SPAIN DREAM

Elba Chavarría Palma
Manuel De Juan Carnero
Mikael García Núñez
Borja Girón Muñoz
Rodrigo Gonzalez Ruiz Diaz
María Martín Mayo
Bruno Mastache Penedo



İndice:

- 1. INTRODUCCIÓN
- 2. LA EMPRESA SPAIN DREAM
- 3. PLAN DE MARKETING Y DE RECURSOS HUMANOS
- 4. PLAN FINANCIERO Y DE VIABILIDAD
- 5. ANEXOS

INTRODUCCIÓN

- Oportunidad de negocio:
 - o Castilla y León: destino poco explotado a nivel turístico.
 - o Auge del turismo rural y sostenible tras la pandemia.
- Idea de negocio:
 - Agencia digital Spain Dream.
 - o Promoción de experiencias auténticas y sostenibles en la región.
- Propuesta de valor:
 - o Personalización: Planes adaptados a cada usuario.
 - o Sostenibilidad: Impulso a negocios locales y bajo impacto ambiental.
 - o Accesibilidad: Plataforma intuitiva con opciones freemium y premium.
- Productos y servicios:
 - o Mapas gratuitos y revistas personalizada por ubicación
 - o Suscripción premium: Ofrecemos transporte y acceso a eventos exclusivos.



LA EMPRESA - SPAIN DREAM

Descripción

- Spain Dream: Agencia especializada en turismo rural en Salamanca.
- Servicios: Rutas, alojamientos y experiencias locales únicas y, además, fomentar las economías del español.

Modelo de negocio

- Plataforma digital.
- Servicios gratuitos con opciones premium para diferenciación.
- Rutas, eventos culturales y actividades

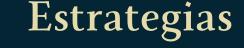
0

Objetivos

- o Fomentar el turismo rural.
- Atraer estudiantes Erasmus y turistas internacionales.
- Ofrecer plataformas accesibles y apoyar economías locales, aprendizaje del lenguaje y costumbres locales

Competidores

- o Directos: <u>EscapadaRural.com</u>
- o Indirectos: Airbnb y portales de turismo oficial.



- o Enfoque especializado: nos centramos en dar a conocer Castilla y León y su cultura.
- Experiencias personalizadas: Actividades culturales, gastronómicas y lingüísticas y experiencias únicas que distingan la oferta.
- o Plataforma tecnológica: Recomendaciones personalizadas.
- o Colaboraciones locales: Trabajar con negocios locales.



PLAN DE MARKETING

Estrategia de precios

Modelo de Suscripción

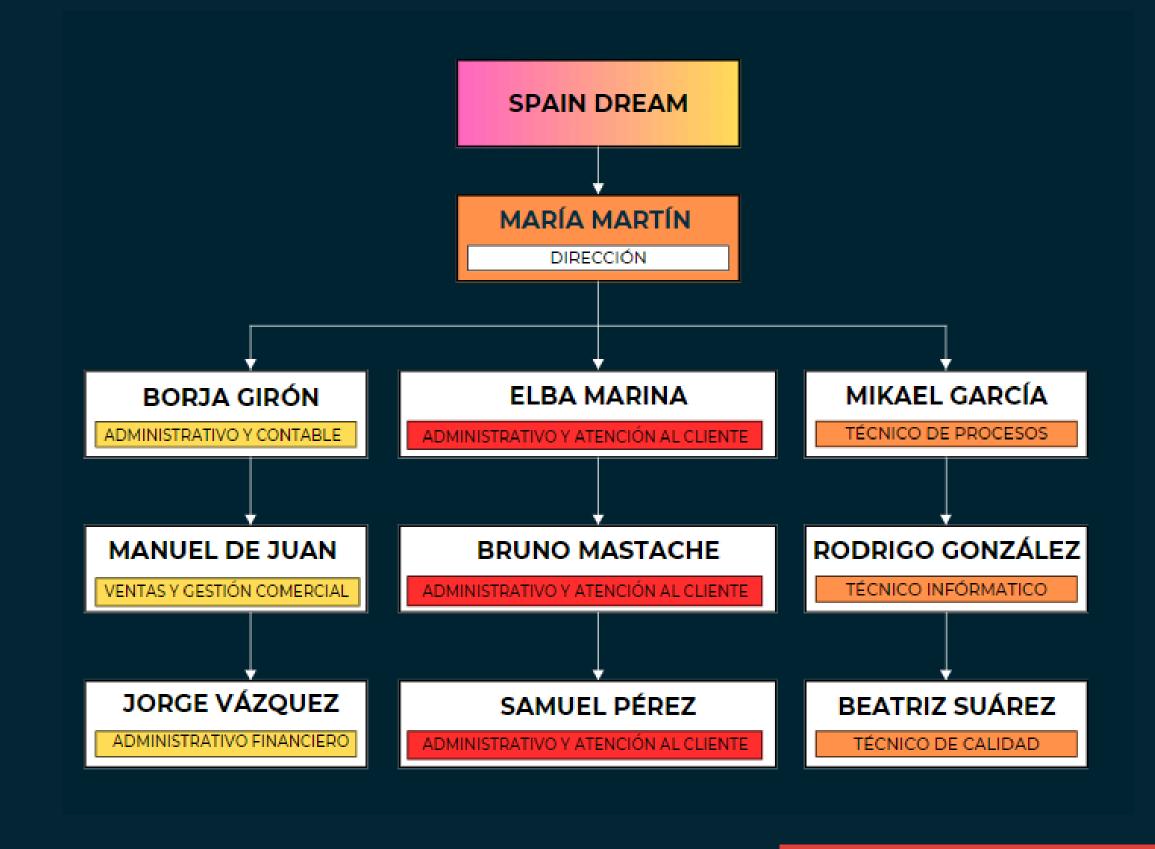
Política de Pagos y Alianzas Estratégicas

