

# MoxyOne

“실제 가치를 지닌 토큰”

백서 버전 0.5  
2018년 2월

작업 문서 - 변경될 수 있음

# 목차

|                                     |    |
|-------------------------------------|----|
| MoxyOne 소개.....                     | 5  |
| MoxyOne의 기여.....                    | 6  |
| 기업 및 ICO를 위한 화이트 라벨.....            | 8  |
| 최종 사용자 사양.....                      | 9  |
| 거래 과정.....                          | 10 |
| 결제 처리 절차.....                       | 10 |
| 직불카드 및 지갑 기능.....                   | 11 |
| 모바일 결제.....                         | 14 |
| 제품 사양.....                          | 14 |
| 사용자 대시보드.....                       | 15 |
| 유동성 공급자 (LP).....                   | 16 |
| 수수료 및 제품 상세 정보.....                 | 18 |
| MoxyOne 수수료 표.....                  | 18 |
| 제품 상세 정보.....                       | 18 |
| 수수료 지불 구조.....                      | 19 |
| 기술적 과정.....                         | 19 |
| 시나리오 1: SPEND 토큰 사용.....            | 19 |
| 시나리오 2: 파트너 토큰(PT) 사용(화이트 라벨링)..... | 20 |
| 시나리오 3: 코인 사용(비트코인 / 에테르).....      | 25 |
| MoxyAI.....                         | 27 |
| Raiden 네트워크 통합.....                 | 29 |
| COMIT 네트워크 통합[향후 출시].....           | 30 |
| 회사 정보.....                          | 32 |

|                         |    |
|-------------------------|----|
| 토큰 상세 정보 .....          | 33 |
| 토큰 매개변수.....            | 33 |
| 공개 토큰 프리세일 .....        | 33 |
| 추가 보너스.....             | 34 |
| 토큰 판매 상세 정보 .....       | 35 |
| 배포 .....                | 35 |
| 미판매 토큰.....             | 36 |
| 최소 목표.....              | 36 |
| 보너스 요율.....             | 36 |
| 토큰 생성.....              | 37 |
| 토큰 판매.....              | 37 |
| 토큰 판매 등록 및 화이트리스트링..... | 38 |
| 추천 프로그램.....            | 39 |
| 분담금을 내야 할 이유.....       | 40 |
| 파트너십 .....              | 41 |
| 거래소.....                | 42 |
| 펀드 할당 .....             | 43 |
| 재무 관련 사항 .....          | 45 |
| MoxyOne 다중 서명 지갑 .....  | 46 |
| 제품 비교 .....             | 49 |
| 팀.....                  | 50 |
| 어드바이저 .....             | 53 |
| 로드맵(펀딩 목표) .....        | 56 |
| 추가 상세 정보 .....          | 60 |

비전: 암호화폐 토큰을 발행하는  
모든 기업, 프로젝트 및 ICO를 위해  
원활하고 안전한 직불카드 및 결제  
구조를 생성함으로써 블록체인  
산업을 발전시킨다.

# MoxyOne 소개

신규 코인 상장(ICO) 회사들은 기술적으로 진보된 블록체인 자산, 제품 및 서비스를 개발하고 있습니다. 특정 시점이 되면 사용자가 토큰을 이용하여 구매를 할 수 있도록 하기 위해 신뢰할 만한 결제 시스템이 필요해질 것입니다. 현재로서는 그러한 시스템이 없으며, MoxyOne은 암호화폐로 거래하는 기업들을 위해 원활한 인프라를 제공하는 것을 목표로 삼고 있습니다.

MoxyOne 인프라는 최종 사용자가 에테르를 비롯하여 향후 당사 시스템에 통합될 암호화폐를 이용할 수 있게 하는 것을 목적으로 합니다. MoxyOne은 파트너의 토큰도 지원합니다. 토큰 보유자에게 직불카드를 제공하려 하는 ICO 회사는 파트너 신청을 할 수 있으며, 당사 지갑 시스템을 화이트 라벨링하여 MoxyOne 인프라를 사용할 수 있습니다.

MoxyOne의 토큰인 SPEND는 개인 거래 및 해당 거래 수수료에 사용될 예정이므로 MoxyOne의 중추라고 할 수 있습니다. 뿐만 아니라 SPEND 토큰은 토큰 보유자의 일일 거래에 사용할 수도 있습니다. MoxyOne은 토큰(SPEND) 보유자에게 MoxyOne 지갑 시스템을 제공할 예정입니다. 이 시스템을 통해 판매점에서 토큰을 사용하거나 전 세계의 ATM에서 명목화폐를 인출할 수 있습니다. 사용자는 MoxyOne 지갑으로 전자 구매와 같은 각종 거래를 할 수 있게 됩니다. 토큰을 사용함으로써 시간이 갈수록 가치가 높아져 사용자의 귀중한 자산이 될 SPEND 토큰의 순환이 가능해질 것입니다.

우리는 블록체인 솔루션을 비롯하여 COMIT 및 Raiden Network와 같은 결제 네트워크를 사용하여 보안과 속도를 개선하는 한편, 모든 사용자와 모든 관련 당사자가 용이하게 토큰을 사용할 수 있도록 하려는 목표를 갖고 있습니다. 그렇게 함으로써 공격과 결함에 취약한 현재의 중앙 집중식 시스템처럼 불안정하지 않은 안전한 시스템을 존속시킬 수 있을 것입니다.

# MoxyOne의 기여

세계경제포럼(WEF)에 따르면, 은행을 이용하지 않고 자산을 관리하는 사람이 전 세계에 20억 명이나 된다고 합니다<sup>3</sup>. 이것은 일부 지역의 사람들에게 은행 업무를 지원하는 생활 편의 시설이 결여되어 있거나 접근성이 없기 때문입니다. 그러면서도 지난 10년 동안에는 세계적인 규모로 돈을 디지털화하는 모바일 기술이 획기적으로 발전했습니다. 아무리 빈곤한 사람이라도 어떤 형태로든 휴대폰 그리고 심지어는 인터넷에도 접근할 수 있게 되었습니다.

물리적인 돈보다 더욱 편리한 서비스를 제공함으로써, 전 세계 사람들은 손바닥 위에 은행을 가질 수 있게 될 것입니다. 암호화폐는 안전하며 이런 문제를 해결할 수 있기 때문에 사람들은 쉽게 자금을 관리하고 디지털 자산, 서비스 및 리소스를 이용하고 나중에 사용하기 위해 돈을 안전하게 보관할 수 있습니다.

암호화폐는 디지털 공간에서 실현 가능하지만 아직은 대부분의 국가에서 거래 가능한 상품으로 간주되지 않고 있습니다. MoxyOne은 사용자가 토큰을 명목화폐로 간단히 환전하여 암호화폐를 사용할 수 있는 지갑 시스템을 제공함으로써 이 문제를 해결하기를 바랍니다. 현재 암호화폐를 사용하여 구매하려는 사람은 결제를 받는 당사자가 토큰 지불을 허용하는지 확인해야 합니다. MoxyOne 시스템을 사용하면 누구나 지역 명목화폐로 원활하게 환전 및 지불할 수 있는, 자신이 소유한 지원되는 토큰으로 결제할 수 있습니다.

더구나 최근에는 ICO 기업들이 큰 성공을 거두고 있습니다. 현실적인 문제를 해결하기 위해 그들이 혁신적인 블록체인 기술을 이용함으로써, 세상은 보다 나아지고 보다 신뢰할 수 있는 미래를 위해 나아가게 되었습니다.

3 <https://www.weforum.org/agenda/2016/05/2-billion-people-worldwide-are-unbanked-heres-how-to-change-this>

2017년 8월에만 400여 ICO가 실행되면서,<sup>4</sup> 회사 토큰의 이용에 대한 수요가 증가하고 있습니다. 토큰은 호스팅된 플랫폼과 에코시스템 내에서 다양한 역할을 수행합니다. 그러한 역할에는 가치 교환, 사용료, 기능, 통화, 소득 또는 사용자에게 권한을 제공하는 것 등이 포함됩니다. 이러한 용도는 ICO 기업 내에서의 성공적인 암호 경제에 필수적인 것입니다. 토큰을 사용하지 않으면 어떤 ICO 기업도 오랜 기간 지속될 수 없습니다.

*“안타깝게도 토큰 이용률은 낮은 편이고, ICO 기업들은 믿을 만한 금융 인프라가 없어 애를 먹고 있습니다.”*

그래서 MoxyOne이 구상된 것입니다. MoxyOne의 인프라와 시스템은 안전하고 규정을 준수하며 믿을 만합니다. 가장 중요한 점은, ICO 기업이 MoxyOne 지갑을 화이트 라벨링하여 사용자를 위한 결제 시스템을 통합할 수 있다는 것입니다. 이 시스템은 투명하며, 이를 이용하여 기업은 지갑 시스템을 화이트 라벨링할 뿐만 아니라 토큰 보유자를 위해 개인화된 직불카드를 생성할 수도 있습니다.

사용자는 “실제 세계”에서 뿐만 아니라 자신의 에코시스템에서도 ICO 기업의 토큰을 사용할 수 있게 될 것입니다. 그럼으로써 토큰 경제의 과제를 해결하고 블록체인 회사는 암호화폐를 충분히 활용할 수 있게 됩니다.

---

4 <https://icowatchlist.com/blog/ico-market-research-leading-blockchain-platforms-2017/>

# 기업 및 ICO를 위한 화이트 라벨

암호화폐 토큰을 제공하는 회사는 MoxyOne 지갑을 화이트 라벨링하여 자체 브랜드로 이용할 수 있게 됩니다. 그렇게 하면 내부 결제 시스템을 만들 필요가 없기 때문에 비용과 시간을 크게 줄일 수 있을 것입니다. 이로써 회사는 제품 개발에 집중할 수 있고, MoxyOne은 토큰을 지불 가능하도록 만들면서 고객이 곧바로 수익 창출을 시작하게 할 수 있습니다.

암호화폐 거래를 선호하는 기존의 기업들 역시 당사 시스템을 할 수 있으며 사용자들이 디지털 통화 거래를 하도록 만들 수 있게 됩니다. 어떤 회사, 프로젝트 또는 ICO\*든 MoxyOne 시스템을 화이트 라벨링하여 사용자에게 회사에서 발행한 직불카드를 제공할 수 있습니다.

*기업은 다음 매개변수를 따르게 됩니다.*

- \* 지역 법규 및 자금세탁방지법을 준수하는지에 대한 철저한 검증 과정을 거칩니다.
- \* 소액의 서비스 수수료가 청구될 수도 있습니다.
- \* 기존의 MoxyOne 라이선스 요금 외에 자체적인 수수료 구조를 설정할 수 있습니다.
- \* 예비 계좌를 갖지 않고 제3의 환전 메커니즘(예: Changelly, Shapeshift)을 통과하면서 사용자의 수수료 부담을 줄이는 자체 예비 계좌를 만들기 위한 자금을 넉넉히 축적할 수 있습니다.

*\*기업이 자격을 갖추려면 최소 100,000개의 SPEND 토큰을 소유해야 합니다.*



- \* 아니면 자체 예비 계좌를 만들거나 MoxyOne의 계좌를 사용할 수 있습니다.
- \* 회사가 발행한 화이트 라벨링된 직불카드를 사용하면 회사 토큰을 이용할 수 있습니다.

예:

- \* '토큰 A' 보유자는 즉시 토큰을 사용할 수 있습니다.
- \* 또한 '토큰 A' 보유자는 '토큰 B' 토큰을 구입 및 사용할 수 있습니다.

