



CARLOS ARTURO

Puesto: Vendedor de software

Edad: 30

Nivel de educación más alto: Maestría

Redes Sociales: Facebook, Twitter, LinkedIn, Instagram

Industria: Venta de software

Tamaño de la organización: Trabajador independiente

Canal Favorito de comunicación

Teléfono
WhatsApp
Facebook
Correo electrónico

Herramientas que necesita para trabajar

Computadora actualizada
Dispositivo móvil o Tablet
Vehículo
Proyector para las presentaciones
Sala de juntas o aula de medios
Cuenta bancaria para transferencias

Responsabilidades laborales

Concretar la venta
Respetar al cliente
Presentar la información clara y concisa

Su trabajo se mide en

Cumplir con su objetivo de ventas mensual
Generar experiencia de tecnologías de software

Metas u objetivos

Crear una organización para vendedores de software en Latinoamérica

Obtiene información a través de

Congresos
Otros vendedores
Clientes
Foros
Encuestas

Dificultades principales

No lograr concretar la venta, cliente insatisfecho y nervios.