Promoción y Publicidad

Esquema de Distribución

Servicio Postventa y Garantías

PLAN DE RECURSOS HUMANOS



PLAN FINANCIERO Y DE VIABILIDAD

Plan de inversión

- Desarrollo Tecnológico: Mejoras en la web y app con personalización
- Mobiliario: Muebles destinados a realizar nuestra actividad
- Equipos informáticos: Ordenadores, móviles, monitores para proceso de datos
- Aplicaciones informáticas: Licencias (ERP)

Formas de Financiación

Fuentes Internas:

- Comisiones.
- Suscripciones Premium.
- Publicidad
- Spanish Night Crawl
- La Alberca
- Actividades extra

Plan de gastos

- Aplicaciones informáticas: Amazon Web Service
- Transportes: coches para alquilar
- Arrendamientos y cánones: Alquiler del sitio de trabajo
- Publicidad: Promocionar nuestra empresa
- Gastos de personal: Sueldos y salarios y seguridad social de los empleados

ANÁLISIS DE VIABILIDAD							
				2024	2025	2026	2027
Desembolso inicial =	-15625		Flujos de caja	-35275,01	-14540, 84	36325, 82	135065,4
Tasa de interés =	0,01		Payback desc.	-34925, 75	-14254, 33	35257, 48	129795, 19
			FLUJOS				
VAN=	100.247,60€		Payback desc.			Payback	
TIR=	64%		Año 0	-15625		Año O	-15625
PAYBACK (años) =	3, 23		Año1	- 50550, 75		Año 1	- 50900, 01
PAYBACK DESCONTADO (años) =	2, 46		Año 2	-64805,08		Año 2	- 65440, 85
ÍNDICE DE RENTABILIDAD =	7,42		Año 3	-29547,60		Año 3	- 29115, 08
			Año 4	100247,60		Año 4	105950, 37

Fuentes Externas:

- Autofinanciación: Reinvierte entre el 40% y el 60% de ingresos.
- Préstamo Bancario: 20.000 € para tecnología y marketing.
- Subvenciones Públicas: Ayudas para digitalización y crecimiento.
- Crowdfunding: Financiamiento si fuese necesario

ANEXOS

Política de Empresa - DAFO y SWOT - CANVA

Spain Dream promueve la sostenibilidad y la personalización para destacar en el turismo rural.

<u>Propuesta de web</u> - <u>Plan de empresa</u>

- Diseño Atractivo: Inspirado en la naturaleza, funcional e intuitivo.
- Funcionalidades:
 - o Mapas interactivos gratuitos con anuncios (versión premium sin publicidad).
 - Revistas digitales personalizadas por ubicación.
 - o Plataforma de reservas para alojamientos y experiencias.
 - o Blog sobre tradiciones locales y gastronomía.
- Modelo de Negocio:
 - o Sistema freemium: Acceso básico gratuito con opción premium donde se obtendrán ventajas.
 - o Financiación mediante comisiones sin sobrecostes.
 - o Beneficios exclusivos: Puntos canjeables y guías especializadas.
- Idiomas: Español y lenguas autóctonas para el aprendizaje de los mismos a extranjeros, Erasmus o locales
- Impacto: Consolidar a Spain Dream como líder en turismo rural y apoyar a comunidades y empresas locales mediante la sostenibilidad y participación en actividades lingüísticas y culturales



MUCHAS GRACIAS