

Guía de Usuario: Sistema de Ventas de Laptops

1. Acceso al Sistema

El sistema es accesible desde cualquier dispositivo (Celular, Tablet o PC) a través de la aplicación **AppSheet**.

1. Abre el enlace de la aplicación enviado a tu correo.
 2. Inicia sesión con tu cuenta autorizada.
 3. En el menú inferior verás las secciones principales: **Productos, Ventas y Clientes**.
-

2. Gestión de Inventory (Módulo Productos)

En esta sección puedes administrar las laptops disponibles para la venta.

Cómo agregar una nueva laptop:

- Haz clic en el botón "+" (Aregar).
- Completa los campos: Marca, Modelo, Precio y Stock inicial.
- Asegúrate de que el campo "**Estado**" esté marcado como **Activo**.
- Presiona **Guardar**.

Cómo dar de baja un producto (Borrado Lógico):

[IMPORTANTE] **No utilices el botón de eliminar (papelera) si el producto ha tenido ventas previas.**

- Para retirar un producto del catálogo, entra al detalle del producto.
- Cambia el campo **Estado** de "Activo" a "**Eliminado**".
- El producto desaparecerá automáticamente de la lista de ventas, pero sus datos se conservarán para los reportes históricos.

3. Registro de Ventas (Módulo Ventas)

Este módulo es el corazón de la operación diaria.

1. Ve a la sección **Ventas** y presiona "+".
 2. **Seleccionar Producto:** Solo verás en la lista las laptops que están marcadas como "Activas".
 3. **Validación de Stock:** Si intentas vender una cantidad mayor a la disponible en el inventario, la aplicación mostrará una alerta y no te permitirá guardar la venta.
 4. **Cálculo Automático:** El sistema calculará el total de la venta automáticamente basándose en el precio unitario y la cantidad.
 5. Presiona **Guardar** para finalizar la transacción.
-

4. Visualización de Resultados (Dashboard Power BI)

Para ver cómo va el negocio, utiliza el tablero de control en **Power BI**.

- **Actualización:** Los datos se sincronizan con la base de datos en la nube. Haz clic en el botón "**Actualizar**" en la parte superior para ver las últimas ventas realizadas.
- **Uso de Filtros:**
 - Utiliza el **Filtro de Fecha** para ver las ventas de una semana o mes específico.
 - Haz clic en una barra del gráfico "**Top 5 Laptops**" para que todo el tablero se filtre y te muestre solo la información de ese modelo.
- **Interpretación:**
 - **Verde/Azul (Activos):** Representa lo que tienes hoy en tienda.
 - **Gris (Eliminados):** Representa productos que ya no vendes, pero que te generaron ingresos en el pasado.

5. Preguntas Frecuentes (FAQ)

- **¿Qué hago si un producto no aparece en la lista de ventas?**
 - Revisa en el inventario si el producto tiene stock disponible y si su estado es "Activo".
- **¿Puedo editar una venta ya realizada?**
 - Sí, pero ten en cuenta que cualquier cambio afectará automáticamente tus gráficos de Power BI en la siguiente actualización.
- **¿Cómo sé qué laptop debo comprar más pronto?**
 - Revisa el gráfico "**Top 5 Laptops**" en Power BI; las que estén en los primeros lugares y tengan poco stock en la App son tus prioridades.