

# 契约链

构建一个全人类共同参与、共同认可的信用价值体系

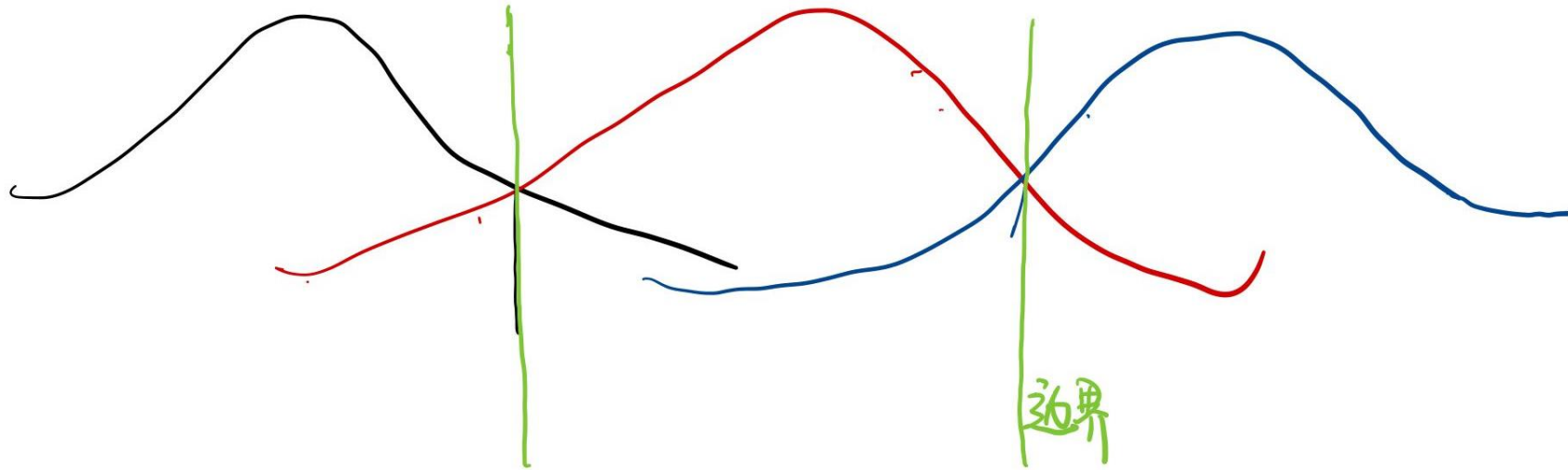
# 为什么有的企业能发展成巨无霸？

像沃尔玛，像苹果，亚马逊

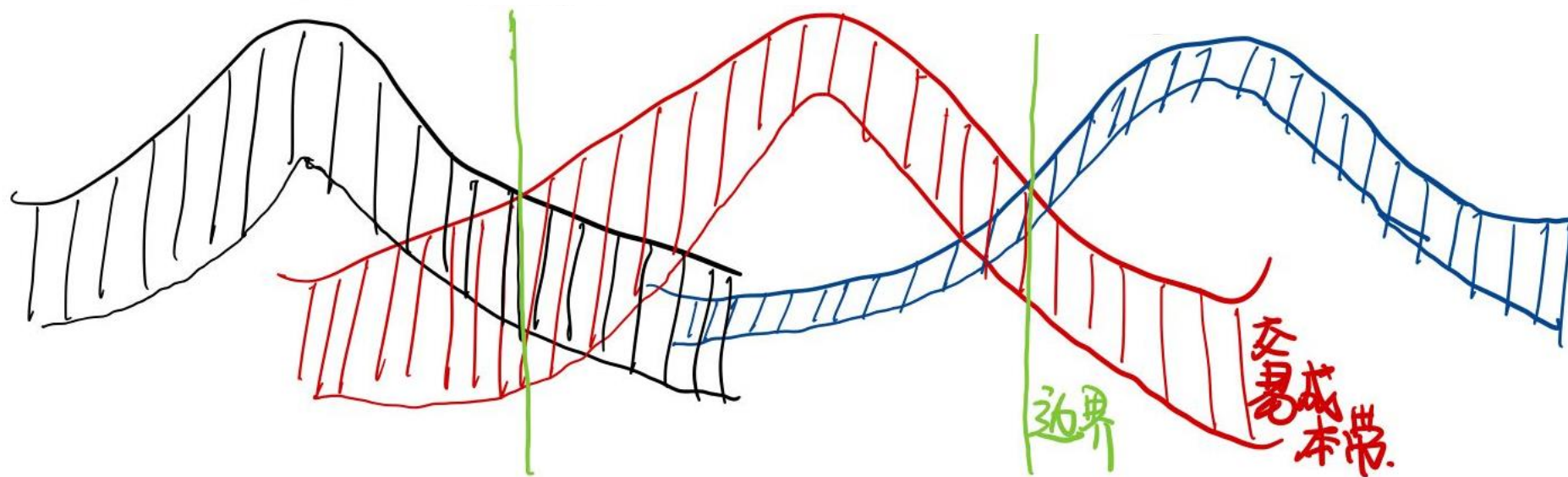
而有的企业却一直以个体户为主？

像街边摊，像楼房漏水

企业的边界在哪里？



# 契 CONTRACT



# 企业的存在，可以降低资源配置的成本



Coase, R. H. (1960). The Problem of Social Cost. *Journal of Law and Economics*, 3: 1-44.

企业会扩张到这样一个状态：  
内部员工协作的成本  
大于公开市场上完成该任务的成本



