

## **Vorlesung Industrieproduktion**

Teil 2: Produktplanung und Konstruktion

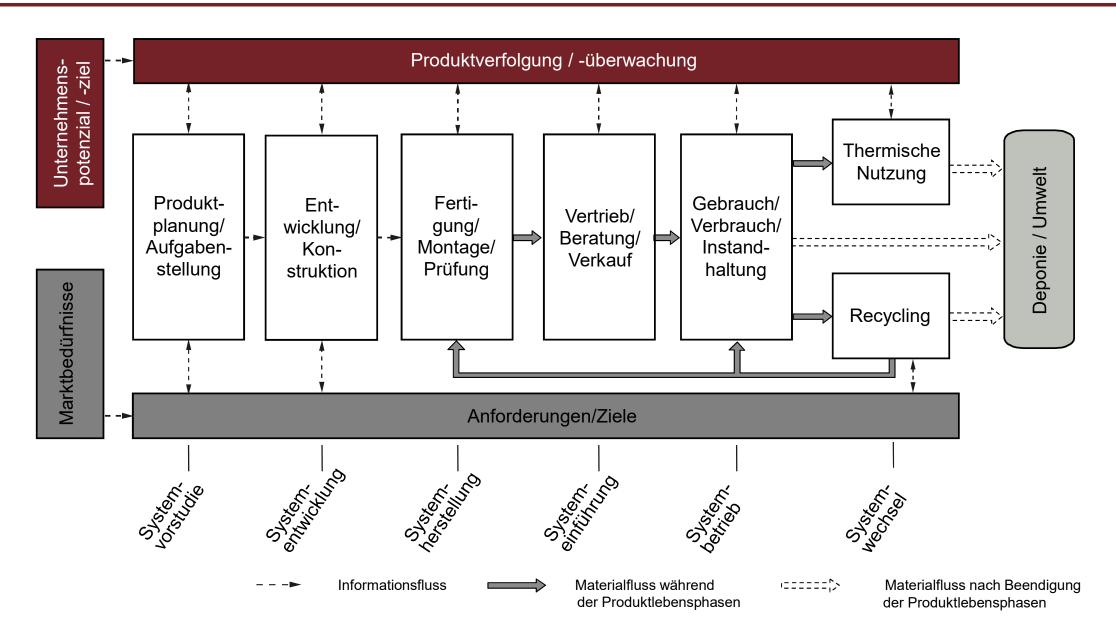


## Semesterübersicht

|          | Tag        | Zeit          | Thema   | Bemerkung  |
|----------|------------|---------------|---|--|
| Mittwoch | 20.10.2021 | 10:15 - 13:45 | Keine Veranstaltung   | Keine Veranstaltung  |
| Mittwoch | 27.10.2021 | 10:15 - 13:45 | <ol> <li>Einführung</li> <li>Produktplanung und Konstruktion</li> </ol>   | Präsentation Schmidt<br>Hörsaal-Diskussion, Übungen        |
| Mittwoch | 03.11.2021 | 10:15 - 13:45 | <ul><li>3. Arbeitsplanung</li><li>4. Planung von Fertigung und Montage</li></ul>  | Präsentation Schmidt<br>Hörsaal-Diskussion, Übungen        |
| Mittwoch | 10.11.2021 | 10:15 - 13:45 | <ul><li>4. Planung von Fertigung und Montage</li><li>5. Lean - Einführung</li><li>6. Lean - Produktion im Fluss</li></ul> | Präsentation Schmidt<br>Hörsaal-Diskussion, Übungen        |
| Mittwoch | 17.11.2021 | 10:15 - 13:45 | 7. Lean - Just in Time<br>8. Digitale Produktion  | Präsentation Schmidt<br>Hörsaal-Diskussion<br>Übungen      |
| Mittwoch | 24.11.2021 | 10:15 - 13:45 | Puffer  | Ggf. Präsentation Schmidt<br>Hörsaal-Diskussion, Übungen   |
| Mittwoch | 01.12.2021 | 10:15 - 13:45 | Tages-Workshop Lernfabrik   | Leuphana Lernfabrik  |
| Mittwoch | 08.12.2021 | 10:15 - 13:45 | Tages-Workshop Lernfabrik   | Leuphana Lernfabrik  |
| Mittwoch | 15.12.2021 | 10:15 - 13:45 | Tages-Workshop Lernfabrik   | Leuphana Lernfabrik  |
| Mittwoch | 22.12.2021 | 10:15 - 13:45 | Keine Veranstaltung   | Keine Veranstaltung  |
| Mittwoch | 12.01.2022 | 10:15 - 13:45 | Keine Veranstaltung   | Keine Veranstaltung  |
| Mittwoch | 19.01.2022 | 10:15 - 13:45 | Zusammenfassung und Klausurfragestunde  | Präsentation Schmidt<br>Diskussion Fragen der Studierenden |
| Mittwoch | 26.01.2022 | 10:15 - 13:45 | Keine Veranstaltung   | Keine Veranstaltung  |
| Mittwoch | 02.02.2022 | 10:15 - 13:45 | Keine Veranstaltung   | Keine Veranstaltung  |