## 최종 사용자 사양

### 위치

- \* 호환되는 EFTPOS 단말기(호주에서 시작)
- \* 세계 220개 국가
- \* 전 세계 4,400여만 개의 지점
- \* 전 세계 260만 개의 ATM

### 특징

- \* 실제 카드 및 가상 카드 발행
- \* 전 세계의 호환되는 모든 ATM에서 자금 인출 가능
- \* 즉시 지역 명목화폐로 환전되는 암호화폐로 결제 가능

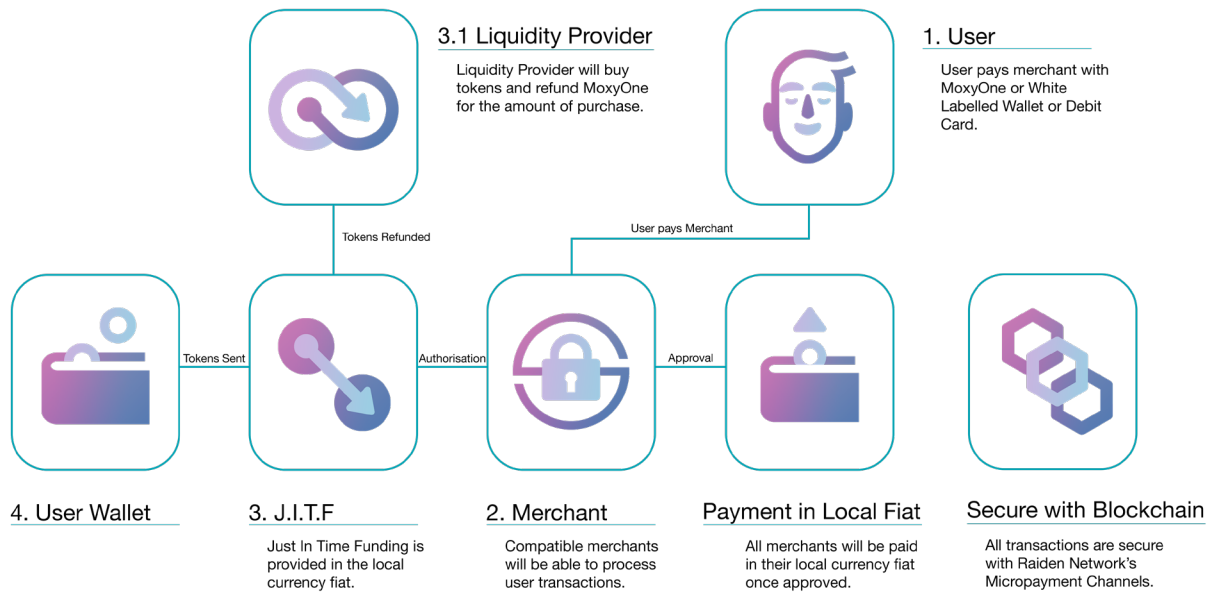
판매 시점에 즉시 암호화폐 환전 가능. 사용자의 입력이 필요 없음

- \* 전 세계에서 사용 - 지역 통화 카드
- \* 언제 어디서나 암호화폐로 즉석에서 결제
- \* ATM 인출
- \* 향상된 보안성
- \* 즉시 환전 - 토큰을 현지 통화로\*

\*지원되는 국가에서.

- \* 자산은 암호화폐로 남아있으며, 명목화폐로 전환하기 위해 적시(JustinTime) 검증 이용
- \* 토큰을 상대방에게 송금(일일 한도 적용) - TBC

## 거래 과정

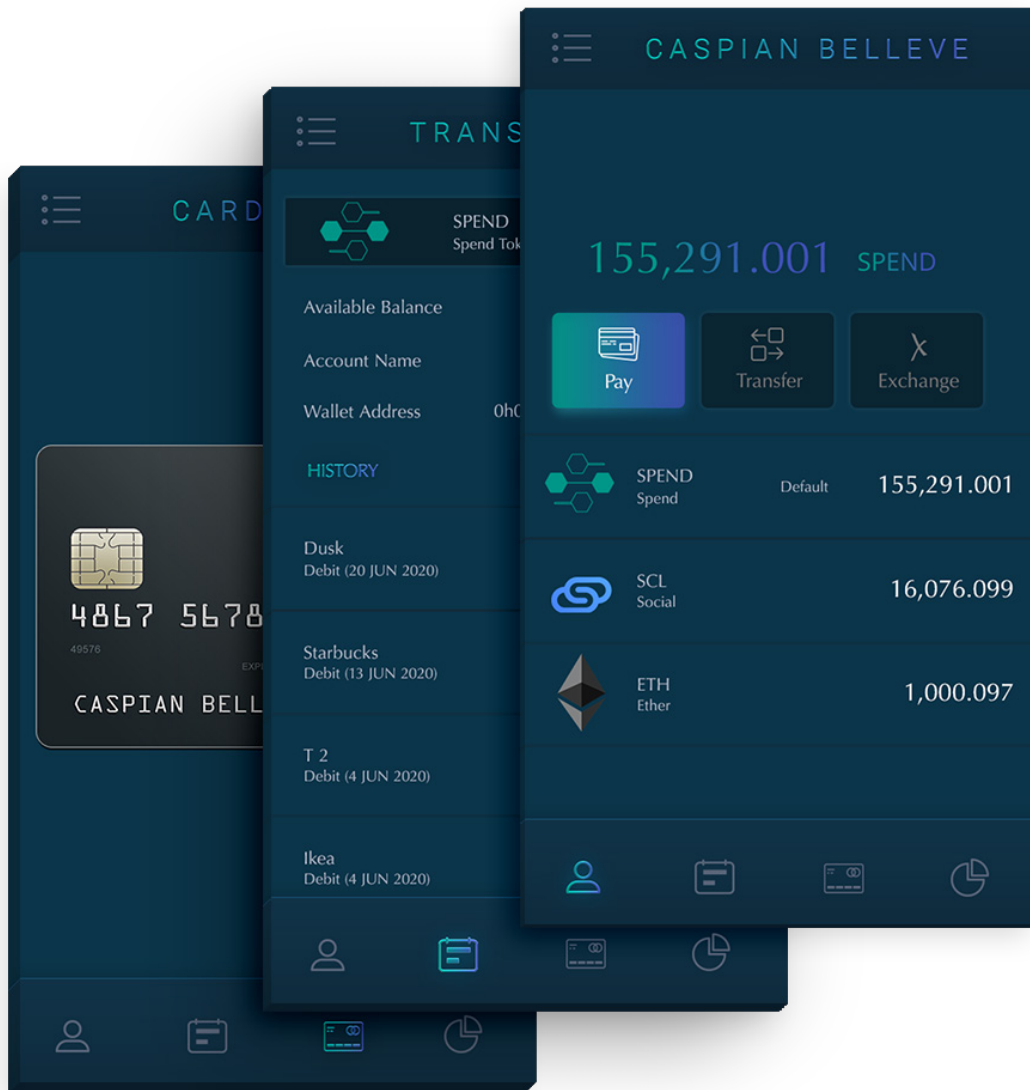


## 결제 처리 절차

1. 사용자는 MoxyOne 또는 화이트 라벨링된 카드/지갑으로 결제
2. 판매점에서 거래 처리
3. MoxyOne은 적시 펀딩을 통해 토큰을 명목화폐로 전환
4. 유동성 공급자는 토큰을 명목화폐로 전환한 후 구매 금액을 MoxyOne/파트너에게 송금
5. 사용자의 지갑에서 구매 금액 + 소소한 수수료(토큰 단위)가 공제되고 거래 내용이 기록됨.

## 직불카드 및 지갑 기능

### 지갑



| 1차 릴리스 통합         | 2차 릴리스 통합    | 향후 통합          |
|-------------------|--------------|----------------|
| MoxyOne(SPENDING) | ERC 20/23 토큰 | WAVES          |
| Ethereum(ETH)     | Tether(USDT) | NEO            |
| Social(SCL)       | Monero       | Stratis(STRAT) |
| eBitcoin(eBTC)    | Bitcoin(BTC) | Lisk(LSK)      |

## 직불카드

사용자는 위에 언급한 지갑 앱을 사용하여 자신이 보유한 토큰 중에서 기본 토큰을 선택할 수 있습니다. 이로써 직불카드 보유자는 선택한 암호화폐로 구매를 할 수 있으며, 완벽한 유연성과 접근성을 보장받을 수 있습니다.

### MoxyOne 카드



- \* MoxyOne 사용자라면 누구나 전 세계 대부분의 국가에서 지갑에 보유하고 있는 토큰을 명목화폐로 사용할 수 있는 직불카드에 즉시 접근할 수 있습니다.
- \* 수수료는 저렴하고 거래 속도는 빠릅니다. 저렴한 일회성 수수료로 실제 직불카드를 발행받거나, 그보다 절반 이하의 가격으로 가상 직불카드를 주문할 수 있습니다(Android Pay 또는 Apple Pay 호환 가능).

## 브랜드 카드



- \* 토큰 보유자를 위한 자체 직불카드를 발행하고자 하는 파트너는 비즈니스 대시보드를 사용하여 간단히 발행할 수 있습니다. 기업은 MoxyOne에 조직으로 등록하고 인프라 및 대시보드를 사용하여 사용자를 위해 안전한 직불카드 기능을 설정할 수도 있습니다.
- \* 조직은 인프라를 기초부터 구축하는 대신 안전하게 유지되는 당사의 API를 채택함으로써 브랜드화하여 발행할 수 있는 직불카드 솔루션에 직접 토큰을 통합할 수 있습니다.

## 모바일 결제



카드소지자(MoxyOne카드 및/또는브랜드카드)는 발행된 가상 직불카드를 통해 Apple Pay 및 Android Pay를 사용하여 호환되는 휴대폰으로 직접 결제할 수 있습니다.

## 제품 사양

- \* 사용자는 구매를 통해 즉석에서 토큰을 명목화폐로 교환할 수 있습니다(암호화폐가 허용되지 않는 곳에서도).
- \* 사용자는 ATM 및 EFTPOS를 통해 즉시 현금에 접근할 수 있습니다(현재는 호주에서만 제공됨 - 전 세계로 확대할 계획 있음).
- \* 처음에는 SPEND, ETH, SCL 등의 토큰이 허용될 것이며 다른 토큰도 점차 통합될 예정입니다(ERC20/23).
- \* 개별 거래에는 미미한 수준의 라이선스 수수료(1%)가 적용됩니다.

## 사용자 대시보드



사용자는 다음이 가능합니다.

- \* 거래 관리
- \* 활동 통계 보기
- \* 지갑 토큰 보기
- \* 거래 이력 찾기
- \* 벤더 위치 찾기
- \* 토큰 송금 완료
- \* 확인된 거래 보기
- \* 보상 포인트에 접근(향후 통합)
- \* 계좌 설정 변경

## 대시보드 데모 및 Github 리포지토리

대시보드 프로토타입을 지금 사용할 수 있으며 다음 웹사이트에서 접근할 수 있습니다.

<https://demo.moxy.one/>

Github 리포지토리는 다음 웹사이트에서 접근할 수 있습니다.

<https://github.com/MoxyOne/Dashboard>



# 유동성 공급자(LP)

유동성 공급자는 어떤 나라에서든 예비 은행 계좌를 제공하는 개인 또는 조직입니다. 유동성 공급자는 MoxyOne 시스템에 명목화폐를 제공하고 토큰을 환매함으로써 시스템을 계속 가동시킵니다. 이로써 사용자는 환전 수수료를 절약할 수 있으며, 유동성 공급자는 추가 크레딧, 이자 또는 SPEND 토큰을 벌 수 있습니다.

유동성 공급자는 다음 매개변수를 준수합니다.

- \* 유동성 공급자는 지역 법규 및 자금세탁방지법을 준수하는지에 대한 철저한 검증 과정을 거칩니다.
- \* 유동성 공급자는 사용자에게 국내 환율에 따라 어떤 통화로든 명목화폐를 제공할 수 있습니다.

예:

> 유동성 공급자가 베트남에 위치한 경우에는 지역 화폐인 베트남 동으로 은행 계좌를 지명할 수 있습니다. 지역 사용자에게 제공되는 혜택은 내국환율 0% 또는 외국환율 xx%라는 점입니다.

- \* 유동성 공급자는 토큰을 환매하고 추가 토큰을 수수료로 받습니다.

예:

> 유동성 공급자는 거래 완료에 필요한 전체 토큰 금액과 토큰의 추가 %를 수수료로 받습니다.

\* 유동성 공급자가 자격을 갖추려면 최소 100,000개의 SPEND 토큰을 소유해야 합니다.



- \* 유동성 공급자는 어떤 나라에서든 은행 계좌를 사용할 수 있습니다. 사용자가 명목화폐에 대한 접근을 필요로 하는 경우 유동성 공급자는 해당 국가의 계좌를 사용하여 사용자 토큰을 구입합니다.
- \* 모든 유동성 공급자는 발생한 은행 수수료를 부담합니다.

# 수수료 및 제품 상세 정보

## MoxyOne 수수료 표

| 항목        | 수수료        |
|-----------|------------|
| 실제 카드 발행  | \$15       |
| 가상 카드 발행  | \$3        |
| 카드 연간 수수료 | \$0*       |
| 내국환       | \$0*       |
| 외국환       | \$0*       |
| ATM       | \$0*       |
| 화이트 라벨    | 100K SPEND |
| 개별 거래     | 1%         |

\*수수료는 예고없이 변경될 수 있습니다.

참고: 모든 가격은 USD 기준입니다. 실제 카드 가격에는 수수료가 포함되어 모든 수수료는 SPEND로 결제 가능합니다.

