











Factores de Conversión en la Producción y Comercialización del Café en Honduras

Cosecha 2024-2025

Carlos Pineda
Programa de Beneficiado
Depto. de Extensión







Carlos Pineda

Coordinador de Programa de Beneficiado - **IHCAFE**

Ing. agrónomo con mas de 40 años en IHCAFE, es fundador y exdirector de la Escuela de Catadores de Honduras. Especialista en análisis sensorial formado en Francia, ha promovido el café hondureño internacionalmente, siendo investigador y ha escrito artículos de calidad y beneficiado, liderando proyectos de zonificación. Actualmente coordina el Programa de Beneficiado de IHCAFE.















REGLAMENTO DE COMERCIALIZACIÓN DEL CAFÉ EN HONDURAS









ASPECTOS GENERALES DEL REGLAMENTO DE COMERCIALIZACIÓN del café en Honduras

Es LEY: Decreto Legislativo No. **182-2011**, publicado en el Diario Oficial La Gaceta el 10 de abril de 2012.



ASPECTOS GENERALES DEL REGLAMENTO DE COMERCIALIZACIÓN del café en Honduras

Faculta a CONACAFE a regular el Reglamento de comercialización.

El IHCAFE con otras instituciones requeridas por CONACAFE, diseñarán y ejecutarán políticas y estrategias orientadas a la aplicación del sistema establecido en dicho Decreto.





Objetivos

- Establecer relaciones **justas y equitativas** en las transacciones comerciales entre los actores de la cadena agroindustrial del café.
- ✓ Adoptar medidas encaminadas a conservar la calidad inherente del café hondureño durante el proceso de cosecha, beneficiado y comercialización.
- ✓ Conservar las características físicas del grano para reducir defectos y mejorar la imagen de la calidad del café hondureño, con el fin de alcanzar mejores niveles de competitividad.
- ✓ Establecer un marco de conducta, deberes y responsabilidades de los actores de acuerdo a la legislación vigente en el país y los convenios y compromisos internacionales.
- ✓ Contribuir al uso racional de los recursos naturales y protección de la calidad del medio ambiente, así como construir una imagen de país respetuosa y amigable con la naturaleza.





Artículo 34: Del Sistema de Unidades de Peso para la comercialización interna.

toda transacción de compra y venta de café en el territorio nacional debe realizarse utilizando el sistema de unidades de peso, expresado en libras de 453.5924 gramos o su equivalente en kilogramos de 2.2046224 libras.

prohibida la compra-venta de café utilizando medidas volumétricas (latas) o cualquier otro distinto al sistema de unidades de peso.







Artículo 37: De los descuentos por humedad.

Los descuentos por humedad que se aplicarán a la comercialización de café, de acuerdo a su estado, son:

Para los rangos de humedad, cuyo estado no puede ser determinado por un probador de humedad (café "mojado" u "oreado"), su descuento por humedad será una negociación directa entre comprador y vendedor; pero en ningún caso será mayor al 51%

Valor que será revisado anualmente por IHCAFE.







Artículo 38. De los Descuentos por defectos.

DEFECTOS EN Drupa o CEREZAS (OHN-50)

Defecto o Materia Extraña	Porcentaje
Cereza verde	2%
Cereza parcialmente madura	3%
Cereza sobremadura	1%
Cereza seca	2%
Materia Extraña	0.50%
Total	8.50%







Artículo 38. De los Descuentos por defectos.

DEFECTOS EN PERGAMINO HUMEDO (OHN-60)

Defecto o Materia Extraña	Porcentaje
Grano Pelado	2%
Grano Mordido	1%
Cereza	1%
Grano Brocado	1%
Grano Manchado	1%
Materia Extraña	0.50%
Total	6.50%







Artículo 38. De los Descuentos por defectos.

DEFECTOS EN PERGAMINO SECO (OHN-62)

Defecto o Materia Extraña	Porcentaje
Grano Pelado	2%
Grano Mordido	1%
Cereza	1%
Grano Brocado	1%
Materia Extraña	0.50%
Total	5.50%







PORQUE EL ESTUDIO de Rendimientos?

