

MoxyOne

“具有现实世界价值的代币”

白皮书版本 0.5
2018 年 2 月：

工作文件 — 可能会不时更改

目录

介绍 MoxyOne	5
MoxyOne 的贡献	6
公司和 ICO 的白标签	8
最终用户规范	9
交易过程	10
付款处理步骤	10
借记卡和钱包功能	11
移动支付	14
产品规范	14
用户控制面板	15
流通量提供者 (LP)	16
费用和产品详情	18
MoxyOne 收费表	18
产品特征	18
费用支出	19
技术过程	19
情景 1：使用 SPEND 代币	19
情景 2：使用合作伙伴代币 (PT) [贴有白标签]	20
情景 3：使用硬币（比特币/以太币）	25
MoxyAI	27
雷电网络集成	29
COMIT 网络集成（未来版本）	30
公司信息	32

代币详情	33
代币参数.....	33
公开代币预售	33
额外奖励.....	34
代币销售详情	35
分配	35
未售出的代币	36
最低目标.....	36
奖励率.....	36
代币创建.....	37
代币销售.....	37
代币销售注册和白名单.....	38
推荐计划.....	39
为什么出资购买?	40
合作伙伴	41
交易所	42
资金分配	43
金融.....	45
MoxyOne MultiSig 钱包.....	46
产品比较	49
团队	50
顾问	53
路线图	56
额外细节	60

愿景：通过为每个发行加密货币代币的公司、项目和 ICO 创建无缝安全的借记卡和支付基础架构，以推动区块链行业的发展。

介绍 MoxyOne

Initial Coin Offering [ICO] 公司正在开发技术先进的区块链资产、产品和服务。他们会在某个时刻需要一个同样可靠的支付系统，以使他们的用户能够使用其代币进行购买。目前，并不存在此类系统，MoxyOne的目标是为使用加密货币进行交易的公司提供无缝的基础架构。

MoxyOne 基础架构旨在允许最终用户使用他们的加密货币，如 Ether 和其他未来将集成到我们系统内的加密货币。MoxyOne 也将支持合作伙伴的代币。想要为其代币持有者提供借记卡的 ICO 可以申请成为合作伙伴，并通过白标签标记我们的钱包系统来使用 MoxyOne 基础架构。

我们的代币 SPEND 是 MoxyOne 的骨干，因为它将用于个人交易和相应的交易费用。另外，代币持有者也可以使用 SPEND 代币进行日常交易。我们将为我们的代币 (SPEND) 持有人提供 MoxyOne 钱包系统。这允许用户在商户中支付代币或从世界各地的 ATM 取款。用户将能够使用 MoxyOne 钱包执行各种交易，例如电子购物。通过使用我们的代币，用户将激活 SPEND 代币的流通，而且代币将会成为用户的宝贵资产，因为其价值将随着时间的推移而增长。

通过分别使用区块链解决方案和支付网络（如 COMIT 和 Raiden Network），我们旨在提高安全性和速度，同时仍能够为每个用户和所有相关方提供易用性。如此，我们确保了一个安全系统的存在，它不会像目前的集中式系统那样容易受到攻击和出现故障。

MoxyOne 的贡献

据世界经济论坛 (WEF) 称，世界上有 20 亿人在不使用银行的情况下管理自己的财务状况。³究其原因是不易获得且缺乏为世界某些地区的人提供银行服务的设施。鉴于此，在过去的十年里，移动技术有了巨大的提升，并在全球范围内实现了货币数字化。即使是最穷的人也能以某种方式使用手机甚至是互联网。

通过提供比实物资金更方便的服务，世界上的每个人都能够拥有一个掌上银行。加密货币是安全的且可以解决这个问题，它使人们能够轻松管理资金、利用数字资产、服务和资源，并确保其资金的安全以备未来使用。

加密货币虽然在数字领域可行，但在世界大部分地区尚未被视为可交易商品。MoxyOne 希望通过为用户提供一个钱包系统来解决这个问题，以便用户即时将代币转换为法币来使用其加密货币。目前，任何希望使用加密货币进行购买的人都必须确保所支付的实体接受其代币。通过使用我们的系统，任何用户都可以使用他们拥有的受支持的代币进行支付（无缝转换并以本地货币向商家付款）。

3 <https://www.weforum.org/agenda/2016/05/2-billion-people-worldwide-are-unbanked-heres-how-to-change-this>

此外，近期 ICO 公司取得了很大的成功。他们利用区块链技术解决现实问题的创新应用，使这个世界为能够获得更好、更值得信赖的未来而振奋不已。仅 2017 年 8 月就有多达 400 多个 ICO 启动，对公司代币的使用需求在不断增长。⁴代币在每个托管平台和生态系统中担任着各种角色。其中包括价值交换、收费、功能、货币、收入或为用户提供权利。这些应用对 ICO 公司内部成功的加密经济学至关重要。如果不使用代币，ICO 公司就无法长期维持

“遗憾的是，由于缺乏可靠的金融基础架构，代币使用率不足，ICO 公司正在苦苦挣扎”。

由此，MoxyOne 问世。它的基础架构和系统安全、合规且可靠。最重要的是，它允许任何 ICO 公司通过用白标签标记 MoxyOne 钱包来为其用户添加支付系统。这个系统将是透明的，并允许公司用白标签标记钱包系统，甚至为代币持有者创建个性化的借记卡。

用户将能够在其生态系统内以及在“现实世界”中消费 ICO 公司的代币。从而解决代币经济问题，并允许区块链公司充分利用其加密货币。

4 <https://icowatchlist.com/blog/ico-market-research-leading-blockchain-platforms-2017/>

公司和 ICO 的白标签

公司（提供加密货币代币）将能够为 MoxyOne 钱包添加白标签，以便在自己的品牌下使用。这样，他们将能够无需创建内部支付系统，以显著降低成本和时间。这使得公司能够将注意力集中在产品开发上，而由 MoxyOne 负责使其代币变得可消费，并使他们能立即开始获利。

此外，同样倾向于用加密货币进行交易的已有公司也能够使用我们的系统并允许其用户进行数字货币交易。任何公司、项目或 ICO* 都可以用白标签标记 MoxyOne 系统，以向其用户提供公司发行的借记卡。

公司将遵循以下约束：

- * 根据当地法律和反洗钱行为的要求，公司将通过整个验证过程
- * 可能会收取可忽略不计的服务费用
- * 可以建立自己的收费结构（在现有的 MoxyOne 许可费之上）
- * 选择不建立缓冲账户并通过第三方转换机制（例如 Changelly、Shapeshift），同时为创建自己的缓冲账户积累足够的资本（这意味着向其用户收取更低的费用）

*公司必须拥有至少 100,000 个 SPEND 代币才能符合条件。

- * 或者选择建立自己的缓冲账户或使用 MoxyOne 缓冲账户
- * 由公司发行的白标签借记卡将允许用户消费公司代币

例如：

- * “代币 A” 持有者将能够立即消费其代币
- * “代币 A” 持有者也将能够购买和消费 “代币 B” 代币

最终用户规范

位置

- * 兼容的 EFTPOS 终端（最初为澳大利亚）
- * 全球 220 个国家/地区
- * 全球超过 4400 万个地点
- * 全球 260 万台 ATM 机

