

ETUDE DE MARCHE DES VINS MILLESIMES & RECOMMANDATION DE POSITIONNEMENT PRIX

- 1 Contexte & problématique
- Méthodologie et outils
- 3 Traitement des datasets
- 4 Analyse
- 5 Recommandations
- Pistes d'amélioration et questions



Contexte & problématique :



Producteur de vin français, vous souhaiter désormais commercialiser votre vin aux Etats-Unis.

Vous souhaitez pour cela mieux comprendre le marché américain et savoir comment positionner le prix de vos bouteilles.

Méthodologie et outils :

Sources de données

2 Datasets

- 130k bouteilles de vins présentes sur le marché américain
- Votre bouteille de vin sélectionnée pour le marché américain

Exploration et nettoyage des données

Google colab – Python Librairies Pandas, Matplolib, Seaborn, Plotly Express, nltk

Visualisation des données et aide à la décision

Power BI

Synthèse et présentation

Power Point

$Dataset\ n^o1: {}_{\underline{https://raw.githubusercontent.com/WildCodeSchool/wilddata/main/domaine_des_croix.csv}$

Dataset composé de 1 ligne et 14 colonnes détaillant la bouteille de vin sélectionnée pour conquérir le marché américain

Domaine des Croix 2016 – Corton Grèves

Pinot Noir

Vin de Bourgogne (France)

Note: 94

Description:

« Firm and solid with great swathes of black fruits as well as dense tannins. Ripe fruits are a major element of this concentrated wine. The wine has power and a firm tannic core, and certainly needs aging for seven years. »



Ajout d'une colonne 'description_clean' sans ponctuation et stop_words

$Dataset\ n^{o}2:_{\underline{https://github.com/WildCodeSchool/wilddata/raw/main/wine.zip}$

129 957 lignes 14 colonnes

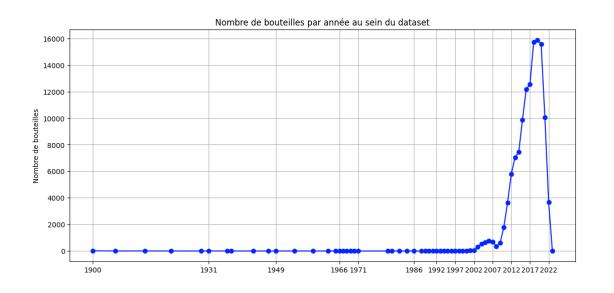
Données de 1900 à 2023 Dont 90% après 2010

209 356 valeurs manquantes

43 origines

avec 42% des lignes US, 17% FR et 15% Italie

bouteilles de vin, avec les cépages, les pays, la région de production, les millésimes, les notes, les descriptifs d'œnologues et le prix moyen (\$) sur le marché américain



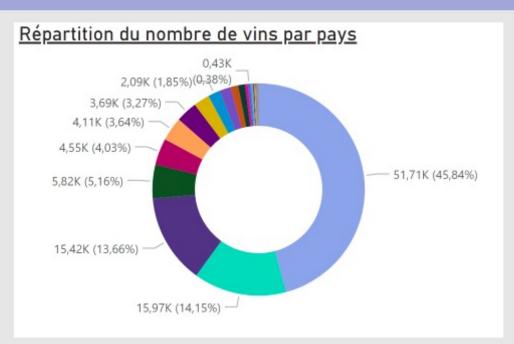


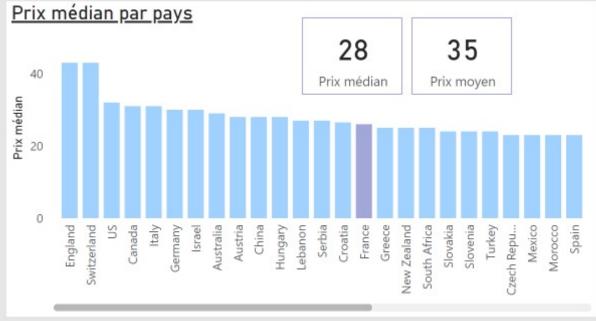
Dataset final: 112 822 lignes & 15 colonnes