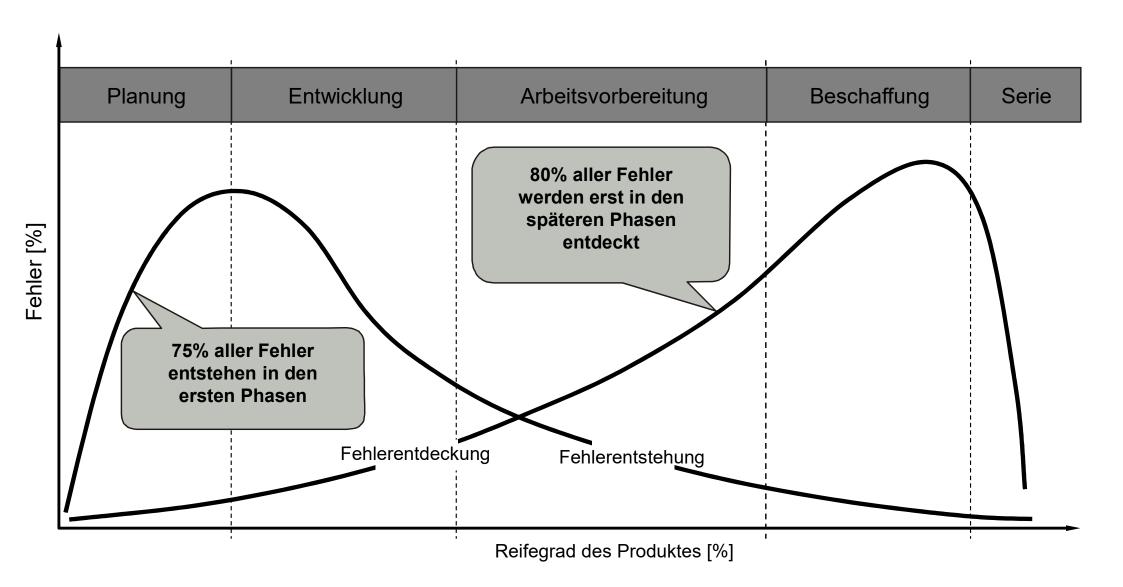


## Lebensphasen eines Produktes



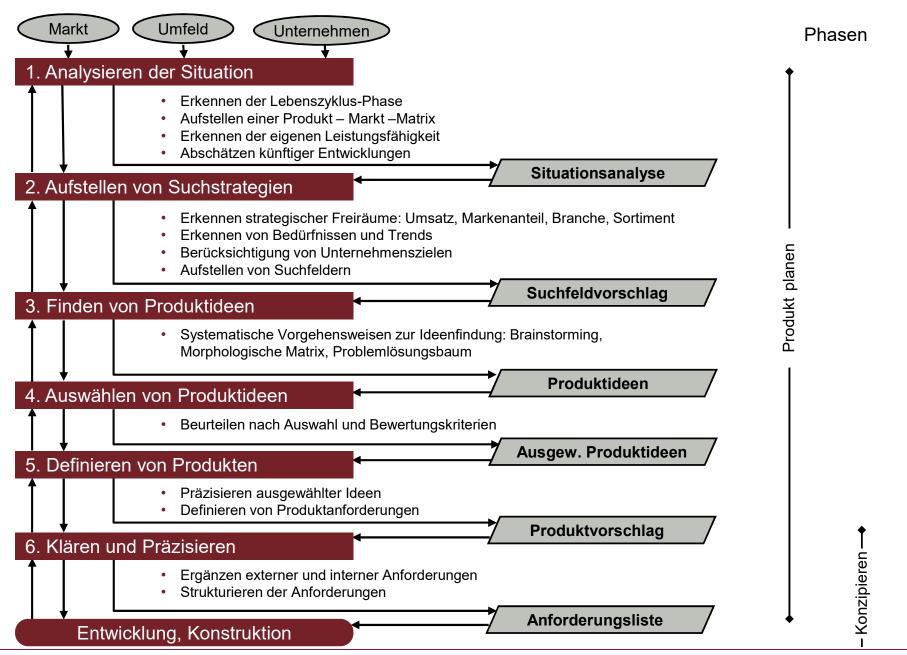








## Vorgehen bei der Produktplanung



## Phasen der Produktplanung

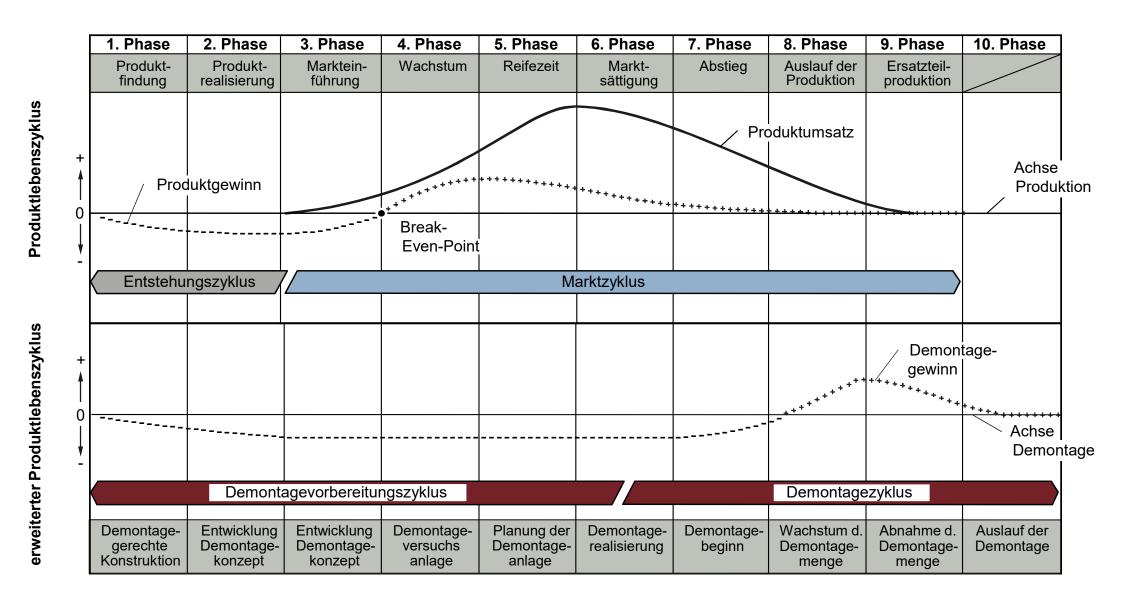


## 1. Analysieren der Situation

- 2. Aufstellen von Suchstrategien
- 3. Finden von Produktideen
- 4. Auswählen von Produktideen
- 5. Definieren von Produkten
- 6. Klären und Präzisieren















Serienproduktionszeit: 11 Jahre

Optik: 2 große Facelifts

S.-Produktionszeit: 7 Jahre

**Optik:** 1 großes Facelift + kont. Modifikationen

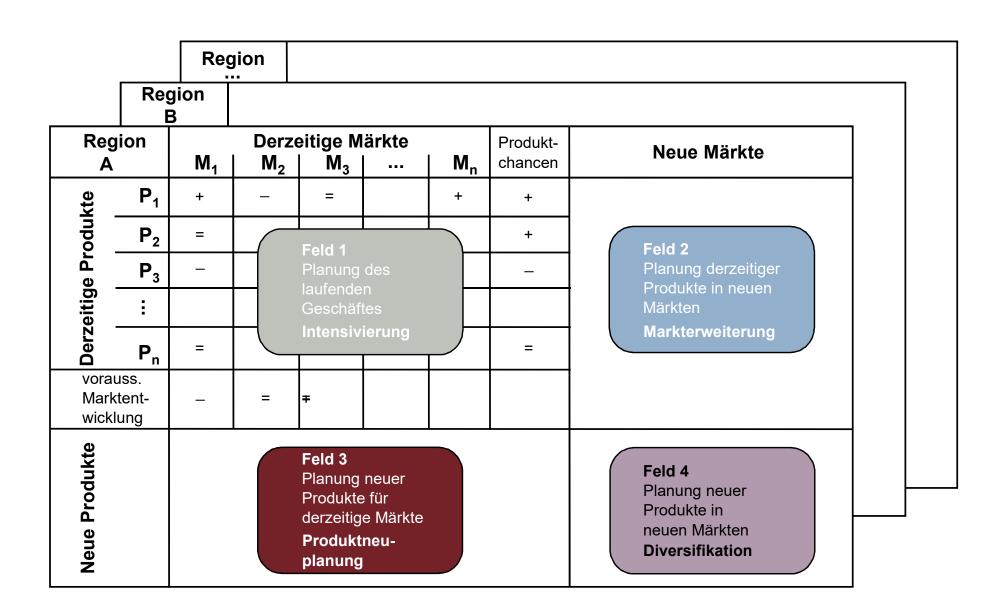
S.-Produktionszeit: 6 Jahre





- ständige Verkürzung der Produktlebenszyklen
- zunehmende Konstruktionsänderungen während der Serienproduktion
- zunehmende Modell-und Derivatevielfalt





## Phasen der Produktplanung



1. Analysieren der Situation

2. Aufstellen von Suchstrategien

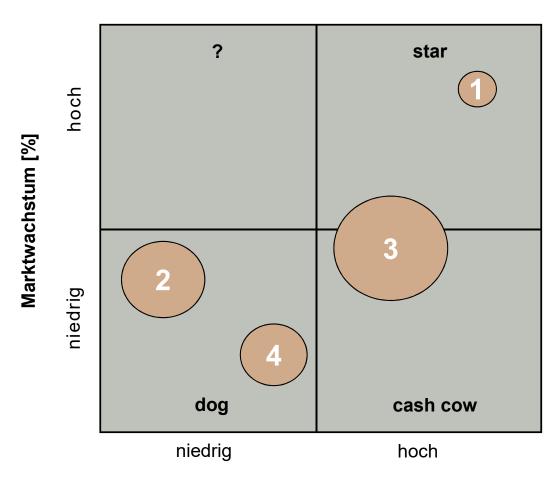
3. Finden von Produktideen

4. Auswählen von Produktideen

5. Definieren von Produkten

6. Klären und Präzisieren





**Relativer Marktanteil [%]** 

Relativer Marktanteil = Eigener Marktanteil

Marktanteil des stärksten Konkurrenten

