

CONTACTEZ-MOI

- 07 51 01 64 75
- elghachi.othmane@gmail.com
- in @othmane el ghachi

APERÇU DES COMPÉTENCES

- Développement commercial et négociation stratégique
- Stratégie marketing et expansion
- •••• Commerce international et export
- •••• Gestion de projet et coordination d'équipes
- • • Budgétisation, prévision et analyse financière
- •••• Adaptabilité, gestion multitâche et priorisation efficace

LOGICIELS

- Salesforce, HubSpot
- Google Analytics
- Pack Office (Excel Avancé)
- MS project & Gantt project
- Notion & Slack
- Canva
- Prestashop
- Sphinx

CENTRE D'INTÉRÊTS

- Voyages et découverte de nouvelles cultures
- Bénévolat et engagement communautaire
- Entrepreneuriat social et innovation
- Sport: Natation, football
- Stratégie et compétitivité à travers les jeux

LANGUES

- Français: Bilingue (TCF C1)
- Anglais: courant (TOEIC B2 855pts)
- Arabe: Langue maternelle
- **Espagnol :** Compétence de base (A2)

EL GHACHI OTHMANE

CHARGÉ DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



A PROFIL PERSONNEL

Jeune diplômé en Management du Commerce International, rigoureux et passionné par le développement commercial et le marketing. Fort de compétences acquises lors de mon parcours académique et de premières expériences, je suis prêt à démarrer ma carrière et enthousiaste à l'idée de contribuer activement au succès de votre entreprise.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

<u>Chargé de partenariats</u>

Free2move | Paris | Avril 2023 - Octobre 2023

- Négoce, développement et gestion d'un portefeuille de partenaires
- Suivi et reporting des performances des partenaires (KPI)
- Amélioration de la notoriété de Free2move
- Proposition et mise en œuvre d'actions marketing

International Sales Manager Junior

PinkCity Artisans | India | Mai 2022 - Septembre 2022

- Veille Concurrentielle et listing des entreprises.
- Élaboration d'un Business plan et plan d'action.
- Proposition d'idée et Collaboration avec le community manager.
- Leads et Prospection de partenariats potentiels en France.

International Business Developper Junior

Btrend | Marseille | Janvier 2022 - mars 2022

- Mise en place de stratégies digitales.
- Développement commercial et marketing de l'entreprise en Europe et au Moyen-orient.

Hôte d'accueil

Intercruises shorside & port services | Marseille | Novembre 2021 - en cours Groupe ETIC | Aéroport Marseille | Août 2024 - Octobre 2024

• Accueil, gestion de la relation client, enregistrement pour l'embarquement, et optimisation des processus (Croisière MSC et Vols)

Responsable marketing d'un club universitaire

Enactus morocco | Casablanca | Octobre 2019 - Octobre 2020

- Gestion et organisation d'une équipe.
- Développement de projet d'entrepreneuriat social.
- Prospection de fournisseurs et clients potentiels.



PARCOURS UNIVERSITAIRE

Master 2 en Management du commerce international | 2021-2023 Aix-Marseille Université Faculté d'économie et de gestion, France

Licence 3 en Management des affaires et du commerce international | 2020-2021

Aix-Marseille Université Faculté d'économie et de gestion, France

Licence 3 en économie de gestion | 2017-2020

Faculté des Sciences Juridiques, Economiques et Sociales, Maroc

Baccalauréat en Science Mathématique A | 2016-2017

Lycée Misbah, Maroc