特点

- * 发行实际和虚拟卡
- * 在全球任何兼容的 ATM 机上提取资金
- * 使用即刻转换为本地货币法币的加密货币进行付款

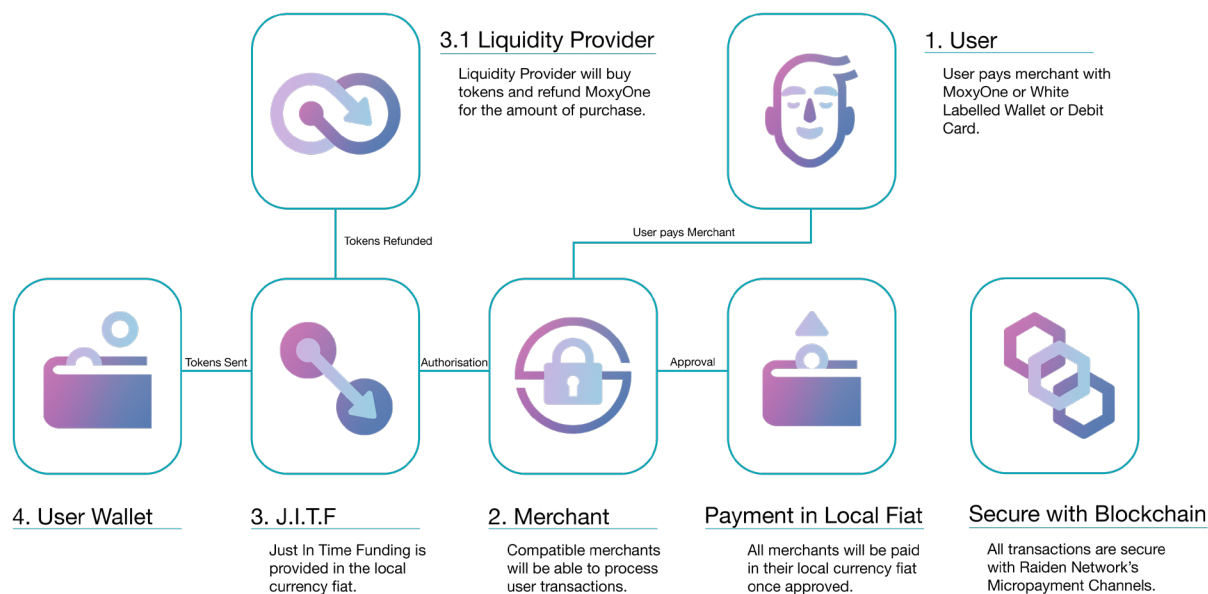
即时在销售点转换加密货币。用户无需输入

- * 全球使用 — 本地货币卡
- * 随时随地使用加密货币即时付款
- * ATM 取款
- * 高级安全性
- * 即时交换 — 代币转化为当地货币*

**在受支持的国家/地区。*

- * 资产仍保留在加密货币中，并使用即时验证转换为法币
- * 将代币转让给联系人（每日限额适用）— TBC

交易过程

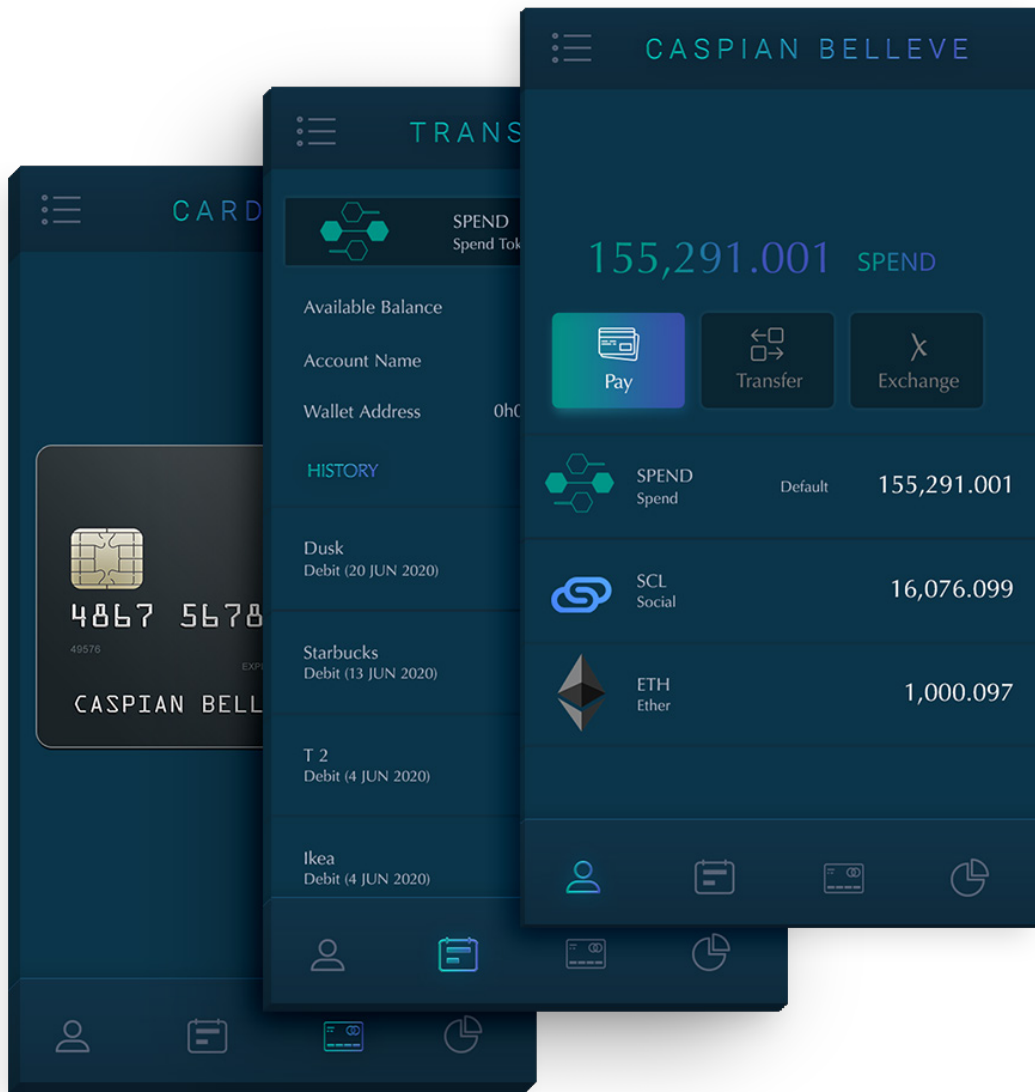


付款处理步骤

1. 用户使用 MoxyOne 或白标签的卡/钱包进行支付
2. 商家处理交易
3. MoxyOne 使用即时资金将代币兑换为法币
4. 流通量提供者将代币换成法币并转给 MoxyOne/合作伙伴以获得购买金额
5. 用户的钱包将被扣除购买金额 + 可忽略的费用（以代币形式），交易将被记录下来。

借记卡和钱包功能

钱包

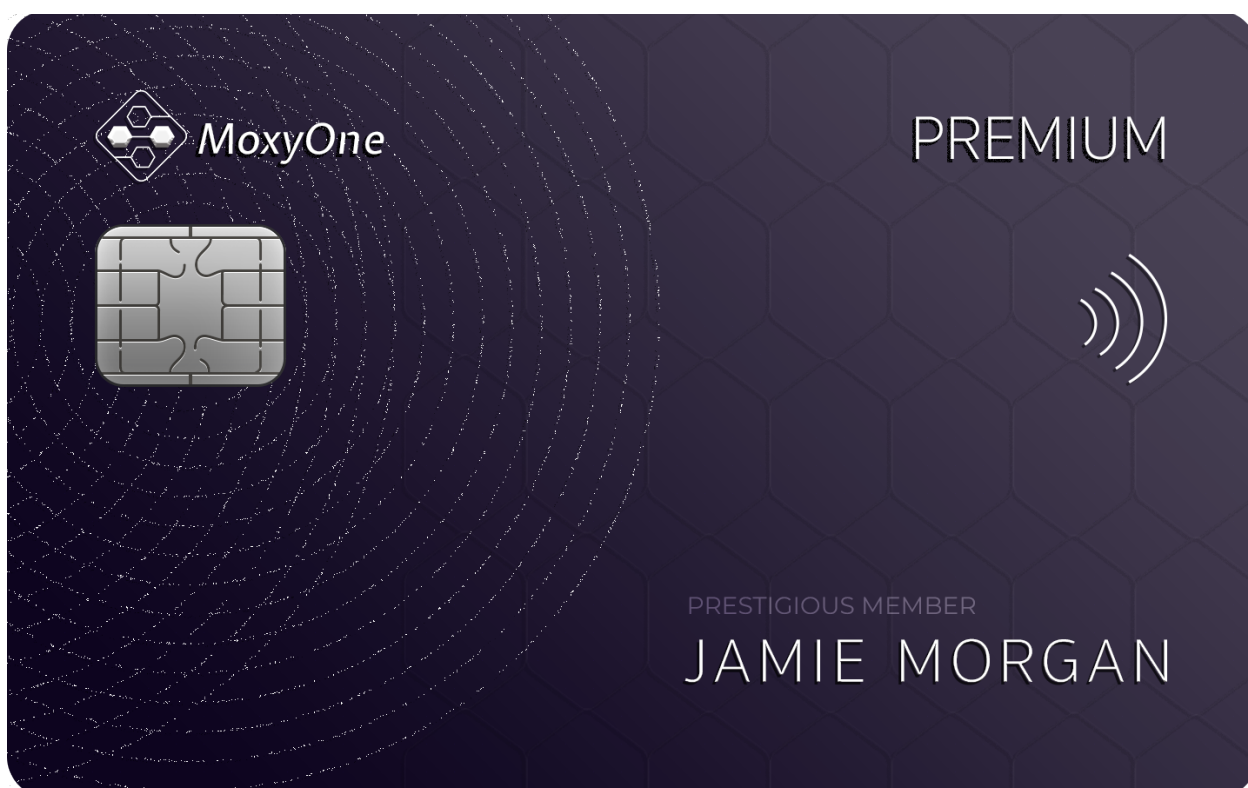


第一版集成	第二版集成	未来集成
MoxyOne (SPEND)	ERC 20/23 代币	WAVES
以太坊 (ETH)	Tether (USDT)	NEO
Sociall (SCL)	Monero	Stratis (STRAT)
eBitcoin (eBTC)	比特币 (BTC)	Lisk (LSK)

借记卡

通过使用上面提到的钱包应用程序，用户可以在他们持有的代币中选择一个作为默认代币。这使借记卡持卡人可以使用所选的加密货币进行购买，并为用户提供完全的灵活性和可访问性。

MoxyOne 卡



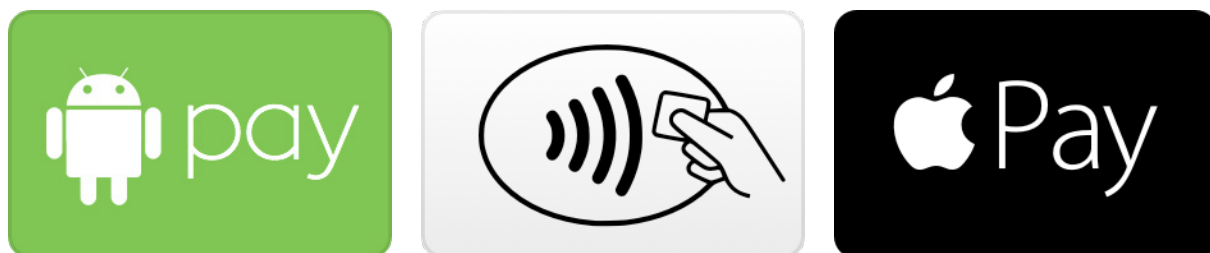
- * 即时访问借记卡，允许任何MoxyOne用户在全球绝大多数国家/地区将其存放在钱包中的代币作为法币消费
- * 费用低，交易快。实际借记卡以较低的一次性费用发行，而订购虚拟借记卡价格不到其一半（与 Android Pay 和 Apple Pay 兼容）。

联名卡



- * 希望为其代币持有者发行自己的借记卡的合作伙伴可以通过业务面板轻松实现。企业可以作为一个组织注册MoxyOne，并开始使用我们的基础架构和控制面板为其用户设置安全的借记卡功能
- * 企业可以采用我们安全且受到维护的 API 将代币直接集成到面向其用户的联名和可发行借记卡解决方案中，而不是从头构建基础架构。

移动支付

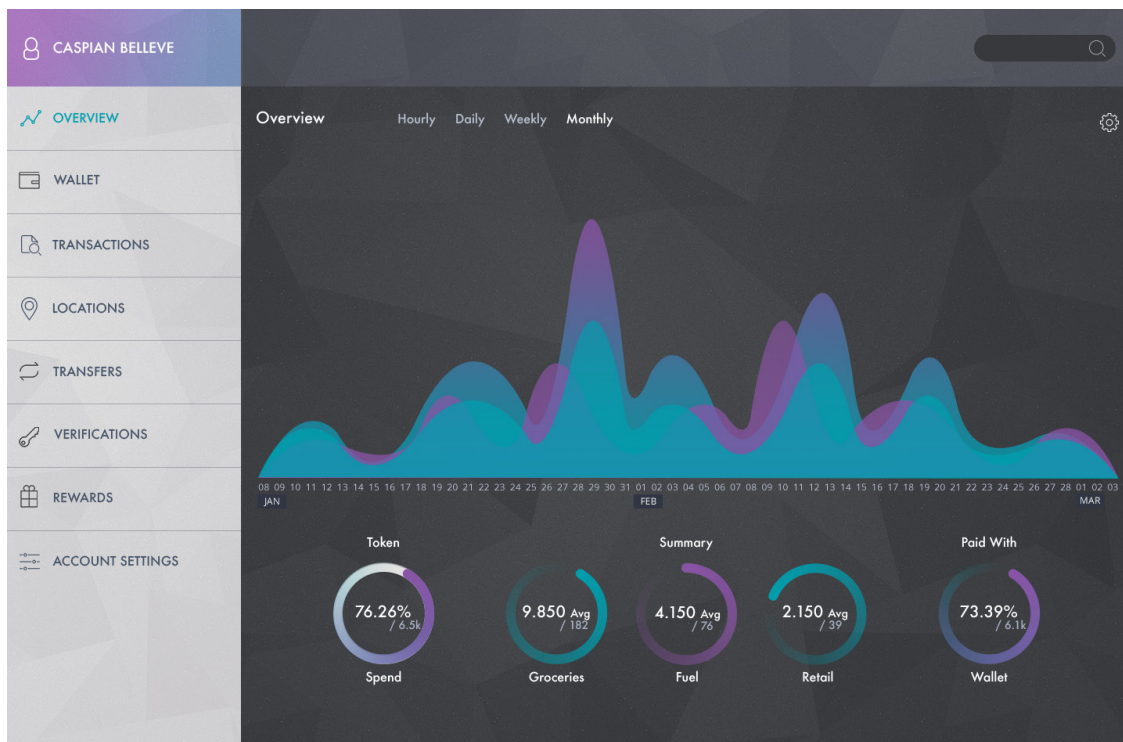


持卡人（MoxyOne 卡和/或联名卡）将能够使用 Apple Pay 和 Android Pay 通过发行的虚拟卡直接用兼容手机支付。

产品规范

- * 用户可在购物中迅速将其代币转换为法币（即使在不接收加密货币的地点也是如此）
- * 用户可以即时兑现（通过 ATM 和 EFTPOS [目前仅在澳大利亚提供 — 已制定全球拓展计划]）。
- * 最初接受 SPEND、ETH、SCL 代币，然后将逐渐整合其他代币 [ERC20/23]
- * 个人交易将被收取少量许可费 [1%]

