



ANAND OJHA

JobDating

Candidat axé sur les résultats dans les opérations B2B, l'analyse de marché et la négociation de contrats. Recherche d'une occasion d'optimiser le rendement de l'entreprise et de fidéliser la clientèle. **Je suis autorisé à travailler en France.**

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Suman Security Serivces, Télétravail, Inde

Avr 2024 - Continuer

Officier d'Opération

- Géré plus de 180 agents de sécurité, assurant la sécurité du site et la satisfaction des clients.
- Superviser les négociations de contrats et le traitement des salaires.
- Flux de travail opérationnels améliorés pour une efficacité et une satisfaction client accrues.

Magistral Consulting, Noida, Inde

Déc 2022 - Aout 2023

Research Analyst - Stage

- Réalisation d'une étude de marché et d'une analyse des tendances afin d'identifier les occasions d'affaires.
- Optimisation des stratégies de marché à l'aide d'informations sur les données clients.
- Collaboration avec les équipes internes pour améliorer l'expérience client.

L'Amenageur Francais, Montpellier, France

Sep 2019 - Fév 2020

Consultant en stratégie

- Mise au point de stratégies de vente B2B et d'apparence numérique pour faire croître les affaires.
- Contrats négociés, coûts réduits et marketing optimisé par l'analyse des données.
- Suivi des mesures de rendement et recommandations pour l'amélioration de la rentabilité.

ÉDUCATION

MSc Commerce International - Montpellier Business School - Montpellier, France - 2021
B.Tech Informatique - GGSIPU, Delhi, Inde - 2018
Langma School of Language - française - 82/100 - Aout, 23 - Mar, 24

CERTIFICATS

Atlassian **JIRA** Foundational - 92/100 - Completion ID: 328324480

LANGUES

Anglais - Couramment
Hindi - Natif
Français - Professionnel

COMPÉTENCES

Ventes :
Prospection B2B, génération de leads, gestion de comptes

Étude de marché :
Suivi des IRC, visualisation des données et mesures de rendement

Relation avec le client :
Outils de GRC, engagement des intervenants, négociation de contrats

Technique :
Excel, Tableau, SQL (de base), Google Sheets, HubSpot, JIRA (Kanban)
Expérience client et collaboration interfonctionnelle

POINTS FORTS POUR RÔLE

Soutien aux Clients, Négociation de Contrats, Gestion des Comptes et Relations avec Les Clients