Coase, R. H. (1960). The Problem of Social Cost. *Journal of Law and Economics*, 3: 1-44.



而如果公开市场中的价格非常低，企业就会变得非常小。

企业内部因为有一份长期契约

# 契约链

底层逻辑：将企业内部的契约通过区块链的共识和历史数据外化到整个社会。

## 应用场景分析

### 信用双花

- 朋友借款一圈，人间消失；
- 工厂老板欠下一堆尾款，带着小姨子跑了

### 先款后货 优势不对等

- 先付款还是先发货呢？

### 传统信用无流动性

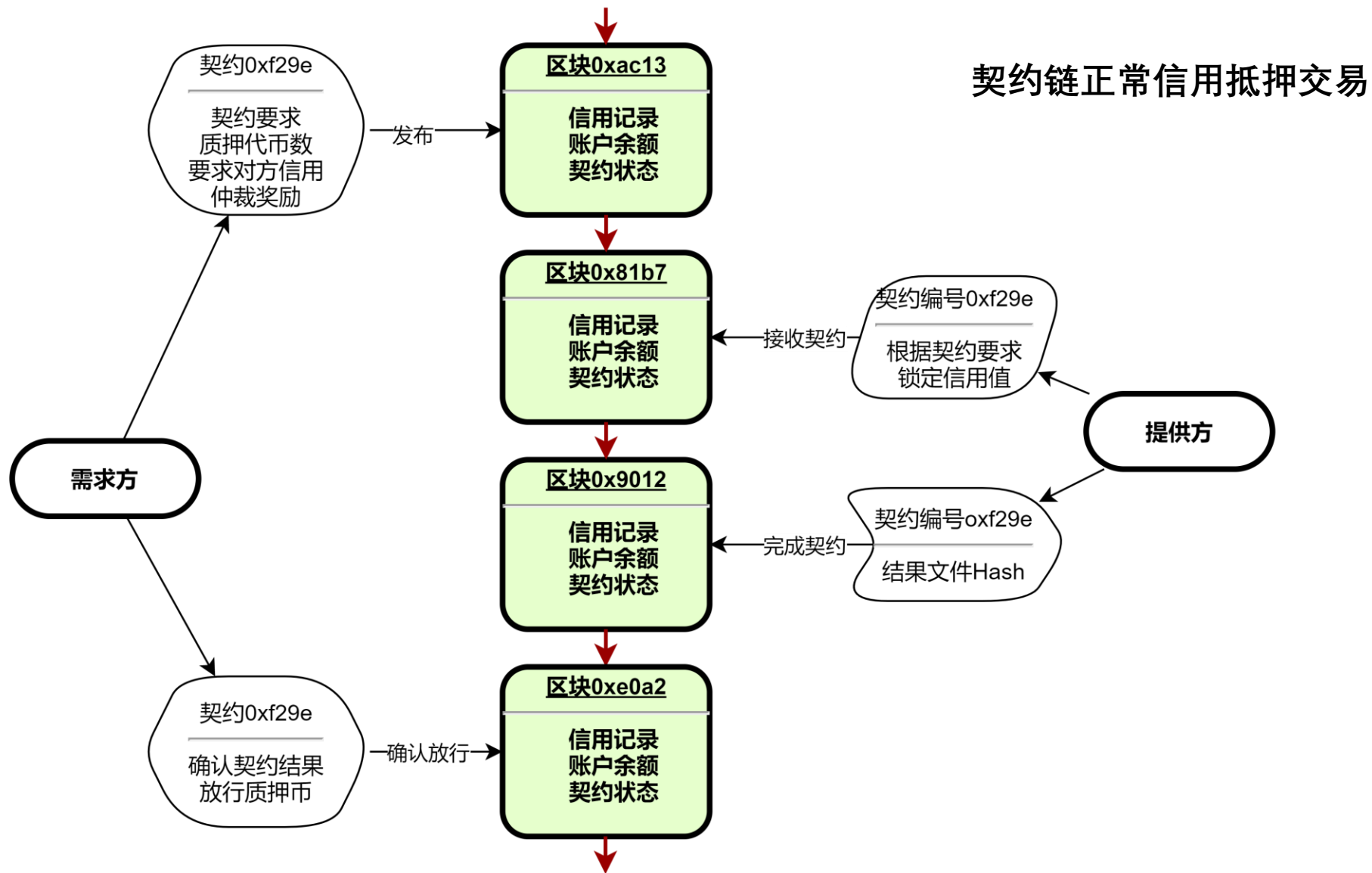
- 在淘宝做到了皇冠店，在京东，拼多多，亚马逊还要再来一遍；
- 在朋友间的好信誉，在同事，同学，生意场还要建立一遍。