Es una Demanda del Reglamento de Comercialización de café

Contar con datos actuales y fidedignos para normar la comercialización interna del café en Honduras





PORQUE EL ESTUDIO de Rendimientos?

En IHCAFE

para orientar las necesidades de Investigación y Asistencia Técnica de la Gerencia Técnica en apoyo a productores y la Cadena agro-industrial







Formas de comercialización de café en Honduras.

Comercialización del Café en Honduras según su Estado

Estado	%
Cereza	13
P. Mojado	70
P. Oreado	5
P. Seco	12

80 % de la cosecha es manejada por Compradores



Fuente: Jefes regionales de IHCAFE. Agosto 2025





RESULTADOS 2024-2025

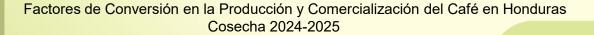






Muestras Participantes



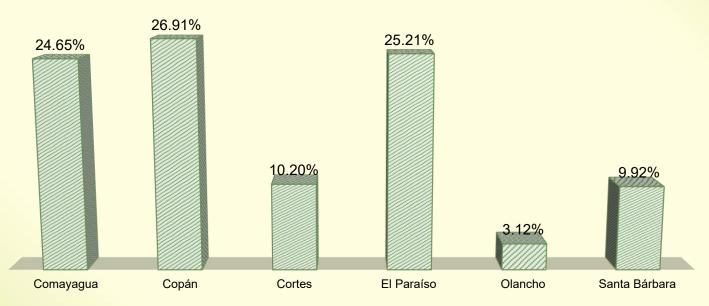








PARTICIPACIÓN POR REGIONAL



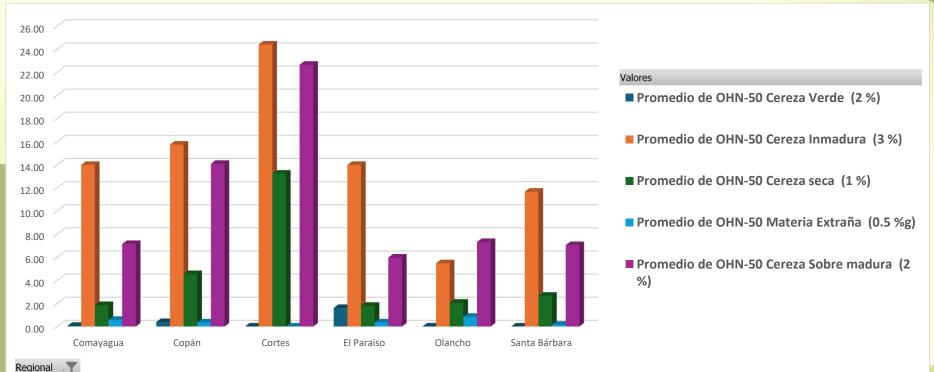








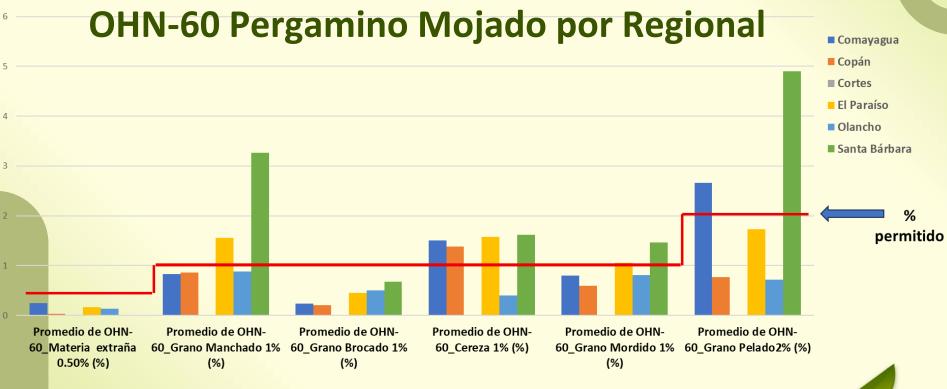
OHN – 50 Recolección por Regional







Compradores

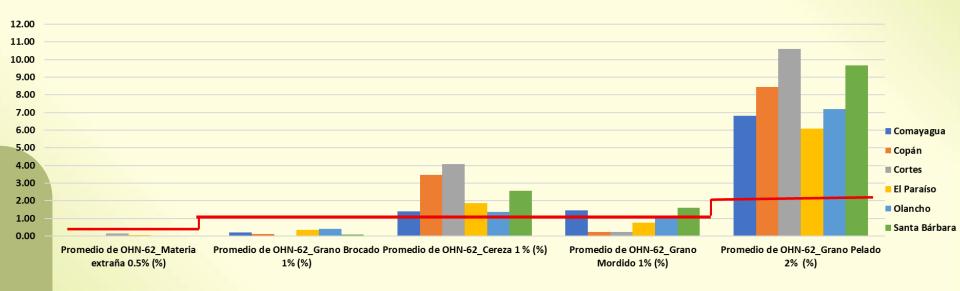








OHN-62 Pergamino Seco por Regional



Compradores

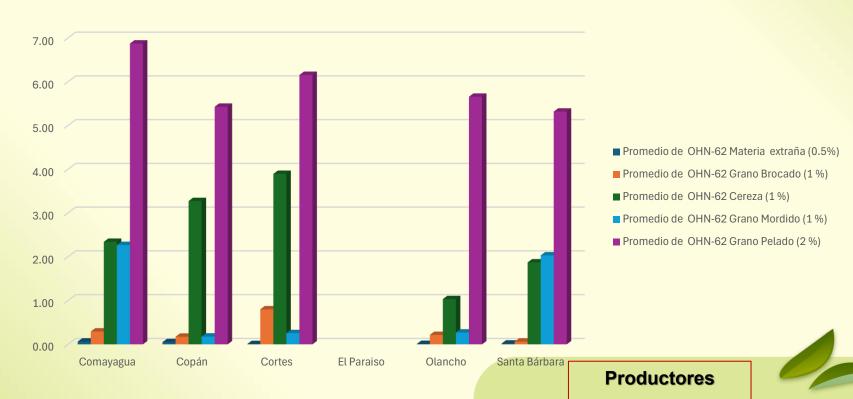








OHN – 62 Pergamino Seco por Regional







Factor de Conversión

Es lo que produce o genera una Unidad (1) de lo que se transforma.

Siempre es menor de la unidad (1)







F.C. de Drupa madura a: Pergamino Seco, Oro Limpio y Pulpa



Promedio Nacional Drupa Madura a:

