Lille, Aix en Provence et Bordeaux.

La cible est assez large (25 à 50 ans) mais urbaine et déjà habituée à se rendre dans des restaurants régulièrement, ouverte à la cuisine du monde et aux autres cultures, curieuse d'essayer de nouveaux services. Sans oublier... les chefs amateurs!

ATELIER CRÉATION DE FACEBOOK ADS

Atelier réalisé par groupe de 3 étudiants



Concevoir 2 campagnes publicitaires Facebook:

- Choisissez les objectifs marketing les plus adaptés
- Pour chacun, créez une une audience et optimisez le budget et les performances, en prenant soin de définir les montants d'enchère.
- Créez les formats publicitaires : texte, liens, visuels et/ou vidéos

Présentez l'ensemble dans une recommandation en 5 minutes chrono