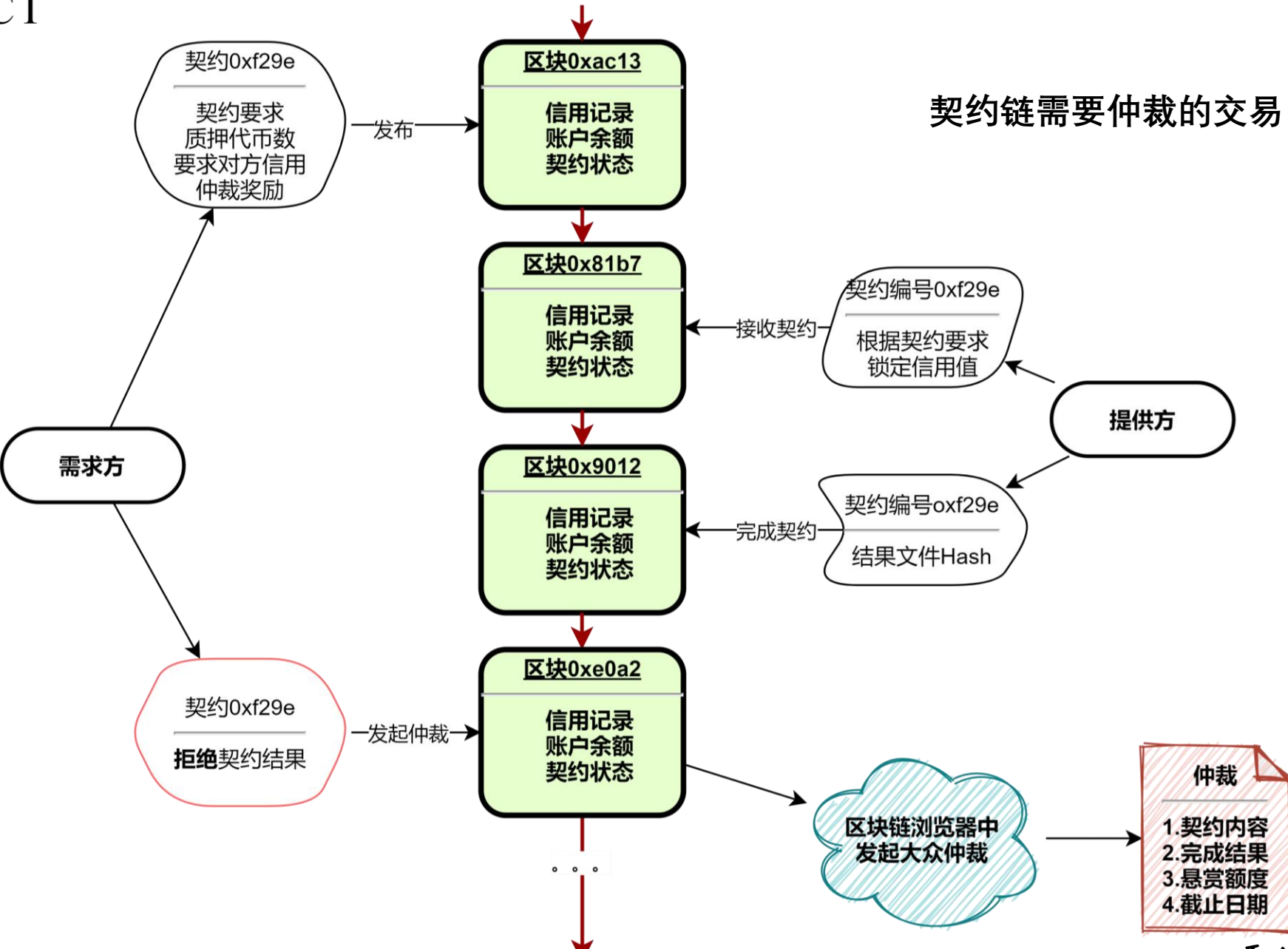
### 契约环境

- 小官司不值得打；
- 大官司不敢打；