## 제품 상세 정보

| 항목         | 상세 정보      |
|------------|------------|
| 토큰 지원      | ERC 20     |
| 보안         | 높음         |
| 보상         | 향후 통합      |
| 지갑         | 사용 가능      |
| 거래 속도      | 즉시         |
| 사용자 통제     | 전체 통제      |
| 화이트 라벨 가용성 | 모든 파트너가 가능 |

# 수수료 지불 구조

수수료는 모든 관련 당사자에 의해 발생하는 운영비를 지원하는 데 중요한 역할을 합니다. 그러나 중앙에 집중된 금융 기관과는 달리 사용자 또는 관련 당사자에게 영향을 미치는 숨겨진 수수료 또는 추가 서비스 요금이 없습니다. MoxyOne 인프라를 이용하는 데에는 최저 수준으로 유지되는 표준 라이선스 수수료만 발생합니다. 이로써 MoxyOne 에코시스템은 자립적이고 신뢰할 수 있으며 관련 당사자 모두에게 이익이 됩니다.

MoxyOne은 사용자에게 파트너 회사의 카드에 대한 추가 수수료를 청구하지 않습니다. 표준 라이선스 수수료는 파트너 회사에게만 적용됩니다. 모든 수수료는 파트너 회사가 선호하는 구조에 따라 정해집니다.

## 기술적 과정

### 시나리오 1: SPEND 토큰 사용

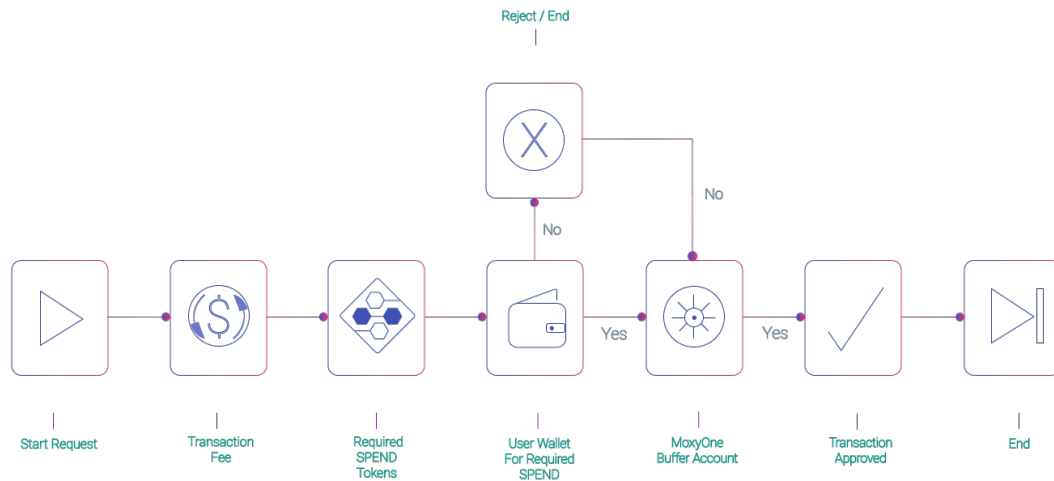
사용자는 직불카드/지갑을 사용하여 JIT (Just in Time, 적시) 프로토콜을 통해 항목 비용을 지불합니다.

### MoxyOne 인프라 프로세스

MoxyOne은 최상의 환율을 검색하여 필요한 SPEND 토큰 수를 계산합니다. 프로세스는 아래와 같습니다.

1. API 라이선스 수수료 계산
2. 사용자 지갑에서 필요한 SPEND 토큰 확인
3. MoxyOne 예비 계좌에서 필요한 명목화폐 금액 확인
4. 사용자 지갑에서 SPEND를 공제하여 MoxyOne 다중 서명 지갑(Multisig Wallet)으로 송금

5. 거래가 MoxyOne 예비 계좌로부터 승인되면(명목화폐 단위) 판매점에서 결제 수령
6. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨



## 시나리오 2: 파트너 토큰(PT) 사용(화이트 라벨링)

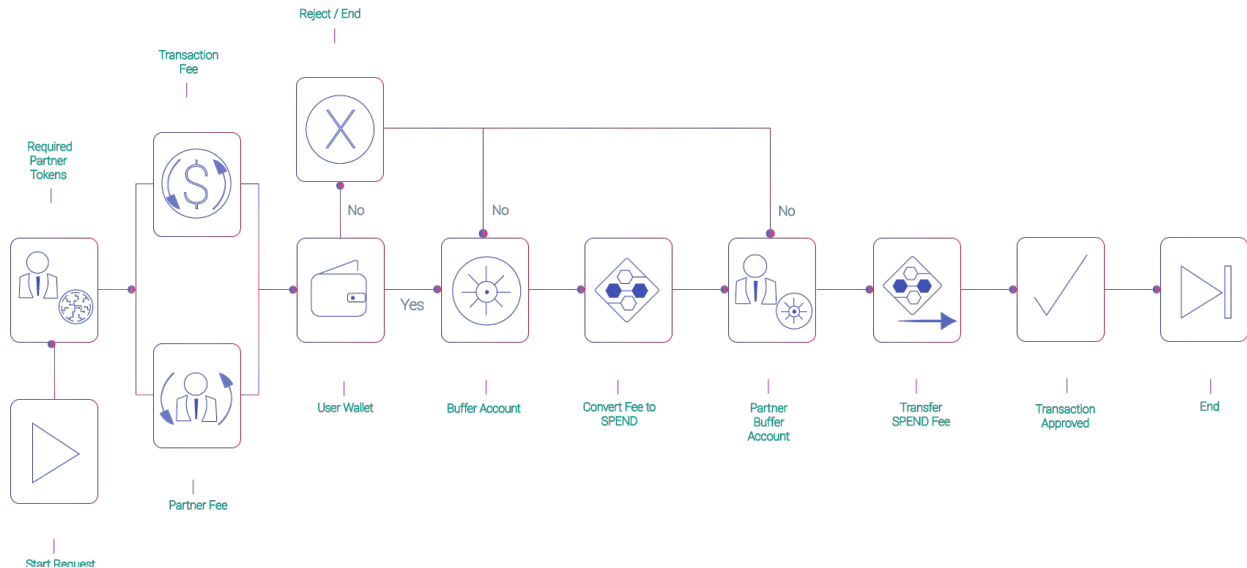
사용자는 파트너 토큰을 사용하여 항목 비용을 지불하고 카드를 사용하여 JIT 프로토콜을 개시합니다.

### 옵션 1: 파트너의 예비 계좌

파트너 회사는 자본이 충분한 경우 자체 예비 계좌를 호스팅할 수 있습니다. 그 프로세스는 다음과 같습니다.

1. 사용자가 결제 시작
2. API 라이선스 수수료를 계산하고 파트너의 지갑에서 필요한 SPEND 토큰 확인
3. 최상의 환율을 검색하고 필요한 파트너 토큰(PT) 수 계산
4. 파트너 수수료 추가(해당되는 경우)
5. 사용자 지갑에서 필요한 파트너 토큰 확인
6. 파트너 예비 계좌에서 필요한 명목화폐 금액 확인

7. 사용자 지갑에서 파트너 토큰을 공제하여 파트너의 다중 서명 지갑으로 송금
8. 파트너 지갑에서 SPEND를 공제하여 MoxyOne 다중 서명 지갑으로 송금
9. 파트너의 예비 계좌에서 거래 승인
10. 사용자의 카드를 통해 판매점에 명목화폐 송금
11. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨

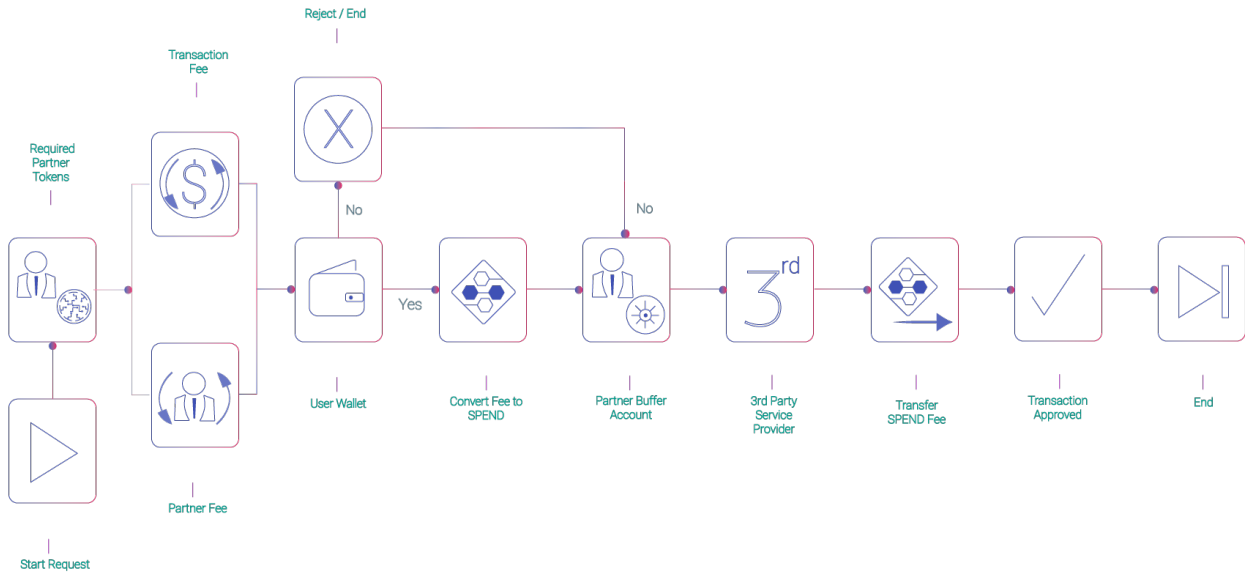


## 옵션2: 제3자서비스(토큰이상장되고예비계정이없는경우에만해당)

파트너 회사는 자본이 충분하지 않은 경우 자체 예비 계좌를 호스팅하지 않고 대신에 제3자 서비스를 이용할 수도 있습니다. 그 프로세스는 다음과 같습니다.

1. 사용자가 결제 시작
2. API라이선스수수료를계산하고파트너의지갑에서필요한SPEND토큰확인
3. 선택한제3자서비스요율에따라MoxyOne은필요한파트너토큰(PT)수계산
4. 파트너 수수료 계산(해당되는 경우)
5. 제3자 수수료 계산
6. 사용자 지갑에서 필요한 파트너 토큰 확인
7. 사용자 지갑에서 파트너 토큰 공제
8. 파트너 토큰을 제3자 서비스 제공업체로 송금

9. 파트너 지갑에 보낼 수수료를 사용자 지갑에서 공제(해당되는 경우)
10. 제3자 서비스 제공업체가 거래를 승인하면 판매점으로 전송
11. 파트너 지갑에서 MoxyOne 다중 서명 지갑으로 SPEND 수수료 송금
12. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨

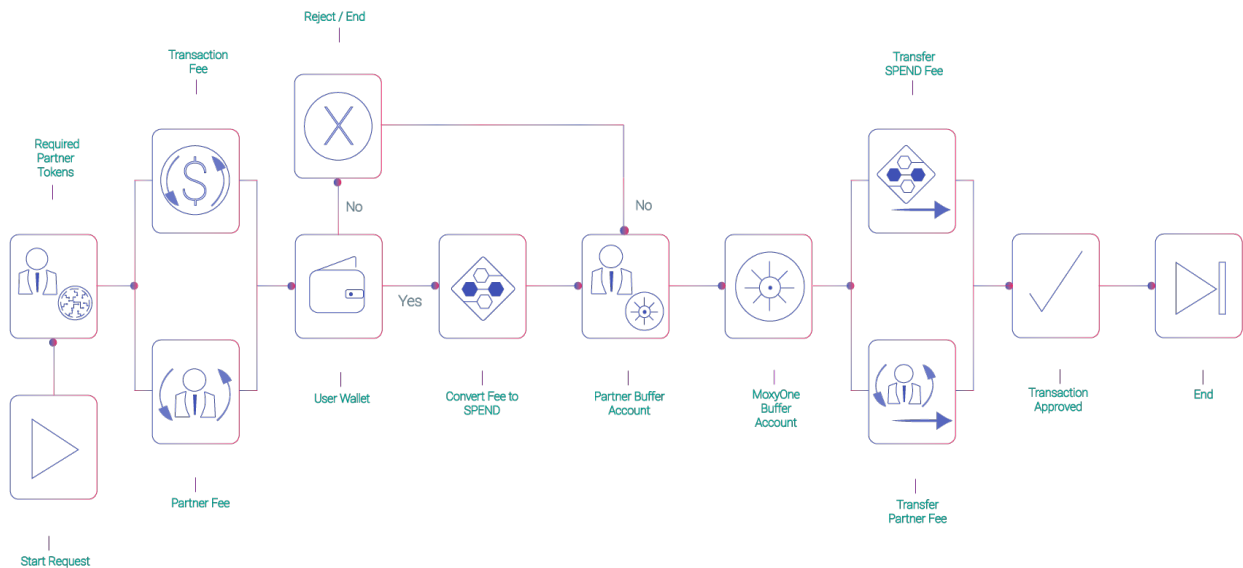


### 옵션 3: 유동성 공급자(LP)

파트너 회사는 자본이 충분치 않은 경우 해당 국가에서 MoxyOne이 인증한 유동성 공급자를 이용할 수 있습니다. 그 프로세스는 다음과 같습니다.