用户控制面板



用户将能够：

- * 管理交易
- * 查看活动统计信息
- * 查看钱包代币
- * 查找交易记录
- * 查找供应商位置
- * 完成代币转账
- * 查看验证的交易
- * 获得奖励积分（未来整合）
- * 更改账户设置

控制面板演示和 Github 库

控制面板原型现在可供使用，可通过以下方式访问：

<https://demo.moxy.one/>

Github 库可通过以下方式访问：

<https://github.com/MoxyOne/Dashboard>

流通量提供者 (LP)

流通量提供者是在任何国家/地区提供缓冲银行账户的个人或组织。流通量提供者通过向MoxyOne系统提供法币并回购代币以保持系统运行。这使用户可以节省转换费用，并允许 LP 赢得额外的信用、利息或 SPEND 代币。

流通量提供者将遵循以下约束：

- * 根据当地法律和反洗钱行为的要求，LP 将通过整个验证过程
- * LP 可按照国内汇率以任何货币向用户提供代币

例如：

➤ 如果 LP 位于越南，他们可以制定使用当地货币越南盾的银行账户。本地用户可享受 0% 的国内汇兑费或 xx% 的国际汇兑费

- * LP 回购代币并赚取附加代币以作为费用

例如：

➤ LP 收到完成交易所需的全部代币金额以及额外的代币以作为费用

**流通量提供者必须拥有至少 100,000 个 SPEND 代币才能符合条件。*

- * LP 可以在任何国家/地区使用银行账户。当用户需要获得法币时，LP 将使用其国家/地区的账户购买用户代币
- * 所有 LP 承担所产生的银行费用。

费用和产品详情

MoxyOne 收费表

细节	费用
实际卡发行	\$15
虚拟卡发行	\$3
卡年费	\$0*
国内汇兑	\$0*
国际汇兑	\$0*
ATM	\$0*
白标签	100,000 SPEND
个人交易	1%

*费用如有更改，恕不另行通知
注意：所有价格均以美元计算，实际卡的价格包括邮资，所有费用均以 SPEND 支付。

产品详情

细节	详情
代币支持	ERC 20
安全保护	高
奖励	未来集成
钱包	可用
交易速度	即时
用户控制	完全控制
白标签可用性	面向所有合作伙伴

费用支出

费用对于支持所有相关方产生的运营成本至关重要。但与中央金融机构不同的是，没有任何会影响用户或任何相关方的隐藏费用或额外服务费用。只有使用 MoxyOne 基础架构的标准许可费用（且保持在最低限度）。这使得 MoxyOne 生态系统可以使涉及的每一方都能得到自我维持、可靠和互惠的益处。

MoxyOne 不会向我们任何合作公司的金融卡使用者收取额外费用。标准许可费用仅适用于合作公司。所有费用将由合作公司根据其首选结构确定。

技术过程

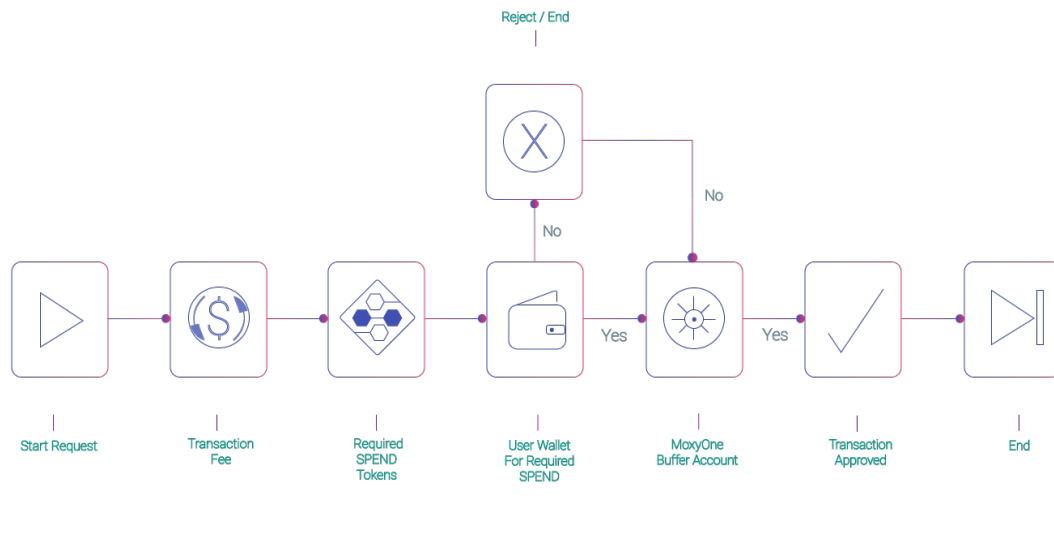
情景 1：使用 SPEND 代币

用户通过即时 (JIT) 协议使用借记卡/钱包支付物品。

MoxyOne 基础架构过程

MoxyOne 检索最佳汇率并计算所需的 SPEND 代币数量。该过程如下所述：

1. 计算 API 许可证费用
2. 检查用户钱包是否有所需的 SPEND 代币
3. 检查 MoxyOne 缓冲账户是否有所需的法币金额
4. 从用户钱包中扣除 SPEND 并转移到 MoxyOne Multisig 钱包
5. 交易从 MoxyOne 缓冲账户获得批准（以法币形式），商家收到付款
6. 交易被视为完成并被记录。



情景 2：使用合作伙伴代币 (PT) [贴有白标签]

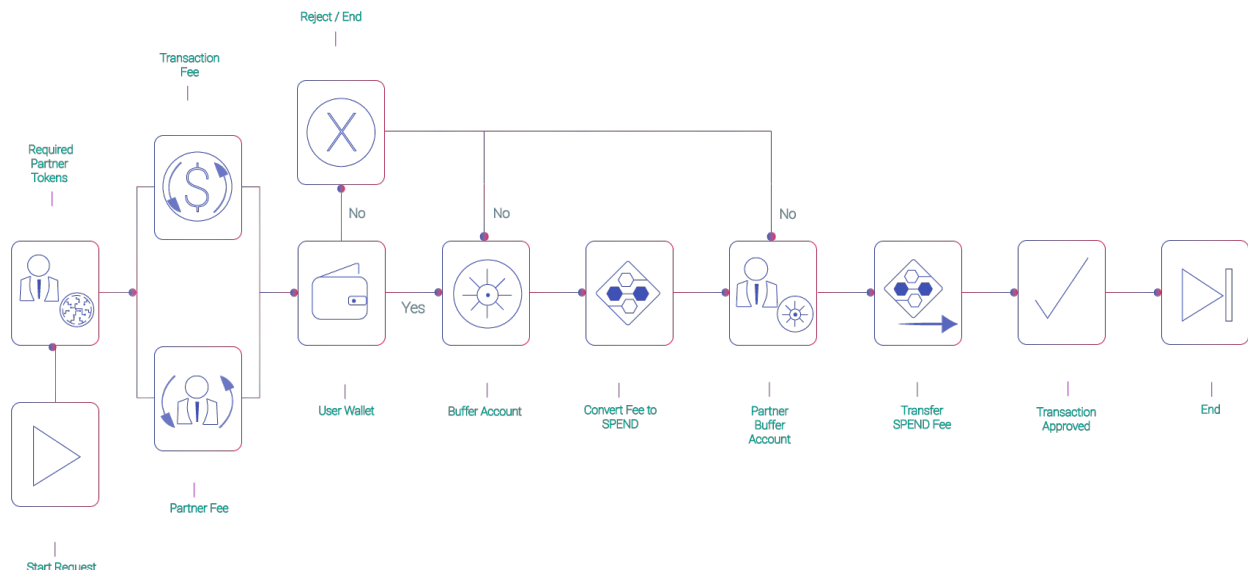
用户使用合作伙伴的代币支付物品，并刷卡启动即时 (JIT) 协议。

选项 1：合作伙伴的缓冲账户

如果合作伙伴公司拥有足够的资金，则可以选择托管自己的缓冲账户。过程如下：

1. 用户发起付款
2. 计算 API 许可证费用并检查合作伙伴的钱包是否有所需的 SPEND 代币
3. 检索最佳汇率并计算所需合作伙伴代币 (PT) 数量
4. 增加合作伙伴费用（如果适用）
5. 检查用户钱包是否有所需的 PT
6. 检查合作伙伴缓冲账户是否有所需的法币
7. 从用户钱包中扣除 PT 并转移到合作伙伴的 Multisig 钱包

8. 从合作伙伴钱包中扣除 SPEND 并转移到 MoxyOne Multisig 钱包
9. 从合作伙伴缓冲账户批准交易
10. 法币通过用户卡转移给商家
11. 交易被视为完成并被记录。