Pergamino Seco = 0.2046

Oro Limpio = 0.1652

Pulpa = 0.4056







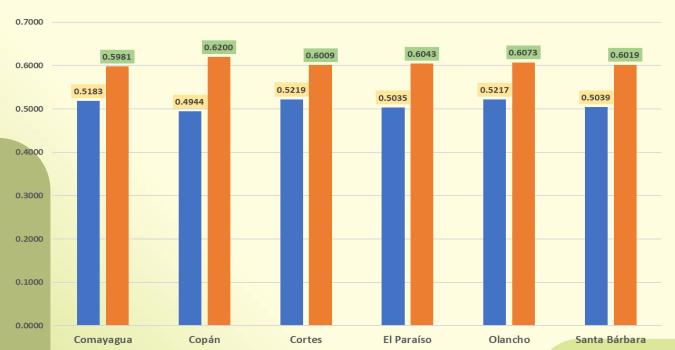






F.C. Mojado y Oreado a P. SECO

Pergamino Mojado y Oreado a Pergamino Seco



Promedio Nacional

Mojado a Seco = 0.5064 Oreado a Seco = 0.6035

Promedio de FC P. M a P. Seco

■ Promedio de FC P.O a P. Seco









F.C. de P. Mojado a P. Seco Según Época de Cosecha

Pagional		Promedio			
Regional	Inicio	Inicio Intermedio F		Tromedio	
Comayagua	0.5000	0.5267	0.5267	0.5183	
Copán		0.4938	0.5000	0.4944	
Cortes	0.5000	0.5158	0.5333	0.5219	
El Paraíso	0.5122	0.5046	0.4990	0.5035	
Olancho		0.5217		0.5217	
Santa Bárbara		0.5058	0.5000	0.5039	
Promedio General	0.5041	0.5114	0.5118	0.5106	
Necesidad de P. Mojado para 100 libras	198.38	195.54	195.39	196.44	
Sobrante por cada 100 libras	1.62	4.46	4.61	3.56	

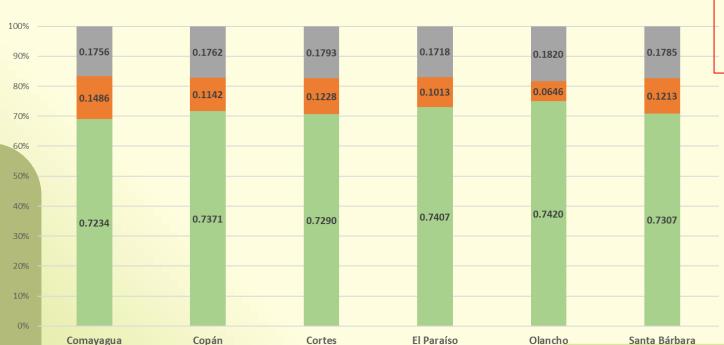




Compradores



F. C. Pergamino Seco a:



Promedio Nacional

P. Seco a:

Oro Limpio = 0.7339

Oro Rechazo= 0.1186

Casulla=

0.1758

■ Promedio de FC P.S. a Casulla

■ Promedio de FC P.S. a Oro Rechazo

■ Promedio de FC P.S a Oro Limpio

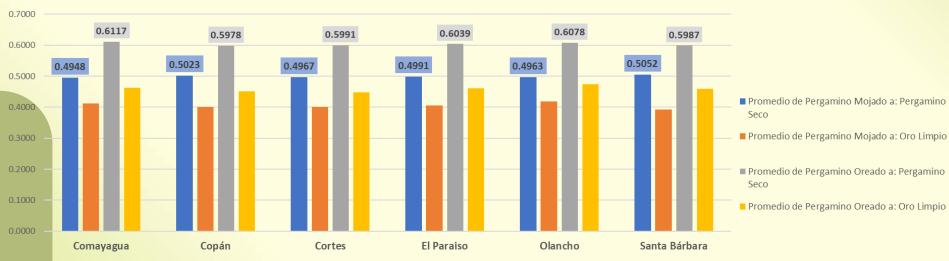




FC de Pergamino Mojado y Oreado a: Pergamino Seco y Oro Limpio



Productores









FC Pergamino Seco a: Oro Productor, Limpio y Rechazo



Productores



- Promedio de Pergamino Seco a: Oro Productor
- Promedio de Pergamino Seco a: Oro Limpio
- Promedio de Pergamino Seco a: Oro Rechazo









FC por Variedad por Regional



	F.C. de Cereza a: Pergamino Seco						
Variedades	Comayagua	Copán	Cortes	ElParaiso	Olancho	Santa Bárbara	Promedio
Catuaí	0.2033	0.1976					0.2005
Paraiso				0.1802			0.1802
Icatu						0.2333	0.2333
IHCAFE-90	0.1973	0.2024	0.2083	0.2211		0.2003	0.2059
Lempira	0.1994	0.2021	0.1918	0.2117	0.1940	0.2171	0.2027
Mezcla	0.2094	0.2111			0.1948	0.2000	0.2038
Obata		0.1958				0.2172	0.2065
Pacas						0.2034	0.2034
Parainema	0.2190	0.2025	0.2190	0.2081	0.1960	0.2075	0.2087
Villa Sarchí					0.1950		0.1950
Promedio	0.2046	0.2025	0.2043	0.2107	0.1946	0.2121	0.2040