1. 사용자가 결제 시작
2. API라이선스 수수료를 계산하고 파트너의 지갑에서 필요한 SPEND 토큰 확인
3. MoxyOne은 필요한 파트너 토큰(PT) 수 계산
4. 파트너 수수료 계산(해당되는 경우)
5. 유동성 공급자 수수료 계산(해당되는 경우)
6. 사용자 지갑에서 필요한 파트너 토큰 확인
7. 사용자 지갑에서 파트너 토큰을 공제하여 유동성 공급자에게 송금(수수료(PT)는 해당되는 경우)
8. 파트너 지갑에 보낼 수수료를 사용자 지갑에서 공제(해당되는 경우)

9. 유동성 공급자 예비 계좌에서 거래가 승인되면 판매점으로 전송
10. 파트너 지갑에서 MoxyOne 다중 서명 지갑으로 SPEND 수수료 송금
11. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨

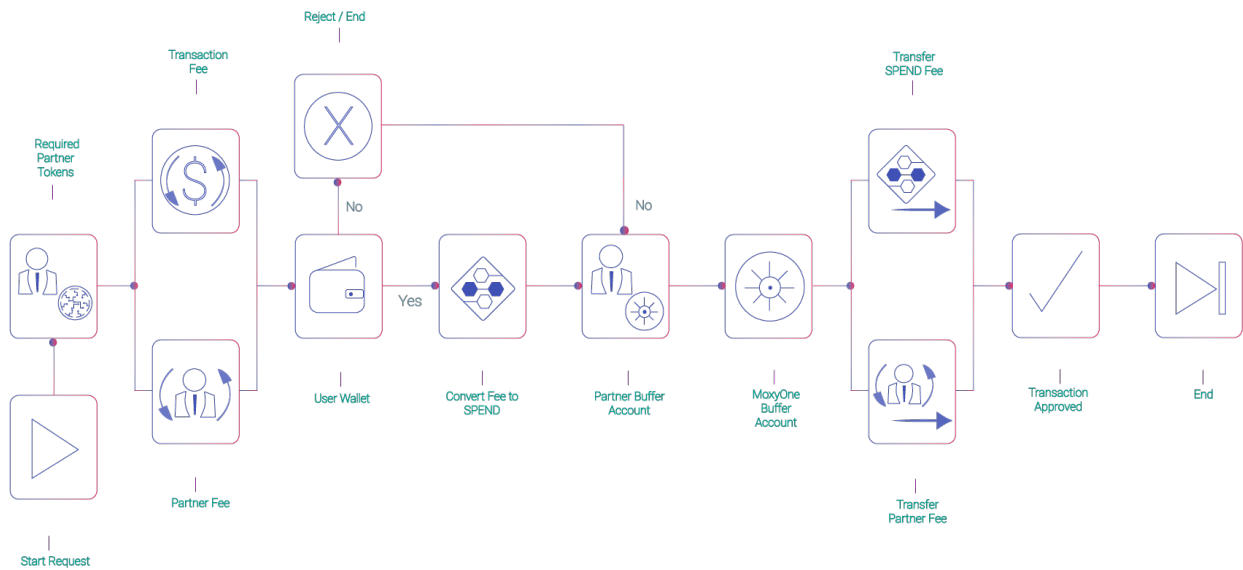


#### 옵션 4: MoxyOne 예비 계좌

파트너 회사는 자본이 충분치 않은 경우 MoxyOne 예비 계좌를 이용할 수 있습니다. 그 프로세스는 다음과 같습니다.

1. 사용자가 결제 시작
2. 최상의 환율을 검색하고 필요한 파트너 토큰(PT) 수 계산
3. API 라이선스 수수료 계산
4. 파트너 수수료 계산(해당되는 경우)
5. 사용자 지갑에서 필요한 파트너 토큰 확인
6. MoxyOne 예비 계좌에서 필요한 금액 확인

7. 총파트너토큰금액을SPEND로 환전하고파트너지갑에서SPEND잔고확인
8. 사용자 지갑에서 파트너 토큰을 공제하여 파트너 지갑으로 송금
9. 파트너 지갑에서 SPEND를 공제하여 MoxyOne 다중 서명 지갑으로 송금
10. 거래가 승인되면 MoxyOne 예비 계좌에서 판매점으로 송금
11. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨



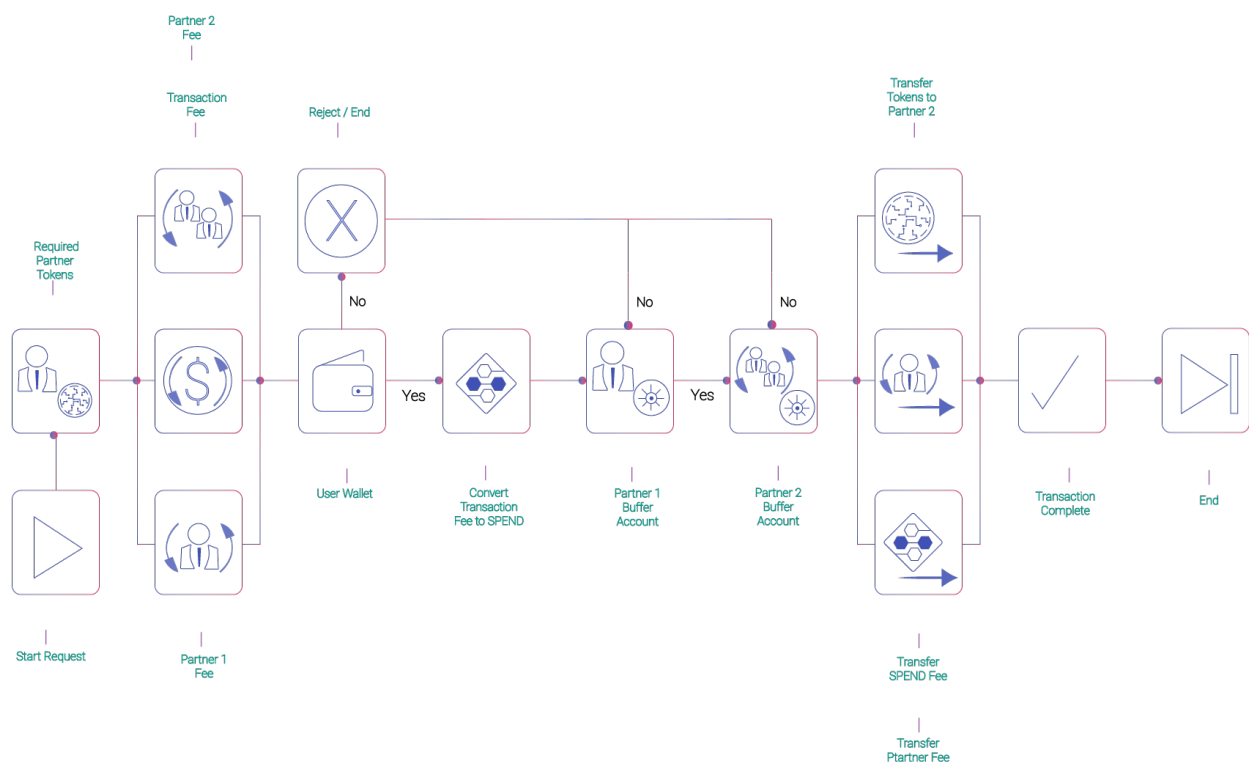
### 옵션 5: 기타 파트너 예비 계좌(파트너 간 계약)

파트너 회사는 자본이 충분치 않은 경우 다른 파트너의 예비 계좌를 이용할 수 있습니다. 그 프로세스는 다음과 같습니다.

1. 사용자가 결제 시작
2. 최상의 환율을 검색하고 필요한 파트너 토큰(PT) 수 계산
3. API 라이선스 수수료 계산
4. 필요한 파트너 토큰 수 계산
5. 파트너 1 수수료 추가(해당되는 경우)
6. 파트너 2 수수료(예비 계좌) 추가(해당되는 경우)
7. 사용자 지갑에서 필요한 파트너 토큰 확인



8. 파트너 2 예비 계좌에서 필요한 금액 확인
9. 사용자 지갑에서 파트너 토큰을 공제하여 파트너 2 지갑으로 송금
10. 파트너 토큰(수수료)을 공제하여 파트너 1 지갑으로 송금
11. 파트너 1 지갑에서 SPEND를 공제하여 MoxyOne 다중 서명 지갑으로 송금
12. 거래가 승인되면 파트너 2 예비 계좌에서 판매점으로 송금
13. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨



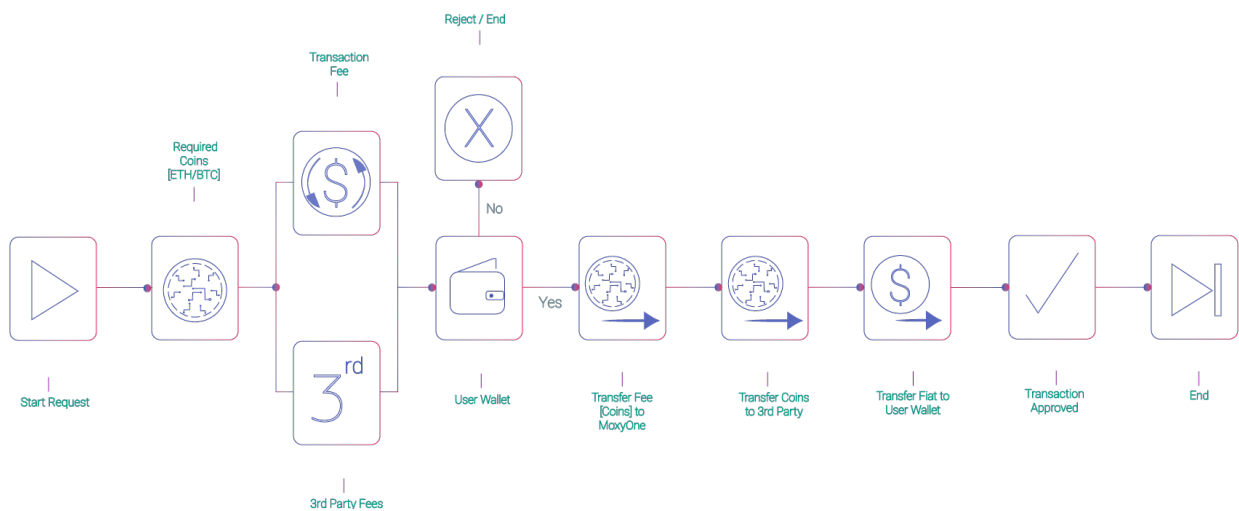
### 시나리오 3: 코인 사용(비트코인 / 에테르)

사용자는 항목 비용을 지불하고 카드를 사용하여 JIT 프로토콜을 개시합니다.

선택한 제3자 서비스 요율에 따라 MoxyOne은 필요한 토큰 수를 계산합니다.  
그 프로세스는 다음과 같습니다.