- Garder uniquement les bouteilles produites après 2010
- Garder uniquement les bouteilles positionnées sur le marché américain (avec un prix renseigné dans la colonne 'price')
- Ajout d'une colonne 'description_clean' sans ponctuation et stop_words
- Garder uniquement les lignes où le pays, l'année et le cépage sont renseignés

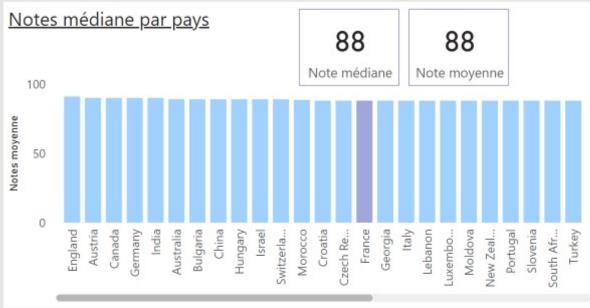
ANALYSE DE MARCHE - CATALOGUE VINS DE 2010 à 2023 - focus pays





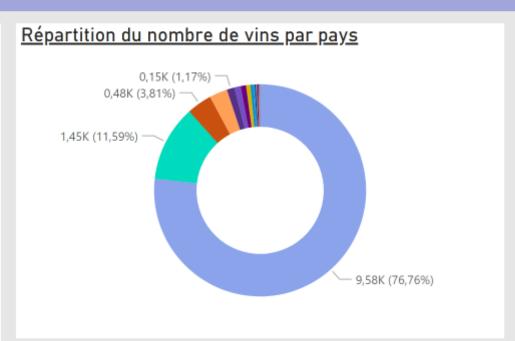




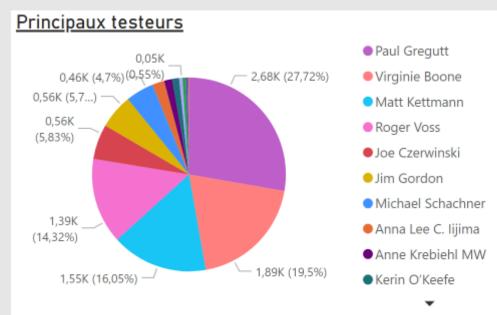


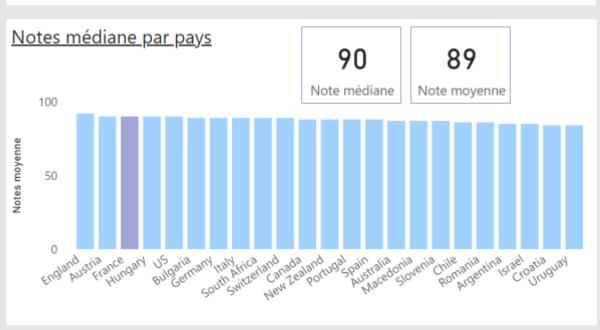
ANALYSE DE MARCHE - CATALOGUE VINS DE 2010 à 2023 - focus Pinot Noir