## Marktattraktivitäts-/Geschäftsfeldstärken-Portfolio (McKinsey Portfolio)



| hoch               | Selektiver Ausbau Spezialisierung auf eine begrenzte Anzahl von Stärken Rückzug bei ausbleibendem Wachstum        | Ausbau mit Investitionen Kämpfe um Marktführerschaft Baue selektiv vorhandene Stärken aus Stärke anfällige Bereiche  | Position verteidigen Investiere auf maximal verkraftbares Tempo Konzentriere die Kräfte auf Erhaltung der vorhandenen Stärken |
|--------------------|---|--|---|
| Marktattraktivität | Expandiere begrenzt oder ernte Suche risikoarme Expansionsmöglichkeiten Rationalisiere die betrieblichen Prozesse | Selektion/ Gewinnorientierung Verteidige das laufende Programm Investiere nur in gewinnträchtige Segmente            | Selektiver Ausbau Stärkung der Abwehr der Konkurrenz Rentabilität durch Produktivitätssteigerungen                            |
| gering             | Desinvestition Veräußere zum Zeitpunkt des höchsten Verkaufs-wertes Verzichte auf alle Neuinvestitionen           | Gewinnorientierung Verteidige die Position in rentabelsten Segmenten Optimiere Sortiment Minimiere die Investitionen | Verteidigung und Schwerpunktverlagerung Konzentration auf attraktive Segmente Verteidige vorhandene Stärken                   |
|                    | 0%  | rel Marktanteil  | 100%  |