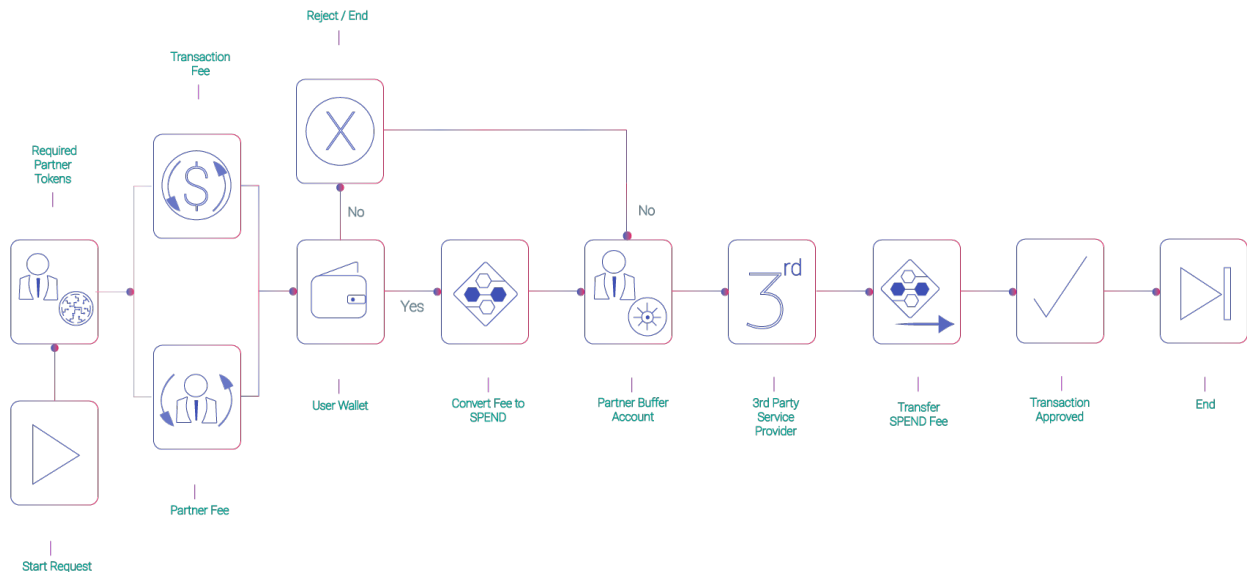


选项 2：第三方服务（仅当代币被列出且无缓冲账户时）

如果合作伙伴公司没有足够的资金，则可能不会选择托管自己的缓冲账户，而是使用第三方服务。过程如下：

1. 用户发起付款
2. 计算 API 许可证费用并检查合作伙伴的钱包是否有所需的 SPEND 代币
3. 根据所选的第三方服务费率，MoxyOne 将计算所需的合作伙伴代币 (PT) 数量
4. 计算合作伙伴费用（如果适用）
5. 计算第三方费用
6. 检查用户钱包是否有所需的 PT
7. 从用户钱包中扣除 PT
8. PT 被转移到第三方服务提供商

9. 从用户钱包扣除费用转到合作伙伴钱包（如果适用）
10. 交易由第三方服务提供商批准并发送给商家
11. SPEND（费用）从合作伙伴钱包转移到 MoxyOne Multisig 钱包
12. 交易被视为完成并被记录。

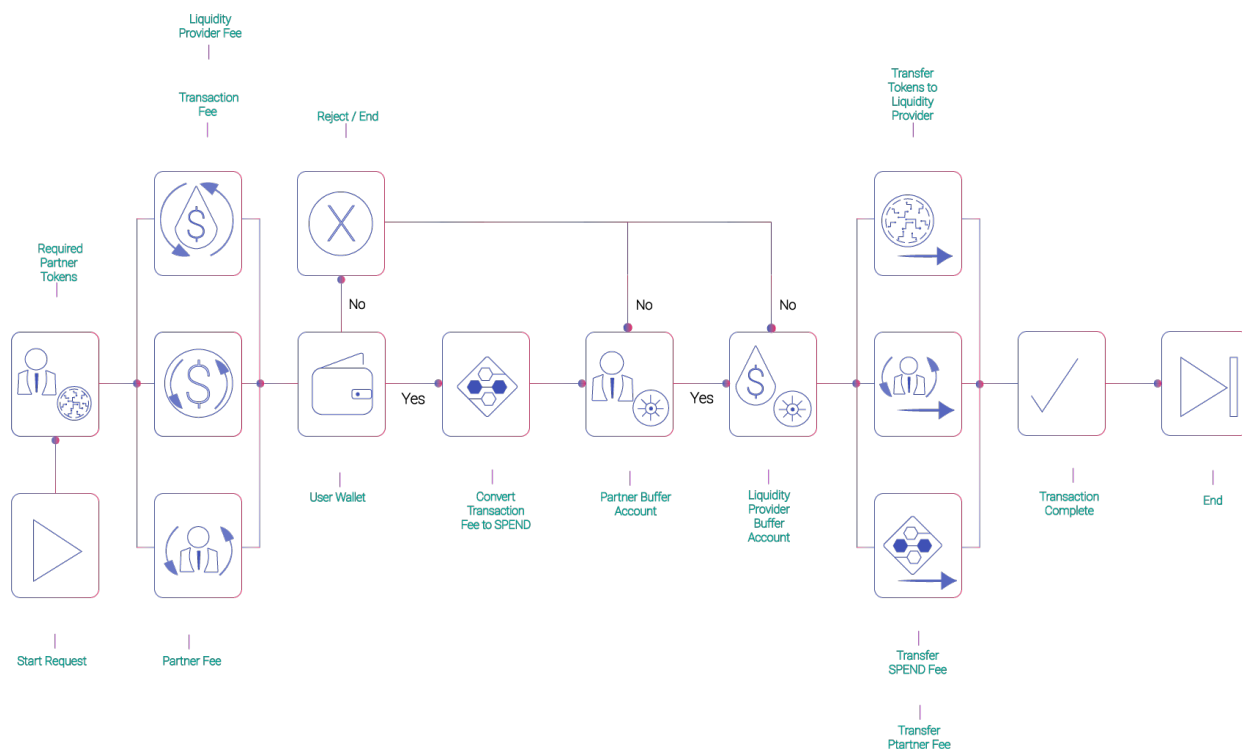


选项 3: 流通量提供者 (LP)

如果合作伙伴公司没有足够的资金，则可以选择使用在其各自国家/地区的 MoxyOne 验证流通量提供者。过程如下：

1. 用户发起付款
2. 计算 API 许可证费用并检查合作伙伴的钱包是否有所需的 SPEND 代币
3. MoxyOne 将计算所需的合作伙伴代币 (PT) 数量
4. 计算合作伙伴费用（如果适用）
5. 计算流通量提供者费用（如果适用）
6. 检查用户钱包是否有所需的 PT
7. 从用户钱包中扣除 PT 并将其转到流通量提供者（如果适用，还包括费用 (PT)）
8. 从用户钱包扣除费用转到合作伙伴钱包（如果适用）

9. 交易由 LP 缓冲账户批准并发送给商家
10. SPEND（费用）从合作伙伴钱包转移到 MoxyOne Multisig 钱包
11. 交易被视为完成并被记录。

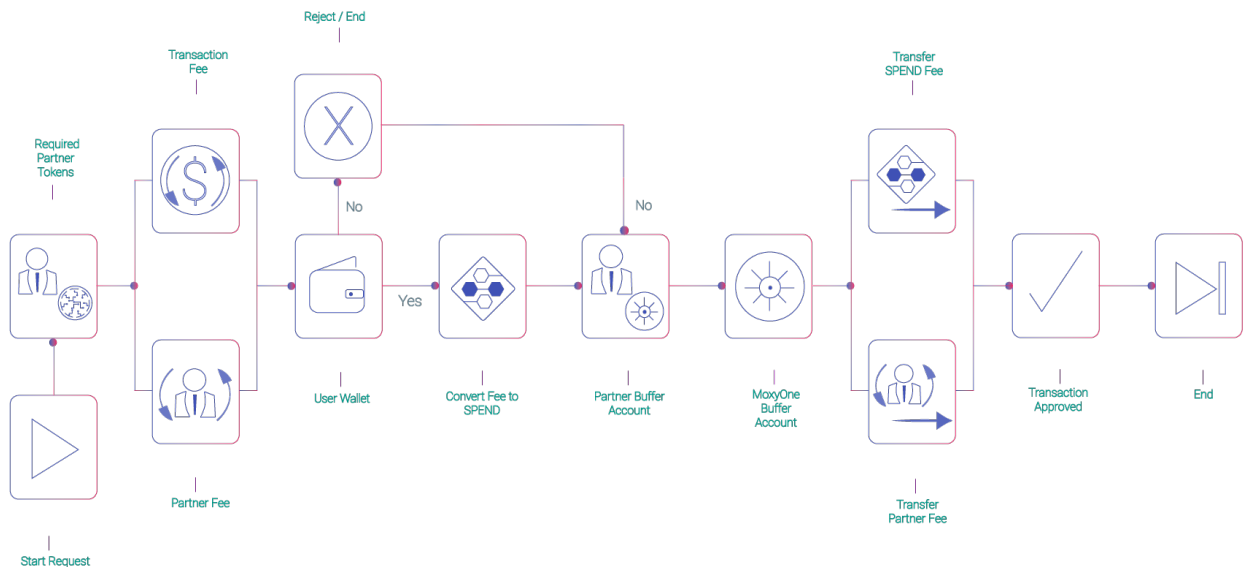


选项 4: MoxyOne 缓冲账户

如果合作伙伴公司没有足够的资金，则可以选择使用 MoxyOne 缓冲账户。过程如下：

1. 用户发起付款
2. 检索最佳汇率并计算所需的合作伙伴代币 (PT) 数量
3. 计算 API 许可证费用
4. 计算合作伙伴费用（如果适用）
5. 检查用户钱包是否有所需的 PT
6. 检查 MoxyOne 缓冲账户是否有所需的金额
7. 将总 PT 金额转换为 SPEND，然后检查合作伙伴钱包的 SPEND 余额

8. 从用户钱包中扣除 PT 并转移到合作伙伴钱包
9. 从合作伙伴钱包中扣除 SPEND 并转移到 MoxyOne Multisig 钱包
10. 交易被批准并从 MoxyOne 缓冲账户转移给商家
11. 交易被视为完成并被记录。

