

Enunciado caso tienda

HAPPYSTORE: Tu Aliado de Compras Cotidianas



¡Bienvenidos a Happy Store! Somos una empresa dedicada a ofrecer una amplia gama de productos de calidad a precios accesibles. Desde bebidas refrescantes y alimentos frescos hasta productos de primera necesidad, nuestro objetivo es satisfacer las necesidades diarias de nuestros clientes con un servicio excepcional y una experiencia de compra amigable.

Nuestra Misión

En Happy Store, nuestra misión es proporcionar a nuestras comunidades productos de alta calidad y un servicio al cliente inigualable. Nos esforzamos por ser el lugar preferido para todas tus compras diarias, asegurando que encuentres todo lo que necesitas en un solo lugar.

Nuestra Visión

Aspiramos a expandir nuestra presencia y convertirnos en una marca reconocida por su compromiso con la calidad, la variedad y el valor. Queremos ser un referente en el sector de ventas al por menor, conocido por nuestra innovación y responsabilidad social.

¡Estamos Contratando!



Practicante de Análisis de Información

Happy Store está buscando a un estudiante talentoso de DUOC que quiera unirse a nuestro equipo como practicante. Este rol es ideal para aquellos que tienen una pasión por el análisis de datos y desean aplicar sus conocimientos en un entorno empresarial real.

Responsabilidades

- Analizar la información de ventas y productos para identificar tendencias y oportunidades de mejora.
- Crear informes detallados que ayuden a la toma de decisiones estratégicas.
- Colaborar con diversos departamentos para proporcionar insights accionables.
- Ayudar en la automatización de reportes y procesos de análisis de datos.

Requisitos

- Estudiante de DUOC en las carreras de Ingeniería en Informática, Estadística, Administración de Empresas o afines.
- Conocimiento básico de análisis de datos y herramientas como Excel, Python, o R.
- Habilidades analíticas y atención al detalle.
- Capacidad para trabajar en equipo y buena comunicación.
- Motivación para aprender y adaptarse a nuevas tecnologías y metodologías.

Ofrecemos

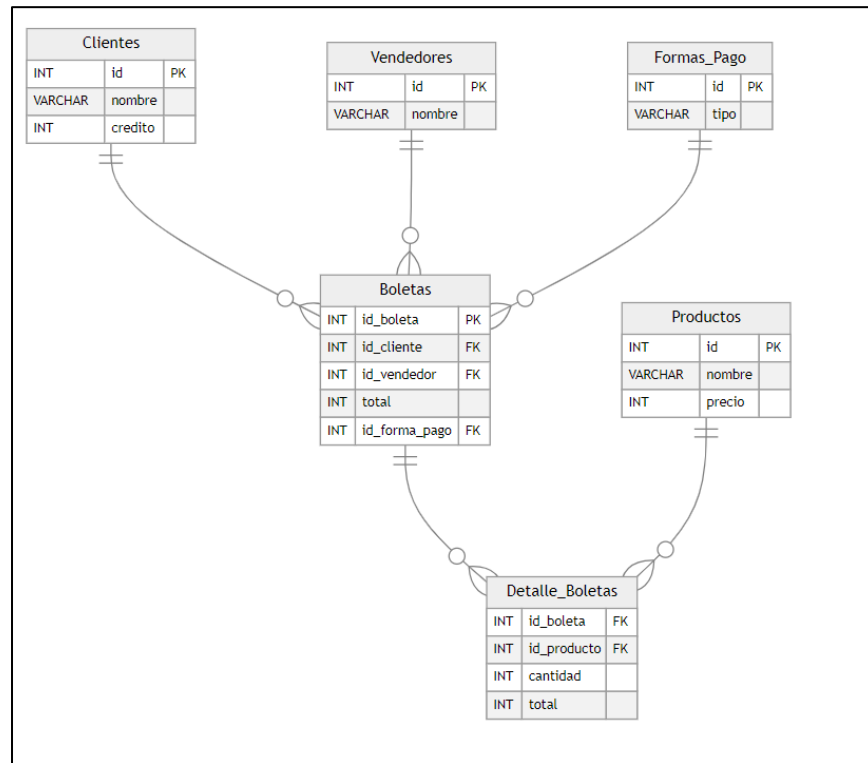
- Un ambiente de trabajo dinámico y colaborativo.
- Oportunidades de aprendizaje y desarrollo profesional.
- Experiencia práctica en el análisis de datos en un contexto empresarial.
- Posibilidad de contratación al término de la práctica según desempeño.