rel. Marktanteil

## Ausgangssituation





## Kipper GmbH & Co. KG

Die Kipper GmbH & Co. KG produziert Kipplaster, Gabelstapler und Bagger. Jedes Produkt wird in unterschiedlichen Varianten angeboten.

Kapital für zukünftige Investitionen steht zur Verfügung.

Führen Sie eine Marktanalyse mithilfe des McKinsey-Portfolios durch! Berechnen die dazu relative Marktanteile und schätzen Sie die Marktattraktivität ab.

Leiten Sie für die verschiedenen Produkte in Anlehnung an das McKinsey Portfolio Wettbewerbsstrategien ab!



## Kipplaster -

| eigener Marktanteil | eigener Marktanteil Marktanteil Konkurrent 1 |     | Relativer Marktanteil |  |
|---------------------|--|-----|-----------------------|--|
| 25%                 | 50%  | 25% |                       |  |

Der Markt für Kipplaster ist sehr groß. Er zeichnet sich zudem durch ein sehr hohes Wachstum und hohe Markteintrittsbarrieren aus.

## Gabelstapler

| eigener Marktanteil Marktanteil<br>Konkurrent 1 |     | Marktanteil<br>Konkurrent 2 | Relativer Marktanteil |  |
|---|-----|-----------------------------|-----------------------|--|
| 10%   | 30% | 60%                         |                       |  |

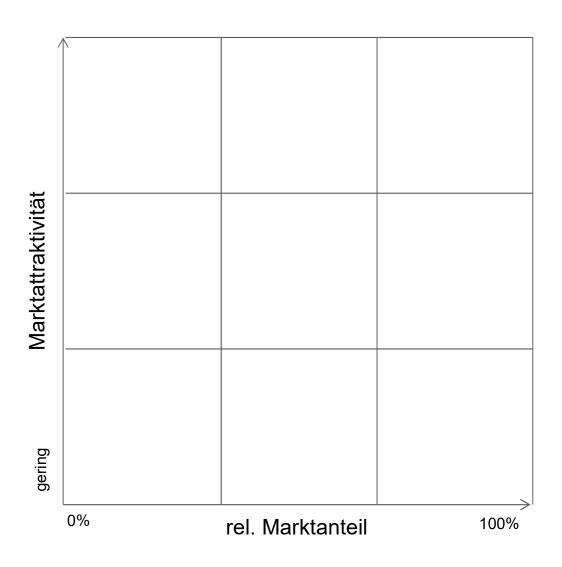
Der Markt für Gabelstapler schrumpft und ist zudem stark konjunkturabhängig. Außerdem sind die Zulieferer für diesen Markt zum Teil sehr unzuverlässig.

## Bagger

| eigener Marktanteil | Marktanteil<br>Konkurrent 1 | Marktanteil<br>Konkurrent 2 | Relativer Marktanteil |
|---------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------|
| 40%                 | 50%                         | 10%                         |                       |

Der Markt für Bagger ist nahezu gesättigt. Die Abnehmerzahl war in der Vergangenheit stets konstant.









Analysieren der Situation
 Aufstellen von Suchstrategien
 Finden von Produktideen
 Auswählen von Produktideen