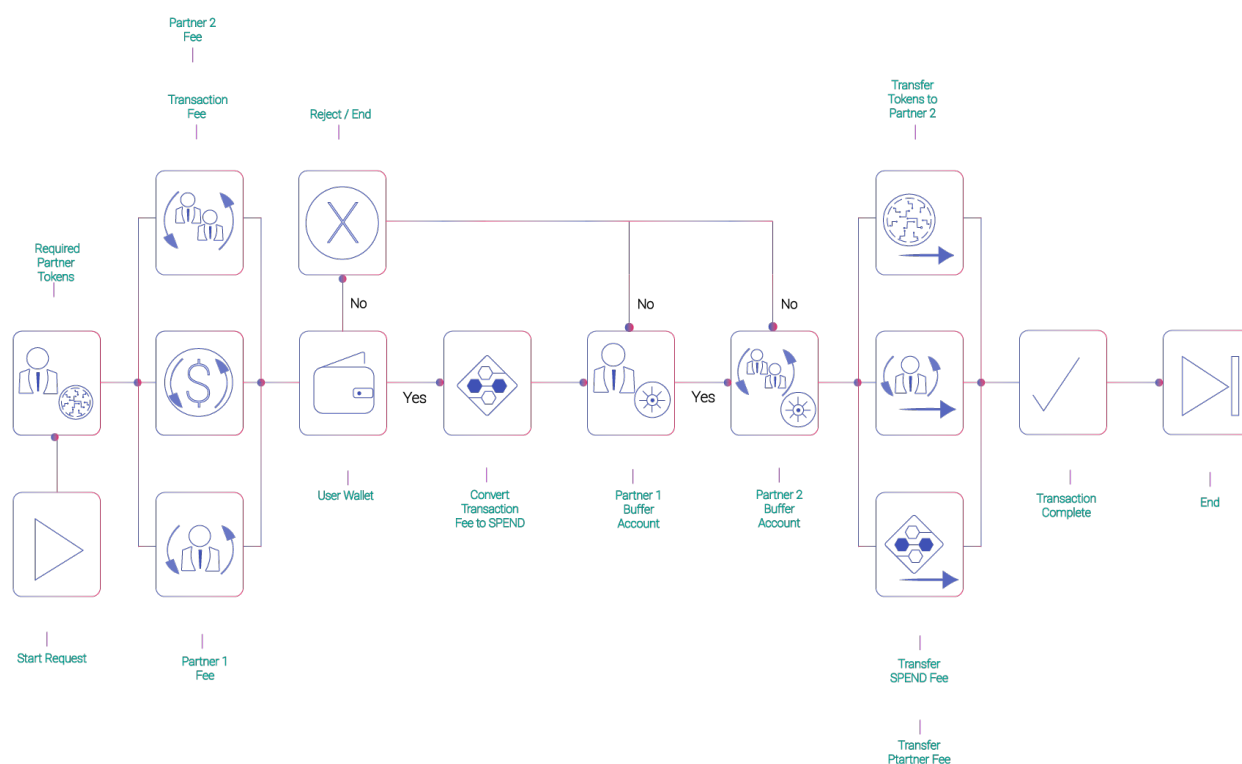


选项 5：其他合作伙伴缓冲账户（伙伴之间的协议）

如果合作伙伴公司没有足够的资金，则可以选择使用其他合作伙伴的缓冲账户。过程如下：

1. 用户发起付款
2. 检索最佳汇率并计算所需的合作伙伴代币 (PT) 数量
3. 计算 API 许可证费用
4. 计算所需的 PT 代币的数量
5. 增加合作伙伴 1 费用（如果适用）
6. 增加合作伙伴 2 费用（缓冲账户，如果适用）
7. 检查用户钱包是否有所需的 PT

8. 检查合作伙伴双方缓冲账户是否有所需的金额
9. 从用户钱包中扣除 PT 并转移到合作伙伴 2 钱包
10. 扣除 PT（费用）并发送到合作伙伴 1 钱包
11. 从合作伙伴 1 钱包中扣除 SPEND 费用并发送到 MoxyOne Multisig 钱包
12. 交易被批准并从合作伙伴 2 缓冲账户转移给商家
13. 交易被视为完成并被记录。



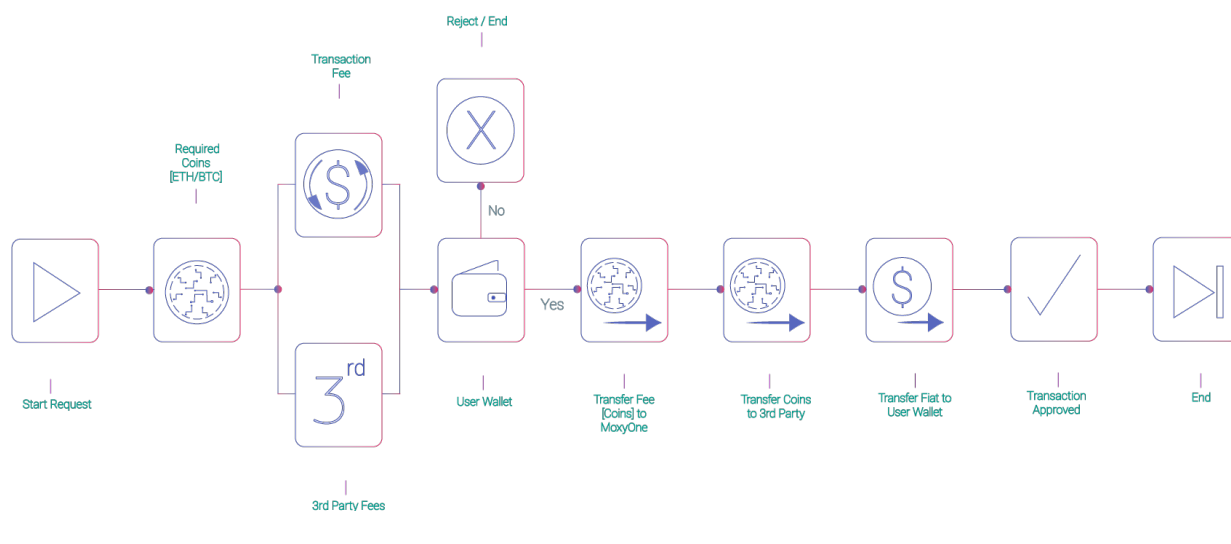
情景 3：使用硬币（比特币/以太币）

用户支付物品并刷卡启动即时 (JIT) 协议。

根据所选的第三方服务费率，MoxyOne 将计算所需的代币数量。过程如下：

1. 用户发起付款

2. 计算所需的硬币的数量
3. 增加第三方费用
4. 计算 API 许可证费用
5. 检查用户钱包是否有所需的硬币
6. 从用户钱包中扣除硬币并转移到第三方服务提供商
7. 费用被转移 (ETH 或 BTC) 到 MoxyOne Multisig 钱包
8. 交易由第三方服务提供商批准并发送给商家
9. 交易被视为完成并被记录。



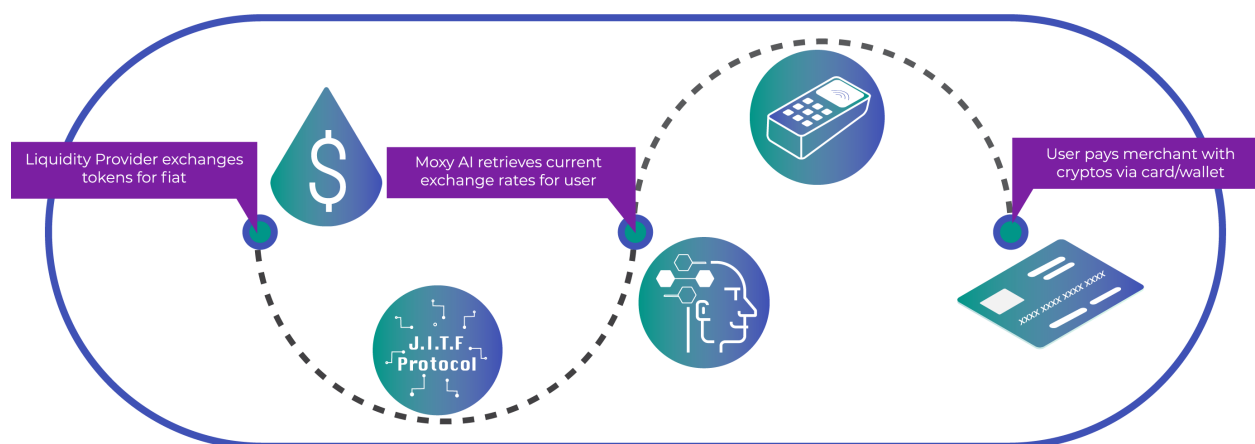
注意：我们计划在未来以最低价格整合我们自己的外汇服务。

MoxyAI

MoxyAI是MoxyOne系统的一项高级功能。它有助于消除行业内的波动、起伏问题，并帮助您节省开支。MoxyAI的主要任务是帮助您从账户钱包内的代币中获得最大价值。我们的 AI 通过在付款时优化您的支出来实现这一点。它会在您的钱包中选择表现最佳的加密货币，以便将其转换为所需的法币以获得最佳价值。

例如：

- * 用户选择 BTC 作为适用所有购买的默认代币
- * 在过去的 30 分钟里，BTC 下跌了 10%，ETH 上涨了 15%
- * 户在其账户设置中打开了 MoxyAI
- * MoxyAI通过 MoxyOne 移动应用程序的通知向用户（在付款时）建议，消费 ETH 并留持 BTC 会使他们获得更高价值
- * 届时，用户将有两种选择：
 - * 是：ETH 被选中并用于购买。
 - * 否：使用默认的 BTC 进行购买。



MoxyAI 将具有许多不同级别的智能，并可根据用户的喜好进行定制。AI 系统也能够（如果用户允许的话）智能地了解用户的消费方式以及他们的日常习惯。然后，系统可以优化用户的钱包，并根据用户决定进行购买的时间以及市场的波动和趋势，为消费做好准备。

MoxyAI 在用户设置中会有很多选项。它具有选择性，并不是对所有用户的强制要求。MoxyOne 明白隐私的重要性，因此不会将消费数据与第三方共享，并且会在我们的服务器上进行加密以确保安全。

雷电网络集成

小额付款渠道

雷电网络是以太坊区块链上针对代币转账的链外扩展解决方案。这使 MoxyOne 能够实现几乎即时、低廉、可扩展且保护隐私的付款。

要使 MoxyOne 的系统正常工作，必须在用户钱包和 MoxyOne 钱包之间设置



来源: www.raiden.network

双向付款渠道。所有转账都将通过支付渠道在链外完成，以最大限度地减少矿工费用并快速交付代币。付款渠道允许用户和 MoxyOne 钱包之间无限次转账（双向），但转账总额不得超过代币存款。

这些转账是即时的，不需要区块链本身的参与，“除了初始的一次性链上创建和最终渠道关闭”。

COMIT网络集成（未来版本）

在金融交易世界中，对安全性和速度的需求日益增加。即时资金转账、黑客安全和全球访问是 MoxyOne 核心基础架构不可或缺的组成部分。因此，我们会在不久的将来将我们的系统整合到允许“跨区块链互操作性”的 COMIT 网络中。由于我们将来会支持其他区块链，因此我们选择使用 COMIT 网络，它是一个跨区块链支付渠道。



来源: www.comit.network

为何选择 COMIT?