¡Únete a Happy Store y contribuye a mejorar la experiencia de compra de nuestros clientes a través del poder del análisis de datos!

Docente: Benjamin Mora

BASE DE DATOS

Modelo de base de datos



Funcionalidad

Se requiere crear un mega programa que genere todos estos reportes a partir de la información dada en el formato json.

- Antes de proceder con el análisis del caso, es necesario actualizar los detalles de las boletas, ya que el sistema no pudo proporcionar la información correcta. Además, se deben corregir los totales de las boletas en el arreglo correspondiente, sumando los valores actualizados de todos sus detalles.

```
*****
*                HappyStore 🤪                *
*****

1 - Mantenedor de Servicios
2 - Tienda
3 - Reportes
0 - Salir
*****

Seleccione una opción: █
```

PARTE 1: 📦 MANTENEDORES

- Mantenedor de productos
- Mantenedor de usuarios
- Mantenedor de vendedores
- Mantenedor de boletas (solo buscar)
 - Muestra el detalle boleta
- Exportar información:
 - Crear un json de cada mantenedor
- Importar información:
 - Importar un json de cada mantenedor

PARTE 2: 🛒 TIENDA

- Realizar una compra solicitando el id del vendedor, el rut del cliente y si no tiene cliente el id cliente es None

```
*****
*                HappyStore                *
*****

1 - Realizar una compra
2 - Mostrar productos
3 - Añadir producto al carrito
4 - Comprar
5 - Pagar
6 - Devolver el vuelto
7 - Entregar boleta
0 - Salir
*****

Seleccione una opción:
```

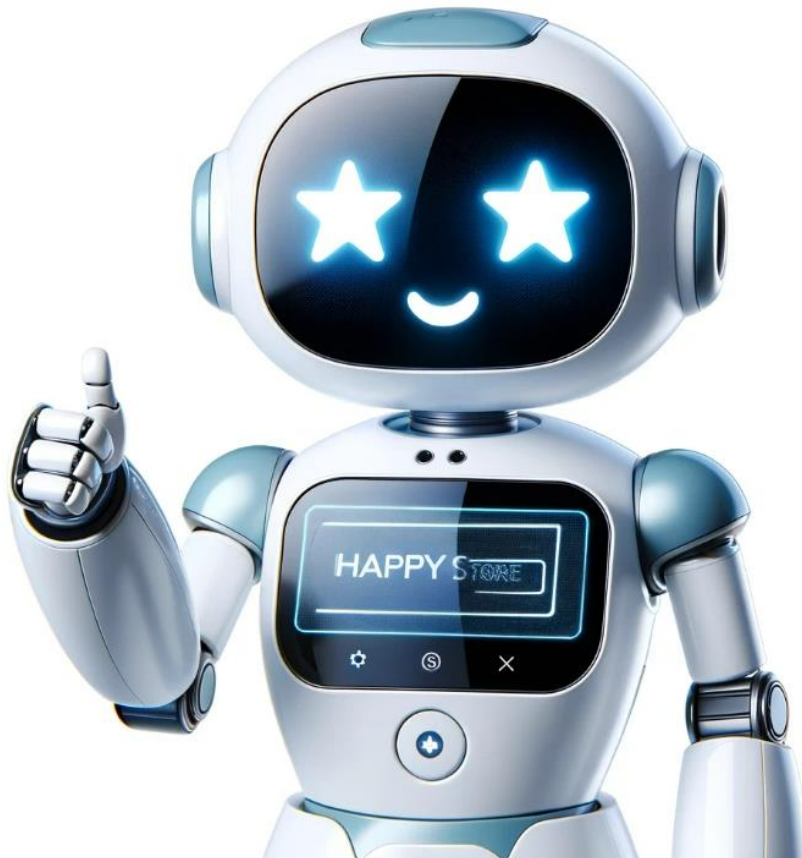
Cada reporte debe ser guardado con su fecha y hora y el caso que se está resolviendo,