1. 사용자가 결제 시작

2. 필요한 코인 수 계산
3. 제3자 수수료 추가
4. API 라이선스 수수료 계산
5. 사용자 지갑에서 필요한 코인 확인
6. 사용자 지갑에서 코인을 공제하여 제3자 서비스 공급자에게 송금
7. 수수료가 MoxyOne 다중 서명 지갑으로 송금됨 (ETH 또는 BTC)
8. 제3자 서비스 제공업체가 거래를 승인하면 판매점으로 전송
9. 거래가 완료된 것으로 간주되어 기록됨



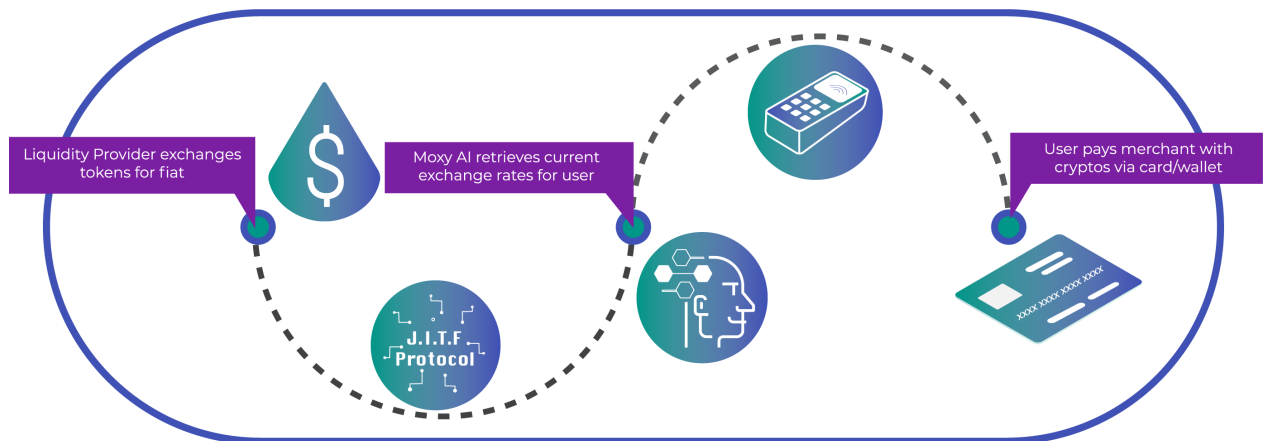
참고: 향후에는 효율을 최대한 낮추기 위해 외국환서비스를 통합할 계획입니다.

# MoxyAI

MoxyAI는 MoxyOne 시스템의 진보된 기능입니다. 이 기능은 업계에서 발생하는 변동성 및 유동성 문제를 없애고 고객의 지출을 지원하기 위한 기능입니다. MoxyAI의 핵심 목표는 고객 계좌의 지갑에 있는 토큰의 가치를 극대화하는 데 도움을 주는 것입니다. 당사의 AI는 결제 시점의 지출을 최적화함으로써 그러한 도움을 드립니다. AI는 요청된 명목화폐로 환전하는 시점에 지갑에서 제일 잘 나가는 암호화폐를 선택하여 가치를 극대화합니다.

예:

- \* 사용자는 모든 구매에서 BTC를 기본값으로 선택했습니다.
- \* 30분만에 BTC는 10% 감소하고 ETH가 15% 증가했습니다.
- \* 사용자는 계좌 설정에서 MoxyAI를 가동합니다.
- \* MoxyAI는 MoxyOne 결제 시점에 모바일 어플리케이션의 알림 기능을 이용하여 ETH를 지출하고 BTC는 그대로 두면 더 나은 값에 구매하게 될 것이라고 사용자에게 제안합니다.
- \* 그러면 사용자는 두 가지 옵션 중 선택할 수 있습니다.
  - \* 예: ETH가 선택되어 구매에 사용됩니다.
  - \* 아니요: 기본값인 BTC가 선택되어 구매에 사용됩니다.



MoxyAI는 다양한 지능 수준을 갖고 있으며 사용자의 취향에 따라 사용자 정의할 수 있습니다. 또한 AI 시스템은 사용자의 지출 성향과 일상적 습관을 지능적으로 학습할 수 있는 능력도 갖고 있습니다(사용자가 허용하는 경우에 한해). 그런 다음에는 사용자의 지갑을 최적화하여 사용자가 구매를 결정하는 시점을 기준으로 시장 변동성 및 트렌드에 따라 지출 준비를 할 수 있습니다.

MoxyAI는 사용자 설정 안에 여러 가지 옵션을 포함합니다. 이것은 모든 사용자에게 적용되는 필수 조건이 아니라 선택 가능합니다. MoxyOne은 프라이버시가 중요한 문제임을 알고 있으므로 지출 데이터를 제3자와 공유하지 않으며, 지출 데이터는 보안 유지를 위해 당사 서버에 암호화됩니다.

# Raiden 네트워크 통합

## 소액 결제 채널

Raiden 네트워크는 Ethereum 블록체인에 있는 토큰 송금용 체인 외 스케일링 솔루션입니다. MoxyOne은 이 솔루션을 이용하여 거의 즉각적인 결제 처리를 할 수 있는데, 결제는 수수료가 저렴하고 확장 가능하며 프라이버시가 보호됩니다.



자료: [www.raiden.network](http://www.raiden.network)

MoxyOne의 시스템이 작동하려면 사용자 지갑과 MoxyOne 지갑 사이에 양방향 결제 채널을 구축해야 합니다. 모든 송금은 결제 채널을 사용하여 체인 외에서 이루어지기 때문에 최소의 채굴 수수료로 토큰을 빠르게 전달할 수 있습니다. 결제 채널을 이용하면 총 송금액이 예금된 토큰 액수를 초과하지 않는 한 사용자 지갑과 MoxyOne 지갑 사이에서 무제한의 양방향 송금이 가능합니다.

이러한 송금은 즉각적으로 이루어지며 "처음 1회만 체인 내에서 생성되고 최종적으로 채널을 종료할 때까지" 블록체인 자체가 개입할 필요가 없습니다.

# COMIT 네트워크 통합

## [향후 출시]

금융 거래의 세계에서 보안과 속도에 대한 요구는 점점 커지고 있습니다. 빠른 자금 이체, 해커 공격으로부터의 안전성 및 글로벌 액세스는 MoxyOne의 핵심 인프라의 필수적 특징입니다. 따라서 당사는 머지않아 '블록체인 간 상호운용'이 가능한 COMIT 네트워크에 당사 시스템을 통합할 계획입니다. 향후에는 다른 블록체인도 지원할 예정이므로 블록체인 간 결제 채널인 COMIT 네트워크를 사용하기로 결정한 것입니다.



자료: [www.comit.network](http://www.comit.network)

### 왜 COMIT인가?

COMIT에서는 MoxyOne의 시스템 운영에 필수적인 유동성 공급자를 통합할 수 있기 때문에 보안, 속도 및 접근성에 대한 솔루션으로 COMIT 네트워크를 이용하기로 한 것입니다. 또한 다음과 같은 장점도 있습니다.

- \* 어느 나라의 사용자든 즉시 결제 가능
- \* 블록체인에 연결된 비즈니스 프로세스에 관계없이 글로벌 액세스 가능
- \* 암호화를 통해 믿을 수 있고 안전한 전역 거래망
- \* 유동성 공급자에게는 매출 흐름의 새로운 재발생
- \* 안전한 인프라: 100% 신뢰: 핵심 인프라는 여전히 블록체인입니다. 따라서 사용자든 유동성 공급자든 기업이든 기본 블록체인의 알고리즘 이외의 것에 의존할 필요가 없습니다.
- \* 전체 통제: MoxyOne은 자산을 100% 통제할 수 있습니다.
- \* 보안성: COMIT의 결제 채널에는 유동성 공급자가 부정 행위를 할 수 없도록 만드는 보안 메커니즘이 내장되어 있습니다.
- \* 금융 거래 비용이 절감되므로 사용자는 최소한의 수수료만 지불하면 됩니다.

# 회사 정보

MoxyOne은 호주에서 MoxyOne Pty Ltd라는 이름으로 거래하는 등록된 회사입니다.

당사 및 산하 기관에 대한 자세한 내용을 보려면 다음 링크를 방문하십시오.

<https://abr.business.gov.au/SearchByAbn.aspx?SearchText=91623132785>



# 토큰 상세 정보

## 토큰 매개변수

|              |  |
|--------------|--|
| 토큰의 역할       | MoxyOne 네트워크와 플랫폼 내에서의 수수료 결제용 유틸리티 토큰 |
| 토큰 약어        | SPEND                                  |
| 토큰 이름        | Spend                                  |
| 배출율          | 토큰 판매 종료 후에는 새 코인이 생성되지 않음             |
| 토큰 네트워크      | Ethereum (ERC20 확장)                    |
| 최대 공급량(하드 캡) | 50,000,000 SPEND                       |

## 공개 토큰 프리세일

|        |   |
|--------|---|
| 시작     | 2018년 2월 8일 01:00 UTC                       |
| 종료     | 2018년 3월 10일 01:00 UTC                      |
| 소프트 캡  | 500 ETH                                     |
| 하드 캡   | 20,000 ETH                                  |
| 토큰 가격  | 1 ETH = 1000 SPEND                          |
| 최소 거래량 | 1 ETH                                       |
| 배포     | 스마트 계약은 ETH를 수령하는 즉시 토큰을 생성하여 송금하는 데 사용됩니다. |

프리세일 펀드는 전통 방식의 디지털 마케팅 및 출판/사설을 통한 메인 토큰 판매를 더 홍보하는 데 사용됩니다. 이 기간 동안 판매되지 않은 토큰은 메인 토큰 판매 중에 구입할 수 있습니다.

## 추가 보너스

추가 보너스는 토큰 프리세일 (비공개 및 공개)에만 해당됩니다. 기본 분담률은 1 ETH당 1000 SPEND이며, 자격을 갖추기 위한 최소 분담률은 1 ETH입니다. 매개변수는 다음과 같습니다.

- \* 분담률이 1 ETH이면 추가 40% 수령, 1400 SPEND / ETH, 권한 확정 기간 30일
- \* 분담률이 30 ETH이면 추가 45% 수령, 1450 SPEND / ETH, 권한 확정 기간 45일
- \* 분담률이 100 ETH이면 추가 50% 수령, 1500 SPEND / ETH, 권한 확정 기간 60일
- \* 분담률이 500 ETH이면 추가 55% 수령, 1550 SPEND / ETH, 권한 확정 기간 90일
- \* 분담률이 1000 ETH이면 추가 60% 수령, 1600 SPEND / ETH, 권한 확정 기간 120일
- \* 분담률이 2500 ETH이면 추가 65% 수령, 1650 SPEND / ETH, 권한 확정 기간 150일

## 토큰 판매 상세 정보

|              |   |
|--------------|---|
| 시작           | 2018년 3월 14일 01:00 UTC                      |
| 종료           | 2018년 4월 14일 01:00 UTC                      |
| 하드 캡(최대 공급량) | 50,000,000 SPEND                            |
| 최소 목표        | 4, 000 ETH                                  |
| 토큰 가격        | 1 ETH = 1000 SPEND                          |
| 최소 거래량       | 0.01 ETH                                    |
| 배포           | 스마트 계약은 ETH를 수령하는 즉시 토큰을 생성하여 송금하는 데 사용됩니다. |
| 최소 목표 미달     | 스마트 계약에 따라 전체 분담자에게 마케팅 수수료를 제외하고 환불        |

## 배포

MoxyOne, 마케팅 및 파트너십 용의 모든 예비 토큰은 송금을 위해 스마트 계약에 의해 고정됩니다. MoxyOne 팀이 보유한 10%는 6개월 동안 고정되며, 그 후로는 매달 총액의 10%가 릴리즈됩니다. 마케팅 및 파트너십을 위해 보유된 토큰은 토큰 판매 종료 후부터 매달 10% 선에서 릴리즈됩니다.

| 항목         | 비율  | 금액         | 보유 기간                   |
|------------|-----|------------|-------------------------|
| MoxyOne 팀  | 10% | 5,000,000  | 6개월 이후 매달 10% 릴리즈       |
| 마케팅 및 파트너십 | 20% | 10,000,000 | 토큰 판매 종료 후부터 매달 10% 릴리즈 |
| 토큰 판매      | 70% | 35,000,000 | 즉시 릴리즈. 보너스는 단계적 릴리즈.   |

## 미판매 토큰

스마트계약은 ETH를 받을 때에만 새(민트)화폐/ 토큰을 생성하도록 설정됩니다. 따라서 토큰 판매가 종료된 후에는 판매되지 않은 코인이 남게 되며, 프리세일 및 크라우드 판매 중에 판매된 액수에 따라 총 공급량이 계산됩니다.

## 최소 목표

크라우드 판매의 최소 펀딩 목표는 4,000 ETH로 설정되었습니다. 메인 크라우드 판매가 끝나고 최소 목표가 달성되지 않으면 마케팅 비용 및 법률 비용을 제외한 모든 펀드는 분담자에게 환불됩니다.

## 보너스 효율

- \* 메인 토큰 판매 첫 24시간 동안의 보너스 효율은 40%로, 1 ETH당 1400 SPEND입니다.
- \* 메인 토큰 판매 1주차의 보너스 효율은 12.5%로, 1 ETH당 1125 SPEND입니다.