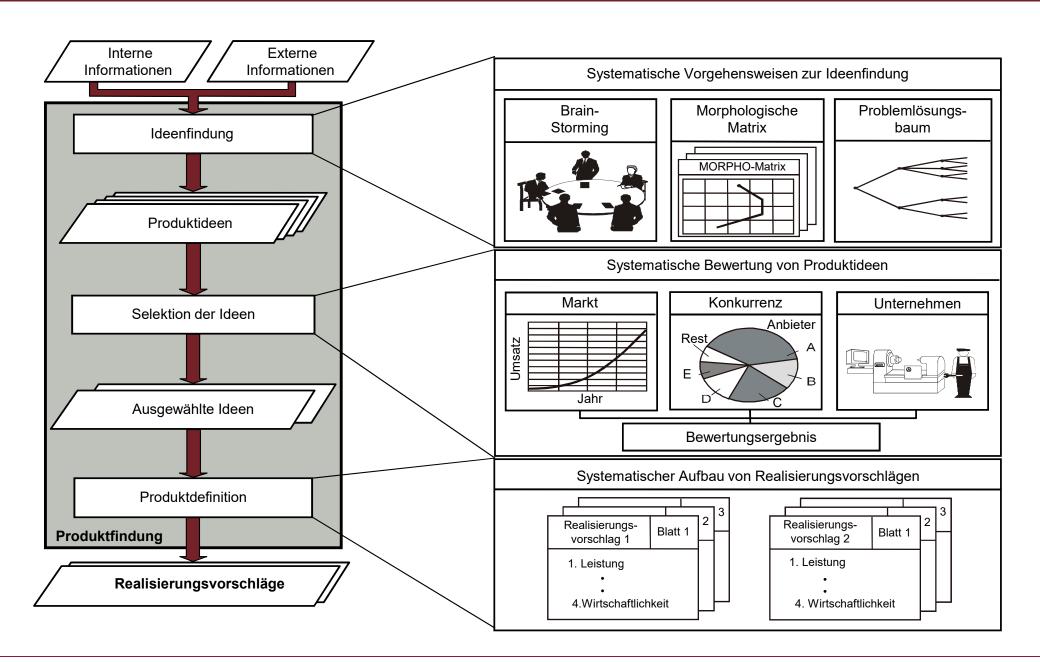
6. Klären und Präzisieren

5. Definieren von Produkten



## Ablauf der Produktfindung







## Morphologische Matrix: Papier-Längsschneider

| Teilfunktionen                       | Lösungsprinzipien un   |                            |                      | l -elemente          |                     |
|--------------------------------------|------------------------|----------------------------|----------------------|----------------------|---------------------|
| Relativbewegung<br>erzeugen          | Eigenantrieb           | Fremdantrieb               |                      |                      |                     |
| Papier<br>trennen Kling              |                        | Kreismesser                | Laserstrahl          |                      |                     |
| Einstellung<br>ermöglichen           | mechanisch             | elektro-<br>mechanisch     | pneumatisch          | von Hand             | hydraulisch         |
| Trennprozess elektronisch überwachen |                        | elektro-<br>mechanisch     | fluidisch            | mechanisch           |                     |
| Befestigung<br>ermöglichen           | Schraub-<br>verbindung | Schnell-<br>verschluss     | Steck-<br>verbindung | Klemm-<br>verbindung | Fest-<br>verbindung |
| Unfallschutz<br>gewährleisten        |                        | optischer<br>Schutzvorhang | Warnschild           |                      |                     |
| Variante                             | 2 1                    | 3                          |                      |                      |                     |

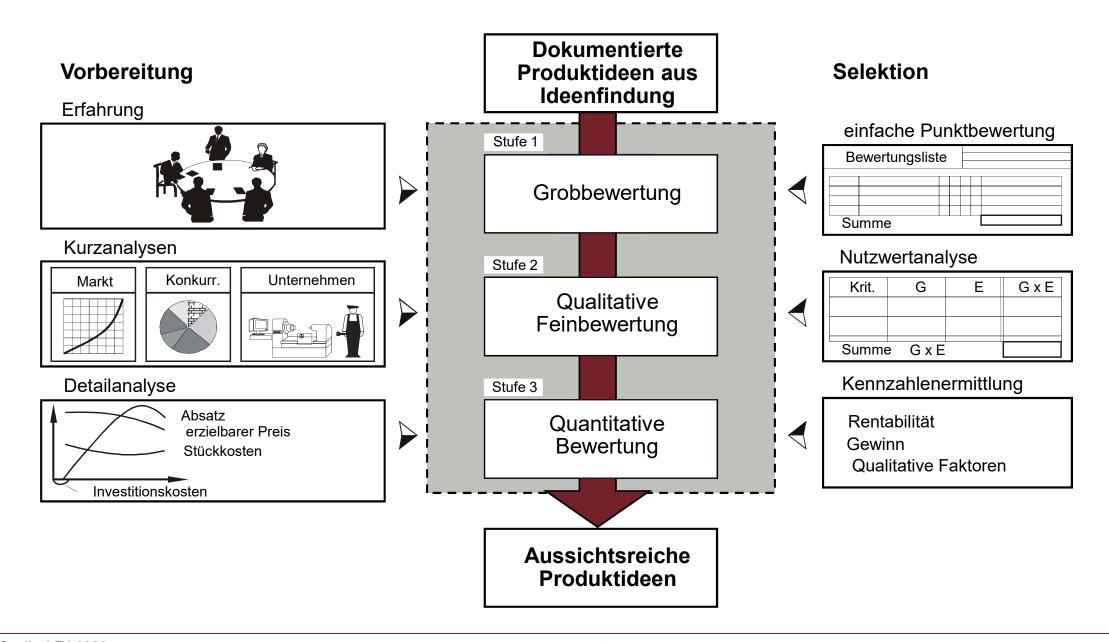




1. Analysieren der Situation 2. Aufstellen von Suchstrategien 3. Finden von Produktideen 4. Auswählen von Produktideen 5. Definieren von Produkten 6. Klären und Präzisieren



## Bewertung und Selektion von Produktideen





## Kipplaster

| Mpplaster          |               |               |
|--------------------|---------------|---------------|
| Variante 1         | Variante 2    | Variante 3    |
| Alternativ & Kette | Groß & Robust | Klein & Wenig |
| [Komatsul          |               | [Paus]        |
| [Komatsu]          | [Liebherr]    | [Paus]        |

- 1. Bestimmen Sie die Gewichtungen der Kriterien, die in die Nutzwertanalyse einfließen.
- 2. Führen Sie die Nutzwertanalyse für die drei Varianten durch.
- 3. Bewerten Sie das prinzipielle Vorgehen bei einer Nutzwertanalyse, indem sie Pro und Contra gegenüberstellen.





