

从业务到应用剖析ERP原理

公众号：产品真经

第一讲-课程引导

产品真经

一、课程适用人群

从业务到应用剖析ERP原理

公众号：产品真经

本套课程四大适用人群：

ERP产品/开发经理：掌握企业应用ERP的场景与流程，通过业务理解，进而指导详细设计；

ERP实施顾问：掌握企业应用ERP的场景与流程，理解系统构成，为应用实施打基础；

CIO/ERP售前/渠道代理：掌握ERP模块构成，标准化流程，巩固售前输出解决方案的可行性；

企业管理人员：在有业务基础条件下，结合系统逻辑，强化对企业的管理能力；

对ERP感兴趣的朋友.....

二、认识ERP

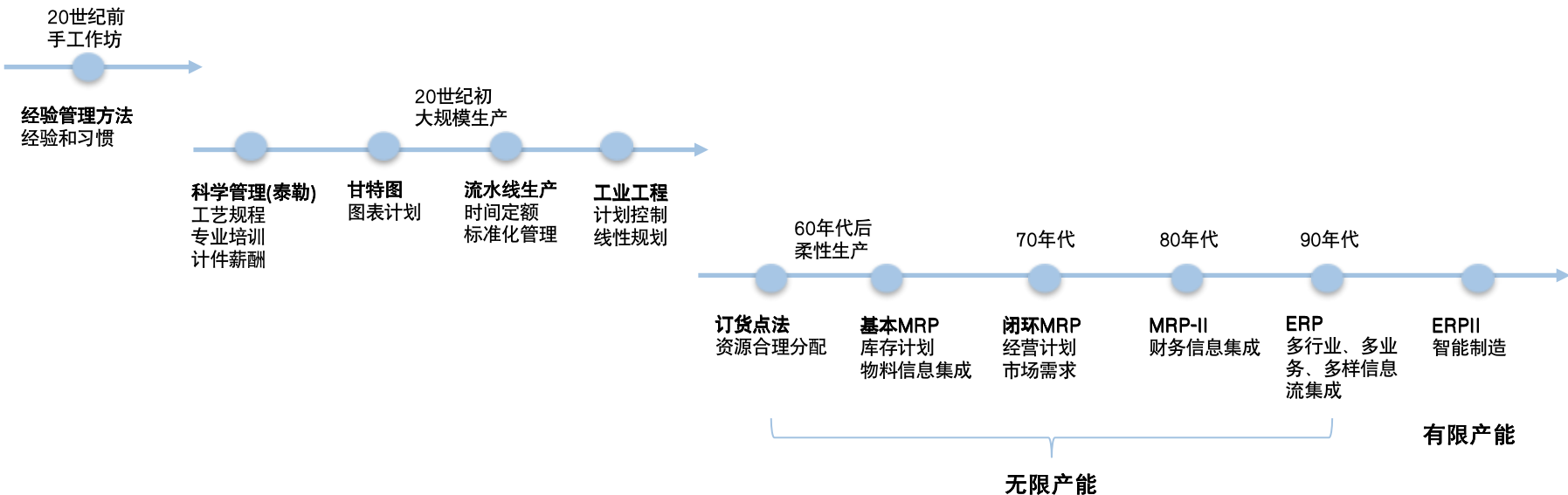
从业务到应用剖析ERP原理

公众号：产品真经

农业社会

工业社会

信息社会