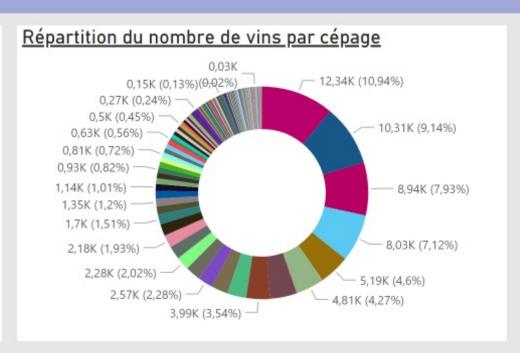


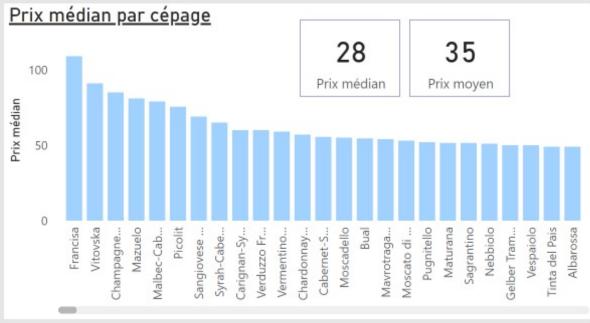


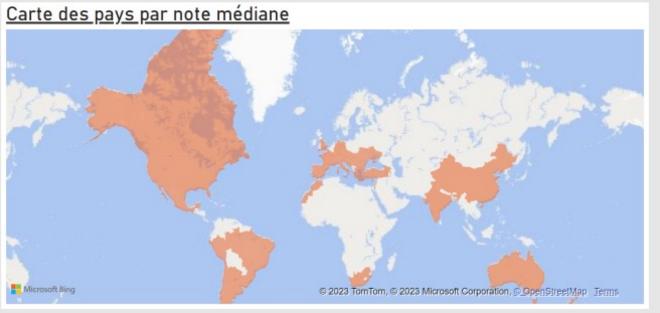


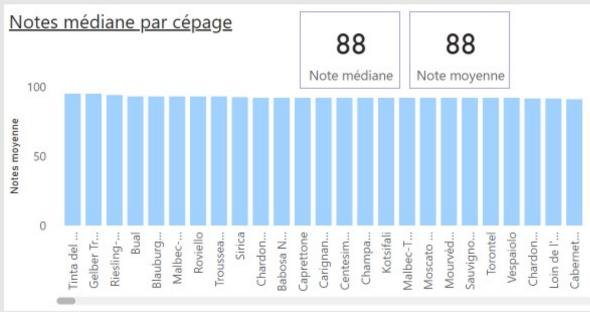
ANALYSE DE MARCHE - CATALOGUE VINS DE 2010 à 2023 - focus cépages





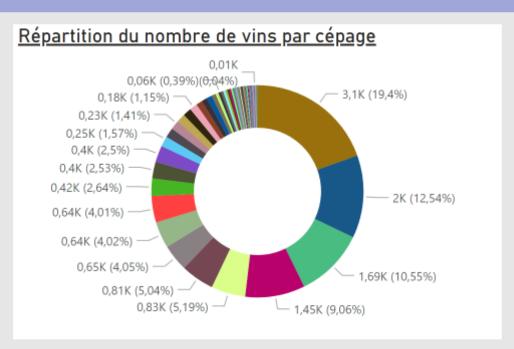




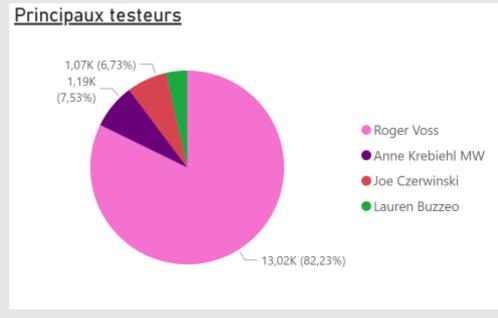


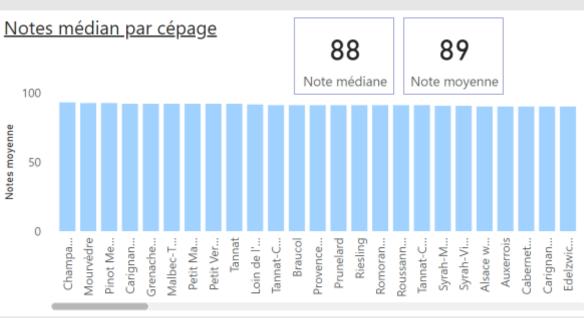
ANALYSE DE MARCHE - CATALOGUE VINS DE 2010 à 2023 - focus Millésimes France