| Kriterien:                      |                                       | Ge | NS | AG |
|---------------------------------|---------------------------------------|----|----|----|
| Hohe Lebensdauer                | +                                     |    |    |    |
| Geringer<br>Dieselverbrauch     | - nagenale +                          |    |    |    |
| Geringe<br>Wartungsanfälligkeit | Helendi - +                           | 3  | 5  | 8  |
| Großes<br>Ladevolumen           | + + + + + + + + + + + + + + + + + + + |    |    |    |
| Geringer Wendekreis             | T                                     |    |    |    |
|                                 |                                       | ΣΟ |    |    |

<u>Legende:</u> Ge: Gewichtung

NS: Normierungssummand

AG: Absolute Gewichtung

+: Anforderung ist wichtiger (+1)

-: Anforderung ist unwichtiger (-1)

o: Anforderung sind gleich wichtig (+0)

$$Ge = \sum Hauptdiagonale - \sum Nebendiagonale$$
  $NS = |Ge_{min}| + 1$ 



#### Varianten Variante 1 Variante 3 Variante 2 AG Kriterien: EG EG Wert Wert EG Wert 3 5 Hohe Lebensdauer 4 Geringer 2 5 Dieselverbrauch Geringe 3 2 16 Wartungsanfälligkeit Großes 3 5 Ladevolumen Geringer Wendekreis 3 5 Summe

Lösungsvariante

EG = Erfüllungsgrad der Variante (1 - sehr schlecht, 2 - schlecht, 3 - neutral, 4 - gut, 5 - sehr gut)



#### Technisch-wirtschaftl. Bewertungsverfahren (Beispiel: Papier-Längsschneider)

#### **Technische Bewertung**

#### **Punktwerte** Technische Variante Variante Variante Ideal Bewertungsmerkmale 2 3 1. Arbeitsgeschwindigkeit 3 4 4 2. Bahnbreite 4 3. Anzahl Bahnen 3 3 0 4 Raumbedarf 5. Schnittqualität 3 Bahnbreitentoleranz 3 7. Materialsorten 3 4 4 Summe Punktwerte 15 20 17 28 Technische Wertigkeit x 0.54 0,71 0,61 1,00

P : Punktwert je Merkmal

P<sub>max</sub>: Idealbewertung (4 Punkte)

n : Anzahl der Merkmale

Punktbewertungsskala:

sehr gut P = 4 Punkte

gut P = 3 Punkte ausreichend P = 2 Punkte

ausreichend gerade noch

tragbar P = 1 Punkte

unbefriedigend P = 0 Punkte

Technische Wertigkeit x:

$$x = \frac{P_1 + P_2 + \dots + P_n}{n \cdot P_{max}} \tag{1}$$

#### Wirtschaftliche Bewertung

| Wirtschaftliche                 | Kosten   |          |          |       |
|---------------------------------|----------|----------|----------|-------|
| Bewertungsmerkmale              | Variante | Variante | Variante | Ideal |
|                                 | 1        | 2        | 3        |       |
| H <sub>zul</sub> [€]            | 8000     | 8000     | 8000     | 8000  |
| H <sub>i</sub> [€]              | 5600     | 5600     | 5600     | 5600  |
| H [€]                           | 7467     | 8000     | 12444    | 5600  |
| Wirtschaftliche<br>Wertigkeit y | 0,75     | 0,70     | 0,45     | 1,00  |

H<sub>zul</sub> : Zulässige Herstellkosten P<sub>H</sub> : Marktpreis konkurrierender

Produkte

Hi : Ideale Herstellkosten

H : Herstellkosten

b : Zuschlagsfaktor

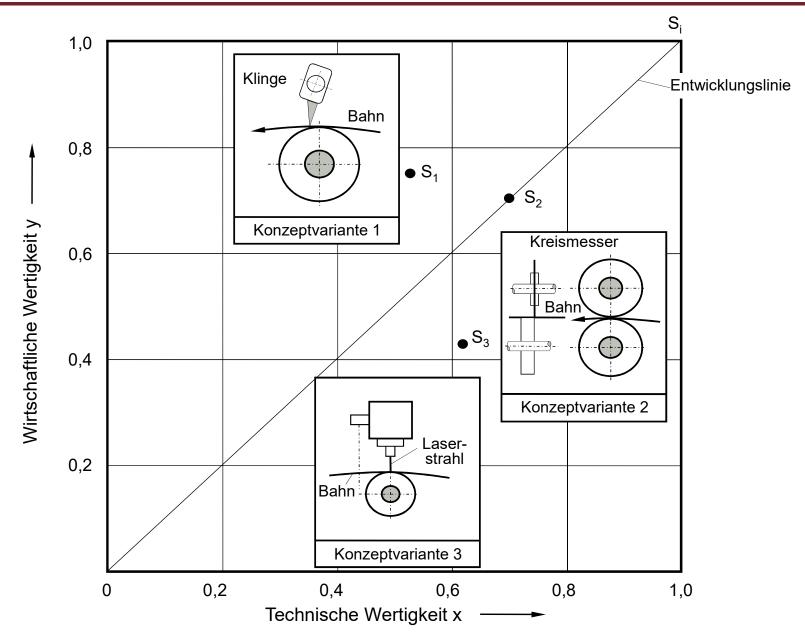
$$H_{zul} = \frac{P_{Hmin}}{b}$$
 (2)

$$H_i = 0.7 \cdot H_{zul} \tag{3}$$

Wirtschaftliche Wertigkeit y:

$$y = \frac{H_i}{H} = \frac{0.7 \cdot H_{zul}}{H} \tag{4}$$





## Phasen der Produktplanung



- 1. Analysieren der Situation
- 2. Aufstellen von Suchstrategien
- 3. Finden von Produktideen
- 4. Auswählen von Produktideen
- 5. Definieren von Produkten
- 6. Klären und Präzisieren