我们选择利用 COMIT 网络作为安全性、速度和可访问性的解决方案，是因为 COMIT 能够集成对 MoxyOne 系统的运行至关重要的流通量提供者，并带来以下优势：

- * 面向世界各地用户的即时付款
- * 全球访问，不受连接到区块链的任何业务流程的限制
- * 对不可靠的全球交易网络进行密码保护
- * 为流通量提供者打造新的经常性收入来源
- * 安全的基础架构：100% 信任：核心基础架构仍然是区块链。因此，除底层区块链算法外，用户、流通量提供者和企业都无需依赖其他
- * 完全控制：MoxyOne 能够保持 100% 的资产控制权
- * 安全性：创建 COMIT 的支付渠道具有内置的安全机制，以确保流通量提供者无法作弊
- * 降低财务成本，因此用户只需支付最低费用。

公司信息

MoxyOne 是一家注册公司，隶属于澳大利亚的 MoxyOne Pty Ltd。

若要查看有关我们公司及其下实体的更多信息，请访问以下链接：

<https://abr.business.gov.au/SearchByAbn.aspx?SearchText=91623132785>

代币详情

代币参数

代币作用	MoxyOne网络 and 平台内的实用代币（用于费用）
代币缩写	SPEND
代币名称	Spend
发放率	在代币销售结束后不会再创建新的硬币
代币网络	以太坊（ERC20 延长）
最大供应量（硬上限）	50,000,000 SPEND

公开代币预售

开始	2018 年 2 月 8 日 01:00 UTC
结束	2018 年 3 月 10 日 01:00 UTC
软上限	500 ETH
硬上限	20,000 ETH
代币价格	1 ETH = 1000 SPEND
最小交易金额	1 ETH
分配	智能合约用于在收到 ETH 后立即生成并转让代币

预售资金将通过传统的数字营销和出版物/社论，用于进一步宣传主代币销售。在此期间所有未售出的代币将在主代币销售期间出售。

额外奖励

额外奖励仅适用于代币售前（私人和公开）。出资基数为每 1 ETH 为 1000 SPEND，且限定最低出资为 1 ETH。参数如下：

- * 出资 1 ETH，获得额外 40%，1400 SPEND / ETH，归属期 30 天
- * 出资 30 ETH，获得额外 45%，1450 SPEND / ETH，归属期 45 天
- * 出资 100 ETH，获得额外 50%，1500 SPEND / ETH，归属期 60 天
- * 出资 500 ETH，获得额外 55%，1550 SPEND / ETH，归属期 90 天
- * 出资 1000 ETH，获得额外 60%，1600 SPEND / ETH，归属期 120 天
- * 出资 2500 ETH，获得额外 65%，1650 SPEND / ETH，归属期 150 天

代币销售详情

开始	2018 年 3 月 14 日 01:00 UTC
结束	2018 年 4 月 14 日 01:00 UTC
硬上限（最大供应量）	50,000,000 SPEND
最低目标	4,000 ETH
代币价格	1 ETH = 1000 SPEND
最小交易金额	0.01 ETH
分配	智能合约用于在收到 ETH 后立即生成并转让代币
未达到最低数额	智能合约将向所有出资者退款（减去营销费用）

分配

所有MoxyOne的保留代币、营销和合作关系都将被锁定，以通过智能合约进行转让。MoxyOne 团队持有的 10% 将被锁定六个月，之后释放发布总数的 10%。从代币销售结束开始，为营销和合作伙伴保留的代币将以每月 10% 的比例释放。

实体	百分比	金额	保留
MoxyOne 团队	10%	5,000,000	6 个月，然后每月释放 10%
营销与合作伙伴	20%	10,000,000	从代币销售结束起每月释放 10%
代币销售	70%	35,000,000	立即释放。奖励分阶段发布

未售出的代币

我们的智能合约仅设置为创建（铸币）硬币/代币，因为它接受 ETH。因此，在代币销售完成后将不会有剩余未售出的硬币，并且总供应量将按预售和众筹期间销售的金额计算。

最低目标

我们的众筹最低融资目标已设定为 4,000 ETH。如果主众筹完成后没有达到最低数额，则所有资金都将退还给出资者（减去营销和法律费用）。

奖励率

- * 主代币销售头 24 小时的奖励率为 40%，每 1 ETH 为 1400 SPEND。
- * 主代币销售第 1 周的奖励率为 12.5%，每 1 ETH 为 1125 SPEND

- * 主代币销售第 2 周的奖励率为 11.5%，每 1 ETH 为 1115 SPEND
- * 主代币销售第 3 周的奖励率为 10%，每 1 ETH 为 1100 SPEND
- * 第 3 周奖励结束后不再提供奖励。每 1 ETH 的 1000 SPEND 的基本费率将是代币销售结束前的费率。

代币创建

SPEND 代币实施了 ERC20 接口，并且扩展到还包含 ERC23 规范的功能。

代币销售

我们的代币销售智能合约由 Dcorp 的高级资深开发员和创始人 Frank Bonnet 建立。Frank 为 Sociall、Gladius 等公司建立并审计了许多代币销售智能合约。

我们的代币和代币销售智能合约已经 Hosho (<https://hosho.io>) 审查和审核，可在此处获得：

<https://github.com/moxy-one/crowdsale/blob/master/documents/review/FinalMoxyOneContractAudit.pdf>

代币销售智能合约的建立是为了防止拥有大额奖励的早期投资者倾销。历史表明，所有提供大额奖励的代币（特别是在预售期间）都在交易所上市的前几天内下跌了 30%（有时甚至更多）。

我们独特的代币销售智能合约在代币销售完成后分阶段释放所有奖励，以确保 SPEND 在进入交易所后保持稳定价格。我们已确保在私人和公开销售期间严格实施最低和最高出资额度，以确保没有任何个人或机构能够控制市场。

为确保我们提供代币销售的国家/地区的合规性和法规遵从性，我们必须收集基本的 KYC 数据。

许多代币销售都有价值数千美元的代币无法挽回。这是由于在试图参与时，向代币销售意外发送代币而不是以太币造成的。我们的代币销售智能合约允许通过意外发送它们的地址来检索这些代币。

我们的代币销售和智能合约将在 Hoshō 审核并批准后由 Etherscan 上传和验证。

注意： 基本钱包和合约都可以参与代币销售。

代币销售注册和白名单

我们的代币销售要求所有用户通过我们的 KYC（了解您的客户）检查。这确保我们对所有提供地区的法规遵从性。

我们的注册表只需要非常基本的信息。我们会审核这些信息，如果未检查出问题，您的以太坊出资地址将通过我们的智能合约列入白名单（白名单存储在区块链中），且您的地址将被允许在代币销售期间进行出资。如果您的注册数据有任何问题，我们一定会尽快与您联系以确保修改。

注册最早将于 12 月份开始，以便希望尽快将其地址列入白名单的人员行动。用户可以通过 MoxyOne 控制面板检查他们的注册/白名单的状态。

推荐计划

我们的代币销售合约将提供基于推荐的项目。列入白名单的用户将在其控制面板内看到唯一的“推荐 URL”。对于通过推荐 URL 成功列入白名单并出资的每位参与者，推荐人将收到购买的所有 SPEND 总数的 5%。

例如：

1. Bob 注册了他的详细资料
2. MoxyOne 批准 Bob 的详细资料并将他的以太坊地址列入白名单
3. Bob 登录到他的控制面板并找到他的推荐 URL
4. Bob 在自己的 Twitter 帐户上发布了他的唯一 URL，供他的关注者查看
5. Jane 点击 Bob 的 URL 并注册
6. MoxyOne 批准 Jane 的详细资料并将她的以太坊地址列入白名单
7. Jane 在主代币销售的头 24 小时内出资购买了 10 ETH
8. Jane 收到 14,000 SPEND（由于 40% 的奖励）
9. Bob 收到 700 SPEND，即 Jane 购买金额的 5%。

所有推荐者代币均为分阶段发布以防止代币倾销。从代币销售的结束日期起，每月有 10% 的代币被释放。

为什么出资购买？

由于智能合约的严格法律，SPEND 的数量限制为 50,000,000，并且不能创建更多的代币。

在 MoxyOne 平台和网络完成并整合了 SPEND 后，对代币的需求将增加，因为 MoxyOne 需要 SPEND 以支付所有交易费用。

奖励率在代币销售的早期阶段提供。这意味着参与代币销售时，出资者将获得 $1 \text{ ETH} = 1000 \text{ SPEND}$ 的基本费率加上当前有效的奖励。

合作伙伴

Sociall

Sociall/SCL (<https://sociall.io>) 将成为 MoxyOne 的第一个合作伙伴。他们将整合我们的借记卡基础架构、功能和 API，使其用户能够立即将 SCL 代币作为真正世界的货币消费。Sociall 也将首先将其自己的缓冲账户直接集成到向用户发行的借记卡中。

Gladius

我们决定与 Gladius (<https://gladius.io/>) 合作，以便通过区块链提供我们的 CDN 和 DDoS 保护。Gladius 已同意将我们的平台 MoxyOne 作为其首批合作伙伴之一。我们期待将其安全功能整合到我们平台的首次公开发布版中。

eBitcoin

MoxyOne 已经与 eBitcoin (<https://www.ebitcoin.org/>) 合作，并将提供基础架构以加快 eBitcoin 已有钱包系统的完成。由于我们双方的发展蓝图都以此为目标，因此，MoxyOne 和 eBitcoin 的携手合作对双方都是不错的选择。除了我们的白标合作伙伴关系之外，eBitcoin 一直在扩大其生态系统，以纳入各种技术、法律和结构部门。由于我们独特的商业模式和白标签服务，我们都认为 eBitcoin 生态系统非常适合。