F.C. de P.M a P. Seco por variedad

Regional	IHCAFE-90	Lempira	Mezcla	Parainema	No definida	Total general
Comayagua		0.5183				0.5183
Copán	0.4917	0.4977		0.4833	0.5000	0.4944
Cortes	0.5667	0.5111			0.5158	0.5219
El Paraíso	0.5000	0.5082	0.4863	0.5122	0.5046	0.5035
Olancho		0.5083			0.5350	0.5217
Santa Bárbara		0.5058			0.5000	0.5039
Promedio Gral	0.5125	0.5091	0.4863	0.5007	0.5071	0.5064

Compradores







FC por época de cosecha

FC de CEREZA a Pergamino Seco según Epoca de Recolección

	Inicio	Intermedio	Final	Promedio de Cereza a: P.
Regional	Cereza a: P. Seco	Cereza a P Seco	Cereza a: P Seco	Seco
Comayagua	0.2054	0.2065	0.2061	0.2058
Copán	0.1986	0.2069	0.1960	0.2029
Cortes	0.1940	0.1999	0.2212	0.2043
ElParaiso	0.2103	0.2144	0.2052	0.2107
Olancho	0.1980	0.1930	0.1961	0.1954
Santa Bárbara	0.2092	0.2128		0.2121
Promedio	0.2029	0.2072	0.2021	0.2049

Libras para 100 libras 493 483 495 488

Libras para carga 986 965 989 976



Productores







FC por Altitud (msnm)

FC de CEREZA a Pergamino Seco según Altitud

	B ajío	Altura	Estricta Altura	Promedio de Cereza a:
Regional	Cere	Pergamino Seco		
Comayagua	0.2070	0.1965	0.2066	0.2059
Copán	0.2000	0.1992	0.2059	0.2034
Cortes	0.1875	0.2121	0.2065	0.2042
ElParaiso	0.2089	0.2058	0.2167	0.2107
Olancho	0.1941	0.1936	0.1971	0.1953
Santa Bárbara	0.2167	0.2181	0.2033	0.2097
Promedio general	0.2023	0.2020	0.2066	0.2046
Libras para 100 libras	494	495	484	489
Libras para carga	989	990	968	977

