# **LEVI Matys**

Bordeaux | 06 40 53 14 33 | levim22@excelia-group.com

# **Objectif**

Je recherche un CDI à partir de septembre 2025 en tant que Business Developer ou Ingénieur d'affaires.

Mon objectif est de contribuer activement à la croissance de l'entreprise en développant des stratégies commerciales innovantes et en optimisant les processus grâce à mes compétences en **négociation**, **analyse de marché**, **gestion de projet**, **recrutement** et **transformation numérique**, que je maîtrise.

#### **Formation**

## EXCELIA BUSINESS SCHOOL | PROGRAMME GRANDE ÉCOLES | LA ROCHELLE/ORLEANS

Septembre 2022 / Août 2025

- MSc Ingénieur d'affaires (2024-2025): Expertise en gestion des affaires sur l'analyse financière, avec un focus sur le business development, la gestion des équipes commerciales et les stratégies de ventes complexes.
- Data-Driven Decision-Making: Utilisation des outils de business intelligence et de modélisation économique pour optimiser la prise de décision et les processus commerciaux.
- Compétences en optimisation des cycles de vente, closing deals et gestion des grands comptes.

#### CLASSE PREPARATOIRE AUX GRANDES ECOLES DE COMMERCE ECT

Septembre 2020 / Août 2022

• Analyse théorique des différentes matières tels que le management, le droit, l'économie ...

# **Expériences Professionnelles**

### **COMMERCIAL | AD CARTE | DESCARTES**

Alternance - Février 2025 / Septembre 2025

- Prospection active de nouveau marché
- Rédaction des devis clients et traitement des demandes techniques
- Réponse aux appels d'offres
- Gestion d'un portefeuille client
- Gestion de projet pour la mise en place des solutions mis en vente
- Vente complexe

### **CHARGE RH | SERENEST | ASNIERE SUR SEINE**

Alternance - Septembre 2023 / Septembre 2024

- Gérer quotidiennement l'administration du personnel français et étrangers.
- Participer à la conduite d'enquêtes RH sur diverses problématiques, en réalisant des entretiens avec les parties concernées (Client, salarié), en recueillant des preuves et en rédigeant des rapports d'enquête détaillés.
- Collaborer avec les gestionnaires et les parties prenantes pour assurer le respect des politiques et des procédures en matière de discipline et de gestion de conflits.
- Gérer le processus complet de recrutement, y compris la rédaction et la diffusion des offres d'emploi, la sélection des candidats, la conduite des entretiens.
- Collaborer avec les managers et autres services pour assurer une réponse efficace à leurs demandes.

### COMMERCIAL PARTENARIAT | ASSOCIATION HOMELESS ENTREPRENEUR| BARCELONE

Bénévolat - Juillet 2023 / Août 2023

- Prospection de nouveaux partenaires français pour le compte de l'association
- Gestion de différentes journées de rencontre entre des professionnels et des sans-abris qualifiés
- Rédaction de différents poste LinkedIn et d'article pour le compte de l'association

# Compétences et Centres d'intérêts

LANGUES: Anglais: B2 / Espagnol: B2

BUREAUTIQUES: Maîtrise de Pack Office (Word, Excel avancé, PowerPoint, Teams), Shopify, Wordpress, Canva, etc..

**SPORTS**: Musculation, running, Football.