Proyecto Final

Business Intelligence

•••

Carlos Alvarado Mario Pisquiy

Agenda

- 1. Objetivos del proyecto
- Análisis data CMS
- 3. Análisis data Census
 - a. Creación de perfiles
 - i. Ejemplo
- 4. Criterios para recomendación de seguros
- 5. ETL
- 6. Diagrama Entidad Relación
- 7. Tableau Story

Objetivos del proyecto

- Determinación de aspectos demográficos (Census) para la creación de perfiles específicos.
- Hallar la mejor recomendación de seguros, en base a las características de los perfiles y la información proporcionada de CMS

Análisis data CMS

La data del CMS que se utilizó para realizar el proyecto fue:

- Business Rules:
 - Presenta aspectos generales de a dónde pertenecen los diferentes planes.
- Plan Attributes:
 - Características específicas de los planes.
- Benefits and Cost Sharing:
 - Los beneficios que cuenta el plan y los costos que conlleva estar asociado a los planes
- Rate:
 - El rate que se requiere para un grupo de planes, en base a la edad de la persona.

Análisis de Census

Creación de perfiles

Los aspectos que se determinaron como necesarios de obtener en base a los parámetros de la data de CMS para crear los perfiles por estados:

- Age
 - Rangos de edad, junto con su % sobre la población total del estado.
 - Tomar el top 3 de rangos de edad de la población, por estado.
- Income:
 - Rangos de consumo en seguros: (Income/12)*10%
- Marital Status
 - Probabilidad de que el rango de edad este casado en el estado específico.
- Household Size
 - Si el Marital Status es que sí está casado en ese rango de edad, se toma el rango de personas que viven en la casa promedio del estado.
 - Si no están casados, se toma el promedio de personas que viven juntas, sin ser familia.
 - Criterio de promedio:
 - Por encima de .5, se aumenta el rango, sino se mantiene inferior igual a superior.

Ejemplo de perfiles generados

Estado	Age lower	Age upper	Income lower	Income upper	Status matrimonial	Limitinf house	Limitsup house
TX	30	34	625	833.32	No	1	1
TX	35	39	625	833.32	Yes	2	3
TX	25	29	625	833.32	No	1	1

¿Cómo vinculamos los planes con los perfiles?

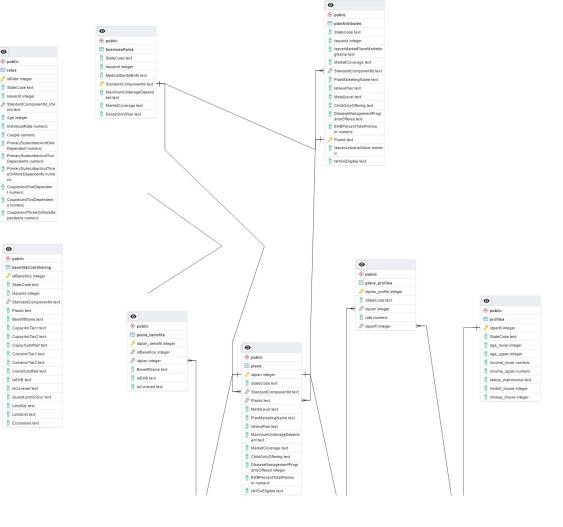
Selección de los planes considerando el costo promedio de los mismos y un porcentaje que los perfiles pueden destinar de sus ingresos mensuales.







Diagrama Entidad Relación



0

@ public

mates

idRate integer

StateCode text

I Issuerld integer

Age integer

Couple numeric

IndividualRate numeric

Dependent numeric

Dependents numeric

☐ CoupleAndOneDependen

pendents numeric

henefitsCostSharing

idBeneficio integer

StateCode text

Blank tavt

RenefitName text

CopayInnTier1 text

CopavInnTier2 text

CopayOutofNet text

CoinsinnTier1 text

CoinsInnTier2 text

CoinsOutofNet text

QuantLimitOnSvc text

IsEHB text

IsCovered text

E LimitQtv text

LimitUnit text

Exclusions text

0 public

Link LucidChart: https://lucid.app/lucidchart/823 a1836-be23-415f-b4a7-32d9246 25b5e/edit?viewport_loc=2336 %2C265%2C2976%2C1392%2 C0_0&invitationId=inv_0d58a2 3f-bb8a-4079-b56d-46087af34c d6

ETL

https://github.com/CarlosAlvarado-git/Proyecto_Final_BI.git

Criterios para recomendación de seguros

1. MetalLevel:

Categoría de cobertura del seguro, porcentajes según Issuer Actuarial Value (% que paga el seguro)

- a. Catastrophic:
- b. Bronze
- c. Expanded Bronze
- d. Silver
- e. Gold
- f. Platinum:

Se escogerá de Silver hasta Platinum como planes, consideramos que todos los estados parten del 80% con estos tipos de Metal Level

2. Is Essential Health Benefits, Covered:

Seleccionamos los beneficios que estén vinculados a los planes que sea EHB y contaremos la cantidad que incluye el seguro, contamos únicamente aquellos que son cubiertos.

3. Disease Management Programs Offered

Programas para el manejo de ciertas enfermedades (p. e. diabetes, presión alta, etc.) Consideramos que un rango de 6 a 8 enfermedades es óptimo para un buen seguro.

Para rangos de edad superior a 50 años, se prioriza una mayor cantidad de los mismos.

4. Promedio Rate

Si un grupo de planes cuenta con un promedio de Rate inferior a otro grupo, teniendo el mismo Metal Level, entonces, ese será considerado.

5. Medical Dental Both

El seguro es puramente médico, por lo que se descartan aquellos que son Dental o Both.

Tableau

•••

https://us-east-1.online.tableau.com/#/site/ufmbusinessintellingence/workbooks/1061143?:origin=card_share_link

Conclusiones

Con respecto a los aspectos demográficos de la población, los factores más relevantes fueron: Edad e Ingresos.

- Medical Both no contaban con registros de más de una persona.
- Al perder los rates de más de una persona, los demás parámetros tanto del Census como CMS perdieron relevancia.

De los 30 perfiles creados, bajo nuestros criterios de recomendación, solamente perdimos la posibilidad de recomendar un seguro a 6 perfiles.

 Dándonos un 80% de nuestros perfiles con al menos una recomendación de seguro, basada en nuestros criterios.

Gracias

•••

https://trello.com/invite/b/UzAreZTv/ATTI8ea9b259d159c338ccc0ef 1b34b1db03277FF056/proyectobi