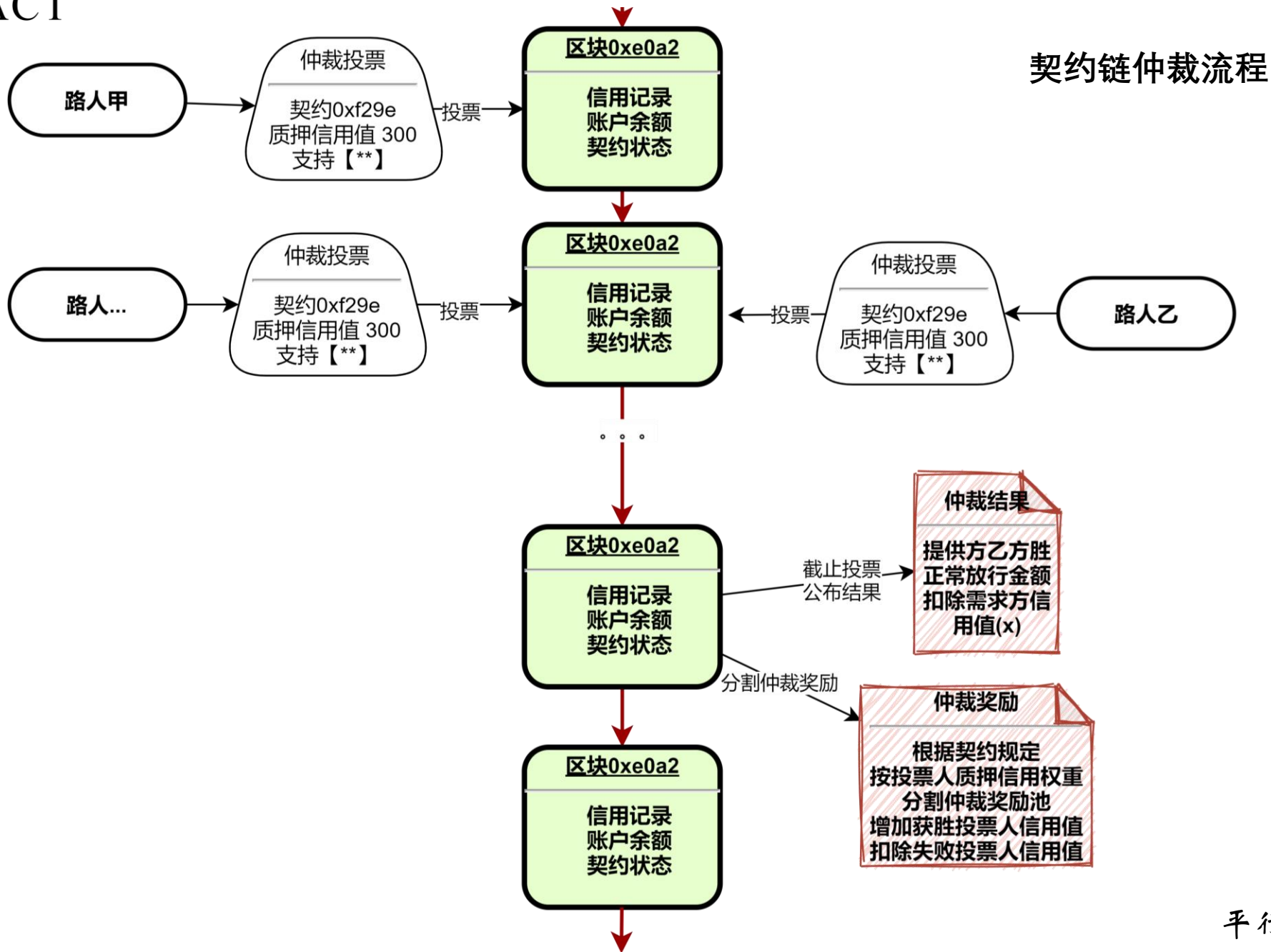
# 契约链

解决方案





契链需要仲裁的交易



# 技术路线

- 基础契约结构网络
- 仲裁挖矿奖励
- 契约信任系统