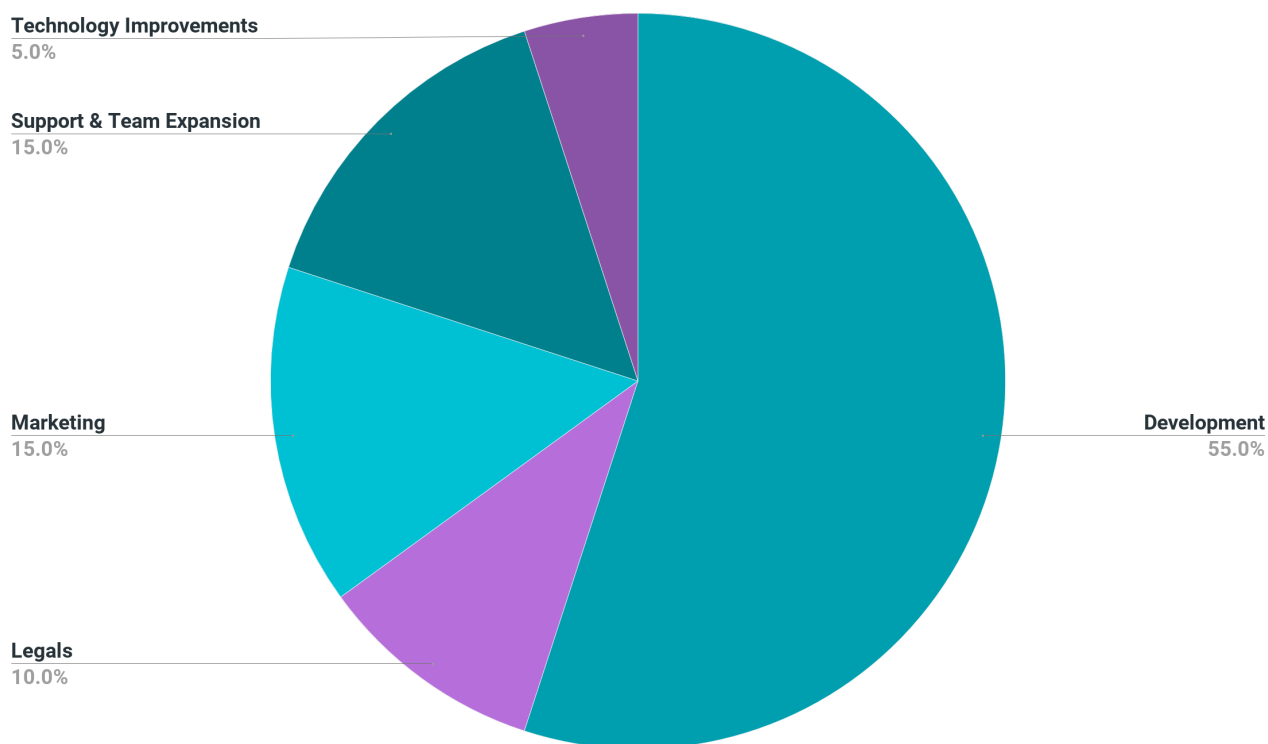
交易所

交易所合作伙伴

我们正在与 MoxyOne 的交换合作伙伴进行谈判。这意味着 SPEND 代币可能会在代币销售结束后的几天内上市。

我们的交易所上市顾问 Rick 与许多交易所直接接触，一旦代币销售完成，可以在短时间内将 SPEND 上市。

资金分配



开发 - 55%

- * 使用 Changelly/Shapeshift/COMIT/Raiden，开发系统以接受多种货币
- * 用户将能够使用多种代币支付单笔交易
- * 用户默认代币用尽时的后备默认设置
- * 通用 ERC20 代币支持
- * 扩大开发团队。

法律 - 10%

- * 每个国家的不同法律（首先是澳大利亚）
例如：用户可以用卡每天消费 200 澳元，但如果他们上传自己的 ID 并获得验证，则每天可以消费 5000 美元。
- * 针对每个地区的反洗钱法律。

营销 [15%]

- * 赞助区块链和加密数字货币活动/会议以提高我们的代币和平台的认知度（公开发行后）
- * 吸引新用户参加 LP 计划
- * 传统数字营销以吸引新用户加入 MoxyOne 平台
- * 吸引可能有兴趣采用 MoxyOne 技术的初创公司和 ICO

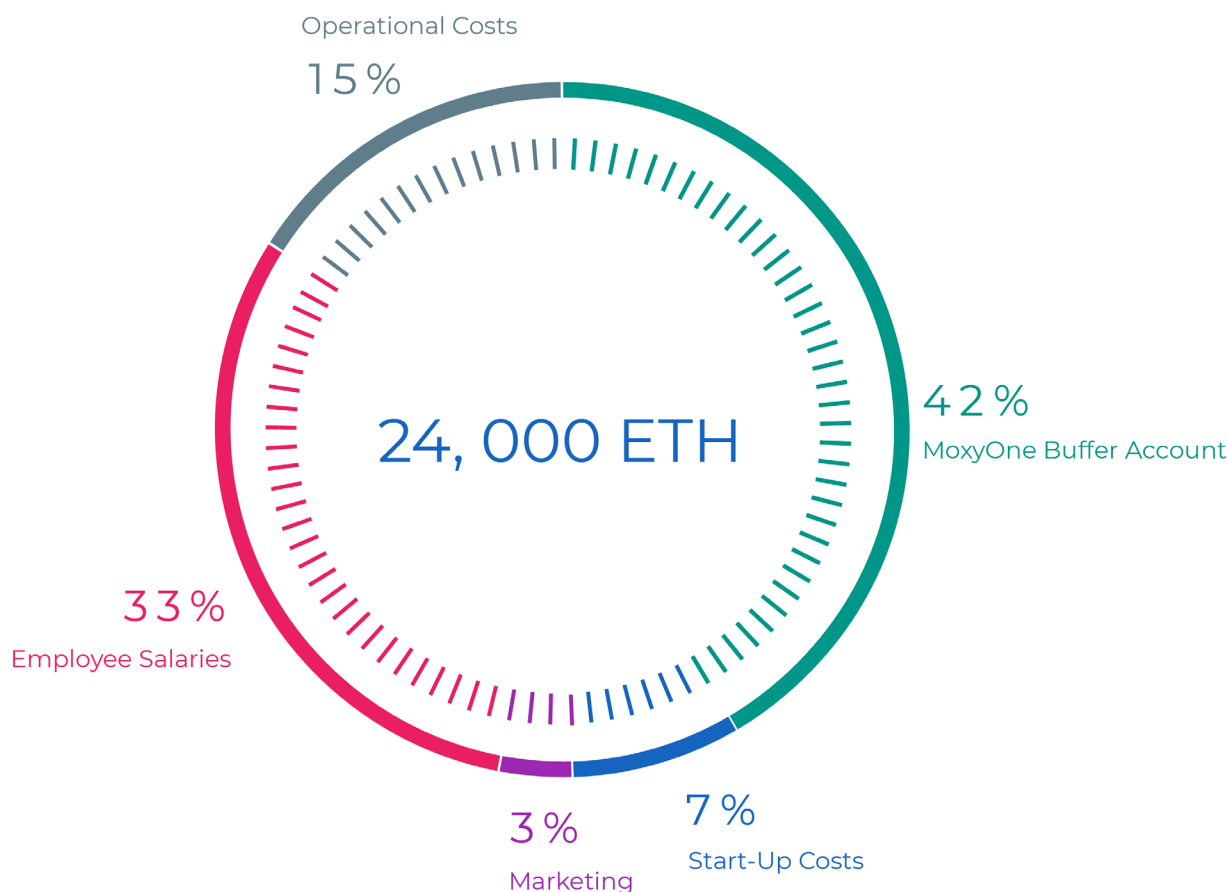
支持和团队扩张 [15%]

- * 招聘支持人员

技术改进 [5%]

- * Bug 修复
- * Bug 奖金计划

金融



如果 MoxyOne 在代币销售期间达到 24,000 ETH 的硬上限，则按如下分配资金：

- * MoxyOne 缓冲账户 (42%) 将获得大部分资金以作为公司的流通量提供者
- * 薪金 (33%) 将分配给全职开发团队、会计人员、全职律师、支持人员（呼叫中心）
- * 运营成本 (15%) 将涵盖办公空间租金、费用（水电费）、建立内部呼叫中心和购买新设备
- * 启动成本 (7%) 将包括用于启动的服务费和许可证
- * 营销 (3%) 以吸引新客户和白标合作伙伴。

MoxyOne MultiSig 钱包

我们的多重签名钱包的目的是通过要求多个可信方在执行交易之前就其达成一致来增加安全性。交易只有在预先确定数量的所有者确认后才能执行。

所有以太币都将保存在 MoxyOne Multisig 钱包中。这将包括：

- * 两个主要签字持有人 [MoxyOne]
 - * 联合创始人 A
 - * 联合创始人 B
- * 两名独立签字人
 - * Jade Mullholand（顾问）
 - * 律师/会计师

条件如下：

- * 任何一个主要签字持有人将只能提取 50 ETH/天
- * 对于超过 50 ETH 的提款，需要两名主签字人或者需要一名主持人和两名独立签字人
- * 独立的钥匙持有人不能提取任何资金

以上内容确保了 MoxyOne 团队持有的资金增加了一层安全保障。

根据万事达卡³的数据，未来五年澳大利亚和亚洲的海外旅行年复合增长率 (CAGR) 预计将增长到 8.5%。这意味着会有更多的人在海外旅行时消费。

ITB 柏林对全球消费趋势的报告⁴显示，2016 年，全球出境旅游市场已超过 2 万亿美元。全球旅客的平均支出（大多数游客已经增加）揭示了加密货币支出的巨大市场潜力。这是因为主流媒体对加密货币的关注和兴趣导致了加密货币价值的增长，并向全世界证明，用户现在可以使用比传统银行收费更低的替代解决方案。ITB 柏林公布的另一个有趣的数据是，全球 18 亿千禧一代出游的频率更高，以获得真实的全球经验。

西太银行最近的分析⁵还显示，“千禧一代旅客每年在海外消费 113 亿美元。该报告显示，在国外，每 10 个人中有 7 个 (70%) 千禧一代在 ATM 上取款金额更多。” MoxyOne 凭借其 ATM 取款功能在这个领域占据了一席之地。旅行者可以选择现金提款，甚至可以在接受借记卡的地方刷卡。如果他们发现自己的卡意外丢失或被盗，他们能够通过 MoxyOne 钱包应用程序将卡锁上，并继续使用他们的数字手机钱包消费，这使它成为一种既安全又方便的选择。

此外，借助即时访问借记卡，他们将能在不同国家/地区间旅行，而无需担心国际货币兑换问题。

³ <https://newsroom.mastercard.com/asia-pacific/files/2017/01/Mastercard-Future-of-Outbound-Travel-Report-2016-2021-Asia-Pacific1.pdf>

⁴ https://www.itb-berlin.de/media/itb/itb_dl_all/itb_presse_all/World_Travel_Trends_Report_2016_2017.pdf

⁵ <https://www.westpac.com.au/about-westpac/media/media-releases/2016/4-August/>

2016 年，全球（主要在亚洲国家 - 在海外工作或生活）超过 2.3 亿人通过收费高昂的汇款金融机构进行了超过 5000 亿美元的海外汇款。加密货币转账的成本相对较低 — 没有需要额外服务费的中间商。交易在一小时内完成，而银行则需要超过一天的处理时间。但是，并非所有商家都接受加密货币。MoxyOne 的基础架构将使用户即使在不接受加密货币的情况下，也能在销售点将加密货币即时转换为法币。与传统供应商的巨额外汇收费相比，用户可通过 MoxyOne 的流通量提供者功能，将低成本的国内兑换应用于交易。

预计到⁶ 2020 年，电子商务市场将达到 4 万亿美元以上，而 2014 年仅为 2400 亿美元。现在，越来越多的人连接到互联网并能使用在线购物。借助 MoxyOne 的虚拟卡，用户可以进行在线购物并使用其加密货币付款。