ejemplo: **001-REPORT-07-06-2024.TXT**

- 1) ¿Cuántas boletas se emitieron en total?
- 2) ¿Cuál es el total de ventas acumulado de todos los clientes?
- 3) ¿Cuántas boletas emitió cada cliente?
- 4) ¿Cuál es el total de ventas de cada cliente?
- 5) ¿Cuál cliente tiene el mayor número de boletas emitidas?
- 6) ¿Cuál cliente tiene el mayor total de ventas acumulado?
- 7) ¿Cuántas boletas emitió cada vendedor?
- 8) ¿Cuál es el total de ventas de cada vendedor?
- 9) ¿Cuál vendedor tiene el mayor número de boletas emitidas?
- 10) ¿Cuál vendedor tiene el mayor total de ventas acumulado?
- 11) ¿Cuál es la distribución de ventas por forma de pago?
- 12) ¿Cuántas boletas se pagaron con débito?
- 13) ¿Cuántas boletas se pagaron con crédito?
- 14) ¿Cuál es el total de ventas pagadas con débito?
- 15) ¿Cuál es el total de ventas pagadas con crédito?
- 16) ¿Cuál es la cantidad de productos vendidos por tipo de producto?
- 17) ¿Cuál producto se vendió más?
- 18) ¿Cuál producto se vendió menos?
- 19) ¿Cuál cliente compró más productos en total?
- 20) ¿Cuál cliente compró menos productos en total?
- 21) ¿Cuál vendedor vendió más productos en total?
- 22) ¿Cuál vendedor vendió menos productos en total?
- 23) ¿Cuál es la cantidad promedio de productos por boleta?
- 24) ¿Cuál es el total de ventas por producto?
- 25) ¿Cuál producto generó el mayor total de ventas?
- 26) ¿Cuál producto generó el menor total de ventas?
- 27) ¿Cuál es el precio promedio de los productos vendidos?
- 28) ¿Cuántas boletas tienen un total superior a 10,000?
- 29) ¿Cuántas boletas tienen un total inferior a 5,000?
- 30) ¿Cuántas boletas tienen un total entre 5,000 y 10,000?
- 31) ¿Cuál es la boleta con el mayor total de ventas?
- 32) ¿Cuál es la boleta con el menor total de ventas?
- 33) ¿Cuántos productos gratuitos (precio cero) se vendieron?
- 34) ¿Cuántas boletas contienen productos gratuitos?
- 35) ¿Cuál es el total de ventas de productos gratuitos?
- 36) ¿Cuántos clientes compraron productos gratuitos?
- 37) ¿Cuál es la cantidad de ventas por mes?
- 38) ¿Cuál mes tuvo el mayor número de ventas?
- 39) ¿Cuál mes tuvo el menor número de ventas?
- 40) ¿Cuál es la cantidad de ventas por semana?
- 41) ¿Cuál semana tuvo el mayor número de ventas?
- 42) ¿Cuál semana tuvo el menor número de ventas?
- 43) ¿Cuál es la cantidad de ventas por día?

Docente: Benjamin Mora

- 44) ¿Cuál día tuvo el mayor número de ventas?
- 45) ¿Cuál día tuvo el menor número de ventas?
- 46) ¿Cuál es el total de ventas por categoría de productos?
- 47) ¿Cuál categoría de productos tuvo el mayor número de ventas?
- 48) ¿Cuál categoría de productos tuvo el menor número de ventas?
- 49) ¿Cuál es el promedio de ventas por categoría de productos?
- 50) ¿Cuál es la cantidad de ventas por tipo de forma de pago (débito/crédito)?
- 51) ¿Cuál es la cantidad de ventas por tipo de boleta (si se añaden tipos)?
- 52) ¿Cuál tipo de boleta tuvo el mayor número de ventas?
- 53) ¿Cuál tipo de boleta tuvo el menor número de ventas?
- 54) ¿Cuál es la cantidad de ventas por región (si se añaden regiones)?
- 55) ¿Cuál región tuvo el mayor número de ventas?
- 56) ¿Cuál región tuvo el menor número de ventas?
- 57) ¿Cuál es la cantidad de ventas por tipo de cliente (si se añaden tipos)?
- 58) ¿Cuál tipo de cliente tuvo el mayor número de ventas?
- 59) ¿Cuál tipo de cliente tuvo el menor número de ventas?
- 60) ¿Cuál es la cantidad de ventas por tipo de vendedor (si se añaden tipos)?
- 61) ¿Cuál tipo de vendedor tuvo el mayor número de ventas?
- 62) ¿Cuál tipo de vendedor tuvo el menor número de ventas?
- 63) ¿Cuál es el promedio de ventas por tipo de vendedor?



SE PUEDEN GUIAR CON IAs