

## TRABALHO – TREINAMENTO E SUPORTE CARLA BEATRIZ DA SILVA TEIXEIRA

TELEMÁTICA – IFCE

### 1. SISTEMA DE INFORMAÇÃO:

### a) Tema

Sistema que permita que clientes consigam analisar voos aéreos em uma única plataforma e ter uma visão geral de passagens, datas, e uso das suas milhas e descontos sem precisar acessar vários sites ou aplicativos de cada empresa ou banco (no caso de milhas).

#### b) Atores

O público-alvo são os clientes que costumam viajar com bastante decorrência ou que gostam de planejar viagens à longos prazos usando milhas dos bancos e cartões de crédito, e não conseguem ter acesso fácil dos voos e liberação do uso dos seus descontos por empresa.

### c) Análise de Mercado

Oktoplus, porém não possui uma agenda maior de viagens, apenas viagens com previsão próximas, não permitindo que seu usuário se programe para viagens à longo prazo usando milhas. Outro ponto é que não possuem todas as empresas/agências de voos alocadas no mesmo aplicativo/site.

### d) Inovação

- Integração de empresas em uma única plataforma
- Centralização de produtos, passagens
- Painel de controle com mais interação com o usuário final
- Parceria entre as empresas e bancos que atuam na área de turismo e disponibilizam o uso de milhas aos seus clientes
- Gerenciamento de descontos, milhas e voos programados

## 2. PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO DE SISTEMAS DE INFORMAÇÃO - MISSÃO:

Criar um sistema de integração para o mercado de turismo com intuito de auxiliar e tornar mais fácil e prática a busca de passagens aéreas dentro de uma única plataforma/aplicativo. Essa necessidade surgiu a partir da descentralização das empresas de voos aéreos e o esquema bancário de milhas, que acaba dificultando a busca, compra e uso das milhas acumuladas ou descontos em algumas empresas do ramo.

O intuito geral é criar uma plataforma de melhoria contendo os dados e serviços das principais agências de aviação e a permissão de milhas independente do banco/cartão de crédito que hospeda esses benefícios, visto que a aplicação buscará integrar todos os possíveis fornecedores bancários. Permitirá que as viagens sejam programas à longo prazo, permitindo que o usuário final (cliente) consiga ter a praticidade de gerenciar suas viagens, seus descontos e milhas, de uma forma centralizada, organizada e prática.

# 3. PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO DE SISTEMAS DE INFORMAÇÃO – OBJETIVOS:

- Gerar um aplicativo com fácil acesso aos usuários em geral;
- Sincronizar as informações das agências de voos com a funcionalidade de uso de milhas para quem possui créditos para uso;
- Plataforma gerenciada com horários sempre atualizados dos voos devido à sincronia com as plataformas de voos das empresas aéreas;

# 4. PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO DE SISTEMAS DE INFORMAÇÃO - FCSs:

- 3. Criar um sistema integrado que contenha os dados de agências de viagens e seus voos para prévios e longos prazos, atrelado ao sistema de milhas dos bancos e bandeiras de cartões de crédito, dentro de uma única plataforma:
  - Identificar, o padrão de clientes, a utilidade das plataformas de agenciamento de viagens, as ferramentas adotadas pelo mercado de turismo nessa área;
  - Identificar, métodos de facilidade para incorporar a aplicação tornando o acesso fácil a qualquer usuário;
  - Criar integração de dados entre o usuário final e a aplicação.

- 3. Possuir equipe de desenvolvimento adequada e infraestrutura do aplicativo com boa funcionalidade a qualquer usuário:
  - Possuir profissionais da área de desenvolvimento qualificados para criarem o aplicativo;
  - Possuir uma plataforma de acesso estável e sem bugs de uso;
  - Conseguir identificar dentro da aplicação pelo CPF ou Nome Completo se o usuário possui milhas e descontos disponíveis;
  - Manter integração com as empresas dentro da aplicação.
- 3. Fechar parceria com as empresas dos segmentos que serão abordados na aplicação ofertada:
  - Identificar as agências pioneiras de voos no Brasil, buscando estreitar os laços e fechar parcerias;
  - Identificar e direcionar na aplicação as datas para curtos e longos prazos, que devem ser repassadas pelas próprias agências e integrados dentro da aplicação;
  - Conseguir fechar a parceira com as marcas de bandeira de cartão de créditos e bancos que possuem o benefício das milhas.

### 4. ENTREVISTAS - GERAL:

- A entrevista foi feita junto ao meu gestor, a escolha dele ser o entrevistado tem a motivação de que ele viaja bastante à trabalho e à passeio e muitas das vezes não consegue prever os voos das agências com mais celeridade para que possa ter uma visão geral do custobenefício de cada empresa, visto que, é necessário demandar um tempo para averiguar site por site de cada empresa e qual se encaixa melhor na sua situação e necessidade;
- Foi apresentada a ideia do projeto e da aplicação para o entrevistado baseado no andamento do projeto até então;
- A entrevista foi marcada previamente e ocorreu em um momento do intervalo do nosso almoço, visto que, era o melhor período tanto para mim, como para o entrevistado;
- Não ocorreram interrupções, visto que reservamos um horário e uma sala na empresa para efetuarmos nossa entrevista;
- A entrevista teve duração de em média 30 minutos, visto que conseguimos avançar bem nas perguntas, e não podíamos demandar todo o tempo de nosso almoço;
- O entrevistado demonstrou bastante interesse pelo assunto e agregou informações em suas respostas que serão utilizadas nesse trabalho.

## 5. ENTREVISTAS – TÉCNICAS E APLICAÇÃO:

### **Perguntas**

- 1. A aplicação seria benéfica para você? Quais seriam os pontos de melhoria do seu uso para sua vida?
- 2. De que forma e em quais momentos você utilizaria essa aplicação?
- 3. Você acredita que a ideia conseguiria ganhar o mercado e atingir o público?

- 4. Você, como usuário, indicaria esse aplicativo para amigos e familiares?
- 5. Existe algum ponto de falha ou de dificuldade que você enxerga nesse projeto?

### 6. AUTOANÁLISE CRÍTICA

- 10.1 Sugestões de Melhoria ao seu Projeto // O que pode ser feito como upgrade do seu Projeto.
  - Poderia ser incrementado mais sobre a parte de desenvolvimento dessa aplicação, como se daria o processo da equipe de desenvolvimento para conciliar esses dados das agências e milhas (bancos e fornecedoras de crédito);
  - Poderia ser mais abordado a questão do custo de investimento que seria necessário para fazer essa aplicação ser finalizada, como: custo com equipe de desenvolvimento, custo nas parcerias com as empresas, custo de implementação e divulgação da aplicação.

10.2 Intervenções na Comunidade // Como seu Projeto, com os devidos upgrades, pode contribuir com um mundo melhor, mais Justo e mais tolerante?

Acredito que essa aplicação traria benefício para pessoas conseguirem se organizar melhor e terem uma visão mais ampliada de como podem se programar para viajar da melhor forma possível, visando o melhor preço, a empresa com mais benefícios no uso de milhas, e tendo a oportunidade de verificar as datas que melhor se encaixam para o seu planejamento, seja uma viagem para longo prazo ou um bate e volta à trabalho. Isso tornaria a escolha, a concretização de viagens e sonhos, mais práticos e leves.