# LEUPHANA UNIVERSITÄT LÜNEBURG

## Anforderungen an die Produktgestaltung

#### Ein Produktvorschlag soll...

- eine Beschreibung der beabsichtigten Funktionen voranstellen
- eine vorläufige Anforderungsliste enthalten, die so weit wie möglich nach den gleichen Merkmalen erarbeitet worden ist, wie sie später von der Produktentwicklung beim Klären der Aufgabe und Aufstellen der endgültigen Anforderungsliste benutzt werden
- alle Anforderungen an das neue Produkt lösungsneutral formulieren. Das Wirkprinzip sollte nur so weit festgelegt, dann aber begründet werden, wie dies aus übergeordneter Sicht zwingend notwendig erscheint, z.B. als Sortimentsergänzung zu einem bestehenden Produkt oder weil das Wirkprinzip im Sinn einer Push-Innovation als Produkteigenschaft wesentlich ist.
- Anregungen oder Vorschläge zum Wirkprinzip sollen dagegen immer mitgeteilt werden, insbesondere dann, wenn bei der Produktideenfindung bereits geeignet erscheinende Lösungsprinzipien sichtbar geworden sind. Sie dürfen die Produktentwicklung aber nicht vorfixieren (vgl. auch lösungsneutrale Formulierung der Anforderungen),
- ein Kostenziel oder einen Kostenrahmen im Zusammenhang mit den Unternehmenszielen angeben, wobei die zukünftigen Absichten, z.B. hinsichtlich Stückzahlen, Sortimentsergänzung, neuem Abnehmerzweig usw., deutlich werden sollen.





#### Gestaltungsrichtlinien

- logistikgerecht
- globalisierungsgerecht
- fertigungsgerecht
- montagegerecht
- instandhaltungsgerecht
- recyclinggerecht
- normengerecht
- ergonomiegerecht
- ...

#### Länderspezifische Anforderungen an die Produktgestaltung:

- unterschiedliche Richtlinien und Gesetze
- Umweltauflagen und Umweltbewusstsein
- technische Normen
- lokales Qualitätsbewusstsein
- Image des Produktes im Unterschied zum Heimatmarkt
- lokales Marktpreisniveau
- lokale Tradition und Lebensführung
- Kundenpräferenzen bei Design, Größe, Bedienbarkeit etc.
- ...

Beispiel: Vergleich Opel/Vauxhall Insignia

Unterschiedliches Markenimage Linkslenker vs. Rechtslenker → Spiegelverkehrtes Cockpit Unterschiedliche (Innen)ausstattung

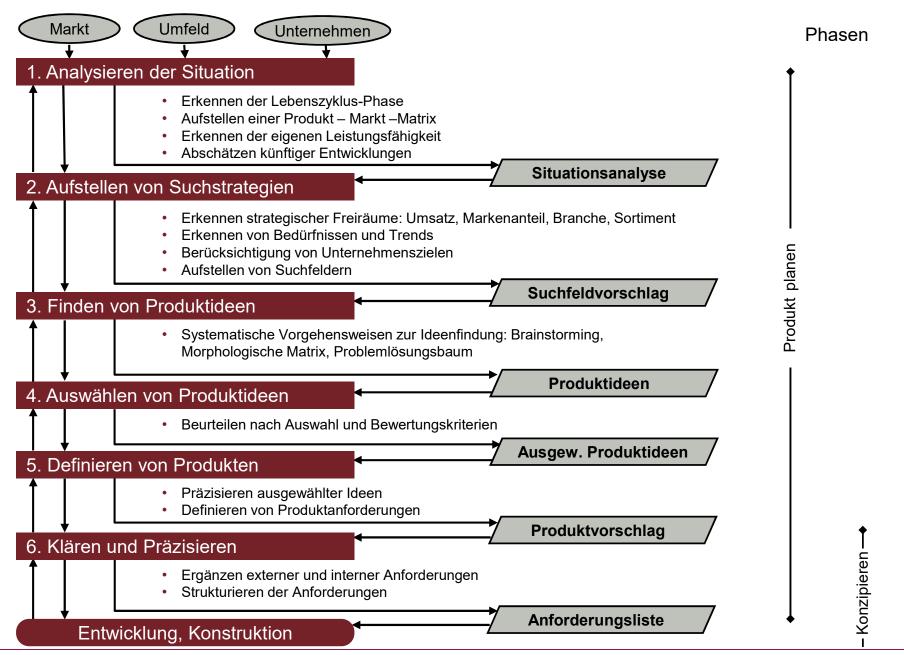
. . .