最后，PWC Global⁷ 调查显示，世界各地越来越多的购物者正在使用他们的移动设备 — 借助 MoxyOne 的数字钱包，购物者可以轻松访问并消费其加密货币。

⁶ <https://www.emarketer.com/Article/Worldwide-Retail-Ecommerce-Sales-Will-Reach-1915-Trillion-This-Year/1014369>

⁷ <https://www.pwc.com/gx/en/industries/retail-consumer/total-retail.html>

产品比较

	MoxyOne	TenX	Monaco
卡类型	借记 - 无余额	预付费	预付费
协议	JITF	COMIT	-
遗失卡	应用程序控制	应用程序控制	应用程序控制
白标签	是	否	否
交易	区块链、 链外 和跨链	跨链	未标明
流通量提供者	是	否	否
付款渠道	雷电和 COMIT	COMIT	未标明
交易速度	即时	可变	可变
DDoS 保护	是 Gladius	未标明	未标明

团队

Mo Abbas [联合创始人]

领导后端开发人员

<https://www.linkedin.com/in/abbasmhd/>

数十年来，Mo 一直是微软技术的后端开发人员。他拥有各种工作经验 — 从在线股票市场平台到完全集成的自定义 CRM 系统。Mo 最近的经验包括 Solidity 开发和与以太坊的智能合约。他现在的兴趣是区块链开发和支付解决方案。

Tanshul Kumar [联合创始人]

领导后端开发人员

<https://www.linkedin.com/in/tanshul/>

作为 Javascript 专家和 Angular 专业人员，Tanshul 已经有超过 12 年的前端 Web 开发经验。他的专业领域包括网站开发、编程和营销。他拥有丰富的经验，从沃达丰等大型电信公司到大型金融和综合性在线股票市场目录。他现在的兴趣是区块链技术。

Bennett Gale

Web 开发人员

<https://www.linkedin.com/in/bennett-gale-ab5538154/>

Ben 是一名计算机科学本科学生，在金融行业拥有三年 IT 经验。他的兴趣主要是数据科学、机器学习和区块链技术。Ben 将负责 MoxyOne 基础架构的开发。

Rick Kennerknecht

交易所上市顾问

<https://www.linkedin.com/in/rick-kennerknecht-dcorp/>

Rick Kennerknecht 热衷于在包括区块链和密码领域在内的所有最前沿技术中建立企业对企业关系。作为交易所上市专家，Rick 在行业内有广泛的人脉，并已协助许多加密货币代币挂牌上市。我们相信 Rick 是让 SPEND 代币在完成代币销售后以最快速度在各大交易所上市的最佳人选。

Shivangni Singh

市场营销与研究

<https://www.linkedin.com/in/shivangnisingh/>

Shivangni 是 MoxyOne 团队的全能人才。她在包括网站、社交媒体和白皮书在内的 MoxyOne 公关文案和设计中起到了关键作用。凭借心理学学士学位，Shivangni 以她对最终用户解决方案的深刻洞察继续为团队增值。

Samer Abbas

业务发展顾问

<https://www.linkedin.com/in/samerabbas>

Samer 在马来西亚、巴林、黎巴嫩和迪拜的多家跨国公司拥有十多年的业务发展经验。Samer协助MoxyOne制定战略规划、市场分析、销售方法和商业提案。

Chelsey Singh

传媒总监

<https://www.linkedin.com/in/chelseysingh/>

Chelsey 是 Runners Errand Services 的共同所有者和经理，该公司是一家屡获殊荣的企业，成立于2010年。她将担任传媒总监，成为 MoxyOne 团队的一员，并将凭借丰富的客户关系经验为日常的业务运营提供支持。

Wanda Kaddour

客户支持

电子邮箱: support@moxy.one

Wanda是负责所有客户支持查询的权威人士。富有洞察力的特质和活泼的个性让Wanda成为MoxyOne团队的宝贵财富。她不知疲倦地工作，确保一切都井井有条且步入正轨。

顾问

Jade Mulholland

商业和技术顾问 — Sociall 创始人

<https://www.linkedin.com/in/jade-mulholland/>

Jade 是 Sociall (SCL) 的创始人和开发者，SCL 是一个通过其集成市场和广告平台利用加密货币支付的安全和私人的分散式社交网络。他和他的团队正在开发新版本的平台，并计划为其用户集成 MoxyOne 基础架构和 API。Jade 也是我们公司多重签名钱包的主钥匙持有者。

Ian Scarffe

ICObench 区块链 ICO 顾问和顾问专家

<https://www.linkedin.com/in/ianscarffe/>

Ian Scarffe 是一位拥有世界各地业务经验的连续创业者、投资者和顾问。作为比特币、区块链和 Crypto 行业的领先专家，Ian 处于全球金融业革命化的核心，目前正在为一系列价值数百万美元的公司提供咨询和建议。

Frank Bonnet

区块链和技术顾问 — DCORP 的创始人和首席技术官

<https://www.linkedin.com/in/frank-bonnet-3b890865/>

作为 Dcorp 的创始人和开发人员，Frank Bonnet 拥有 9 年设计和构建无数企业 .NET 应用程序的经验，并曾为多家成功的 ICO 提供建议。凭借对可靠性和智能合约开发的深刻理解，他成为我们团队的重要顾问。Frank 拥有开发人员专业知识，因而具备独特的业务视角。

Hansco Leek

运营顾问 — DCORP 的服务经理

<https://www.linkedin.com/in/hansco-leek-5bb86210/>

早期的比特币采用者和投资者，目前投资于以太币等。成功的股票经纪人、企业家和企业主。Hans 在很多市场的交易和投机活动中都取得了巨大成功。作为 Dcorp 的联合创始人以及多个成功的 Fintech 项目和 ICO 的重要顾问，他是 MoxyOne 的强大支持者，从多个方向为我们的团队提供建议。

Mike Balagna

营销传媒顾问 — Dcorp 首席运营官

<https://www.linkedin.com/in/michael-balagna-196b3182/>

Mike 具有洞察力和多种才能，在塑造许多创新营销理念方面表现非凡。作为担任 Dcorp 营销传媒经理的公关专家，他从多个角度为 MoxyOne 带来了价值。他为区块链领域的多个项目提供建议和管理，在许多成功的 ICO 中发挥着重要作用。

Mo Hamdouna

创意与营销顾问 — Mo Works 创意总监

<https://www.linkedin.com/in/mohamdouna/>

Mo 是澳大利亚 ICO 营销机构 Mo Works 的联合创始人。他为全球众多成功且备受推崇的加密货币和区块链项目领导过成功的 ICO 营销活动。Mo 和 Mo Works 将在代币销售期间和之后与 MoxyOne 一同工作。

路线图

MoxyOne 启动

2017 年第四季度

- * 公司注册
- * 启动 MoxyOne 网站
- * 与 Sociall 合作
- * 与 Gladuis 合作
- * 与交易所合作
- * 安全级别 1 (SSL 加密)
- * 公告

2018 年第一季度

- * 专属私人预售
[联系我们: presale@moxy.one]

2018 年第一季度

- * 公开代币预售
- * 2 月 8 日 - 3 月 10 日 | 2018 年

2018 年第二季度

- * 公开代币销售
- * 3 月 14 日至 4 月 14 日 | 2018 年

筹资目标

根据筹资目标，分级已被设置为对职能进行分类。随着公司不断创造收入，MoxyOne 仍将实施所有职能。

第 1 级 [4,000 ETH]

2018 年第二季度

- * 在代币销售结束后将代币在交易所上市
- * 数字身份验证
- * 处罚/PEP 检查
- * MoxyOne 钱包支持 SPEND、ETH 和合作伙伴代币 (SCL)
- * 付款渠道整合 - 雷电网络
- * 以太坊消费借记卡 (ETH)

2018 年第三季度

- * Sociall 消费借记卡 (ETH)
- * 合作伙伴的代币消费借记卡
- * 控制面板信用卡交易、历史和报表
- * 移动应用（混合）
- * 消费限额通知并设置您自己的支出限额
- * 应用取代银行账户
- * 安全级别 1（遗失卡的临时卡冻结 - 应用程序控制）

第 2 级 [6,000 ETH]

2018 年第三季度

- * 安全级别 2（2 因素认证）
- * MoxyOne 库 - 安全地存储密码
- * MoxyOne 消费借记卡 [SPEND]
- * MoxyOne 缓冲账户 [流通量提供者]

2018 年第四季度

- * 将卡添加到 Apple Pay 和 Google Pay
- * 地域安全
- * 用户评分
- * 用户消费习惯跟踪

2019 年第一季度

- * 分散式钱包

第 3 级 [11,500 ETH]

2018 年第三季度

- * 安全级别 3 (DDoS 加密)

2019 年第一季度

- * ERC20 / ERC223 代币支持
- * ICO 的白标签钱包和借记卡
- * 其他 ICO 的借记卡 API 集成

2019 年第二季度

- * 管理控制面板

第 4 级 [15,000 ETH]

2019 年第二季度

- * 移动应用 (本机)
- * 第三方服务 API
- * 伴侣卡 (多张卡片, 同一个钱包)
- * 借助 Shapeshift 或 Changelly 支持的代币进行借记卡 JIT 消费

2019 年第三季度

- * 多重签名技术
- * 月度奖励积分制度
- * 多资产借记卡
- * 安全级别 4

第 5 级 [20,000 ETH]

2019 年第二季度

- * COMIT 网络交叉

2019 年第四季度

- * 地图 - 接受 MoxyOne 的地点
- * 安全级别 5
- * MoxyAI 集成

第 6 级 [24,000 ETH]

2020 年第一季度

- * 客户服务 (IVR: 交互式语音应答/客户服务呼叫中心)
- * 流通量提供者 (贷方/投资者)
- * 流通量提供者的法律和许可
- * 安全级别 6

额外细节

免责声明

本白皮书中的所有声明都不是最终声明或具有约束力。在正式发布MoxyOne基础架构和各种代币销售之前，所有事情都可能会发生变化。

除可在我们网站上找到的地址外，请勿将 ETH 发送到任何其他地址：<https://moxy.one>

联系与支持

如果您对MoxyOne、我们的团队、技术或其他方面有任何疑问，请随时与我们联系。

网站：<https://moxy.one>

代币销售信息：<https://moxy.one/token-sale>

电子邮箱：info@moxy.one

BitcoinTalk：<https://bitcointalk.org/index.php?topic=2547271.0>

Github：<https://github.com/MoxyOne/>

Facebook：<https://www.facebook.com/moxyone>

Instagram：<https://www.instagram.com/moxyone>

Twitter：https://twitter.com/moxy_one

Reddit：<https://www.reddit.com/r/moxyone>

Telegram：<http://t.me/moxyone>

YouTube：<https://www.youtube.com/channel/UCvNn0tiDJsfjCg1mrK3DcLg>