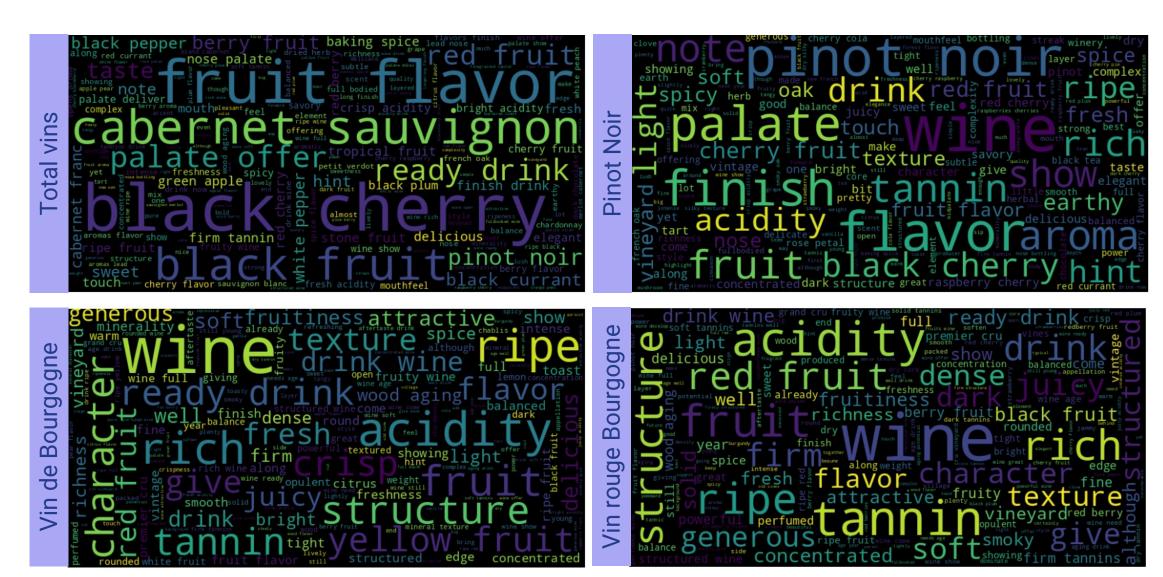








Nuages de mots



Nuages de mots



OFFRE DU MARCHÉ







VOTRE PROPOSITION ACTUELLE

tannic swathesmajor dense wine greating wellsolid time black fruits power tannins fruits power tannins fruits.

NOTRE RECOMMANDATION

OPTION 1:

Mieux correspondre à l'offre du marché

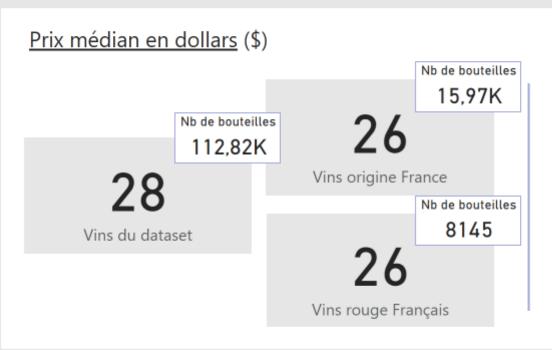


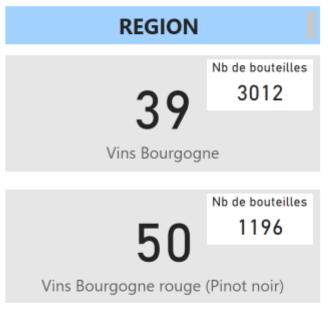
OPTION 2:

