

Danca Store

# Ref.			CU000	01		
		CC000	,,			
Caso de Uso			Ingresa	nr		
Fecha			03-04-	03-04-2021		
Versión			Versión 1.0			
Actor/es			Cliente	Cliente		
Tipo			Primar	io		
Descripción		El clientienda	nte iniciará sesión para poder ingresar a la			
Referencias	C.U.	Registr	rarse e Iniciar sesión son casos de uso extend			
Cruzadas	R.F.	RF01 RF02 RF03				
Precondición	Precondición		El clie	nte debe debe iniciar sesión		
Secuencia Normal		2- 3-	Los clientes nuevos tendrán que dar click en el botón de registrarse. Llenaran los datos correspondientes y terminaran su registro. Los clientes tendrán que iniciar sesión para ingresar a la tienda. Se iniciará sesión con el email y la contraseña registrada anteriormente.			

ESCENARIO: Ingresar

- **1-** Al entrar a la plataforma, los clientes encontraran dos botones para registrarse e iniciar sesión.
- **2-** Los clientes s nuevos tendrán que registrarse llenando algunos datos.
- 3- Los clientes con una cuenta ya existente solo tendrán que ingresar con el email y la contraseña.

Post-condición	Si los clientes ingresaron correctamente ya podrán empezar a explorar la tienda
Excepciones	Si el cliente olvidó su contraseña, tendrá que enviar un mensaje al correo que se encuentra en la sección de ayuda
Frecuencia esperada	Frecuente 200 veces por día
Prioridad	Alta
Comentarios	Sin comentarios



# Ref.			CU0002
Caso de Uso			Realizar búsqueda de producto
Fecha			03-04-2021
Versión			Versión 1.0
Actor/es			Cliente
Tipo			Primario
Descripción			El cliente podrá realizar búsqueda de productos por su nombre o categoría
Referencias Cruzadas	C.U.	Buscar	por nombre y Buscar por categoría son herencias
	R.F.	RF04	
Precondición			El usuario debe ingresar al menú para realizar la búsqueda
Secuencia Normal			categoría: Computadores, celulares. 2- El cliente realizara la búsqueda por nombre dando click en el icono de buscar ubicado en el menú superior de navegación.
buscar. 2- Colocará de	ivara e forma e	l campo	de producto de búsqueda después de dar clic en el icono de ca el nombre del producto que desea encontrar. dizable y podrá encontrar las categorías disponibles.
Post-condición			Si los clientes realizaron la búsqueda por el filtro de categoría, solo encontraran productos relacionados con la categoría, si la búsqueda es realizada por el nombre del producto, el sistema mostrará los productos asociados a su búsqueda.
Excepciones			Si no se encuentra algún producto relacionado con la búsqueda del cliente, el sistema mostrará un mensaje pidiéndole al usuario que repita su búsqueda con términos más acertados
Frecuencia esperada			Frecuente 100 veces por día
Prioridad			Baja
Comentarios			Sin comentarios



			1			
# Ref.			CU000	3		
Caso de Uso		Elegir p	producto			
Fecha			03-04-2	2021		
Versión			Versiór	1.0		
Actor/es			Cliente			
Tipo			Primari	o		
Descripción			El clien	El cliente podrá ver más información sobre el		
_			product	50		
Referencias	C.U.	Verific	ar stock	es un caso de uso include		
Cruzadas						
	R.F.	RF05				
Precondición			El clien	te deberá dar click al botón de Ver más que se		
			encuent	tra bajo la imagen de cada producto		
Secuencia Normal			1-	El usuario tras elegir un producto tendrá que		
				dar click en Ver más.		
			2-	El cliente encontrara información más		
				detallada sobre el producto.		
			3-	Podrá conocer si hay stock disponible.		

ESCENARIO: Elegir producto

- **1-** El cliente tras encontrar el producto que desea comprar podrá encontrar más información de él, dando click en Ver más.
- **2-** Encontrará precio, imágenes, medios de pago, características generales y descripción.
- **3-** El cliente también podrá conocer la cantidad de existencias disponibles de tal producto, por si desea comprar más de una unidad.

Post-condición	El cliente podrá realizar la compra tras verificar el
	stock
Excepciones	Si el producto no cuenta con existencias de ningún tipo el cliente no podrá realizar la compra
Frecuencia esperada	Frecuente 200 veces por día
Prioridad	Alta
Comentarios	Si un producto no cuenta con existencias el representante de ventas o administrador ya debería de haberlo ocultado, por lo tanto, el cliente no debería de tener acceso a tal producto



# Ref.			CU000)4	
Caso de Uso			Añadiı	producto al carrito	
Fecha			15-05-	2021	
Versión			Versió	n 1.0	
Actor/es			Cliente		
Tipo			Primar	io	
Descripción			El clie	nte deberá agregar el producto al carrito para	
			finalizar la compra		
Referencias	C.U.	Aumei	ntar cantidad es un caso de uso extend		
Cruzadas	R.F.	RF06			
Precondición		El clie	nte debe agregar el producto al carrito dando		
			click a	l botón que se encuentra debajo del stock	
			disponible		
Secuencia Normal			1-	Elegir el producto y dar click en Ver más.	
			2-	En la parte derecha de la página se encontrar el	
				botón para agregar al carrito.	
			3-	El cliente ya puede dirigirse a su carrito de	
				compras desde el icono del menú superior de	
				navegación o el menú deslizable.	

ESCENARIO: Añadir producto al carrito

- 1- El cliente deberá agregar al carrito los productos que desee.
- **2-** Para finalizar la compra, el cliente tiene que dirigirse al carrito de compras en donde encontrara los productos agregados y el valor total.
- 3- El cliente podrá aumentar o disminuir la cantidad de cada producto.
- 4- El botón de finalizar compra se encuentra en la parte inferior de la pantalla.

