



云加数商业地产转型

——基于阿里云构建云+中台

宋亦皇 正佳金控集团CIO







目录

content

一:原生金融

二:融合体验

三:商业决策

四:体制创新

五:云+中台







B

b

C





"猫捉老鼠"

"盲人摸象"

"混沌生态"







一、原生金融







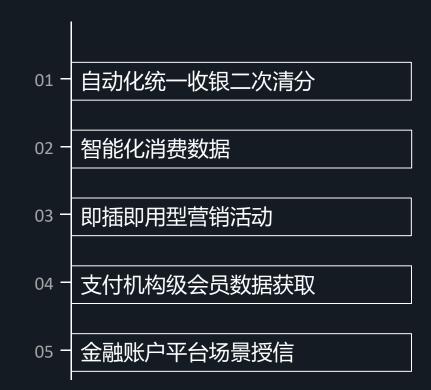






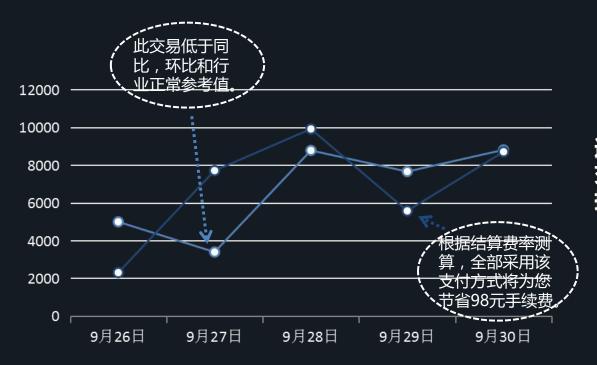
第三方支付











通过智能大数据工具判别支付 交易合理性,提供决策数据支 持,为商户交易创造价值。







数据

对补贴活动信息的敏感

工作日时间支付频度

消费能力

闭环应用的数据

外部数据源分析





	\mathcal{L}			***
支付金融产品	半年以上商户	无抵押商户	潜力商户	五星商户
交易实时到账	✓	✓	✓	✓
交易流水贷		✓	~	✓
抵押贷			✓	✓
贷款宝		~	✓	✓
生意宝		/	~	/
至尊宝				✓







二、融合体验







B₂c



会员卡:折扣,积分,服务 多种载体,个性服务



b2c



线上线下商品融合 线上线下服务融合



B₂b



柜台:盖章流程 服务在线,智能服务























融合服务

CRM

融合数据























三、商业决策















一数据采集:

硬采集(wifi,客流设备,摄像头,iBeacon),软采集(各种活动标签收集),外部数据源爬取

二数据工具:

清理(去冗),关联(手机号,微信号),标签(采集点描述),画像(人群描述)

三数据营销:

产品(app,电商),推送(邮件,短信,微信)

四数据决策:

问题建模(正佳健康与否,商户正常与否)

- 4.1提决策需求
- 4.2需求模型所需纬度
- 4.3模型所需数据抓取,数据整合

五数据预测:

问题建模(正佳明年租金走势)













数据调教















四、体制创新





案例





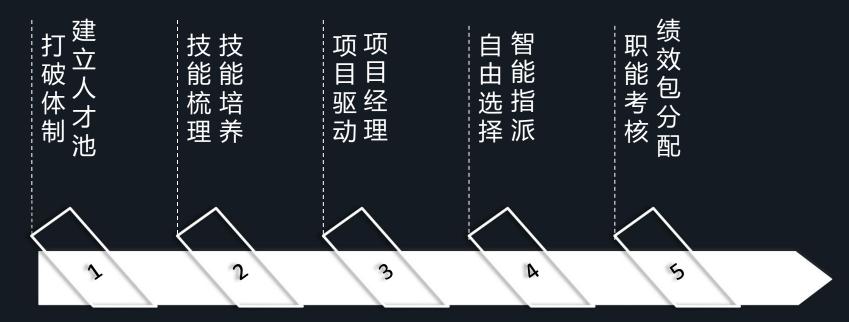




"一群被压抑了个性,抹杀了创造力的 萝卜坑填充者,借用自己被塑造出 来的伪技能,每天面对考核指标做枯燥 同质化的工作,获取岗位固化薪资。"











