- 1. ¿Cuál fue de los últimos cinco años, el año con mayor facturación, y cuánto se facturó?
- 2. ¿Cuál es el mes del año con mayor volumen de ventas y cuánto se facturó ese mes?
- 3. ¿Cuál es el día de la semana con más ventas?
- 4. ¿En qué horarios del día se realiza la mayor cantidad de ventas?
- 5. ¿En el primer trimestre del año cuáles fueron los veinte artículos más vendidos y en que cantidades?
- 6. ¿En el segundo trimestre del año cuáles fueron los veinte artículos más vendidos y en que cantidades?
- 7. ¿En el tercer trimestre del año cuáles fueron los veinte artículos más vendidos y en que cantidades?
- 8. ¿En el cuarto trimestre del año cuáles fueron los veinte artículos más vendidos y en que cantidades?
- 9. ¿En los últimos tres años cuáles fueron los veinte artículos más vendidos y qué cantidades?
- 10. ¿En los últimos tres años se facturó más a clientes en forma particular o a través de obras sociales?
- 11. ¿Cuál es el ranking de ventas realizadas a través de las obras sociales en los últimos tres años?
- 12. ¿Nuestra clientela son más mujeres, hombres o es indistinto?
- 13. ¿Cuáles fueron los diez artículos más vendidos según el género?
- 14. ¿Cuáles son los diez artículos que más compran las personas mayores de sesenta años? ¿Cuál es la facturación semanal de esta franja etaria?
- 15. ¿Cuáles son los diez artículos que más compran las personas entre treinta y sesenta años? ¿Cuál es la facturación semanal de esta franja etaria?
- 16. ¿Cuáles son los diez artículos que más compran las personas menores de treinta años? ¿Cuál es la facturación semanal de esta franja etaria?
- 17. ¿En qué zona viven los clientes que más compraron en el mes? Hacer ranking de zonas
- 18. ¿En el último año qué empleado realizó más ventas? ¿Cuál es su perfil (soltero-casado-antigüedad-etc.)?