

TerraBytes - TBit Manager

Parceiros Chave

-Fornecedores de tecnologia (infraestrutura, banco de dados, hospedagem). - Empresas parceiras para integração de sistemas (ERP, marketplaces). - Consultores para implementação e treinamento.

Atividades Chave

-Desenvolvimento e manutenção do sistema. - Gerenciamento e atualização de dados (estoque, produtos, clientes, etc.). - Monitoramento de reabastecimento e estatísticas operacionais. -Controle de acesso por perfil de usuário.

Recurso Chave

-Banco de dados relacional estruturado (baseado no MRN). - Interface gráfica com menus, formulários e dashboard. -Módulos: Cadastro, Pedido, Estoque, Reabastecimento, Produtos, Clientes, Fornecedores, Funcionários. - Segurança com autenticação por login

Proposta de Valor

-Gerenciar de forma eficiente o controle de estoque, pedidos, fornecedores, clientes e funcionários. - Automatizar o processo de abastecimento e monitoramento de produtos. -Oferecer acesso segmentado (usuário e administrador) para maior controle e segurança. - Visualização de estatísticas para suporte à tomada de decisão.

Relação com o cliente

-Suporte técnico para resolução de problemas operacionais. - Treinamento inicial de funcionários e administradores para uso da ferramenta. - Atualizações e melhorias contínuas com base no feedback dos usuários.

Canais

-Interface de software com menus específicos para usuários e administradores. - Sistema web ou desktop para uso interno nas empresas. - Painel de login personalizado com perfis de acesso.

Segmentos de Mercado

-Pequenas e médias empresas que necessitam de um sistema de gestão de estoque e pedidos. - Equipes administrativas responsáveis pelo controle de produtos e fornecedores. - Funcionários operacionais envolvidos em reabastecimento e atendimento de pedidos.

e senha.

Estrutura de Custos

-Custo com desenvolvimento e manutenção da aplicação. -Licenças de software (banco de dados, frameworks). -Infraestrutura de servidores (caso em nuvem). -Suporte técnico e atendimento ao cliente.

Fontes de Renda

-Taxas por funcionalidades adicionais ou módulos complementares. - Venda de licenças do sistema. -Assinatura mensal ou anual. -Suporte técnico e manutenção. -Personalização sob demanda. -Licenciamento de uso do software para grandes distribuidoras.