三、课程大纲

从业务到应用剖析ERP原理

公众号：产品真经

一、主数据

供应商、客户、物料、仓库、组织机构

二、采购

采购单据、采购费用、采购价格体系、受托代销、采购发票、采购结算

三、生产

生产资料、生产计划、生产过程、生产结算、委外加工

四、销售

销售单据、销售费用、销售价格体系、委托代销、销售发票、销售结算、信用额度

五、库存

存货核算、库存调拨、质检、领用、库存盘点、报损/溢、库存预警、智能备货

六、财务

科目、会计凭证、期初、应收/应付、收/付结算、资产、外币、年/月结存、报表

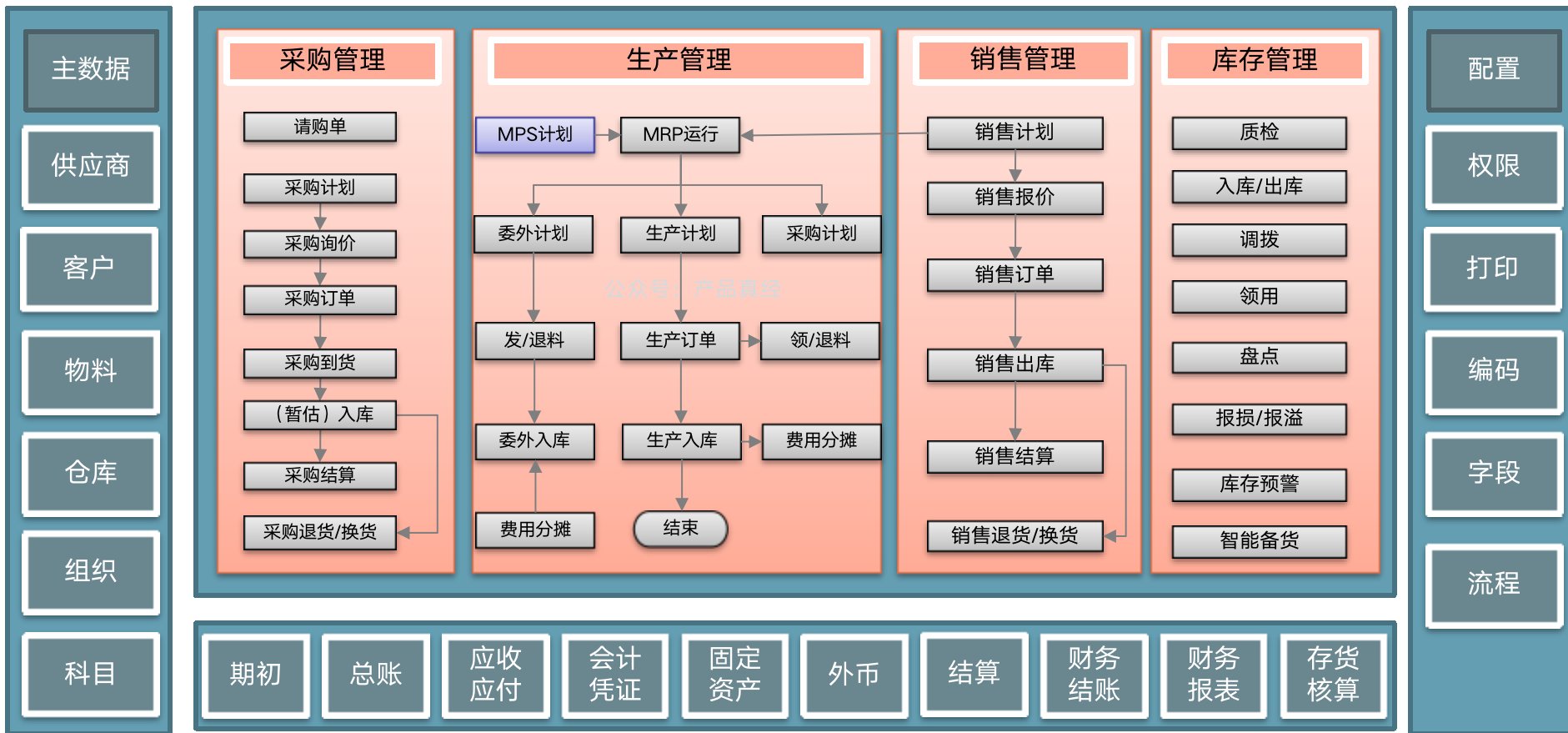
七、配置

权限、打印、字段、编码、审批流程

四、流程图

从业务到应用剖析ERP原理

公众号：产品真经



本节结束



产品真经