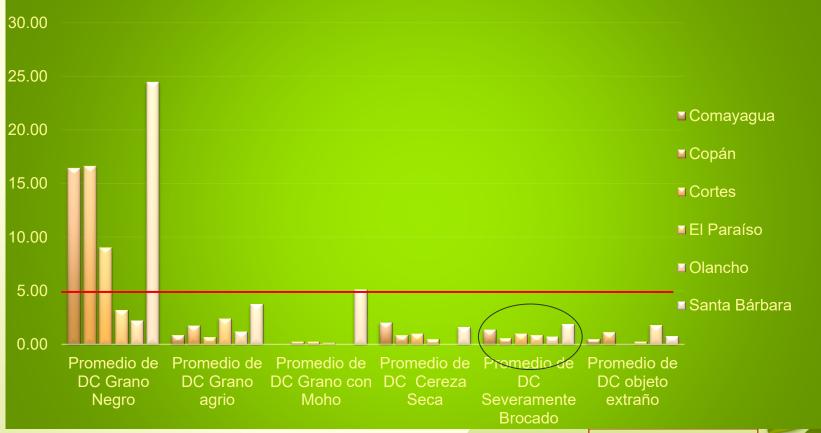






Defectos primarios Completos







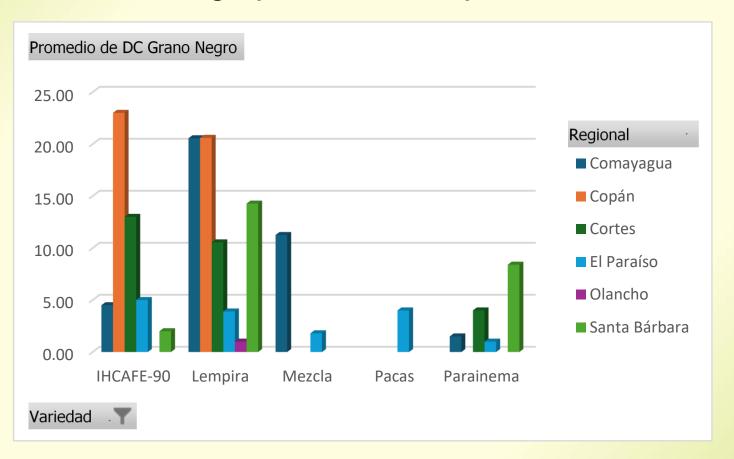




Defectos Secundarios Completos por Regional



Grano Negro por Variedad-Compradores

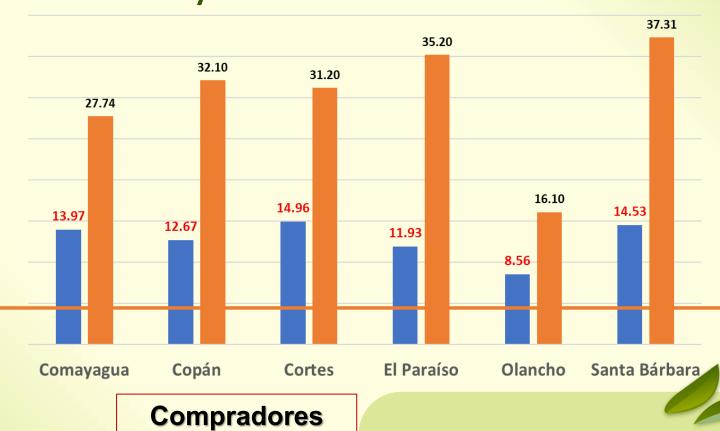




Limite 5%

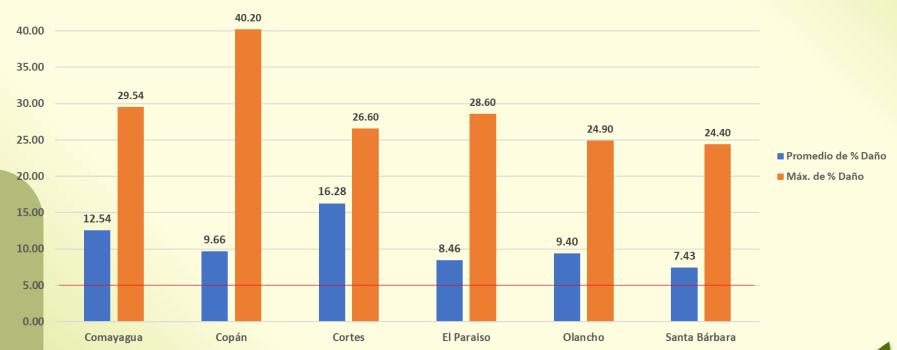
Porcentaje de Daño por Regional. Promedio y Valores Máximos