Post-condición	El cliente ya podrá finalizar su compra
Excepciones	El cliente no podrá volver a agregar el producto si ya lo añadió anteriormente, pero si podrá aumentar la cantidad (máximo tres unidades por producto)
Frecuencia esperada	Frecuente 100 veces por día
Prioridad	Baja
Comentarios	Sin comentarios



# Ref.			CU0005	
Caso de Uso			Finalizar compra	
Fecha			04-04-2021	
Versión			Versión 1.0	
Actor/es			Cliente	
Tipo			Primario	
Descripción			El cliente termina la compra de los productos agregados al carrito, confirmando la dirección de envió y medio de pago	
Referencias Cruzadas	C.U.	Confirmar dirección es un caso de uso include. Tarjeta débito tarjeta de crédito y efecto son casos de uso extend.		
	R.F.	RF07		
Precondición			El cliente deberá agregar dirección de envío y pago	
Secuencia Normal			 Dar click en Finalizar compra. Agregar datos de dirección. Elegir método de pago. Finalizar pago. 	
ESCENARIO: Finalizar compra			. 1 manner bage.	
2- Finalizar la compra y agrega			oductos y el valor total en el carrito de compras. r dirección de envío. e pago y completar los datos correspondientes.	
Post-condición			El cliente recibirá factura de envío y de pago en su correo	
Excepciones			Dirección de envió no existente y/o error al completar pago	
Frecuencia espera	da		Frecuente 20 veces por día	
Prioridad			Alta	

Sin comentarios

Comentarios



# Ref.		CU0006
Caso de Uso		Cerrar sesión
Fecha		03-04-2021
Versión		Versión 1.0
Actor/es		Cliente
Tipo		Primario
Descripción		El cliente cerrará sesión tras finalizar su pedido por seguridad
Referencias Cruzadas	R.F.	RF02
Precondición		El cliente cerrara sesión para evitar problemas de fraude o seguridad
Secuencia Normal		 El cliente se dirigirá a su perfil. En la parte inferior de sus datos se ubica el botón de Cerrar sesión.
ESCENARIO: Cerrar	sesión	
1- El cliente encont2- En el menú desli		mas de cerrar sesión. u perfil podrá cerrar sesión.
Post-condición		El cliente ya podrá salir de la plataforma sin ningún peligro de seguridad
Excepciones		Sin excepciones
Frecuencia esperada		Frecuente 200 veces por día
Prioridad		Media

Sin comentarios

Comentarios



# Ref.		CU0007
Caso de Uso		Agregar productos
Fecha		24-05-2021
Versión		Versión 1.0
Actor/es		Representante de ventas
Tipo		Primario
Descripción		El representante de ventas agregará los productos nuevos a la tienda
Referencias Cruzadas	R.F.	RF08
Precondición		El proveedor realizará la entrega de nuevas unidades
Secuencia Normal		 El vendedor ingresará a la página correspondiente para añadir productos. Agregará la imagen y la descripción de cada referencia de productos. El representante de ventas publicará los productos nuevos en la tienda.

ESCENARIO: Añadir productos

- 1- Al entrar a la página para agregar los productos, el vendedor deberá añadir imágenes y la descripción del producto.

 2- El vendedor publicará los productos.

I .	
Post-condición	Los clientes ya podrán ver los productos nuevos en
	la tienda
Excepciones	Sin excepciones
Frecuencia esperada	Frecuente 5 veces por día
Prioridad	Media
Comentarios	Sin comentarios



# Ref.		CU0008
Caso de Uso		Actualizar stock del producto
Fecha		24-05-2021
Versión		Versión 1.0
Actor/es		Representante de ventas
Tipo		Primario
Descripción		El representante de ventas actualizará el stock de la referencia del producto vendido
Referencias Cruzadas C.U.		Actualizar el stock depende del caso de uso: Finalizar compra
	R.F.	RF09
Precondición		El cliente finalizará la compra de su producto
Secuencia Normal		 El vendedor ingresará a la página correspondiente para modificar productos. Actualizar el stock del producto recientemente vendido. El representante de ventas actualizará la referencia del producto en la tienda.

ESCENARIO: Actualizar disponibilidad

- **1-** Al entrar a la página para modificar los productos, el vendedor deberá actualizar la disponibilidad del producto.
- 2- El vendedor actualizara los productos en la tienda.

Post-condición	Los clientes podrán ver el stock actual de cada producto de forma actualizada
	producto de forma actuanzada
Excepciones	Sin excepciones
Frecuencia esperada	Frecuente 15 veces por día
Prioridad	Alta
Comentarios	Sin comentarios



# Ref.		CU0009
Caso de Uso		Verificar disponibilidad de productos
Fecha		24-05-2021
Versión		Versión 1.0
Actor/es		Representante de ventas
Tipo		Primario
Descripción		El representante de ventas eliminará cualquier producto que no tenga existencias disponibles
Referencias Cruzadas	R.F.	RF09
Precondición		Algún producto se queda sin stock
Secuencia Normal		 El vendedor ingresará a la tienda. Verificará que todos los productos estén disponibles. Los productos sin existencias se eliminarán u ocultarán de la tienda.

ESCENARIO: Verificar disponibilidad

- **1-** Al entrar a la tienda, el vendedor verificará que todos los productos cuenten con, por lo menos, una existencia.
- 2- El vendedor eliminará los productos que no cuenten con existencia.

Post-condición	Los clientes encontrarán solo productos disponibles para su compra
Excepciones	Sin excepciones
Frecuencia esperada	Frecuente 10 veces por día
Prioridad	Media
Comentarios	Cuando un cliente compre la ultima unidad de alguna referencia, se eliminará el producto de la tienda en el menor tiempo posible