- \* 메인 토큰 판매 2주차의 보너스 요율은 11.5%로, 1 ETH당 1115 SPEND입니다.
- \* 메인 토큰 판매 3주차의 보너스 요율은 10%로, 1 ETH당 1100 SPEND입니다.
- \* 3주차 보너스 종료 후에는 보너스가 제공되지 않습니다. 1 ETH당 1000 SPEND의 기본 요율은 토큰 판매 종료 시까지의 요율이 됩니다.

## 토큰 생성

SPEND 토큰은 ERC20 인터페이스를 구현하며, ERC23 사양의 기능도 포함하도록 확장되었습니다.

## 토큰 판매

당사의 토큰 판매 스마트 계약은 상급 Solidity 개발자이자 Dcorp의 설립자인 Frank Bonnet이 만들었습니다. Frank는 Sociall, Gladius 등 다수의 기업을 위해 다양한 토큰 판매 스마트 계약을 만들고 감사를 수행했습니다.

당사의 토큰 및 토큰 판매 스마트 계약은 Hosho(<https://hosho.io>)의 검토와 감사를 거쳤으며, 다음 웹사이트에서 확인할 수 있습니다.

<https://github.com/moxy-one/crowdsale/blob/master/documents/review/FinalMoxyOneContractAudit.pdf>

토큰 판매 스마트 계약은 많은 보너스를 받은 초기 투자자의 덤핑 행위를 방지하도록 만들어졌습니다. 지금까지 많은 보너스(특히 프리세일 중에)를 제공하는 모든 토큰이 거래소 상장 후 처음 며칠 동안 30% 하락(때로는 그보다 더 크게)하는 경향이 있었습니다.

당사의 고유한 토큰 판매 스마트 계약은 토큰 판매가 완료되면 모든 보너스가 단계적으로 릴리즈되므로 SPEND가 거래소에 상장될 때 안정적인 가격을

보장합니다. 비공개 및 공개 판매 중에는 분담금의 상한과 하한을 엄격하게 지키도록 하여 사람이든 기관이든 누구도 혼자서 시장을 통제하지 못하도록 했습니다.

당사가 토큰 판매를 제공하는 나라의 규정 준수 및 규제를 위해 기본 KYC 데이터를 수집해야 합니다.

많은 토큰 판매의 경우 회수 불가능한 수천 달러 가치의 토큰을 보유하고 있습니다. 이는 참여를 시도하면서 에테르 이외의 다른 토큰을 우발적으로 토큰 판매에 보내기 때문입니다. 당사의 토큰 판매 스마트 계약에서는 우발적으로 이들을 보낸 주소에서 이러한 토큰을 회수할 수 있도록 하고 있습니다.

당사의 토큰 판매 및 스마트 계약은 Hoshio의 감사 및 승인이 이루어진 후 Etherscan에서 업로드 및 검증합니다.

*참고: 기본 지갑과 계약의 경우 모두 토큰 판매에 참여할 수 있습니다.*

## 토큰 판매 등록 및 화이트리스팅

당사의 토큰 판매에서는 모든 사용자가 KYC(Know Your Customer) 검증을 통과해야 합니다. 이것은 당사가 모든 제공 지역의 규정을 준수한다는 사실을 확인하는 것입니다.

당사의 등록 양식에는 매우 기본적인 정보만 필요합니다. 이 정보를 검토하여 모든 것이 확인되면 Ethereum 분담 주소를 스마트 계약을 통해 화이트리스팅하며(화이트리스트는 블록체인에 저장됨), 사용자의 주소에서 토큰 판매 기간 동안 분담금을 내는 것이 허용됩니다. 등록 데이터에 문제가 있는 경우에는 최대한 빨리 보완될 수 있도록 귀하와 연락을 취하게 됩니다.

최대한 빨리 주소를 화이트 리스팅하려는 참여자를 위해 빠르면 12월에 등록이 시작됩니다. 사용자는 MoxyOne 대시보드를 통해 본인의 등록/화이트 리스팅 상태를 확인할 수 있습니다.

## 추천 프로그램

당사의 토큰 판매 계약은 추천 기반의 프로그램을 제공합니다. 화이트 리스팅된 주소를 가진 사용자의 대시보드에는 고유한 “추천인 URL”이 나타납니다. 추천인 URL을 통해 성공적으로 화이트 리스팅 및 분담금을 내는 모든 참여자에 대해, 추천인은 구매한 전체 SPEND 중 총 5%를 받게 됩니다.

예:

1. 갑돌이는 자신의 정보를 등록합니다.
2. MoxyOne은 갑돌이의 정보를 승인하고 그의 Ethereum 주소를 화이트 리스팅합니다.
3. 갑돌이는 자신의 대시보드에 로그인하여 그의 추천인 URL을 발견합니다.
4. 갑돌이는 팔로워들이 볼 수 있도록 트위터 계정에 자신의 URL을 포스팅합니다.
5. 갑순이는 갑돌이의 URL을 클릭하여 등록합니다.
6. MoxyOne은 갑순이의 정보를 승인하고 그녀의 Ethereum 주소를 화이트 리스팅합니다.
7. 갑순이는 메인 토큰 판매의 첫 24시간 동안 10 ETH의 분담금을 냅니다.
8. 갑순이는 14,000 SPEND를 받습니다(40% 보너스 때문에)
9. 갑돌이는 갑순이가 구매한 액수의 5%인 700 SPEND를 받습니다.

모든 추천인 토큰은 토큰 덤핑을 방지하기 위해 단계적으로 릴리즈됩니다. 모든 토큰의 10%는 토큰 판매 종료일로부터 매달 릴리즈됩니다.

# 분담금을 내야 할 이유

SPEND 수는 50,000,000으로 제한되어 있으며, 엄격한 스마트 계약법 때문에 더 많은 토큰을 만들 수 없습니다.

MoxyOne 플랫폼과 네트워크가 완료되어 SPEND를 통합한 후에는 MoxyOne이 모든 거래 수수료로 SPEND를 요구하기 때문에 토큰 수요가 증가할 것입니다.

토큰 판매의 초기 단계에서는 보너스 요율이 제공됩니다. 따라서 토큰 판매 중에 참여하는 분담자는 기본 요율 1 ETH = 1000 SPEND에 현재 유효한 보너스를 더한 액수를 받게 됩니다.



# 파트너십

## Sociall

Sociall/SCL (<https://sociall.io>)은 MoxyOne의 첫 번째 파트너가 될 것입니다. Sociall은 당사의 직불카드 인프라, 기능 및 API를 통합하여 사용자들이 SCL 토큰을 실제 통화처럼 즉석에서 지출할 수 있게 할 것입니다. 또한 Sociall은 자체 예비 계좌를 사용자에게 발행한 직불카드에 직접 통합하는 최초의 파트너가 될 것입니다.

## Gladius

당사는 당사의 CDN과 DDoS 보호 기능이 블록체인을 통해 전달되도록 Gladius(<https://gladius.io/>)와 파트너십을 맺기로 했습니다. Gladius는 당사의 플랫폼인 MoxyOne을 그들의 첫 번째 파트너십 중 하나로 받아들이는 데 동의했습니다. 당사는 당사의 플랫폼을 처음 대중에게 런칭할 때 그들의 보안 기능을 통합하게 되기를 바랍니다.

## eBitcoin

MoxyOne은 eBitcoin(<https://www.ebitcoin.org/>)과 파트너십을 맺었으며 eBitcoin의 기존 지갑 시스템을 완벽하게 만들기 위한 인프라를 제공할 것입니다. 두 회사의 로드맵이 모두 이 목표를 달성하는데 맞춰져 있으므로 이는 MoxyOne과 eBitcoin이 파트너십을 위해 손을 맞잡을 수 있는 완벽한 기반이 되었습니다. 화이트라벨 파트너십과 더불어, eBitcoin은 자사의 에코시스템을 확장하여 기술, 법률 및 구조 관련 사업부를 포함시켰습니다. 고유한 비즈니스 모델과 화이트라벨 서비스 덕분에 우리는 eBitcoin 에코시스템에 가장 적합한 파트너가 될 수 있었습니다.

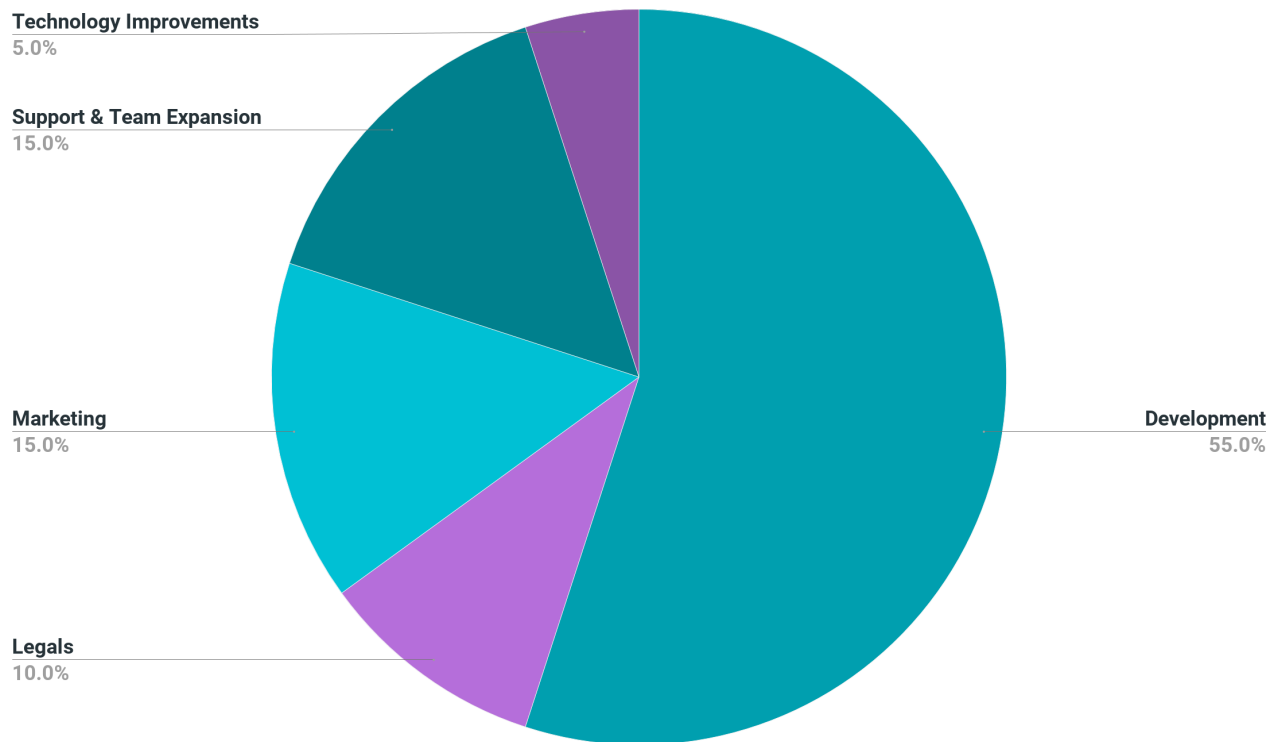
# 거래소

## 거래소 파트너

당사는 거래소 파트너와 협상 중입니다. 다시 말해, 토큰 판매가 종료된 후 며칠 만에 SPEND 토큰이 상장될 수도 있음을 의미합니다.

거래소 상장 어드바이저인 Rick은 많은 거래소와 직접 접촉하여 토큰 판매 종료 후 짧은 시간 내에 SPEND를 상장시킬 수 있습니다.

# 펀드 할당



## 개발 - 55%

- \* Changelly/Shapeshift/COMIT/Raiden을 사용하여 복수의 통화를 허용하는 시스템 개발
- \* 사용자는 단일 거래에서 복수의 토큰으로 결제할 수 있게 됨
- \* 사용자의 기본 토큰이 고갈되었을 때를 감안한 기본 대비책
- \* 범용 ERC20 토큰 지원
- \* 개발 팀 확장

## 법률 - 10%

- \* 나라별로 다른 법규(호주 우선)

예: 사용자는 하루 \$200 AUD를 카드로 지출할 수도 있지만, ID를 업로드하여승인을받은경우에는하루에\$5,000를지출할수있습니다.