## Vorgehen bei der Produktplanung



## Phasen der Produktplanung



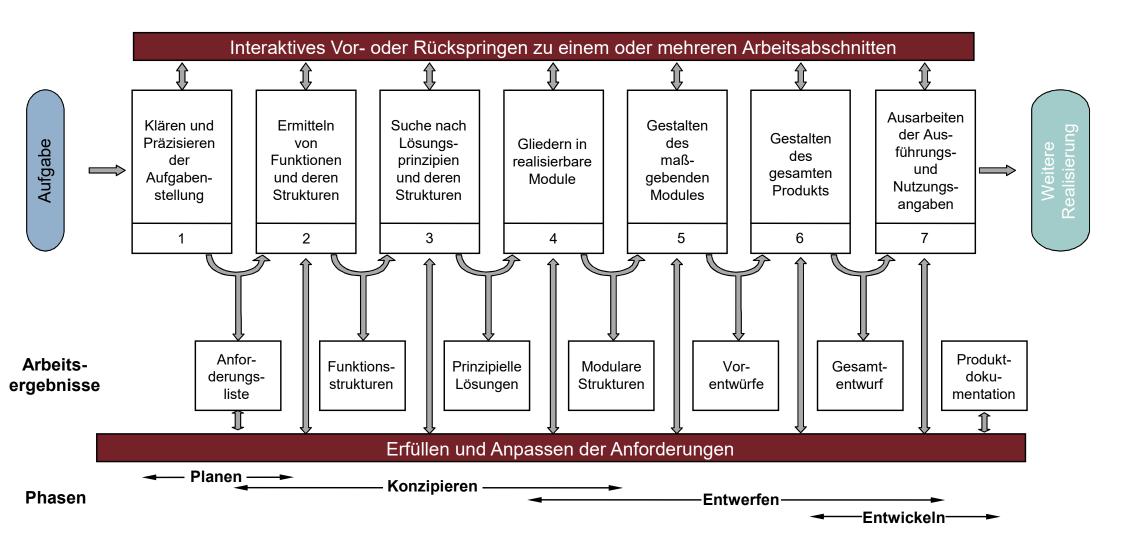
- Analysieren der Situation
   Aufstellen von Suchstrategien

3. Finden von Produktideen

- 4. Auswählen von Produktideen
- 5. Definieren von Produkten
- 6. Klären und Präzisieren



## Generelles Vorgehen beim Entwickeln und Konstruieren

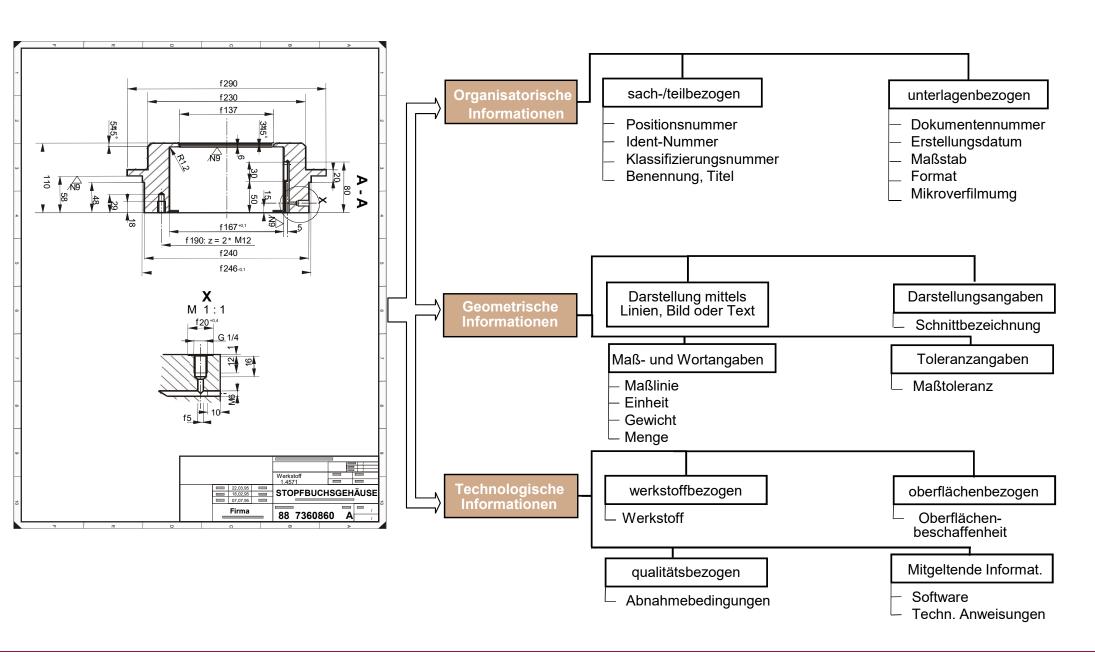




Die Konstruktionsstückliste ist neben den Zeichnungen das wichtigste Arbeitsergebnis der Konstruktion

# Strukturelle Gliederung des Informationsinhaltes von Techn. Zeichnungen und Stücklisten







## Vorlesung Industrieproduktion – Produktplanung und Konstruktion

### Wesentliche Lernziele des Teil 2: Produktplanung und Konstruktion sind...

Produktplanung

- Kenntnis des Lebensphasen eines Produkts und des erweiterte Produktlebenszyklus
- · Kenntnis Schritte zur Produktplanung
- Anwenden des Marktanteils-Marktwachstums-Portfolios oder des Marktattraktivitäts-/Geschäftsfeldstärken-Portfolios
- Durchführung einer Nutzwertanalyse

### Kontakt



Prof. Dr.-Ing. habil. Matthias Schmidt

**Professur Produktionsmanagement** 

Leuphana Universität Lüneburg
Institut für Produkt- und Prozessinnovation (PPI)

Universitätsallee 1 21335 Lüneburg

Mail: matthias.schmidt@leuphana.de

www.leuphana.de/ppi

Bei Fragen wenden Sie sich gerne an Frau Kramer unter: kathrin.kramer@leuphana.de