SEMINARIO DE INVESTIGACIÓN Y TRANSFERENCIA EN CAFÉ

Porcentaje de Grano Dañado por Regional





45.00

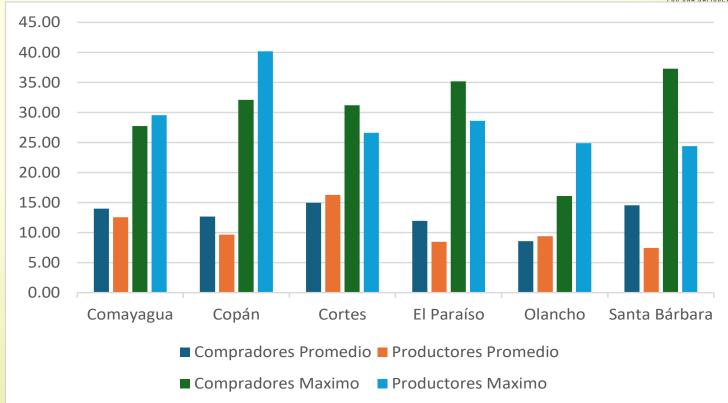


Productores



% de Daño por Regional











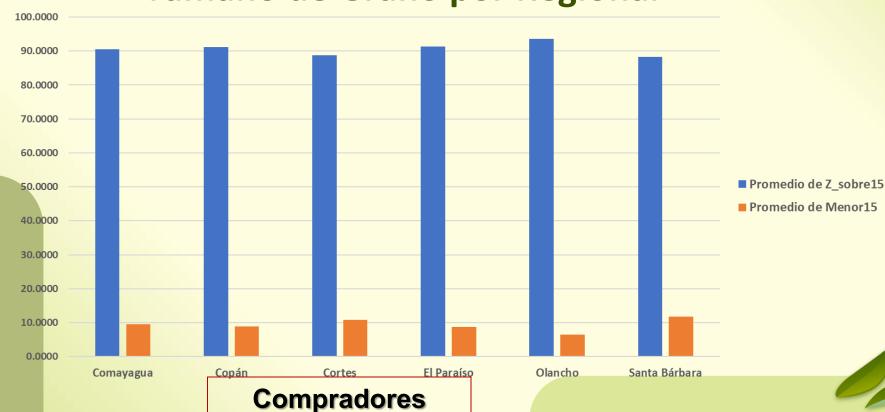








Tamaño de Grano por Regional

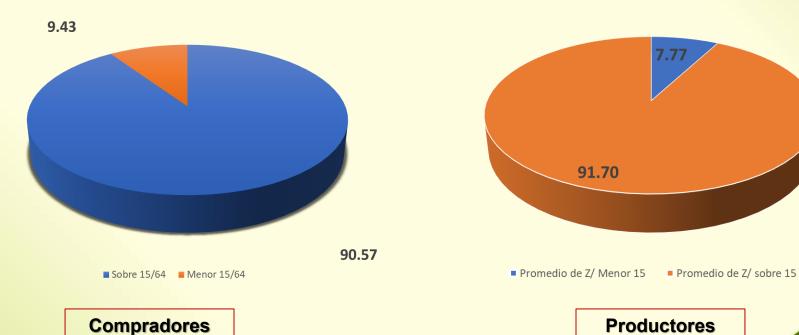




Tamaño del Grano **Promedio Nacional**







Productores





IHCAFE CAFÉ CAFÉ CAFÉ CONCLUSIONES

SEMINARIO DE INVESTIGACIÓN Y TRANSFERENÇIA EN CAFÉ

Debe mejorarse la recolección ya que se corta alto porcentaje de grano inmaduro

En el café "Pergamino" el grano "Pelado" y "Mordido" es el mayor defecto presente.

El grano "Negro" es el defecto primario con mayor ocurrencia tanto en cafés manejados por los productores como por los compradores

Los defectos "parcialmente negro" y "granos quebrados" son los defectos secundarios que más ocurren





IHCAFE CAPE CONClusiones

SEMINARIO DE INVESTIGACIÓN Y TRANSFERENÇA EN CAFÉ

En el sector productor es donde se genera los defectos en los granos de café

El tamaño de grano en Honduras en excelente

El 90 % del grano de café en Honduras supera la zaranda 15/64 avos de pulgada (limite mínimo para comercialización)







RECOMENDACIONES

A los técnicos de IHCAFE que obtienen las muestras para el estudio de Rendimientos, se pide mayor PRECISIÓN en la toma de datos y en el manejo de las muestras.

Elaborar una boleta digital para mayor precisión y seguimiento a la toma de datos en tiempo real

Capacitar a TODO el personal de la Gerencia Técnica en manejo de equipo de despulpado y Secado de café, para su efecto multiplicador en la regionales





RECOMENDACIONES

Revisar y actualizar las Normas Técnica Hondureñas en cuanto a la comercialización del café

Implementar la RED de BENEFICIADORES en IHCAFE para mayor presencia regional con competencias en el Beneficiado Húmedo

Continuar con el estudio como lo demanda el reglamento de comercialización





Merci -Thanks Gracias!