- \* 지역별로 다른 자금세탁방지법

## 마케팅 [15%]

- \* 블록체인 및 암호화폐 이벤트/컨퍼런스 후원으로 토큰 및 플랫폼에 대한 인지도 높이기(공개 릴리즈 시)
- \* 새 사용자에게 유동성 공급자 프로그램 홍보
- \* 전통적인 디지털 마케팅으로 새 사용자에게 MoxyOne 플랫폼 홍보
- \* MoxyOne 기술 채택에 관심이 있을 법한 신생 업체와 ICO 기업에게 접근

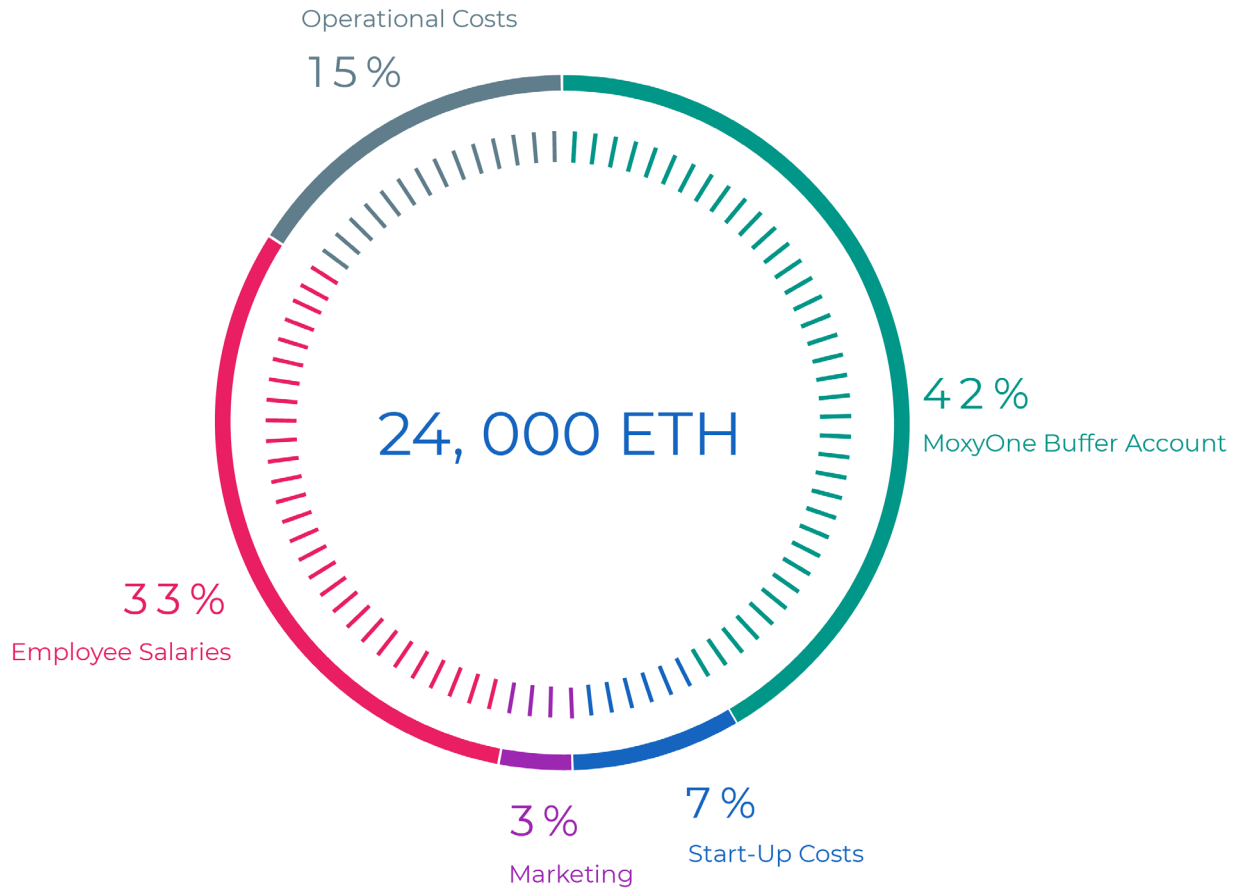
## 지원 및 팀 확장 [15%]

- \* 지원 담당자 고용

## 기술 개선 [5%]

- \* 버그 수정
- \* 버그 바운티 프로그램

# 재무 관련 사항



MoxyOne이 토큰 판매 중에 24,000ETH의 하드 캡에 도달하는 경우, 펀드는 이에 따라 할당됩니다.

- \* MoxyOne예비계좌(42%)는회사의유동성공급자로서대량의펀드를받게됩니다.
- \* 급여(33%)는풀타임개발팀,계좌담당자,풀타임법률가,지원스태프(콜센터)에게분배됩니다.
- \* 운영비(15%)에는사무실임대료,지출(유틸리티이용료),내부콜센터구성,새장비구매 등이 포함됩니다.
- \* 스타트업비용(7%)에는스타트업에사용되는서비스수수료 및라이선스수수료가 포함됩니다.
- \* 마케팅비용(3%)에는신규고객모집 및파트너화이트라벨링비용이 포함됩니다.

# MoxyOne 다중 서명 지갑

다중 서명 지갑(Multisig Wallet)의 목적은 거래를 실행하기 전에 신뢰할 수 있는 여러 파트너의 동의를 구하여 보안성을 높이는 것입니다. 정해진 수의 소유자들이 컨펌하는 경우에만 거래를 실행할 수 있습니다.

모집된 에테르는 모두 MoxyOne 다중 서명 지갑에 보관됩니다. 여기에는 다음이 포함됩니다.

- \* 주 서명 보유자 2명 (MoxyOne)
  - \* 공동 설립자 A
  - \* 공동 설립자 B
- \* 독립 서명인 2명
  - \* Jade Mullholand(어드바이저)
  - \* 권유대행인 / 회계원

조건은 다음과 같습니다.

- \* 주 서명 보유자는 하루 50 ETH만 인출할 수 있습니다.
- \* 50 ETH 이상 인출하는 경우에는 주 서명인 2인 또는 주 서명 보유자 1인과 독립 서명인 2인이 필요합니다.
- \* 독립된 키 보유자는 펀드를 인출할 수 없습니다.

이는 MoxyOne 팀이 보유한 펀드에 대한 추가 보안 레이어가 됩니다.

Mastercard<sup>3</sup>에 따르면, 향후 5년 동안 호주와 아시아에서의 해외 여행이 연평균 성장률(CAGR) 8.5%까지 증가할 것으로 예측됩니다 이는 해외 여행을 하면서 지출이 더 많아질 것임을 의미합니다.

세계 지출 동향에 대한 ITB BERLIN의 보고서<sup>4</sup>에서는 2016년 전 세계의 해외 여행 시장이 2조 달러 규모로 정점을 찍었다고 밝히고 있습니다. 해외 여행자의 평균 지출 면에서는, 기본적으로 여행자수가 증가하여 암호화폐의 소비 가능성도 엄청나게 커졌다고 할 수 있습니다. 이는 암호화폐에 대한 주류 미디어의 주목과 관심이 암호화폐 가치의 증가로 이어져 이제는 사용자들이 전통적인 은행보다 수수료가 더 낮은 대안 솔루션에 접근할 수 있게 되었다는 사실이 세상에 입증되었기 때문입니다. ITB Berlin에 의해 드러난 또 다른 흥미로운 데이터는, 전 세계 18억 밀레니엄 세대가 진정한 세계 경험을 위해 더 많은 여행을 하고 있다는 점입니다.

또한 Westpac의 최근 분석<sup>5</sup>에 따르면, "밀레니엄 세대 여행자들은 해마다 전 세계에서 113억 달러를 소비합니다. 이 보고서는 밀레니엄 세대의 70%가 해외에서 ATM을 통해 더 많은 돈을 인출한다고 밝히고 있습니다." MoxyOne은 ATM 인출 기능으로 이 분야에서 자리잡을 수 있을 것으로 봅니다. 여행자들은 여행 중 현금을 인출하거나 직불카드를 이용할 수 있는 곳에서 카드를 사용할 수 있는 선택 옵션을 갖게 될 것입니다. 우연히 카드를 잃어버리거나 도난 당하는 경우에는 MoxyOne 지갑 앱을 통해 카드를 정지시켜 두고 디지털 모바일 지갑을 계속 사용할 수 있으므로, 안전하고 간편한 옵션이 되기도 합니다. 뿐만 아니라 즉각적인 접근이 가능한 직불카드를 사용하면 외국환에 대한 걱정 없이 어느 나라든 여행할 수 있습니다.

---

<sup>3</sup> <https://newsroom.mastercard.com/asia-pacific/files/2017/01/Mastercard-Future-of-Outbound-Travel-Report-2016-2021-Asia-Pacific1.pdf>

<sup>4</sup> [https://www.itb-berlin.de/media/itb/itb\\_dl\\_all/itb\\_presse\\_all/World\\_Travel\\_Trends\\_Report\\_2016\\_2017.pdf](https://www.itb-berlin.de/media/itb/itb_dl_all/itb_presse_all/World_Travel_Trends_Report_2016_2017.pdf)

<sup>5</sup> <https://www.westpac.com.au/about-westpac/media/media-releases/2016/4-August/>

해외자금 이체 면에서는, 2016년에 전 세계 2억 3천만 이용자(주로 아시아 국가 - 해외 직장 또는 거주)가 5천억 달러 이상을 금융기관을 통해 높은 수수료를 부담하면서 송금한 것으로 나타났습니다. 이에 비해 암호화폐 이체는 수수료가 더 적고 중간에서 서비스 수수료를 추가로 챙기는 단계도 없습니다. 기존 은행에서 처리에 하루 이상이 걸리는 데 비해 한 시간 내로 거래가 수신됩니다. 그러나 모든 판매점이 암호화폐를 받는 것은 아닙니다. MoxyOne의 인프라를 이용하면 암호화폐를 받지 않는 곳에서도 판매 시점에 즉시 암호화폐를 명목화폐로 전환할 수 있습니다. 그리고 MoxyOne의 유동성 공급자 기능을 사용하면 기존 공급자의 비싼 외국환 수수료에 비해 저렴한 국내 환전을 거래에 적용할 수 있습니다.

전자상거래 시장은 2014년의 2,400억 달러 수준에 비해 2020년에는 4조 달러 이상의 규모까지 성장할 것으로 예측됩니다<sup>6</sup>. 점점 더 많은 사람이 인터넷에 접속하고 온라인 쇼핑 대안에 대한 접근도 늘어나고 있습니다. MoxyOne의 가상 카드를 사용하면 온라인 쇼핑이 가능하고 암호화폐로 결제할 수도 있습니다.

마지막으로 PWC Global<sup>7</sup>에 따르면, 점점 더 많은 전 세계 쇼핑객들이 모바일 장치를 이용하고 있습니다. MoxyOne의 디지털 지갑을 사용하여 암호화폐에 쉽게 접근하고 지출할 수 있습니다.

---

<sup>6</sup> <https://www.emarketer.com/Article/Worldwide-Retail-Ecommerce-Sales-Will-Reach-1915-Trillion-This-Year/1014369>

<sup>7</sup> <https://www.pwc.com/gx/en/industries/retail-consumer/total-retail.html>



# 제품 비교

|         | MoxyOne                 | TenX    | Monaco  |
|---------|-------------------------|---------|---------|
| 카드 유형   | 직불 - Nil Balance        | 선불      | 선불      |
| 프로토콜    | JITF                    | COMIT   | -       |
| 분실한 카드  | 앱 제어                    | 앱 제어    | 앱 제어    |
| 화이트 라벨  | 가능                      | 불가능     | 불가능     |
| 거래      | 블록체인,<br>오프체인,<br>크로스체인 | 크로스체인   | 지정되지 않음 |
| 유동성 공급자 | 가능                      | 불가능     | 불가능     |
| 결제 채널   | Raiden & COMIT          | COMIT   | 지정되지 않음 |
| 거래 속도   | 즉시                      | 가변적     | 가변적     |
| DDoS 보호 | 가능 - Gladius            | 지정되지 않음 | 지정되지 않음 |

# 팀

## Mo Abbas (공동 설립자) 주 백엔드 개발자

<https://www.linkedin.com/in/abbasmhd/>

Mo는 수십 년 동안 Microsoft 기술의 백엔드 개발자로 일하고 있습니다. 그의 경험은 온라인 주식 시장 플랫폼부터 전체 통합된 커스텀 CRM 시스템에 이르기까지 다양합니다. Mo의 최근 경험에는 Solidity 개발 및 Ethereum 과의 스마트 계약이 포함됩니다. 현재 그의 관심사는 블록체인 개발 및 결제 솔루션입니다.