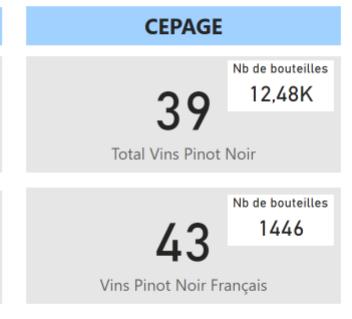
se différencier de l'offre du marché

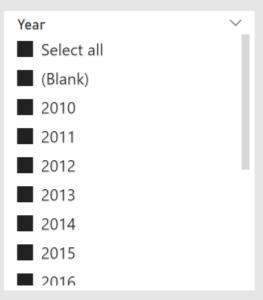
A TRAVAILLER ENSEMBLE

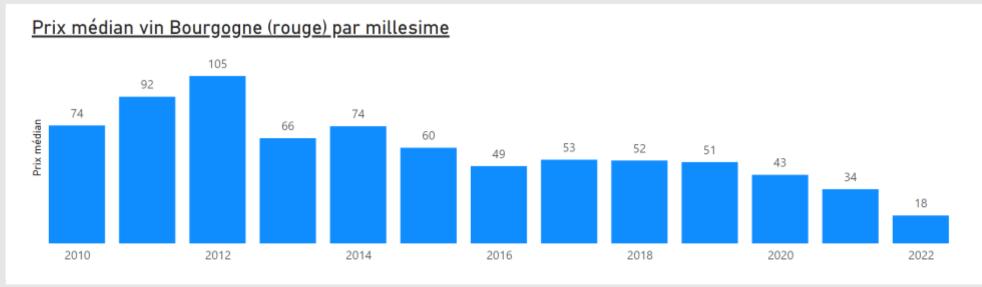
ANALYSE COMPARATIVE PRIX POSITIONNES SUR LE MARCHE AMERICAIN



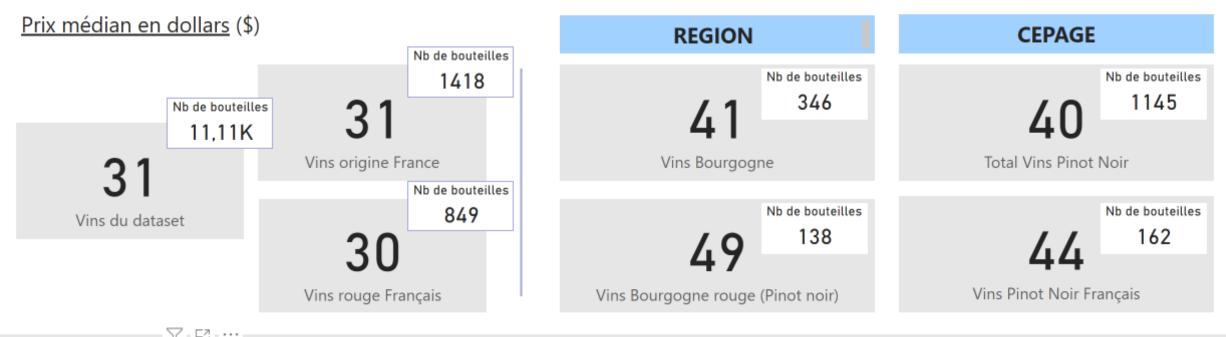


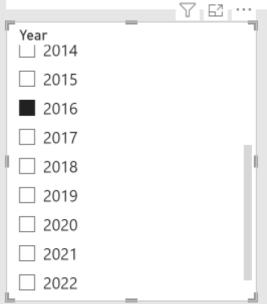


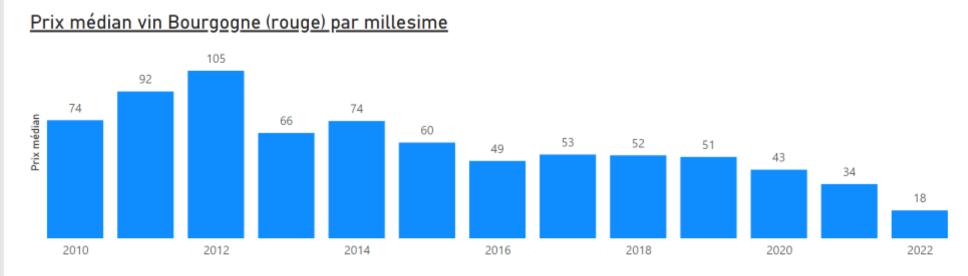




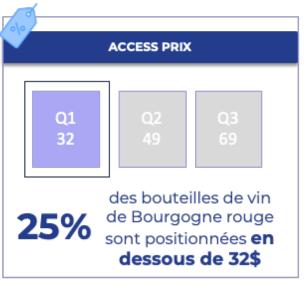
ANALYSE COMPARATIVE PRIX POSITIONNES SUR LE MARCHE AMERICAIN

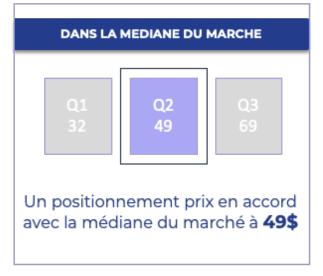






Recommandation de prix par positionnement





















Retravailler le discours produit afin de bien se différencier de l'offre du marché

+

Entrer en contact avec les principaux testeurs du marché (Paul Gregutt, Virginie Boone, Matt Kettmann, Roger Voss)



Adapter campagne marketing et circuits de distribution au positionnement

+

Travailler cohérence de gamme



70\$

Pour aller plus loin:



- Analyse qualitative plus poussée du dataset
- Nettoyage approfondi du dataset
- Prendre en compte le terroir dans l'analyse comparative



Questions



Merci