财务职能

招商智能

技术职能



(1)

胜任力模型 知识,技能,行为 习惯,个人性格, 动机,价值观



过往行为数据



项目发包书 项目介绍,项目经理,所 需职能,时间,完成标准, 考核指标,绩效分配原则

抢 动态组织 单

变化

知识流

智能辅助

内驱力

















五、云+中台

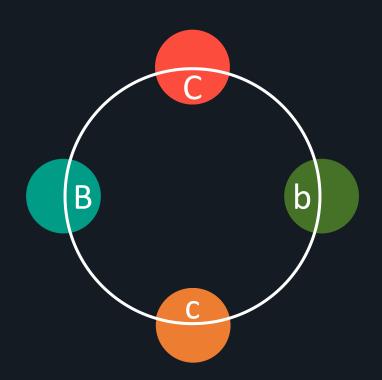




二十角色社交平台

二+关系应用承载

+数据智能沉淀



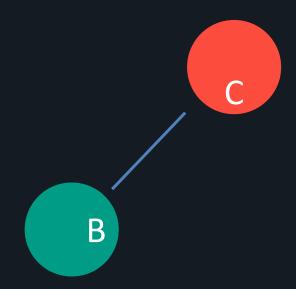






场景一:商场开拓项目

商管公司项目场景: 内外部人才池的建立, 人才职能的标签, 项目经理负责制下, 人才的抢单考核奖励。



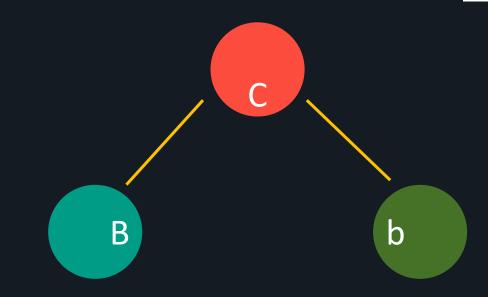
m)))))





场景二:商场运营项目

正佳服务小组项目场景:包含租赁物业营运等所有商场为商户提供服务的梳理,标准化+技术化+数据化运营。

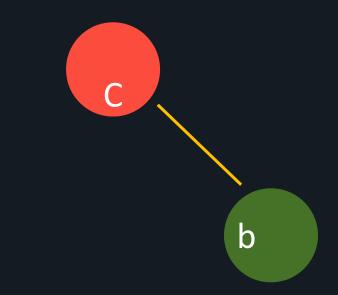






场景三:百货运营项目

HI百货礼品策略场景: 将服务人员与顾客之间 通过基于场景化礼品概 念的连接。









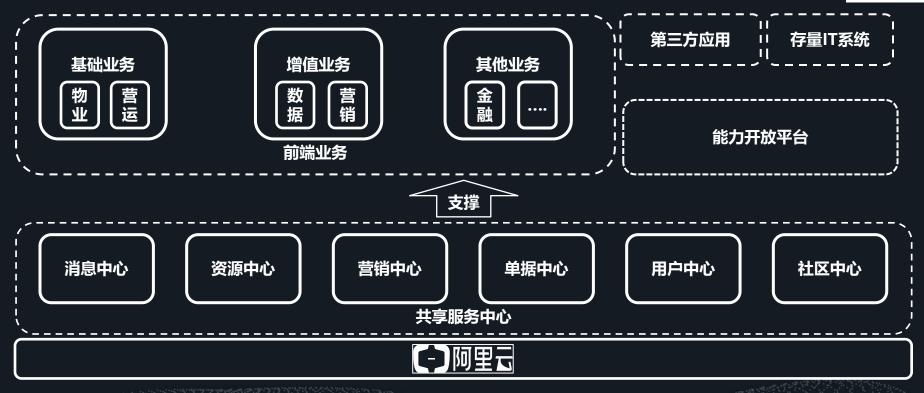




体 闭环全应用___













乙天・智能