## Tanshul Kumar (공동 설립자) 주 프론트엔드 개발자

<https://www.linkedin.com/in/tanshul/>

Javascript와 Angular 전문가인 Tanshul은 12년 넘게 프론트엔드 웹 개발자로 일하고 있습니다. 그의 전문 분야에는 웹 개발, 프로그래밍, 마케팅이 포함됩니다. 그의 경험은 Vodafone과 같이 큰 통신 회사부터 대규모 금융 및 종합 온라인 주식시장 디렉터리까지 다양합니다. 현재 그의 관심사는 블록체인 기술입니다.

*Bennett Gale*

웹 개발자

<https://www.linkedin.com/in/bennett-gale-ab5538154/>

Ben은 컴퓨터공학전공대학생으로, 금융업계에서 3년간 IT 경험을 쌓았습니다. 그의 주된 관심사는 데이터 공학, 기계 학습 및 블록체인 기술입니다. Ben은 MoxyOne 인프라 개발에 참여할 예정입니다.

*Rick Kennerknecht*

거래소 상장 컨설턴트

<https://www.linkedin.com/in/rick-kennerknecht-dcorp/>

Rick Kennerknecht는 블록체인 및 암호화 분야를 포함한 모든 최첨단 기술 내에 B2B 관계를 구축하는 데 큰 관심을 갖고 있습니다. 거래소 상장 전문가인 Rick은 이 업계에서 많은 지인을 갖고 있으며, 많은 암호화폐 토큰의 거래소 상장을 지원해 왔습니다. 우리는 Rick이 규모를 떠나 많은 거래소에서 토큰 판매가 완료되자마자 누구보다도 빠르게 SPEND 토큰을 상장시키는 업무에 적합한 사람이라고 생각합니다.

*Shivangni Singh*

마케팅 및 연구

<https://www.linkedin.com/in/shivangnisingh/>

Shivangni는 MoxyOne 팀의 다재다능한 멤버입니다. 그녀는 웹 사이트, SNS, 백서를 포함한 MoxyOne의 카피라이팅과 설계에서 핵심적인 역할을 수행했습니다. 심리학 학사 학위를 가진 Shivangni는 최종 사용자 솔루션에 대한 통찰력 넘치는 접근 방법으로 팀에 가치를 부여하고 있습니다.

## *Samer Abbas* 비즈니스 개발 컨설턴트

<https://www.linkedin.com/in/samerabbas>

Samer는 말레이시아, 바레인, 레바논, 두바이 등지의 다국적 회사에서 10년 넘게 비즈니스 개발 업무를 수행했습니다. MoxyOne에서는 전략 기획, 시장 분석, 영업 방법, 상품화 제안 등의 업무를 보조하고 있습니다.

## *Chelsey Singh* 커뮤니케이션 담당 이사

<https://www.linkedin.com/in/chelseysingh/>

Chelsey는 2010년에 설립된 우수 기업인 Runners Errand Services의 공동 소유자 겸 관리자입니다. 그녀는 커뮤니케이션 담당 이사로서 MoxyOne 팀의 일원이며, 고객 관계에 대한 풍부한 경험을 바탕으로 일상적인 비즈니스 업무 수행을 지원하게 될 것입니다.

## *Wanda Kaddour* 고객 지원

이메일: [support@moxy.one](mailto:support@moxy.one)

Wanda는 모든 고객 지원 조회를 담당하는 구심점입니다. 그녀의 분석적인 기질과 명량한 인간성은 MoxyOne 팀의 귀중한 자산입니다. 그녀는 모든 것을 조직화하고 순조롭게 진행되도록 하기 위해 끊임없이 노력합니다.

# 어드바이저

*Jade Mulholland*

*비즈니스 및 테크니컬 어드바이저 - Social 설립자*

<https://www.linkedin.com/in/jade-mulholland/>

Jade는 통합된 시장 및 광고 플랫폼을 통해 암호화폐 결제를 이용하는 안전한 비공개 분산형 소셜 네트워크인 Social(SCL)의 설립자이자 개발자입니다. 그와 그의 팀은 현재 새 플랫폼 버전을 개발하고 있으며, 사용자를 위해 MoxyOne 인프라와 API를 통합할 계획을 세우고 있습니다. 또한 Jade는 당사 다중 서명 지갑의 주요 키 소유자이기도 합니다.

*Ian Scarffe*

*ICObench의 블록체인 ICO 어드바이저 겸 컨설턴트 전문가*

<https://www.linkedin.com/in/ianscarffe/>

Ian Scarffe는 전 세계에서 비즈니스 경험을 쌓은 연쇄 창업가이자 투자자 겸 컨설턴트입니다. 비트코인, 블록체인, 암호화폐 산업의 대표적 전문가인 Ian은 전 세계 금융 산업을 혁신하는 핵심에 있다고 할 수 있으며, 현재 수백만 달러 규모의 다양한 기업에서 컨설팅 및 자문 역할을 맡고 있습니다.

*Frank Bonnet*

*블록체인 및 테크니컬 어드바이저 - DCORP의 설립자 겸 CTO*

<https://www.linkedin.com/in/frank-bonnet-3b890865/>

Dcorp의 설립자 겸 개발자로서 다른 성공적인 ICO에 자문 역할을 수행해 온 Frank Bonnet은 수많은 기업 .NET 어플리케이션 구축을 비롯하여 9년에 걸친 설계 경험을 갖고 있습니다. Solidify 및 스마트 계약 개발에 대한 깊은 이해를 갖춘 그는 우리 팀에 없어서는 안 될 어드바이저입니다. Frank는 개발자의 전문성을 갖춘 것은 물론 비즈니스 식견도 보유하고 있습니다.

*Hansco Leek*

*운영 어드바이저 - DCORP의 서비스 관리자*

<https://www.linkedin.com/in/hansco-leek-5bb86210/>

초기 비트코인 어댑터이자 투자자로서, 현재 에테르에 투자하고 있습니다. 성공한 주식 종가인이자 기업가이며 비즈니스 소유자이기도 합니다. Hans는 많은 시장에서 거래 및 투기에 큰 성공을 거두었습니다. Dcorp의 공동 설립자이며 성공한 여러 Fintech 프로젝트 및 ICO의 귀중한 어드바이저이기도 한 그는 MoxyOne의 강력한 지원자로서 여러 방면에서 우리 팀에게 조언을 주고 있습니다.

*Mike Balagna*

*마케팅 커뮤니케이션 어드바이저 - Dcorp의 COO*

<https://www.linkedin.com/in/michael-balagna-196b3182/>

통찰력이 강하고 다재다능한 Mike는 다양한 혁신적인 마케팅 아이디어를 구체화하는 데 뛰어난 능력을 갖고 있습니다. PR 전문가로서 Dcorp의 마케팅 및 커뮤니케이션 매니저이기도 했던 Mike는 다각도에서 MoxyOne에 가치를 제공하고 있습니다. 그는 블록체인 분야에서 이루어진 여러 프로젝트에 조언을 주고 관리하면서 많은 성공적 ICO에서 중요한 역할을 수행했습니다.

*Mo Hamdouna*

*크리에이티브 및 마케팅 어드바이저 - Mo Works의  
크리에이티브 디렉터*

<https://www.linkedin.com/in/mohamdouna/>

Mo는 호주의 ICO 마케팅 에이전시인 Mo Works의 공동 설립자입니다. 그는 전 세계에서 성공을 거둔 여러 유명한 암호화폐 및 블록체인 프로젝트에서 ICO 마케팅 캠페인을 성공적으로 주도한 경험이 있습니다. Mo 및 Mo Works는 토큰 판매 중과 종료 후까지 MoxyOne과 함께 할 것입니다.

# 로드맵

## MoxyOne 출시

### 2017년 4사분기

- \* 회사 등록
- \* MoxyOne 웹사이트 게시
- \* Social과 파트너십 계약
- \* Gladius와 파트너십 계약
- \* 거래소들과 파트너십 계약
- \* 보안 레벨 1 (SSL 암호화)
- \* 발표

### 2018년 1사분기

- \* 독점 비공개 프리세일  
[연락처: [presale@moxy.one](mailto:presale@moxy.one)]

### 2018년 1사분기

- \* 공개 토큰 프리세일
- \* 2018년 2월 8일 - 3월 10일

### 2018년 2사분기

- \* 공개 토큰 판매
- \* 2018년 3월 14일 - 4월 14일



## 펀딩 목표

펀딩 목표에 따라 기능을 범주화하기 위한 단계를 설정했습니다. MoxyOne은 매출 신장이 계속됨에 따라 모든 기능을 구현할 예정입니다.

### 단계 1 [4,000 ETH]

#### 2018년 2사분기

- \* 토큰 판매 종료 후 거래소에 토큰 상장
- \* 디지털 ID 인증
- \* 제제/PEP 확인
- \* SPEND, ETH 및 파트너 토큰(SCL)에 대한 MoxyOne 지급 지원
- \* 결제 채널 통합 - Raiden Network
- \* 에테르(ETH)를 통한 직불카드 사용

#### 2018년 3사분기

- \* Social(SCL)을 통한 직불카드 사용
- \* 파트너 토큰을 통한 직불카드 사용
- \* 대시보드 직불카드 거래, 내역 및 명세
- \* 모바일 앱(하이브리드)
- \* 지출 한도 알림 및 자체 지출 한도 설정
- \* 앱이 은행 계좌 대체
- \* 보안 레벨 1 (분실 카드에 대한 임시 카드 정지 - 앱 제어)

### 단계 2 [6,000 ETH]

#### 2018년 3사분기

- \* 보안 레벨 2 (2 팩트 또는 인증)
- \* MoxyOne 금고 - 암호화폐를 안전하게 보관
- \* MoxyOne(SPEND)을 통한 직불카드 사용
- \* MoxyOne 예비 계좌(유동성 공급자)

## 2018년 4사분기

- \* Apple Pay 및 Google Pay에 카드 추가
- \* 지리적 보안성
- \* 사용자 등급
- \* 사용자 소비 습관 추적

## 2019년 1사분기

- \* 분산화된 지갑

## 단계 3 [11,500 ETH]

### 2018년 3사분기

- \* 보안 레벨 3 (DDoS 보호)

### 2019년 1사분기

- \* ERC20 / ERC223 토큰 지원
- \* ICO용 지갑 및 직불카드 화이트 라벨링
- \* 다른 ICO 회사에 의한 직불카드 API 통합

### 2019년 2사분기

- \* 관리 대시보드

## 단계 4 [15,000 ETH]

### 2019년 2사분기

- \* 모바일 앱(네이티브)
- \* 제3자 서비스 API
- \* 동반 카드(복수의 카드, 동일한 지갑)
- \* Shapeshift 또는 Changelly가 지원하는 토큰으로 직불카드 JIT 지출

## 2019년 3사분기

- \* 다중 서명 기술
- \* 월간 보상 포인트 시스템
- \* 다중 자산 직불카드
- \* 보안 레벨 4

## 단계 5 [20,000 ETH]

### 2019년 2사분기

- \* COMIT 네트워크 크로스

### 2019년 4사분기

- \* 맵 - MoxyOne을 허용하는 지역
- \* 보안 레벨 5
- \* MoxyAI 통합

## 단계 6 [24,000 ETH]

### 2020년 1사분기

- \* 고객 서비스(IVR: 음성 자동 응답 / 고객 서비스 콜센터
- \* 유동성 공급자(대출 기관/투자자)
- \* 유동성 공급자에 대한 법규 및 라이선스
- \* 보안 레벨 6

# 추가 상세 정보

## 면책 선언

본 백서에 언급된 모든 주장은 최종적이거나 구속력을 갖지 않습니다. MoxyOne 인프라의 공식 릴리즈 및 다양한 토큰 판매 전에 내용이 변경될 수 있습니다.

당사 웹사이트에 명시된 주소를 제외한 어떤 주소로도 ETH를 전송하지 마십시오. <https://moxy.one>

## 연락처 및 지원

MoxyOne, 당사 팀, 당사의 기술 또는 기타 어떤 문제에 대해서든 질문이 있으면 언제든지 문의하십시오.

웹사이트: <https://moxy.one>

토큰 판매 정보: <https://moxy.one/token-sale>

이메일: [info@moxy.one](mailto:info@moxy.one)

BitcoinTalk: <https://bitcointalk.org/index.php?topic=2547271.0>

Github: <https://github.com/MoxyOne/>

Facebook: <https://www.facebook.com/moxyone>

Instagram: <https://www.instagram.com/moxyone>

Twitter: [https://twitter.com/moxy\\_one](https://twitter.com/moxy_one)

Reddit: <https://www.reddit.com/r/moxyone>

Telegram: <http://t.me/moxyone>

YouTube: <https://www.youtube.com/channel/UCvNn0tiDJsfjCg1mrK3DcLg>